Centro Universitário UNA Curso de Análise e Desenvolvimento de Sistemas Projeto Interdisciplinar 2B - Inovar

Bruno de Sousa Morais Bruno Magalhães Parreira Carlos Roberto de Oliveira Junior Filipe Natanael de Morais Gomes Yan Trotta Soares



MVP e Consolidação dos Resultados

BELO HORIZONTE
2017

MVP

Após o uso da primeira versão do MVP, que foi apresentado em forma de pesquisa de opinião e questionário, foi desenvolvido algumas telas iniciais como protótipo e para ser apresentado agora como uma segunda versão do MVP para viabilizar o desenvolvimento do **TroK** e coletar informações e opiniões mais especificas e consolidadas.

Segue as telas desenvolvidas:

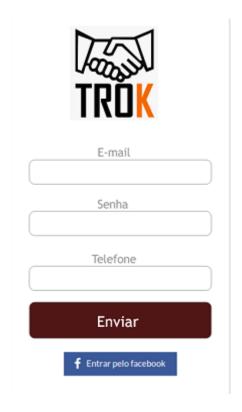
TELA DE LOGIN



Esta será a tela inicial e padrão do **TroK**, o usuário informará seu e-mail e senha para poder realizar o login.

Se o usuário ainda não realizou seu cadastro no **TroK**, ele terá a opção de ser redirecionado para a tela de cadastro através do botão "Cadastrar", onde informará seus dados para cadastro.

TELA DE CADASTRO



No momento do cadastro, o usuário terá além da opção padrão de se cadastrar com seus dados, a opção de entrar com o seu Facebook, que provavelmente já estará logado no seu smartphone e trará maior agilidade no processo.

Na tela de cadastro temos 3 campos para preenchimento do usuário:

- **E-mail:** Usuário informará seu e-mail como um dos campos de cadastro, e posteriormente será feita algumas interações com ele através do mesmo.
- Senha
- **Telefone:** Usuário informará o seu número de celular em que está fazendo o cadastro, também será usado para algumas interações.

TELA DE VISÃO DOS PRODUTOS



Esta é a tela onde o usuário poderá consultar os produtos já anunciados no **TroK.**

Primeiramente serão exibidos os produtos que estiverem em destaque, ou seja, produtos de usuários com o privilégio "premium" ou que ganharam algum privilégio de colocar seu produto em destaque, privilégios tais, que serão distribuídos em algumas ocasiões de interação no **TroK**.

Consolidação dos resultados

Foram realizadas mais algumas perguntas para àqueles entrevistados anteriormente através de questionário online. Estas perguntas foram de encontro a validação do projeto com relação ao lucro. Tendo em vista que o projeto terá propagandas pagas, onde interessados podem anunciar sua marca no aplicativo e os usuários do **TroK** podem adquirir contas premium; acredita-se que foi validado a sustentabilidade e rentabilidade do projeto. Foi observado na pesquisa que 100% dos entrevistados pagariam para ter um produto anunciado em destaque, sendo que os mesmos cogitaram preços que foram de 5 até 100 reais para um produto ficar em destaque por 7 dias no app. Ainda pagariam para cadastrar mais produtos que o disponibilizado gratuitamente ao criar a conta, valores variaram de R\$9.99 até R\$30,00 mensais. Da última pesquisa efetuada, foi constatado que menos de 50% dos entrevistados que disseram que compram produtos usados, serão usuários lucrativos para o nosso modelo de negócio, tendo em vista que realizam compra e venda de mercadorias com uma maior frequência.