

...

(00:00:03): 算了。

流浪者(00:00:15): 唉，这个我那个什么，我今天有点事情，我没有办法，那个那个过来了。

...

(00:00:22): 没问题，没问题，线上可以，线上可以。

流浪者(00:00:22): 我是线上可以吧？我们有机会之后之后那个那个那个。有缘线下沟通。

...

(00:00:30): 好的好的，没问题，没问题。没事没事，线上就可以，线上就很好，稍等一。

流浪者(00:00:32): 不好意思，不好意思，不好意思。那好。一会一会一会有异常，咱俩可以可以聊吗？私聊吗？

...

(00:00:44): 现在我们先做那个安排先，现在先等一下东西。等等会后等会后你可以有问题可以打在评论区。

流浪者(00:00:49): 对。

...

(00:13:59): 这个不可以。对，大家稍微等一等吧，我们再等几分钟2:5正式开始。他他还没做吗？有一点不。那个再开低一点，要不开开开低一点，后面就是那个。既然大家有想分享的可以中途直接加入，我看刚才刚才有人说有说这个可以的。刘博士要分享这个可以的这个。

...

(00:14:59): That's the name. 这边这边这边这边你先上厕所，对这时间你的学生那个那个刚上上厕所去了，就你的学生。我觉得我这个一天他第二个，第二，那他第二个减第二个，然后第二个对，那另外一个学生晚上可能他们准备搞个大赛，做个智能体的大赛。我跟他们也讲解了可以，他们现在不是的，不是他们不用十分钟交流的时候，我讲你把你们的困难，还有现在准备的情况，你可以让大家交流一下我的困难，不是他们看教育。没问题，没问题，我刚才听你说完又又更开心了，<笑声>可以，唉，小云要不你帮我过来帮我放 PPT 吧，一会我直接带回去，你帮我放。

...

(00:16:08): 本来想让那个玉兔把我放了，他没起床，他没他没起来，孙振宇宇宇宇那个对不对，每个人写个名。没有那个没有那个就笔，没有笔，没有笔对对对，我帮你放是吧，对对对对，这样这样的没有比你就帮我，你就你就根据根据我的感觉，咱们俩相互匹配，相匹配一下。对吧。2:5开始。

...

(00:16:49): 张老师，要不要选一个行吧，我对，这就是我们让所有成员我们用吉梦，每个人一个花名生成我们的形象。苹果然后的话在那里就在这儿，小鱼那个还有那个地图？那个还有一个三，这个也是一个武汉大学的一个文科生，要来我们生产部门，还有还有熊猫，还有熊猫，熊猫起来忘了<笑声>然后对对，然后呢这是这个的话是玉峰玉峰生成的。GIF 像素图，这是我们的一个形象。就是大家一块来玩的话，就是就一起分布式一起玩，这个每个人都起一个有花名已有的一个 IP 我们都可以加入，其中就是其实之前都在我们其中闹中。

...

(00:17:46): 对，这个苹果是我机器人，目前没有这样，这个机器人是 AI 机器人是 AI 智慧的。对，苹果枫叶这个树这个木木那个是这个，我就我就把这个介绍这个图介绍大家了，是那个杭州群，我们杭州群群主目前在搞 AI 编程培训，唉，你好！我认识你吗？你是你是我们之前讲那个位置？太充实了，突然给我一下，我不好意思好上的那个 AI 协会会长。

...

(00:18:43): 然后对水中鱼你看这个就是。<笑声>对，我们有好多条鱼。这个是一个通道，是一个苏州创业的，还有一个风湿，还有一个月亮，月亮。咱们就照着我们家庭做真的吗？到了嘉宾做，那肯定的就是每个人就是我们是一个就是分布式的，就是每个人家在我们生态都是玩的，每个人一个 IP，每个人一个花名就是。共创这个我们的群。那就开始吧！

...

(00:19:22): 大家好，我是谢苹果，然后呢欢迎大家从从各地有的是从深圳，有的是从连云港，有的是从杭州，还有各个地方在今天天气来我们这儿，今天天气也比较热，十分感谢大家！然后的话也很感谢梁老师和我们工作场地，感谢杨老师，杨老师，要不你拜拜你，你的会就结束了，好，那就结束了。老师感谢一下。我们每个人想讲话都可以讲话以后所以我刚才讲的我是去中心化的，没有领导没有上级是吧，就像我们实际上应该已经有那个 web3 的那种风格了，包括半会是这样的风格。那首先呢，就是说感谢大家能够呢，在这么匆忙，这么遥远的距离，听说还有从杭州还有从深圳过来的，让人很感动，能够来聚在一起，我觉得呢，大家都是冲着共同的。

...

(00:20:34): 理想就是学习 AIA 使用 AI，跟上这个时代的这个步伐，对吧，所以大家聚在一起了，我们就从来不管年龄高低，就像他天天叫我是师姐，对不对哈，我的年龄大，他几圈还叫我师姐，那么我很欣然接受。明白吗？已经没有年龄，没有性别，没有等级，没有几率对不对，这就是去中心化的思想之一吧，是的，那么我们呢？实际上我来把我们就是第一个呢，我把我觉得我们呢？这一个团队我

把它稍微介绍一下，对吧，现在这个团队呢，我真的不是说苹果是哪一个团队的，张总是哪一个团队的，马总是哪个，不是这样说，我现在呢也是用那个三的思想。现在呢，我们希望呢，就是说因为这个技术发展太快，我们就希望呢变成一个什么样的情况呢？就是大家呢随时可以组建团队，随时可以合作，随时可以呢各种各样的事情，对吧，快速的这种。

... (00:21:47): 聚合那么这样呢，我现在呢？我们这边呢，大家可以看到我们主办方写的是那个那个有个名字，实际上我们只写了一个叫网络信息研究所，对吧，对对对，还有一个叫元宇宙与数字实验室，这两个呢？由我们经管学院来负责，实际上是华东师范大学的平台的研究和实验室，那么我们呢？就是说，当然培养学生科研，这是我们的任务，像这样的一种活动，和过去完全不一样，过去我们开会都是干什么，都是专家主导的，辩证主导的，我们学生肯定都是靠边站的，对吧？对，但是今天呢，你们主导我要进来讲说我讲话，然后我少说话，你们多说话，是你们主导对大家都活跃一下，都是每个人都是数据，每个人都是数据，我们以。学东西做事情为主，所以这是和过去的会议完全不一样的地方。第二个呢，我还希望呢，今后的会议呢，我们可以就像你们群这样裂变的这种方式一样，因为我们的群已经从第一个母群就是。不到半年期间已经裂化，裂变成这么多个群，大家都是里面的核心和骨干，所以我们会议我也希望能够这种方式，对吧，那么今天是苹果作为主持人，明天可能是。

... (00:23:14): 小于作为主持人，对的，对的，就是你们随时有想法，随时我们就可以提供各种各样的帮助，我们在座的，包括线上的，可能还有很多人可以随时的去组织资源，帮助你办好这个会，甚至你说我想开发一个产品。我想做一个商业化的东西，这个我们也可以，我们有的人出人有力的出力，没错，迅速的就变成这样。我一直希望这一种以前我们做了一个道组织，就是去中心化这组织，这在国外非常的流行，但是我们中国因为对。这个数字货币的管理，所以呢，他也没有在中国流行，那么这个去中心化这组织就是希望呢，能够快速形成团队。然后做共同的事情，对不对哈，就是说能够最大限度发挥自己的能力的。所以第二件事，第三件事呢，我们现在已经做的做的呢，已经也做了。当然苹果在里面还有个开发工具，然后我们的自动的采集全球的这种 AI 的信息已经做了一个***叫 AI 月。

... (00:24:30): 为什么叫越战平呢？是三国时期，我的学生告诉我的三国时期大概是如果没错的话，三国时期有一个就叫虐待，就是每个月的第一天评论，那么他当时那是。论三国时期的人物，当时还流传了一句曹操的一句名言，这个名言我忘掉了，这是真英雄乱世之能，臣是这样，世之能，臣，乱世之**雄。你看我们这是讲相声一样都可以。所以呢，这个工作号我们希望呢，唉，每个月，然后把上个月每个月的第一天，把上个月的每天的 AI 的新闻全部就像这个锁体一样的，全部把它列出来，然后呢，我们在做季报季报的时候，我们就要请像那个张老师这样的一些。专家，然后呢，给我们深度点评，对吧，形成一个季度报，然后年度报呢，我希望呢，除了有评论年度评论，我更希望呢，我们能够出现像样的这种。

... (00:25:43): 这个这种研究成果可以是研究成果，也可以，产品成果这个讲的比较宽泛的，你比如说我们现在正在研究的什么项目，我们可以报道出来。我们做出来的就像刚才给我讲的那个手机 AI 手机对吧，我们也可以把它一个大的，如果我们做了一个什么什么一个软的报告，你也可以把它发布出来，对吧，硬的产品也可以发布出来。这就是联动，我们看我们能成多少成果，能够像样的成果，或者说我们承接了多少项目，然后或者我们为别人哪个是公益做了一些什么样，给社会提供各种价值社会提供服务，对不对哈，你比我讲的好没有，没有，我们是这个姐弟俩相互沟通对不对？是的。这样方式特别好，那么所以请大家呢关注***，然后呢，我们现在呢是大家合起来做出去，大家合起来一起共同进步，对，那么下边的时间呢，就交给我们所有人，所有人一起来，对不对？

