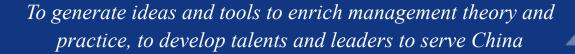




生产运作管理

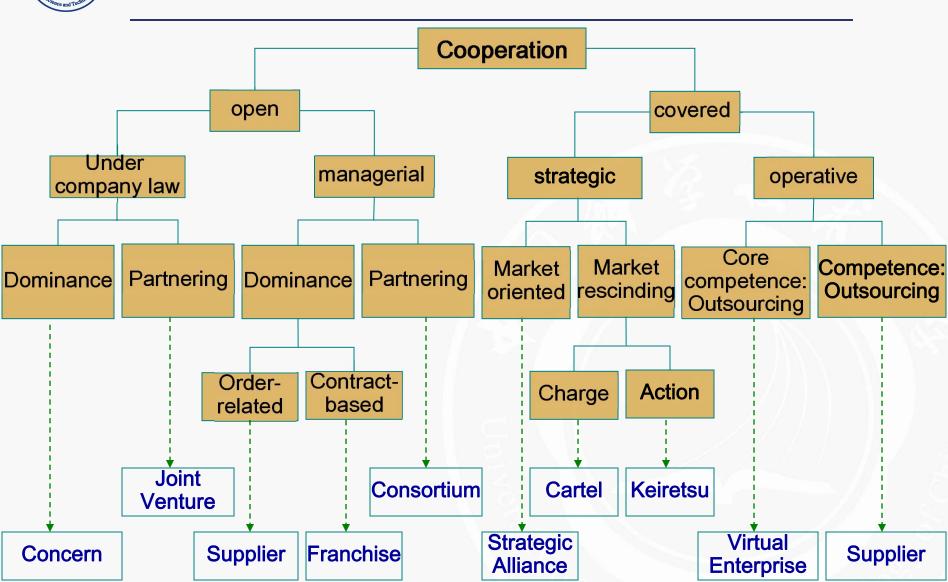
第13章 供应链管理

管理学院 Management School





Cooperation





"随着经济形势的改变、全球化竞争的加剧,竞争不再是公司与公司之间的竞争,而是供应链与供应链之间的竞争"

——Harold Sirkin (波士顿咨询集团副主席)



什么是供应链?

- ◆供应链由直接或间接满足顾客需求的所有参与 者组成
 - ▶供应商、制造商、运输商、分销商、零售商和顾客
- ❖供应链包括接受并满足顾客需求的全部功能
 - ▶新产品开发、市场营销、生产运作、分销、财务和客户服务
- ❖供应链是将产品或者服务从供应商转移到顾客 的整个过程

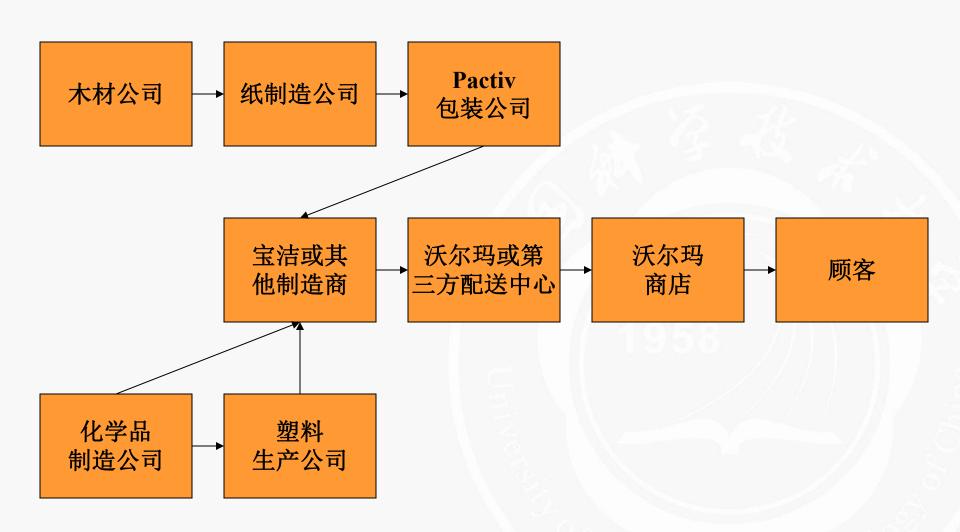


什么是供应链?

- ❖顾客是供应链的主要部分
- ❖或许用"供应网络"或"供应网"描述它更准确
- ❖典型的供应链环节: 顾客、零售商、分销商、制造商、供应商
- ❖不是所有的供应链都包括所有的环节 (例如: 戴尔的供应链中不包括零售商和分销 商)

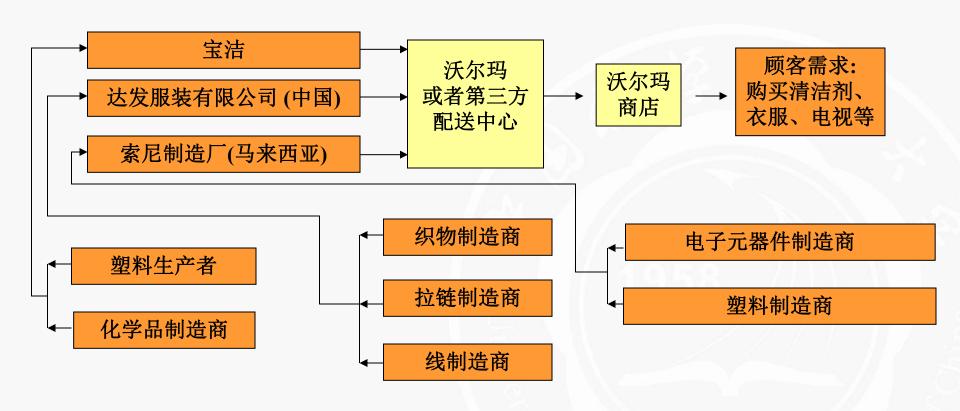


案例:清洁剂供应链环节



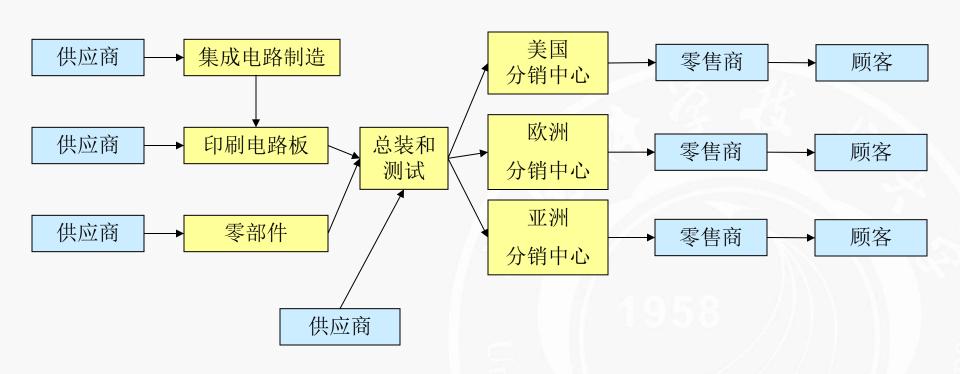


案例: 沃尔玛



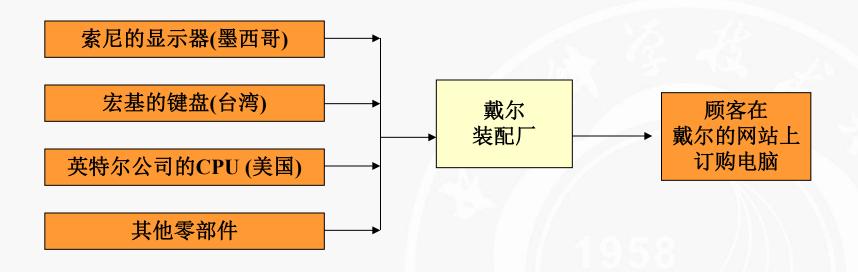


案例: 惠普





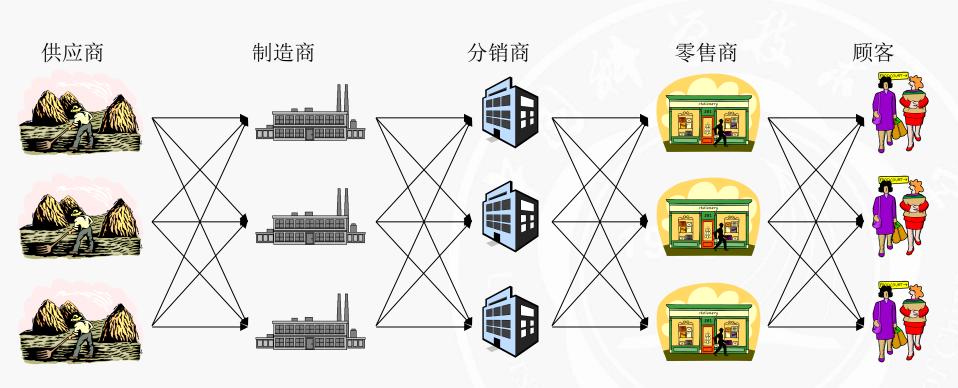
案例:戴尔





供应链环节