... (00:26:55): 大家想分享的可以，也可以在空闲迅速做个 ppt 会过来讲一讲，就第一个就先我来开始吧，我介绍一下我们 AI 加 S 社区的一个理念，历史目前的东西和未来。对对，我们是谁，就首先名正言顺就是我们是谁，我们叫 AI 加 X 社区，其他的名字也可以叫最接地气的社区，最爱社区。然后的话产生时间是2025年1月6日，也是因为呢，因为我是去年8月份玩 AI 的。然后呢，去年调查了各种 AI 产品，然后的话去年12月中旬。还在宿舍里，就是和小鱼，那时候我们俩讨论对吧，然后讨论我发现了一个 deep seek 的一个就是我改的一个点，然后呢，那个写的文章异常的通顺流畅，然后呢，去年12月中旬花了一下午时间，写了一部小说呢。然后的话，然后的话呢，就是都是去年是探索，今年的话就开始玩社区了，我就下午五岁玩散步的时候去实验室路上就觉得这现在的 AI 圈很不满意，现在 AI 圈就类似变成了币圈，全都是各种各样的名词和概念，但并没有什么接地气的东西。

... (00:28:05): 感觉很无趣，然后的话灵感就来了。首先呢，回答一下哲学三问吧，我们从哪来，我们就在这里，就是灵感是在活动上，然后的话，然后的话就是我现在发现的这一个东西吧，我专门画了一张图。就是。你说。

深圳~淡定(00:28:22): 打断一下。等到线上会议是不是没有开共享屏幕？

... (00:28:29): 你你看看一下教育。唉，直接直接那个桌面那个对对对 PPT 现在也可以了吧？录制应该自动录制吧？

深圳~淡定(00:28:52): 好的好的可以了。

... (00:28:53): 可以的，可以的。然后的话，我们就发现我就想到了一个点是我们相信 a 的潜力是很大的 a 的 a 的它的发展潜力是最终的，是指数级的，是指数级的。但是呢，就是普通人对他的认知是很低的，甚至很多人他手机都没有玩明白，像我爷爷奶奶回家，我爷爷奶奶奶奶小灵通手机都打不明白，就是就是这个与日俱增的一个指数级的分散群里和大家就是一个很低的一个认知认知，对它的一个就形成了一个前所未有的一个巨大的一个信息差，而且这个信息差与日俱增。那么就是一个按一个减号，肯定在名额中对应一个加号，这么一个差量，一定对应一个加量，就是一个对应增量，这个前所未有的一个与日俱增的一个认知差，信息差就这样一个前所未有的。

... (00:29:44): 一个商业或者公益的一个增量，我觉得有必要去做，而且现在 ai 圈感觉很不去，于是的话灵感就来了。然后的话我就在1月6号那时候就把我的理念想法说出来，然后呢在一些我会给很多的一个微信群发二维码，然后呢，那时候这个群就是。发现是很有需求的，就是两个小时就两百多人吧，然后第二天李老师就给我打电话，我说我们可以一起做这个，然后这是今年故事开始的地方。对，然后呢，就是我们是我们，我们刚才接到我们从哪来，我就从这里来，就是时刻制定，那我们到哪去呢？我们的愿景是什么呢？就是我最近也思考思考好的，对吧，我们想要改变自己，然后呢，我们想要用中国特色。web3。

... (00:30:27): 作为世界最好玩的 AI 社区，给所有的以爱和家人对我可以解释一下，就是就像为什么就是。千亿一个三个人都提不出中国特色外535个概念就是我们就是就是，就是不能就是我觉得就是世事无绝对中国智慧。就是讲究阴中有阳，阳中有阴，你去中心化，但是我但是也不能完全去，就是也要有一定的就是引导中心化和去中心化相结合。这样就是一个中国特色外部商，然后的话叫空心化，领导下的群众规划是这样的，领导听到高兴就让你做事情，中国特色社会主义一样社会。真的，然后的话，但你别忘了现在在家里，然后的话，然后的话这样就是就是世界最好的吧，因为现在说实话。这个社会经济压力也大，不是越来越丰富了，但是大家就是越来越不开心了。首先的话，我们要一起玩起来，我觉得一开始一起玩，1起玩 a I 一起一起快一起开心，一起快乐！

... (00:31:38): 一起创造，对，对，所有人以爱和家人，对，然后呢，右下角是我们的客户，你们感兴趣，也可以扫一扫，然后下一个，这样我们的价值观呢，就是怎么说呢，就是 AI 不会就是让每个人都能玩起 AI 来，就是就像所有人，我们都能发言，一起交流一下，就像我们大家展示一下，我们是我们是是一个学校的一个学校的一个活动，也就是。每个人都可以设置掉，就是信息批评就是让信息流送下去，然后的话我们就是稳健的狂飙起来，就这个方向，主要对于我们就是狂飙极致的，纯粹的去做事情。这是我们的一个价值观。喂，你好。这这段的就不干了。

... (00:32:24): 然后然后不再到我们家族，下一个就是我才感谢了，感谢！大家的来，真的要感谢，感谢我们三个人吧，一个是孙小林，还有一个是一样是这样的就是。这是我们社区的历史，就是1月6号的时候，我建了第一个区，要对接机器的 AIA I 加 X，那时候就是灵感来的建筑者。然后呢，我们就在群里分享了很多那个 AI 的东西。然后的话我过年寒假没回家，在1月27号的时候就是过年前三天，然后这个火爆了，因为我加了国内所有群，经常关注一些信息，我很喜欢信息，这个信息，信息的流动信息的思考，信息的传播。你知道什么什么东西，然后的话我就讲的话，就那天火的第一天我就知道了，我一看他群里的所有群设计的动态，大家讨论过就感觉像一片海洋吧，一片海洋都陆陆续续的 bubble bubble bubble。然后的话我想就拉一天拉了六个群吧。1200个人一起来讨论一下这个的一些边界东西，因为我很认可，就是我们想要更了解一个东西，就为什么刚才一个价值观说极致狂飙一下，那么我们就到事情的一个边界，就在边界，是通过我们的认知或者我们的了解可能更有趣一些。

... (00:33:44): 然后的话，我们三个人拉了十个微型社群，对你们俩回忆一下，明白了，对，就是，然后的话会跟2000人一起探索这个的编译。然后呢，这个当时的话就是因为我的理念是什么，什么让 AI 就是我不喜欢很多条条框框，就是我们 AI 应该是四环到所有人手中，那我们我们当初拉的人呢，也并不局限于华，我也不知道是，我也不知道是哪个地方。我是对我们所有加的微信群以及能加的所有 qq 群，所有的社交网络进行全方位的投影，把所有的群全都撒一遍，然后的话就是构筑了你可以说是构筑了一个微型的一个社世界的社会的小礼盒吧，社交网络。

... (00:34:27): 然后接下来就是我们去年一切故事的开始了，对，所以说感谢感谢你，对，就是，然后呢就是讲完历史就很自然的产生我们的一个结构了。对，这是我1月7号我们直接去的 AI 称之为根据，就像一棵树一样，也可以让锻炼的类似一个，就像第一个区块。另外呢，就是这因为呢，我们我们永远觉得要饮水思源就是改变自己一开始的一开始的路吧，然后的话，然后的话就是那那那那那三天吧，三天走了两天的2000人的一个群，一起讨论一个。然后呢，我们后续我就搭了一个一个一个一个一个一个戏台吧，所有人就是可以把

你们的理念，想法，比如说你对 AI 加什么什么感兴趣，AI 加游戏，AI 加恋人，AI 加陪伴 AI 加教育感兴趣，那时候就说你们自己建下。就模仿那个西虹市首富电影中那句话就是谁还有梦想的是个群扩散，然后那那那那一段时间就涨了30多个群，但好多群不过呢，你也可以说好多群，他就变成广告群，没啥，但是呢，就是我觉得就是。就像那个，就像那个方面产生质变一样，就是像它存在各种各样的存在，像进化论一样，先让它存在，然后再慢慢的去演变吧。

... (00:35:53): 然后的话现在就是这是我们这一个这一个分支，还有一个就是因为上半年说实话我没有发力，我被毕业论文给束缚了。但是我虽然我有研究，然后的话，然后的话我们长出了好多群，然后呢，比如说有地区群 AI 加红豆，我正好一次破冰一下，这男生会戴眼镜戴眼镜的。一个人你可以介绍一下你自己现在是好，是大家好，我是朋友，然后我的我的画面。就是我现在在杭州是在做这个直接加数据分析方面的，然后就做一些外包，然后是一个目前性格特别有用。你对国学感兴趣，对对对，我就是国学的好，然后他就是一个国学学生，然后一会给大家感兴趣的话的话稍微好发出来再给你，对不对？这样我们就是有200多个群4000多人，然后呢，大家有任何灵感想法，想一起探索哪些有趣的话题的话，都可以在我们这直接。