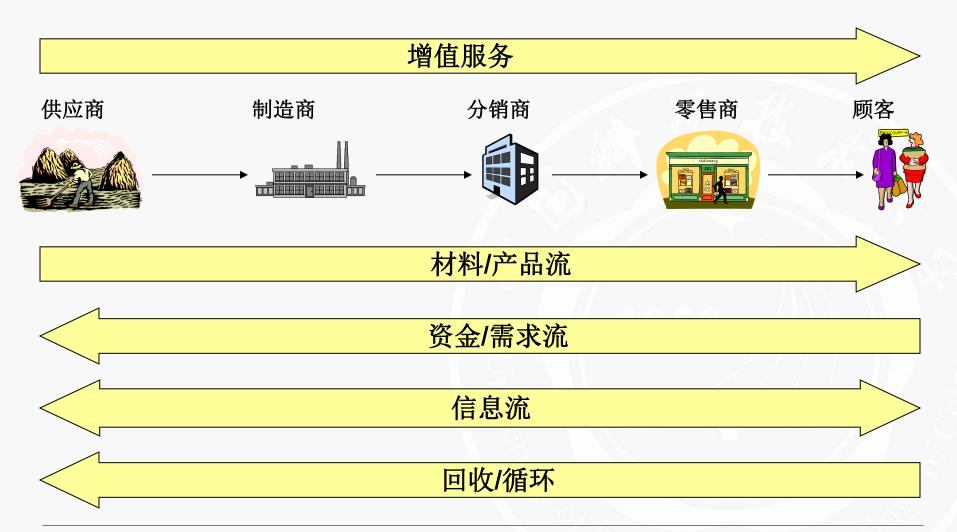
❖典型的供应链包括一系列环节



大部分供应链实际上是一个供应网络

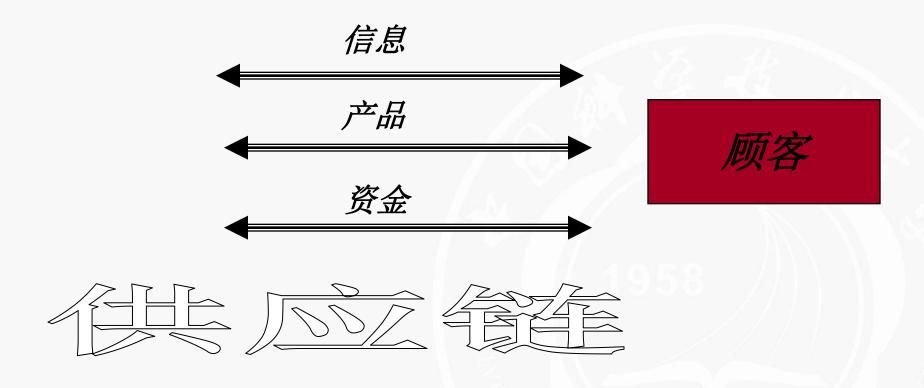


供应链流





供应链中的流





供应链循环





供应链的目标

- ❖供应链收入的来源: 顾客
- ❖供应链成本的来源:供应链各环节间的信息、 产品流、资金流产生的成本
- ◆供应链管理是对各供应链环节之间流的管理, 使供应链总盈利最大化

供应链盈利是供应链所有环节共享的总利润

供应链的成功应该由供应链总盈利而不是单个环节的利润来衡量

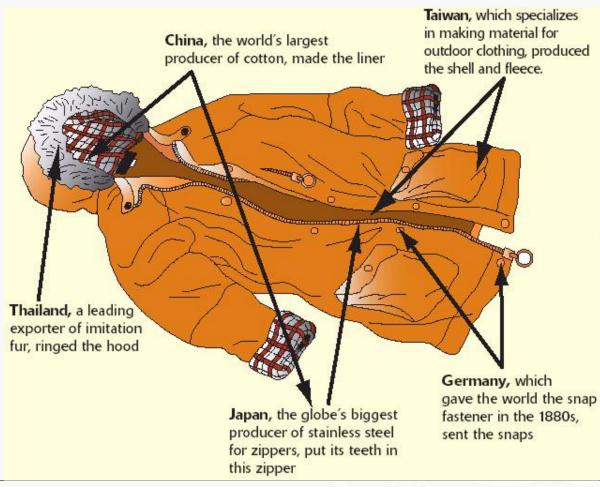


什么是供应链管理?