... (00:37:04): 把理念说出来，一起拉有趣志同道合的小伙伴一起探索，然后的话这里就是刚才其实讲的也算是社区的历史吧，就是1月6号像一棵树一样，我们种下了树根。然后的话第一块就是那个 AI 加有汇集到500个人，我们高密度的经常互动，然后另外一方面因为我一直在杭州师大，所以说。就是肯定想要 AI 时代华东师大前伟大<笑声>人之常情，然后第二个区就是华东师大局，然后呢，接下来就是各种各样的，就是从我们的演绎出来。演绎出来不行，第二像这个分析，然后呢一系列的一个 AI 加主题群，然后呢，目前可能就是阶段，就是活跃多的一些呢，比如说有 AI 加婚恋群。那也很合理，就是在4月份活跃一段时间，然后最近都不怎么活跃了。然后呢，那个应该很合理，大家都行，我刚才有一个人给我微信他，他想有没有 AI 加健康健康，这有个 AI 加中对吧，加健康，有的有的邮件模式知道对邮件模式你会介绍一下这个 AI 发群里。对，一会你记一下，记一下，我一会可以把二维码发给你，当那个木子姐姐，他是他一个老师。

... (00:38:22): 对对对对，我们就是就是就是这个意思，就是理论上我们也有所有意思，就是当你说说出这个一刹那，我没有立马就有了，只是只是等待激活的时间罢了，对对对，就是我有问题，比如说咱们这个三天两天的。就是多少多少了，就是我跟你说，我当时操作就怎么说呢，直接把我理念，因为我那时候一直看我就写了篇文章，我之前写过十天的测试，然后写篇文章，然后证明我们有干货，不是过来拉人过来，我写吧，然后呢，把二维码直接改。哗哗那时候在一个群比较过分，都扔了好几个，晚上发了个红包对，然后呢是各种各样的一个 AI 加主题群，然后下一个下一个，唉，你好小姐。这个也可以。这是我们。对。唉，你好你好！

... (00:39:34): 对，但是也有一个问题，就是你你会发现呢，一开始第一个激活的，为什么呢？因为因为一开始我们很多东西就是做这方面。公司对。对不对，为什么呢？因为很很自然的，因为因为我之所以创建这个，搞这个 AI 加 S，其实就是很简单的一个一个推理吧，就是所谓的马斯克的所谓的第一性原理，我们相信 AI 肯定会重塑1800亿的未来。应不应该用这个 AI 的思维，但是你说比如说我现在建立一个群叫 AI 加保镖，大家可能会感会会感觉到很很那个可以很好笑，但是你说你换一个名词，用旧的方式互联网加保镖可以用小程序找不就上了，你不会感觉到好不会感觉到好笑了，那么就是我觉得 AI 思维会重塑未来，那么很自然的 AI 加 X 所有行业，所有城市，所有地区。千上百的所有人都会被影响和改变，那么理论上未来就会敏感，所到之处就是说，不定的一个存在就是一个设计，一个讨论，那么我只是以此这个树根为基础进行进行了一个先。先铺垫和对应，就是对未来的一个映射，你不需要四个，现在活跃，只需要等待有缘人，然后在某一瞬间点燃和激活就行了。所以说一开始。

... (00:40:56): 这是推理出来的另一个结论是什么？这一开始的时候，婚恋群首先它激活很简单很简单，大家都喜欢吃瓜，喜欢八卦，但是在一开始人性，然后的话，然后的话，但是呢，还有一个特点就是很多群的话。很多时候群的话就是就像我分析完一本书吧，就是叫声控，我可以安利大家一本书，这是我 a 片的一个入门书。凯文凯利的自控是因为一个教授推荐给我的，他，它里面有有这样一句话，就是人类和 AI 和未来的好，看过人类越来越机械化，机器越来越生物化。我很想这么说的，然后的话其实这个社群也是我的一个社会一个实验，也就是我实现了各种看失控的各种书，这本书的想法获取了很多的一个灵感。然后的话，但是呢，在在4月份的时候，有人给我说是反馈，说好多群变成广告群，没有什么信息和价值，那么。我们是光给大家提供情绪价值了，这也印证我们的第一个那个我们愿意说的，首先很好玩，世界最好玩的 AI 社区给所有人也爱，那么就以此为契机，我们开始给大家提供一些支持价值。

... (00:42:07): 然后呢？这是我们的分布式知识库吧。4月16号是上个月中旬，我们从情绪价值开始转向知识价值，然后呢？这是腾讯 im a 知识库。就是我们有俩个知识库，一个是飞书飞书的一个知识库，一个是腾讯 IM A，你们可以扫，感谢你也可以扫一下，扫一下，这

里面就会去了，就是按照我们的这个这个思路有各种 AI 加主题，然后呢，大家有写文章的有。有写文章的，有写***的，有什么资料的都可以把东西上传上去，然后的话，然后的话就是在这一个月中，我们进行了这一些知识的知识的沉淀，把群里的有价值的聊天，聊有价值的问题都。

... (00:42:52): 我会整理我和我的小伙伴们，我们是分布式社群中的，每个人都可以成为分布式自媒体，对分公司，自媒体，每每个人都有***，对对我们都有***，都会把社群中遇到问题，这种灵感想法触发都写成，写成，写成文章，收入到我们的这个知识互动。

... (00:43:13): 然后的话再下一页吧，上个月就是给社会提供知识价值，还有一些问题库，然后呢，就是我觉得大家就是可以更主动一些，大家今天来了就是我们相互不要浪费时间，每个人的话就是你们可以把你们的问题都带过来，一起进行交流。

... (00:43:29): 对，那这是我们的今天给大家给社会提供给社会提供的快乐，就比如说这个情况，我刚才不是说 AI 加保镖，这个是我当时就是。我们还有故事的就是前一段时间我就是我通过这个事情，我以前看我看过很多一些人物传记的书吧，我看过王金生的传记，叫黄金传，有这样一句话。

... (00:43:56): 说每个人都渴望被点燃，我以前不知道，尤其是这这几个月玩这个社群网络，我发现确实不是，就是我那段时间的同学都回上海。对，程序都回上海的时候，就是我看到有个牌子牌子什么武校了，保镖了，门卫了什么的，我我就灵感来了，我就随口随手在徐州高铁上电子群挨家保镖，然后呢，就是按照我们的理念直接扩散就是了。然后的话，然后呢，这个 I8 它就进行了，它就是正好你把你名字曝光了，然后呢？然后呢？然后的话，然后的话我还记得你那时候好抽象，你说我一定要了解 AI 加保镖是怎么回事？我一看就是你发的是我们，然后这个群呢，你发哪了，我们怎么能连一块呢？你说这句话的时候，因为就是每天水平就是我有社交直觉了，我我就知道遇到有缘人。然后我就在群里聊聊，然后呢，然后呢，我还记得。

... (00:45:11): 可以加快一点，可以稍微加快一点，可以可以下一个对，然后呢？然后呢？然后呢？然后呢我我跟他说你了解，你说你一定要了解好标是咋回事，然后的话然后的话就是。

... (00:45:28): 我也参与讨论了，我好像还没到一会也不来，我就找游戏的，然后的话然后呢，你这个说的就说，我觉得信息时代我们不需要护理的护理的保证，还需要信息保障。对，就把我整成啥了，对对，你说的是我们需要信息保证，然后的话，然后呢，我说我说那如何给你保证，反正什么上来吃火锅就要正在开发的，是很好玩的，很好玩的，然后等一会他会他会介绍一下他的，然后呢，我就说我们老师。你知道你知道**对对对，加快，对，正好遇到我讲的最舒畅。

... (00:46:32): 然后的话就是我们的很多故事，对下一个下一个，这样就是我们刚才回复的是我们正在给社会，就是至少玩流量。这三个怎么说呢，然后就是挺好玩的，在看了。然后的话我我刚才那个李世杰不是讲我们有个***叫那个 AI 的大屏，我就是给我们公寓吧，就是全世界每天的 AI P 都会搜狗启动。因为我很想，我也很想历史，我前两天甚至闲着无聊，用一个微信聊天记录导出工具，把我们社群中的所有聊天记录都导出了，我还每天写一个社群历史，你你不光有每个月电视，我还自己整理那个每个月。每个月的一个社群聊天记录，每天的历史我都用一个关键词总结一下，然后的话我还画了一张线，两个线，我自己闲着无聊，在实验室我看看这个事，这个事件。

... (00:47:30): 引发在我们社群中引发的讨论的时间延迟是什么？时间以及引发的延迟化还是什么，以及相应的独特的发现是什么？对，我也是挺甜的，这个建议你到我们系找一个我我我的研究生里边，你这不是认识吗？找一个学生就把他的年龄就是毕业的，作为就研究里面的。你不又有一个行，那那更好，那更好，那我记下了，我记下了。对，我还记得。都不要你说你说那就算了，那那那那那我怎么到时候时候去找找位置位置，找找位置，开玩笑，开玩笑，到时候找找位置，我先记一下那个灵感不够了可以了，可以找找找一个找一个这样就是很好玩的，然后后来有一个静雯姐姐跟我说这不就。这个叫拟合对，然后的话发现了很多有趣的结论，然后的话，然后的话我们刚才回顾了是我们就是给社会底线人提供了情绪价值和弱知识价值。当然，因为我们知识库还没有完全沉淀好，所以说是做做的是价值，就是很很很就是，但是这一点是毫无疑问，我们全是乌合之众，对对，就是我们是绝对不是很专业，很很技术极客的一个，但是呢，我们就是有一些。