供应链管理包括对供应链资产的管理, 对物流、信息流和资金流的管理, 以实现供应链总盈利的最大化。

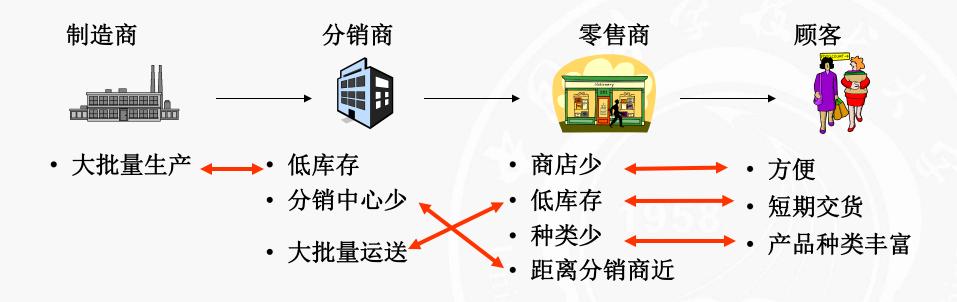


❖供应网络地理分布复杂





❖供应链各目标相互冲突



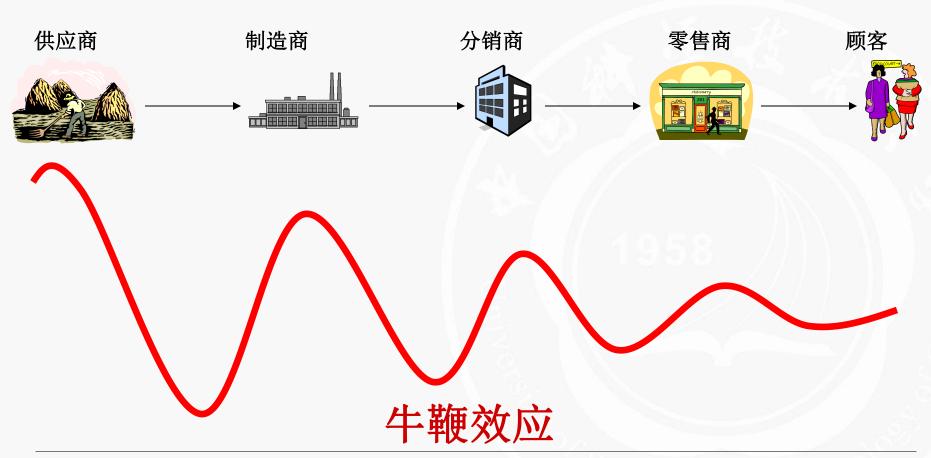


❖不确定性和风险因素

- ▶2005 卡特里娜(Katrina)飓风
 - 宝洁位于新奥尔良的咖啡生产与供应
 - 6个月的影响
- ▶2002 美国西海岸港口罢工
 - 每天亏损10亿
 - ■商店缺货、工厂倒闭
- ▶2001 印度地震
 - ■服装生产供应中断
- ▶1999 台湾地震
 - 给戴尔和惠普的产品供应中断



❖信息扭曲





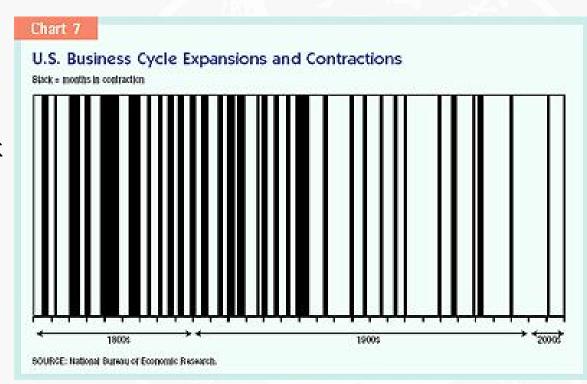