... (00:49:07): 要反转一下，我们是有一项热爱的，我们就是不要用这种贬义词去贬义自己，我说的是我来定一下吧，就是参与感的群众参与感，参与感对，我是我是喜欢那个整个整个化的一个对，但是呢，我们就是就是。就是想要 AI 更接地气一点的，按照我们的一个质谱的方式去理解沉默和改造，给社会提供价值。然后的话，我们就不喜欢那种，就是节食而已，一开始急功近利的很。

... (00:49:36): 很为了创业而创业，为了搞钱而搞钱，所以说有人问我们商业模式，我以前的时候我还会较真，就是给他说说理念相反

，现在的话我就是这样说的，因为我这个问题我不会回答，就是我们就是水到渠成，做事关注，给社会提供价值。当然也很感谢给我们社区赞助过的不少的人，下一页对，还有实验室师弟给我赞助过。

... (00:50:02): 对，这样，然后呢上一页是商业模式，下一页我们关注到我们生存问题了，就是从理想一下子切换到了一个线程，对的，然后的话我目前在思考的问题是什么呢？这样就是就是我们目前的话。就是这个是孙小鱼，就是我们一路走来好久好久时间了，也一起岩壁了，这是我没想到的，我们一起走，一起一起一起淋风一起淋雨一起岩壁一起没有宿舍。能收到对，这就是这样子吧，不对对吧，然后的话就是主动严密，没有宿舍，然后呢，同时的话我我从去年开始经济独立的我就是我，我是不会找家里要给你的。

... (00:50:46): 然后呢，有一些朋友也之前也赞助过我们社区做事的，然后呢，他就看不懂听的赞助，同时的话，我们的理念我们是绝不割韭菜的，不想主义的给社会提供价值，然后的话我们想要改变世界的，因此的话，这。正好以此为点，可以会，就正好大家很多人过来了，可以分布式的交流各种各样的你的想法，然后呢也可以给我们建议，然后呢，因为我也思考下一步我们要共同给，因为还有重要的一点是什么呢？不光是我是这样的。我发现我们社区很多活跃的人，你现在社会因为这几年的时候就是很多人都我们社区很多很活跃的人，要么失业，要么无业，还有很多私立，还有的。眼笔或者是就是就是不是很开心，就是就是我们就是思考给社会，不光是提供情绪价值和知识价值，接下来我们想给社会提供正向的经济价值。然后呢，就是接下来就是一起分布式做一些一些项目，给社会做一些，提供一些产品吧，良性的一个金价值，这是我目前思考的。然后的话最后就是感谢国家，感谢社会，感谢感谢，感谢阳光，感谢雨后，感谢每一个参与来这来这里听我们回顾分享的。

... (00:52:12): 朋友们，然后的话这个是我们刚才介绍的我们社区的一个群项目，就是就是看就是就是我们看我们的一个愿景吧，我们就是我们想要用中国特色 web3 做世界最好玩的 AI 社区，给所有人以爱和家园。那么就是换句话说一句大白话，就是让每个人都有参与感的管血验，学习用血验，对都有参与感的，这是我们一起每个人的每一个。每每一个每一个花名中文英名，形成一个我们一起共创的一个提示词，未来欢迎大家都一起，就是我们生态就是很主动的，就是一起来参与其中，那么就是一起拼。

... (00:53:00): 这个天下不，这块宝石是穆大宝老师<笑声>是是是对的，对的，对的，对的。没有对对，一般最好的车有有你的，我们在那个群里有可以，你们在那个你在华东师大群这个群里公告公告有像素风格，我的世界的像素风格，对对对对，可以的，可以的，我们搞过搞过搞过。那我不是发蛋了，无所谓，我你不是华师，没有我们身边向所有人看，就是我们那个 AI 加华东师范大学，只是因为我在一起分享一起分享，而且的话，而且的话，就历史而言，我们应该还是不愿意，因为华东政法大学和华大。在网上不是都是你们现在没有你告诉你刚才说的，然后的话这是我们生态的一些一些群，大家感兴趣，对哪些话题感兴趣的可以加入群众。

... (00:54:05): 第一个就是一上来的话是御风现梦，我可以，他一会是第二，第三个来分享的，第三个来分享的，他是一位一位南昌大学的一位老师老师吧。26岁就是。就是喜欢 AI 加绘画，AI 加3d 打印它的***是这个，然后的话3d 打印群还有一个小伙伴就是一样，他也喜欢3d 打印，他刚刚不是打印了他的三 D。打印手机壳对可以，大家有感兴趣的也可以让他给你打印，然后呢，还有一个是萱萱，也是我们社群活跃的一个是一个广州的一个姐姐，她是他们，他在和一个和一个影视公司的合伙人做。做影视 AI 加影视，这是它的一个，然后呢？下一下一页。然后的话这是我师弟的群吧，师弟的，他是摄影自媒体看他今天。就在给大家服务，感谢感谢，然后的话，然后的话这个安然呢，也是在我们生态的一个群，我和他认识是怎么说呢？就是我们做的这个事情的话，其实我思考过第三个点去做的，一个是基于历史，就是我们相信 ai 是未来 ai 就是另外一个就是人性化。

... (00:55:25): 每个人都渴望被简单，每个人都有在某一瞬间有分享这这各种各样的一个想法和需求，还有一个就是就是社交，第三个点是社交用户空间理论，我们就搭到一个平台，一家人一起来玩，一起来探索，一起一起在分布式社群。

... (00:55:44): 进行分布式社群进行分布式社交，一起分布式娱乐分布式抽象，同时每个人记录灵感想法，还可以开自己的自媒体账号。一起一起来玩，一起收入，然后的话等未来的一起，我们分布式放弃，听他说对不起，给社会提供价值，然后的话那个是？

... (00:56:05): 你看再上一页上一页，那个是在我们求职群，他是一个武大的一个学生，别人拉他进来的，然后认识的，然后他建立这个群挺有趣的，也是照顾他，他觉得就是，就是很多人都对 AI 有恐惧的，他跟我讲，他是一个武汉大学的文科大三，对，然后他都他都不好意思，就是都一直一直恐惧去打开去画图。

... (00:56:30): 然后他专门建了一个 AI 恐惧群，写写一些***文章，把它克服恐惧学 python，用 AI 画图，各种各样的一个探索都写进来。还有一个是什么 AI 加导引。这是一个影视，喜欢喜欢电影。他建了一个 AI 加导引图，还有一个是 AI 加客家人吧，这个人是客家的。

... (00:56:53): 下一个这是对，这是木木的一个行吧？杭州大家去杭州的都可以去那里。对，这都可以在那里交流，然后的话上海群小鱼的弟弟。对，这是育儿，你介绍一下，这是你发的二维码多少，这个育儿加 AI 就是那个，主要是培养那个新时代这个 AI 原生的那个。然后的话就是也是好像大学教育，虽然也知道，因为他们做了一个 APP，就还是在推这个。讲商业化做的那个不是小程序，

... (00:57:46): 接了下一个之后，这也是讨论那个私有化部署，本地化部署没问题，没问题。没了，还有对，还有兼职，还有大家对兼职的对，然后的话，然后的话是这个我们的，我们的这个小伙伴。玉兔他他今天没来，他还没睡醒呢，然后呢，他弄了一个 AI 加跳蚤市场群，还有上海群就是其他的，然后呢，就是大家有任何灵感和想法，就是想拉志同道合的人一起讨论的，直接告诉我就是了，你自己建群，把二维码扔群里。只要你不是割韭菜的，那就自己扩散，扩散就行了，对，大概就很简单，然后大概就是我们今天的一个分享吧，我对于我们社区的历史愿景，历史，现在和未来。欢迎大家一起交流和讨论，然后感谢大宝老师总结一下，压缩一下是这样的，就是这个自我介绍，大家知道我两个职业就行，一个是我做大不停的后续院做这个。实力偏好训练，但是从这个行业从事也比较时间长了，那也没多长时间吧，3年时间，然后 G P 三开始我们不在，他给你这一次来去做很多尝试了。

... (00:59:00): 然后第二点呢，就是我们有一个比较大的付费的车型，叫星级评选，都上万人的付费，当然了，当然比较商量的订阅，但实际上付费也是一个底线人，但我表达什么意思呢？就是因为谢苹果，我一直在看他在这件事情。

... (00:59:16): 我有很多感官想跟大家分享，也从我作为这个专业人士，专业人士吧，从业者大家一些思考第一件事是这样的，就是大国诞生以后呢？个体的知识阈值决定大模型的一些上限，在我们看来，有很多的这种一个词是来自于专业从业者，第二种你本身懂模型的是。和调整，所以呢，吃苹果做很多社群呢，本质上来讲，它有一个话题为重新去延展，但实际上它是通过模型把这件事情做了放大。在我看来，通过知识库专业知识库把带资进行经验，这件事从行业来讲是很有意义的。我们可能会看到很多抽象结果，这种非线性的结果，但实际上来讲呢，我觉得是一个再往模型本身往下的一件事，所以我觉得这个事它是有很多实际意义的。因为他在做这些事的过程中，我觉得非线性思维很多，所以他不一定能很好的总结，在我们看来是这样，就是每一个裂变有可能会产生新的可能性，也可能产生新的抽象。