为什么学习供应链管理?

❖重要性

- ▶2012年,中国的物流成本占GDP总量的约18%,比欧 美国家高出一倍。
- >缩短提前期

❖潜力

- ▶提高货物的流转 速度、提高销售 和利润
- ❖影响



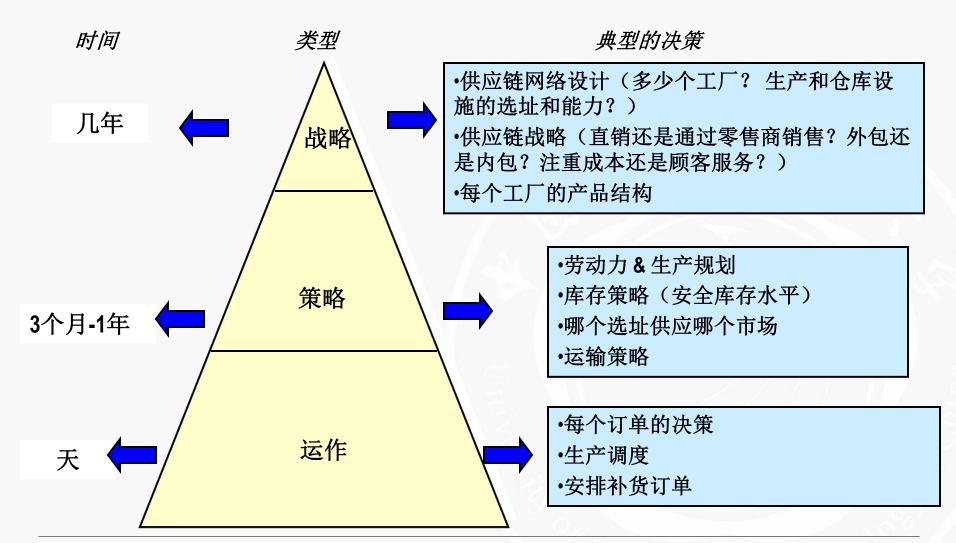


供应链的决策阶段

- ❖供应链战略或设计
- ❖供应链策略或计划
- ❖供应链运作



供应链的决策阶段





供应链战略或设计

- ❖关于供应链结构、每个环节实现什么流程的决策
- ❖供应链决策
 - >设施的选址和能力
 - >产品在不同地点制造或储存
 - ▶运输方式
 - ▶信息系统
- ❖供应链设计必须支持战略目标
- ❖供应链设计决策是长期的且短期改变会很昂贵—
 必须考虑市场的不确定性



供应链策略或计划

- ❖本阶段供应链的配置已固定
- ❖界定一系列短期的运营策略
- ❖始于对下一年(或一个可比较的期限)不同市 场需求的预测



供应链策略或计划

- ❖计划决策:
 - >哪些市场由哪里供应
 - >转包生产
 - ▶库存策略
 - ▶营销和促销的时间安排和规模
- ❖必须考虑计划期内需求的不确定性、汇率和竞争



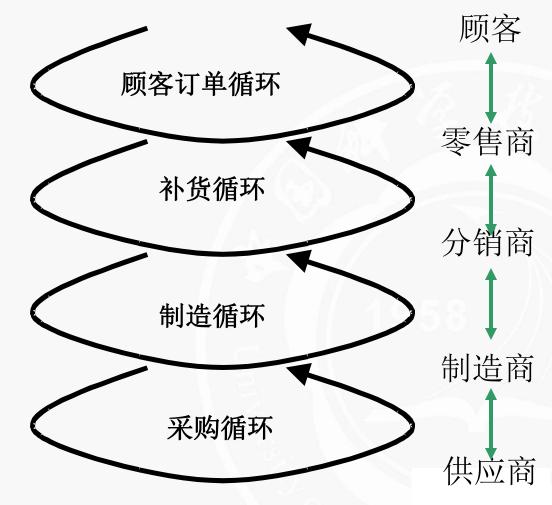
供应链运作

- ❖供应链配置固定、运作策略也已经制定
- ❖时间范围是周或者日
- ❖根据单个顾客订单作出决策
- ❖目标是尽可能高效实施运作策略
- ❖按订单分配存货或安排生产、设置订单交货时间、 生成仓库提货清单、按订单确定发运模式和发货、确 定卡车的交货时间表、发出补货订单
- ❖不确定性低(时间范围短)



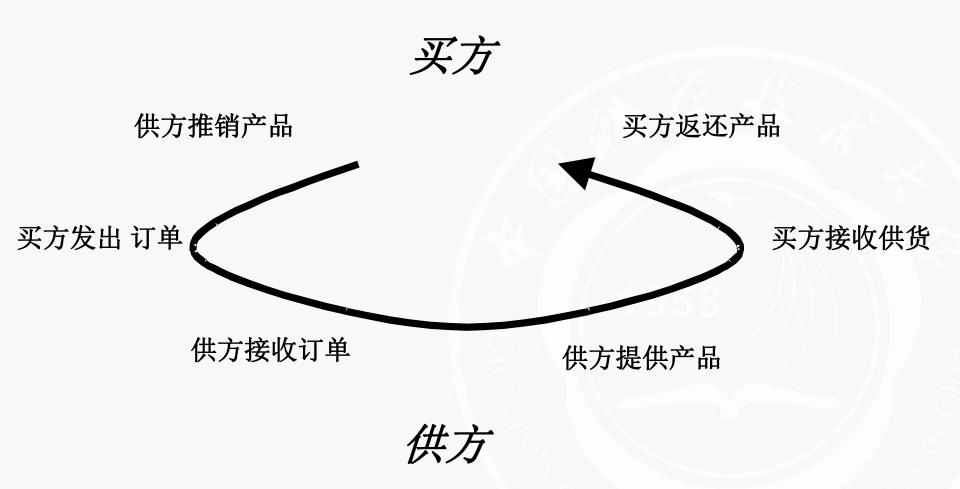
供应链流程的循环观点

循环观点界定了 所包括的所有循 环流程和每个子 流程





每个循环的子流程





供应链流程的循环观点

- ❖循环不同,因为:
 - ▶需求不确定
 - ▶订单规模不同



供应链流程的推/拉观点



拉动流程

由顾客订单驱动(反应的)