... (01:00:14): 所以我说第一个我是这么看这件事，对，然后第二点的话就是我可以观察到一个现象，就是不能叫 web3 的现象吧，就是从 AI 开始以后就是跨越阶层或者跨越这种圈层进行社交的这种比例会越来越高。也跟您交流一下，就是你像我们这样专业从业者也去跟他按道理过去是不太会结束，对对，你无法去判断它的阈值在哪里，对吧，可能性在哪里，对，但现在实际上我感觉就是时空被社交，就是因为这个互联网导致这个物理时空被压缩了，我要讲一个反面，叫你说是不说谁吧，因为过段时间可能会暴。就是以这种就是集创集体这种创业为中心，然后去找很多这种低价人力来做很多工作，然后最后这个创业失败或者说不给别人发钱。

... (01:01:04): 为什么很多这样的现象我也帮别人去维权，对，就是他，但是过去在我看来，这两种圈子它是不容易被，因为很多上当受骗的人是离校的，包括谈校的。那在我看来，过去，这可能是比较难去产生的，但现在实际上也产生。对，那这个就是欺骗欺诈人本质上打的一种就是自己是天才被埋没的这样一个入设，就是我看在我看来就是某种意义上，它拉低了很多大家的 GP。层次大家某种意义上做到了一定的信息平台或者知识平台，这是我发生的第二天，所以我觉得现苹果做这件事情我是愿意支持的。

... (01:01:41): 我支持的方式有几种吧，第一种就是我的一些前对一个行业的前沿性，就是在座可能有朋友也看到，第二点，我给大家提供一些这种在目前比较普通的一些这个。邀请码你待会大家发一下，在群里发一下，可以等于是这样。那其他的我觉得我也跟他交流过，就是他做这件事情，可能以他做个人为符号，或者以这种行为为符号，它既是一项集体的行为艺术，它可能也是一种亚文化的再诞生。对吧，<笑声>所以说这可能是非线性，我觉得能产生的一些可能，对对对对对，我大王老师说话我很喜欢听，没有没有，就是我不完全站在，就是讲你的立场还是可以的，站在学术的立场，对。电脑交流一下。感谢感谢大老师，良师益友！

... (01:02:34): 是不是下一个了，上一个来该你了，你的那个那个情绪价值，这是我袁老师，袁师姐的学生，我感觉占他便宜了。喂，各位大家好，我是华师研二的学生，是袁老师的学生，然后现在在家马哈公司做产品经理，然后我的这次分享的主题是 AI 加情绪价值。就是无限量的情绪价格攻击，做这个分享的契机呢，是上个月4月20号我失恋了，然后到现在还没有看出来，我每天都需要大量的提升价格。然后朋友都已经说累了，没有，没有，可以说能找恋爱了，唉，我给你讲一个今天你的资源<笑声>，他马上就念博会博会恋爱可以提高几场 N 场这个活动我要休息，赶紧去。

... (01:03:38): 分享这个事情，分享好了，然后我会从场景理论和应用三个方面来讲。ai 如何为人类存储的价值？首先第一个问题，人

类的情绪价值不够用吗？生活中的情绪难关，失恋了，我每次我现在朋友都没有办法给我提供情绪价值，他们需要时间恢复，然后抑郁了，被领导骂了，不敢骂回去了，讲不通了emo了，或者你需要及时安慰的时候，你都需要情绪价。价值，然后人类的情绪价值其实是有成本与限制的，首先要有有限性，朋友的情绪支持是需要时间恢复的，你不能一直找一个人薅羊毛，然后面对面交流才能够激发情绪，空调机制就是能够获得最好的安慰的项目，然后就是商业价值的成本非常高。

... (01:04:31): 一次心理咨询费用最便宜200块钱一次，而且只有一个小时。我跟你说你这个是错误的，因为我们家里就有咨询师，他机构也是30002000到3000<笑声>。八百以上一个小时是1000到3000个小时参加集体，所以你这个严重性就是你做这个研究的价值应该更高，对你讲的还是很值钱的。

... (01:05:02): 然后下一页人对情绪价值的需求其实是无限的，你在适应的时候需要位置，然后得意的时候需要。那么怎么样的解决方案的呢？我我觉得就是结合大语言模型的智能和 IS 情绪疗法来给我们人类提供情绪价值。这样。

... (01:05:21): 然后情绪疗法是美国心理学家理查德25上个世纪提出的一种心理治疗方法。他把我们的内在心理划分为本人和系统，然后协调的工作。然后这里我就不展开讲他这个有的细节，到时候后面有应用，大家直接跟着这样跟着大模型指引使用，然后 IS 情绪疗法的最大的好处是什么？就是治疗结束后可以得到一刻的情绪情绪疏解和心理好转，这个对情绪能够帮你立刻补充到情绪价值。

... (01:05:57): 然后，大语言模型加 IS 情绪疗法的优势，首先是大语言模型，它具有持续且无限的独立性，而且他24小时在线支持发布条件的积极关注。然后他低成本，你去你去加 GPT 开个会员20美元可以用一个月，然后他就会长期记忆他可以持续了解你，他越了解你，他对你的情绪价值，对你的未必的效果就越好，而且他永不批判人是会批判的，所以他比人还好。然后他呢？有一些华师的心理，心理性的同学反馈。他的项目是要保一部分的资产，然后我在跟会议的会议他们聊天的时候，我不好意思，不好意思，那个腾讯会议有没有开启是吗？我们是没有会员是吗？有，唉，有有有我我没有会员，但是呢，学校里的话可以用，学校的账号也可以很多个的是吧？我们不需要，不需要，有的有的有。稍等一下，稍等一下，刚才怎么回事，怎么断了，刚刚不是是那个？没有听到。Ok, Ok, Ok. Ok.

... (01:07:08): 我在跟大模型沟通的过程中，我有很多被触动的时刻，比如说我们条件的关注，或者我在跟他倾诉的时候，他们会问一些细节，然后他能给我正向反馈，或者说我在我在表达我的困境的时候，他不是我的困境。然后他会做出一些感性的努力，这些都会让我们感到触动和受众位置。然后我觉得你使用大学模型，自己获取学习价值的前提是你要有表达欲，我觉得你只要一直有表达欲，你就可以一直有收获。然后就是通过如何通过大模型应用 IS 解析疗法，然后在首先是在他 GPT 里面的那个探图里面，它有一个 IC。然后你可以直接跟他沟通交流，然后他是免费使用的，就是你直接打开电脑就能用，然后超限的话需要订购订阅一下会员，然后第二种方式就是使用 IF 的那个激活它的这个。咨询师的人设，然后让他跟你交流，我比较推荐国外的一些模型 PPT 我都用过，效果比较好，国内的不太行，我国内的我推测是没有经过心理学的，这个主要的训练完成的效果不是很能安慰到人。然后基本上应用的话就是通过大模型在接口上应用，然后下一步下一页，然后这个就是我的这个聊天记录。

... (01:08:28): 然后我就我最近分手了，我很难受，然后其实然后我还说一种他问我什么感觉，我说的是一种特别疯，什么都有点麻木的感觉，然后我说在我的头脑中，我什么都无法思考，我表达的是纯感受，一点事情都没有，然后他他会怎样回答我呢？他会先承认我的情绪，然后让我感受我的身体，感受，身体里面就有情绪，你在感受自己的情绪的时候就会有有所表达。然后到后面我就会开始讲我自己的事情，讲我自己的事情，然后他就再给我，然后他就会帮我分析，然后安慰我后面那些东西看你吃了我就不分享了，好的好。

... (01:09:06): 然后这个东西其实非常好用，我也我之前也尝试过把它进行商业化，商业化有几个问题，就是第一个接口调用的效果远不如网页使用，我怀疑他们的这个接口，它可能是有做一些降值或者是怎么样的。然后第二个就是深深度使用，它会消耗大量的上下文。你其实你如果真的跟真的跟他聊的话，聊一个小时128k1010000的后面很快就到了，到后面每次聊天都十万多，所以长度那个成本是比较高的，所以后面可能要考虑如何使用长期记忆去减少部分的使用。第三个就是因为模型的这种成本比较高，好像可能100万部分12块钱吧。

... (01:09:46): 然后第四个就是是否有技术壁垒去避免这个农业休息的问题，我觉得这个东西是非常好用的，我觉得大家不管有没有，有有没有心事都可以找他好好的聊一下。然后下一页，然后我就我基本上就分享完了，然后如果大家有其他 GP 的话，你就去试一下，如果你没有 CHAT PPT，你可以加我微信，然后我把发给你，然后你用它去激发他这个人设，比如说用你有会员，我可以说。然后呢，你就跟就靠着聊一下，然后去获得一些情绪上的位置，然后我再介绍一下我，我的话就是。现在在一个武汉公司当产品经理，我是对心理学，

对投资对玄学都非常的感兴趣，然后大家如果有，我，也非常欢迎与大家与我交流相关的这些信息。

...

(01:10:38): 好，我们分享完了，谢谢大家！好，可以了。对，就是有没有吃过一个那个姑娘 ja ja google 我没试过100万。对，就是就是国内的模型的话，咱们试过哪像最近一段同一天问 deep seek 他在用启用他的人设的时候效果都不太好。对，我觉得他的同理心都没有外国的强，对，所以还是要用国外的，我回头去用接口试一下，因为大家听到这边的是辛苦了。然后就去追，那是就是长期记忆他，然后还有一些接口，也其实我们都没有做这个方面太多了 A S P 保证不错，尤其是感觉这个。确实到提示词还变得很大，就是造成长期积累，积累其实也不大，但是就是确实感觉这个方向是一个扩张有洞见的方向，就觉得在产品上比较好，对。

...