顾客订单到达



推动流程

由预计的顾客订单驱动 (推测的)

流程是根据对顾客订单的响应时间来分类的

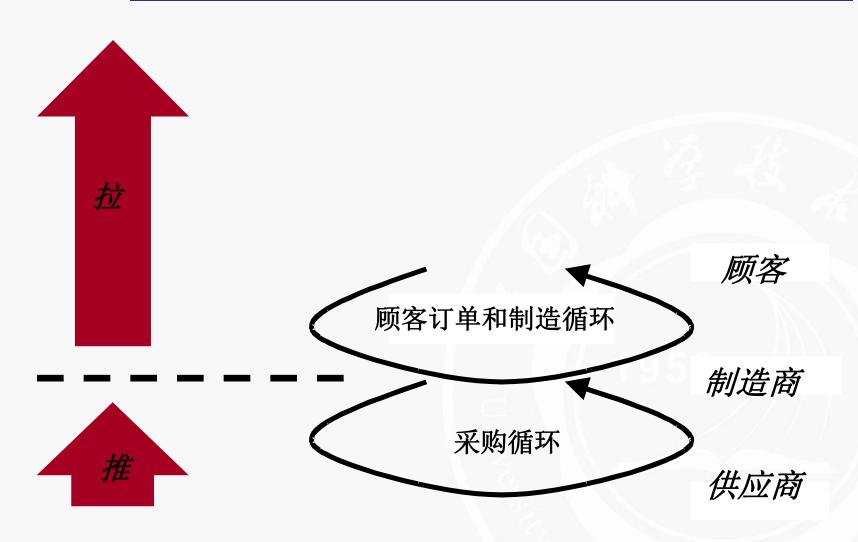


供应链流程的推/拉观点

- ❖对供应链设计的战略决策很有帮助——更加全局地看待供应链流程和顾客订单的联系
- ❖推/拉流程的相对比例对供应链运作有影响
- ❖推/拉流程和循环观点的结合

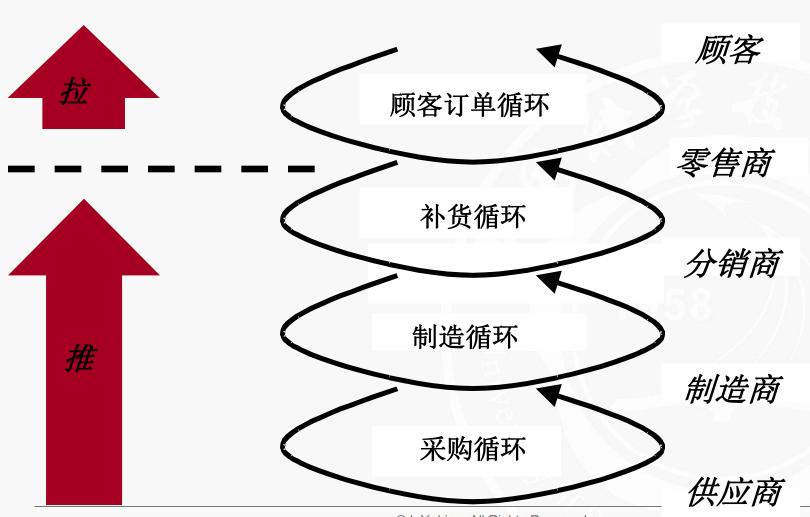


戴尔公司的供应链推/拉流程





清洁剂的供应链推/拉流程





企业中供应链的宏流程

供应商	企业	顾客
供应商关系管理	内部供应链管理	客户关系管理
❖货源	❖战略计划	❖市场
❖谈判	❖需求计划	❖价格
❖购买	❖ 供应计划	❖销售
❖设计合作	❖执行订单	❖呼叫中心
❖供应合作	❖现场服务	❖订单管理



作业

- ❖什么是供应链管理?
- ❖为什么管理供应链不容易?
- ❖简述供应链流程的循环观点。
- ❖简述供应链流程的推/拉观点。