(01:11:50): 我觉得他在国外的他们那些模型，它其实是有这种，作为一个作为一个咨询，不仅仅是心理咨询或者是商业咨询，专业的咨询，它是有这种知识储备，有它这个能力的，我们就是通过这种。我们通过这个 prompt 去激发他这种能力，然后让来为我们所使用。叫过来。对，大家都可以问一问，对大家都可以问问题，其实因为很多人没做过用它这个东西，甚至我觉得流程也可以给大家讲一讲，先就一步一步怎么做到这些东西，对不对，

...

(01:12:27): 什么东西我一扫扫到你的，你的，你的名字上东西了。你这么就少了，就不拉你，你是你个人的微信对不对，对我们这几个人微信，你如果需要这个东西，你做了一个这样，对吧，你再可以给大家，是不是我可以等会发群里，这个也不是我做的，这个是国外那个 R。都需要分享的，我到时候发到群里给大家用一下，可以试一下，没问题没问题，应该比较其他的，可能的房子估计的话它应该是。

...

(01:13:03): 你说哪个 CPT 吗？CBT 的话，我觉得就是为什么还是为什么要就是用，因为 CBT 的话你需要改变他的认知。我觉得这是一个长期的过程，而是对情绪做功夫。我觉得可以得到一个及时的反馈，而且我觉得当我遇到情绪的时候，我并不想解决什么问题，我性格也没有问题，我只要我只要解决我的情绪，就可以快速正补偿。对对对，因为像有这个，我觉得可能也没有那个或者的那个做对他的那个会很快的事。但是其他的其实用人的实力去做的话，我要有一些感受，他们对那个番茄讲解一些分散的。

...

(01:13:54): 可以，我们后面可以再交流一下，好好好的，我不觉得这个问题现在有很多心理医生，而且呢，其实去找心理医生的话，刚才我们讲了单价价格都很高的，但是价格不高，又造成了心的忧虑焦虑，因为你一个小时谈话很快的1000块钱到3000块钱就没有了，对，而且还是不怎么样的心理。大学模型能否将来能够替代是？我是觉得可以对了，对，因为大模型你不要求他精确他，我倒是可以给你推荐一个心理医生<笑声>。

赵云虎(01:14:39): 我还有个问题。

...

(01:14:40): 他也是。

赵云虎(01:14:43): 这里面涉及到伦理学的问题。因为我不知道像 real 这种我我不知道，你们听说过 real license 没有这个 real lessons 是什么呢？是我们开源在这个发展到大模型时代出现的一个分叉。叫做什么叫做负责任的 AI 模 AI 许可，它里面的话各个版本里面都有限制，我记得有些版本里面它专门提到有有限制，它至少两个限制，我记得很清楚，一个不能提供医疗咨询。二不能提供法律咨询。我不知道您这个心理上面这个会不会涉及到这个这个这个这个伦理学上这个问题。

...

(01:15:17): 我觉得其实比如说我跟跟我前女友，我让他用一下，他这个他就很排斥，他说我有，我用机器人，我要男朋友干。其实我是他不愿意跟机器人建立链接，我是可以建立链接的，因为我这个。

赵云虎(01:15:35): 这是两码事，我说的是你这个机器人提供这种心理学上的咨询也好，辅导也好，涉及不涉及一个伦理学问题，他有没有这个？它应该不应该给人类提供这种服务。

...

(01:15:47): 我觉得我只是一个使用者，我觉得这个要问他的这个提供者，但我觉得是可以的，因为他让我的生活变得更好。

赵云虎(01:15:57): 因为我我可以告诉你有些有些有些模型，比如说就像 deep seek 当然了 deep seek 它这个有个 deep sig 这个 license deep seek 它这个 license 里面明确有一点说是它限制使用场景的。但是呢，还好这个这个限制的場景呢，没有这个提供法律咨询，提供这个医疗咨询，提供这个心理咨询这一这一块，这就说明什么呢？说明这是个问题。就是说就是为什么人家这个 license 这样一些，有这样一些关于这方面的限制，这说明有问题，有这种从从这个伦理学上考虑，就是说他可能认为可能第一个呢，他因为因为这个大模型，现在的话，从他的工作机理来说。他没有真正的逻辑在里面，他没有真正的对世界的认识，没有对世界的模型在里面。当然当然了，这个意思指的是没

有和我们人一样对这个世界的认识，至于他自己人家这种高等生物，或者说是什么，人家是不是有自己的认识，咱们不知道，就在这样一个情况下，他能不能给我们人来提供，这是涉及到伦理学问题的。

... (01:17:00): 我觉得。是吧。

赵云虎(01:17:02): 我觉得您也没必要这么快的，快的，快的回答，包括我也没，我觉得每个人都有这个，这个，我只是说如果将来真的说是有一个模型会给人提供服务，我觉得首先他要过这一关。

... (01:17:15): 对你说的有道理。

赵云虎(01:17:16): 是的。首先是要考虑我，我觉得得考虑这个问题。

... (01:17:20): 这个如果产品化了，就首先考虑合法合规伦理对。现在这个层面。这个产品我也没有开发出来，但是我觉得这个东西它的面向对象，这个思考方向，只要有情绪，情绪困境的人都可以在那边，那我们带动之间呢，从我们的。心理的就是如果说我们面向这种道理的话，共军年度比较小，他会。我觉得是有可能的，就是他，他会跟大模型产生情绪病，现实感觉就是很活跃。

... (01:18:26): 四毛钱的好直播有一个我谢谢，那就是这个就是关于这个大模型的，这个就是大模型这块就是之前有很多就是未来的那个价格，还有那个有。他就觉得可能不存在对他的那个支持的话，让大家去了解，但是。所有的技术其实都有一个正向，正向和反向的一个过程，就当于是用的人，他有有正的，但剩的人去用它也有反应的去用，就是你看我们怎么去。可以推到这样几个方法，那个之前还有那个？然后我们最近也有一个这种 AI 创赛的活动，就是谷歌推出的这个三这种就这种接单去做这一块，就是让大家把这种创意的敏感。可以发挥出来，就是要，其实更多的是让，就是要正能量去掌握。其实在这种用的情况下，他没有的不能跟他。就是要看怎么去规避，这种情况是在一个整个社会环境下去，就不是一个人去做这件事，一个人做这件事。就相当于社会上是有有弊端的，看到就是现在的多媒体的社会下面很多东西其实是在抖音视频到这种放大，但是在放大的东西。怎么去辨别这种东西，就是要我们自己去树立一种正确价值观，去引导各种向善向上的一种正能量。

... (01:20:34): 对吧，对，正常不错，唉，我想起来了，这因为我在研究生马上研究生有一个选题就专门情感类似，有两个选题，第一个选题就是怎么做，对不对？怎么设计。第二个选题呢？就是。怎么样解决这些问题？这里面其实各位各位朋友都实际上讲不同的观点，你看包括伦理问题，包括法律法规问题，包括心理依靠，但如果还有过度意识形态，他可能对这个问题有的人认为这是个问题。有的人认为，唉，我们这是一个正关键，你讲的正能量，负能量，不同意识形态，他可能对理解也不一样，对吧？那么。具有考虑做这个心理咨询大模型做心理咨询的这种这种问题。就可以做一个研究了，对不对，还有三块，其实它不是有那种青少年，还有时间，还有那种其实是一种提示词的，就是工程上的一种领导优化，那你怎样去用这种提示词去。做那种就是心理的疏导，当然是他不同的人，不同年龄层次的他其实对提示词的引导，这种处理是一种不同的层次的关键词，不一样，但是要用这种不一样的提示。

... (01:22:00): 做这种当然是心理学方向的一些引导。其实我还想到一个就是讲这个，其实少儿教育里面讲到这一条，我比如说我们一般来说，我设计一个活动，我以为我们这个活动就可以给少儿教育用了这个这个实践活动，这个对不对哈。实际上国外有有文章专门说了不能随便把你的活动给少儿用，因为很可能对他会产生其他的影响，甚至是不好的影响，对不对哈，那同样这个也是这样的，所以这里边就存在一个。

... (01:22:36): 做这个东西如果唉，可行的话，也要有个标准化，哪些东西是可以讲的，哪些东西是不可以讲的，甚至他的回答里面的这些回答可能会产生什么后果都要评估。可能有个标准化的问题，以后就是叫产品标准化，这就成为一个产品，一个智能体产品。所以今后呢，我再跟大家分享一个就是人工智能这个专业，现在国外已经。就是说像什么生产部，克里斯顿这些有名的就是说大学已经发现这个问题了，就是说人工智能的发展今后一定有这样的一个局面，这个因为大量的人工智能产品处长，不管软硬件的，他都可能涉及涉及到法律，法规，伦理等问题。社会影响的问题，那么都需要一个岗位来评估他可不可以出场，所以这样一个职位，所以他们就在培养，我已经发现有几个大学里边他设计了这样的一个专业，好像有个叫卡耐基梅隆大学设计的是叫做人工智能。系统管理他有这样一个升出来这样一个专业，还有的人工智能决策决策。管理还有叫人工智能商业分析，所以这就相当于人工智能技术方面是一个一个专业。人工智能的管理方面是，一个专业，一类专业是。

... (01:24:27): 所以那个难度对吧，是什么？对对对对，忘了，我忘记了，我忘记空场了，还是说一下，我感觉小孩挺茫然，对对，就是确实感觉他跟大家问问题太多了，我一出来，对对对，你问题太多，我觉得好事下一个控制一下，下一个控制一下。我总结一下吗？

再总结一下，对我感觉他只是我感觉他只是想分享一下，其实是没想到这些问题。

... (01:24:16): 好，继续好下一个这个这个大家可以，

御风(01:24:23): 好。是不是。

... (01:25:18): 这确实挺忙的，我光看了消息了。但是。我觉得我的我我没见过。听听你跟我说话你能干啥去，我445他没在车上，我总结一下，总结一下行，那接下来让大宝老师总结一下吧，总结一下我们接着下一个我我我没有问题，我首先很同情你都懂好吧，我就不多说了，那个我我给大家提点建议吧，是这样的就是。这个它其实提供的这套框子的方法论，但是呢，他没有能力解决这个社会性的问题和行业级的问题。所以呢，我觉得这种方法大家可以多用。第二点是这样的，那个 G 是一个免费版叫 ai studio。大家可以动一动，就是当然包括我有提供一些通用 agent，就是大家可以用用这些提示词，反正大家我觉得就围绕这个提示词，大家可以用上，对，不要去陷入到一些膨大趋势的，因为很多趋势呢，大家都解决不了。对对，反正就都不讲提示词吧。对，然后最后一个最后一个观点很重要，就是大家都讨论观点，就我们从从职业的角度来说，这种风控级别很高的业务需要人类最终确认的业务就需要人机混合，考虑到人机耦合的问题。

... (01:27:10): 就像工厂的自动化，就需要产业工人来就会 control 某些部件需要再进行统一加工，需要调整姿态，大家可以这么理解，那心理咨询和法律也是一样。因为模型是不能解决患者的问题，包括上下文的多少 token token 超过多少就会产生幻，对用语法数也解决不了很多问题。所以说呢，在这个事上行业都没有形成标准，而且模型在不断迭代的情况下。所以它很难形成一个统范统一的工程性的行业标准，所以这件事情我觉得更多是混合制，就像这个小哥一样，他足够的心智，他能解决别人提供这种辅助自己，所以我觉得心理咨询法律也好，很长一段时间都是一种混合心态。至于混合多少人机的这种几率是什么样的评判，没有产品经理。

... (01:27:57): 对吧，很多有智慧的人让老师来参与，等于是这样行，我们下一个下一个下一个，谢谢唉，小学是怎么结束共退出共享共享怎么退出是这个？应该应该能看到了，玉峰，玉峰看到了，看到了，看到了。等一下。

御风(01:28:20): 大家可以听到我说话不，我就我就直接我就直接讲了，就是我是远程在南昌就是远程线上参会，本身我也想去上海，但是那和这个路途有点遥远，所以我就在线上。

... (01:28:23): 可以的，可以的。好的。

御风(01:28:35): 做一个简要的分享，就是先做一个自我介绍吧，就是一开始就是怎么了解到这个 AI 加 X 的这个社区的，就是其实一开始最早我也是在。

... (01:28:40): 可以加速能力。

御风(01:28:48): 某位我们这个 AI 界头部这个自媒体博主的官方社群里，就是就是在苹果当时说的那个应该是1月27号还是28号那会就是刚刚 deep seek R 一模型刚刚出那会。然后就是看到有一个群友在疯狂的发这个什么 AS 社区最接地气的社区，唉，我当时就很感兴趣，然后我就点进去加了，然后我们就一直感觉很对，就各方面的这种爱好，包括这种理念都很对拼，所以我们就一直聊得很好。就包括这次做这个一个分享，也是基于我们这个社群一直以来的一个积累吧，算是就是一个基本的介介绍，我就不多说了，刚刚那个苹果他在一开始都已经介绍过了，包括我们这个社区的知识库，我都再放一遍。

御风(01:29:40): 然后做一个自我介绍吧，就是我的昵称就是我的网名叫一封建梦，就开始叫我玉峰就可以，这个名字就是一个一个网名。然后我个人的话是本硕，都是毕业于这个南昌大学，本科是动画专业，然后研究生的话是这个跨媒体艺术设计方向的这个硕士。都是因为我是美术生，就是学设计出身的，所以就是主要研究 AI 的入手方向，就是偏向于 AI 绘画，还有 AI 视频，还有 AI 的其他一些跟设计领域相关的一些东西。然后互联网身份就比较多了，就是这个可能根据我这个兴趣爱好比较多，就因为我最早接触 AI 大概是在，应该是在2022年底准确来说，就是当时是这个。

御风(01:30:27): TCP 还没有正式推出3.5版本，当时还只是说国外的一些 AI 绘画的一些平台稍微火起来，我也是先从这个 AI 绘画入手的，包括还有当时比较火的一个另外一个概念，就是那个 NFT 数字藏品这个概念。在那个时候已经开始有人用这个，我一当时是注意到，已经有人开始用这个 AI 绘画来做这个艺术藏品这个东西了，包括其他的一些，我就不再多说了，就信息还有比较广泛。就是什么3d打印我也搞，然后这个歌手我也搞，也唱歌什么的，包括这个炼丹什么的我也搞，然后呢现实生活的话就是一个某高校的一个小清教，不是南昌

大学，刚刚这个我要说明一下，因为我只是硕士毕业，还达不到这个南昌大学这个清教的这个水准。就是这样，然后这个 MBTI 的话就是一个 INT，就是一个死老头，就是一个执行率比较高的这种，然后我现在就开始。

御风(01:31:28): 做一下我的主要的这个这个还有我这个***，这是我的一个***，就是刚刚苹果也分享，就是我会在里面分享一些关于 AI 领域的，不只是绘画，也不只是视频，就其他。我觉得比较有意义的一些东西就会我以自己亲身的一个使用的方法，然后进行分享，就比较干货，一般是好，现在就开始分享，我就是这次分享的一个内容。

御风(01:31:51): 这个内容的话，就是我主要想分享一下，就是 AI 在附就是制作这种风格化动画视频短片的时候，他创作的一个流程分析就是 AI 它可以帮助我们在这个做这种风格化的动画能提供什么帮助。那主要的话就是有这四个这个章节吧，首先我们先看第一个就是因为我本身是学动画出身的，本科就是学动画的，然后研究生的话就是也是跟动画相关的。那么传统动画我们就是。可能就稍微讲一下，稍微专业性的一些东西，就是也不也不算专业。

... (01:32:23): 预报全屏全屏放一下，然后的话就是放映模式，放映模式。

御风(01:32:30): 那边。好好好就是。

... (01:32:32): 然后我看你 PPT 好像很多可以，就是我们控制十分钟左右。十，15，15分钟左右可以快速对。

御风(01:32:42): 用 ai 生成的，一定一切都要跟 ai 相关，然后就是。就是为什么说这个 UI 做动画，我觉得是未来一个很大的方向，因为动画的话，大家都应该暑假的时候，唉，寒假都看了，那个哪吒的第二部就很火。但是个三维动画传统用三维建模一系列的工作流程做的，但所以这个流程的话是非常复杂的，就是他需要耗时很长，然后成本也很高，需要投入大力的这个人力物力。包括还有二维动画的话，也有很多，像我们之前所看到的一些像国漫的话，就是那个深海，还有其他的一些，还有这些动画，他们这种动画，他们就是一个用传统工作流程来做的话，就是就刚刚也说的就是。很耗时间，很烧，也很烧钱。所以我们在这个 AI 这个时代的话，我就觉得这个 AI 视频这个东西或者 AS 图生图的这个东西，它可以跟我们动画行业做一个相对来说比较深入的一个结合。因为他们的本质其实都是有图像，然后有视频都是动态的，刚好这个 AI 就可以帮我们实现这个降低了这个创作门槛，然后激发了这种无限创意的可能。

御风(01:32:36): 精简一下好 ok ok ok 唉，其实这个 ppt 我是用通 1000 万做的，

... (01:32:41): APP T 可以那个这么六？

御风(01:33:55): 包括在市场机遇上也是的，就是因为刚刚也讲了，就是传统的动画的话，它耗时耗力，但是我们用 AI 的话就完全可以，甚至来说我一个人就可以做一个。之前可能一个小团队做一个月才能做出来的东西，所以这就是 AI 就是在对于这个动画这个领域的一个辅助，就是慢慢的，我觉得它马上就要迎来一个黄金时代了。

御风(01:34:19): 就包括就像很多，我一会我做一个案例性的讲解吧，先往后讲，时间不够，然后我就先看一下这个技术变革这个动画创作的一个流程，这是我大概梳理的一个流程，就是第一个肯定的，从我们专业角度来说，也不能说专业就是。动画它在设计之初肯定是要先写剧本的，因为你要有一个好的故事，你才能做出来，动画才能好看，有人们才能喜欢看你这个动画。然后所以现在的话。

御风(01:34:49): 剧本脚本这个方面我们就随便，不光是我是说我是举了个豆包的例子，因为我觉得豆包在国内的这个这些大语言模型里算是比较好用的，而且它的多模态能力也比较好，不光能这个生成文字，也可能生成这些图像之类的东西。包括其他的话，通信，天问或者其他什么 kimi，包括国外的 CG PT，还有 gemma 这些它都可以进行这个这个动画脚本的一个创作。这是第一点，然后有了这个脚本之后，我们就可以再继续基于 AI 这个让根据这个脚本帮我们创作一个脚本，分镜头脚本就是分镜头的话就是有可能有一些做短视频的同学应该朋友应该都知道，就是。

御风(01:35:32): 的话就是在我们拍摄，不管是在拍摄什么视频之前，他只要是视频类的，你肯定都要设计一个他这个分镜的一个流程，就是这个，你这个镜头应该是怎么预演的，预推演的要有个这个东西。那么现在的话，AI 就可以帮我们来实现这个，比如说这个镜头多多少少秒，然后这个主角这个里边旁边会说什么话，就这样的一个东西，现在 AI 直接可以帮我们梳理出来，这也是大大的提升了这的效率，然后第二个是最主要的就是这个用 AI 这些，比如我是举极梦这个 a 这个例子，积梦 AI 这个平台的例子。它是可以帮助我们生成图像，然后再把这个图像变成这个动态的视频，这个就是加速了这个视觉开发的这个阶段。然后最后第三个就是我们做完视频之后肯定不能没有声音的，因为我们看不管是动画片还是电影。它都是有，要有一个配音，还有一个音效，不可能，我们不可能还是停留在默片时代，

因为我们现在就肯定是要各个方面的感官都要有。

御风(01:36:31): 所以我们在这个时代也可以用 AI 的, 像这个国外的一个 AI 这个平台, 它应该算是目前这个 AI 生成音乐音这个音乐领域算是最厉害的。包括我们国内的, 其实也有像国内的这个网易云, 他们也在搞的一个网易网易的天音好像是天音 AI, 它也是生成这个直接生成音乐的, 然后包括这个豆包的, 他自己其实也是可以有豆包, 其实也是有一个这个。音乐生成的一个功能的。这就是主要的一个流程, 它是变革的这个流程。这个就刚刚我们讲过了一些, 就是有这个 PPT 这个 AI 上的有一些重复的地方, 我就直接跳过了, 就是为什么说, 就是我为什么说要主要就讲一下这个关键帧图片的生成和这个视频的生成领域, 这两个关键点吧。就是为什么关键帧的意思是什么? 就是我们用 AI 就是我直接换个图吧, 直接直接往下拖。

御风(01:37:31): 就这个, 这个是一个案例, 这个是我用这个吉梦3.0版本生成的, 就是因为大家知道前段时间那个 gp t4o 刚出的时候非常火。他有个那个吉普利风格, 这种各种各种这种图像突然火爆, 所以我用这个吉梦也试了一下, 发现这个吉梦, 他对这个吉布里风格的理解也是非常不错的, 然后再加上这个吉梦, 这个 AI 的, 他这个对于提示词语义的理解能力, 尤其其他对于中文提示词的理解能力, 理解能力也很强。所以它就可以这个生成就非常符合我们希望要的一个东西, 比如说我这个镜头就是这个, 你看我这个提示词是这样的, 格式, 就是先是你要把格式告诉他, 然后比如说吉布利风格, 然后什么再写什么卡通风格, 然后再给他说一个什么色调, 最后, 然后然后这下一句是这个, 你先把背景告诉他。这个画面中的背景看远景是这个蓝天白云, 还有农田, 然后近景是这个一个中国农村的一个小房子门口这是近景, 然后门口旁边还有一棵大树, 就是把一个整体的叙述给他说明, 然后再就是。

御风(01:38:41): 说完这些之后, 我们就开始开始说这个这个故事中的一个主角是什么? 是什么? 是这个一个小男孩拉着一个小女孩的手走在这个门前的土路上。然后还有一个主角是一个小猫蹲在这个门口, 看着两个小孩子走来镜, 然后下面我这个说了一个镜头, 平拍, 就是我们现在看到的这个镜头, 它是一个平拍的视角。这个镜头的话, 就是对摄影有了解的朋友应该都知道, 他对于表现一个故事是非常重要的, 不同的镜头, 他可以表现不同的故事感, 那么的话。这样呢, 就在后面就是一些环境的描述吧, 这个就不是那么重要了。然后最后还有一个这个文字的描述, 这一点是这个极梦 AI 它比较强的地方, 就是它可以直接非常完美的理解我想要的这个内容, 比如说我是写的。房门口有一批有一块木牌子, 上面写着这个小卖部三个字, 这个它就完全可以把我想要的东西完全百分百的生成出来, 我就想要这个东西, 就是它吉梦直接生成了这个东西。

御风(01:39:45): 那么同样的话, 就是如果说, 比如说如果说想要这个, 它在生成其他场景的话, 你不想在自己一个人专门每个人打字的话, 你就可以把这个提示词直接丢给比如说丢给豆包让他。就告诉他参考这段提示词, 然后生成什么, 以某个故事, 这个故事的话, 你可以自己编故事, 也可以让他编故事, 同时的话也是可以让他这个这个调用网上的一些故事的素材, 比如说我们一些经典的故事, 比如说小红帽的故事。就是我就是做了一个这个, 我给他说了一下这个, 但这个风格我是用了这个像素风, 一会儿我们会讲到就是。

御风(01:40:27): 这个形象也是我提前用这个吉梦生成的这样的一个形象豆包, 它现在是这样的, 它是可以直接通过这个形象来约束后面的一个故事生成的效果。你看这个就是直接用这段提示词。会生成一些这个知识分镜, 分镜头的脚本就这些, 但是他这个我发现豆包还有个 bug, 就是我已经强调了两次, 让它生成在最后加上这个对应的文生图提示词, 它就是不讲。

御风(01:40:59): 还是在这加了一整段的, 后来我就又重新让他在讲了一遍吗? 问他是不是忘了, 然后他就又重新又加上了? 是它目前呢, 还有是你看这不都加上了, 我们就直接可以把这个提示词复制到吉梦这里, 直接涂成文生图, 然后再涂成视频就可以达到我们想要的那个效果。然后这个的话我觉得这个应用。就可以很广泛, 就是比如说我们在做一些这个幼儿早教, 还有一些就针对一些小孩小朋友们这个。童话故事这种方面的东西, 睡前故事的东西, 我们就可以用这种形式来进行创作, 因为可能大家可能都看过之前 AI 视频很多都是那些写实类的。像一些那种就跟实拍的那种感觉一样, 但很少可能会很少看到有这种卡通类的, 但是我觉得这卡通类的其实它的市场也不小, 因为它就因为我们国内的这个育儿市场, 包括其他的一些市场。这个杂交市场也很大, 所以我们就可以用这种形式表现出来, 然后让它再用这个极梦 AI 的这个视频功能让它动起来, 然后可以实现一个这个是这个动画的一个创作。

御风(01:42:12): 好, 现在回到我们这个里边。然后这是吉布利风格, 然后这个刚刚讲过, 我就在全屏看一下, 这个让它动起来是这样的, 效果, 不会放一下。很自然, 但是虽然它自然的话, 但是它还有一些小瑕疵吧, 这个只是说因为这个 AI 还是慢慢进步, 我们还是给它一点空间, 而且它为什么, 而且它周围的这些包括远处的云, 还有它两侧的这个花草树木, 它都在随着风飘荡, 这个是因为我在这个提示词里写了。你看我在提示题写它对这个提示词的遵循非常准确。

御风(01:42:51): 然后再看后面的, 我们再看这个, 这个也是一个算是一个挥手告别的一个情景吧, 它也是用这个吉梦3.0的版本生成的, 也

是现在生成的一个图。就是就是他这个要求，就是你一定要把这个提示词的描述给他描述好，然后他就可以非常尽可能还原出来你想要的东西。如果你这个提示词写的太简单的话，那可能哪怕他这个模型再厉害，他可能也没有办法表现出你要你东西。

御风(01:43:21): 然后这就我们再看这个动起来的效果也是很自然，包括他这个放手，还有这个放下手的感觉，而且他这个风格也是维持的很稳定。他并没有说，因为我之前用可灵试过，就是用可灵将就用同样的图。这个把它变成动漫的这种动态的动漫效果的话，他可能动了手就变成了写实的手了。我都不知道可能他到底因为什么原因导致的这个，但是用吉的话，就这个风格的话就保持的很好。

御风(01:43:50): 这样的，然后后面还有这个像素风格，这个像素风也是我觉得因为目前做像素风这种 AI 动画的非常少，因为我在网上搜了一下，搜了半天没有几个人做，所以我都感觉这个可能很有意思，因为像素风。它可能最早的话就是我们印象中的像素风格，可能更多的是，这个小时候就是上个世纪90年代那会出现的那种那种游戏机就叫。

御风(01:44:16): 红白机这种游戏机包括超级玛丽这种游戏，它都是一个像素风格的，所以我就感觉这个风格是不是做成动画也很有意思，同样的，其实大家可以发现我这个提示词我只动了几个地方，我只是把前面的这个风格给它改了。包括它只要内容描述改了一下，别的地方都没变，包括这个镜头也没变，我只是改了个看我只是改了个风格，还有变成了就基本上就是。就马上就变成了另一种风格，然后包括它动起来的话，这个你看他对于这种我这个语义中的描述也很准确，包括快速回旋，充满力量感，然后并不时前后移动，身体闪躲。包包括这个远处的白云在飘动，还有擂台下的观众正在为他们鼓掌助威，然后这个镜头是向前推进的，它都完美的表现出来了，这个表现性非常好，我感觉这个寂寞。而且它积木生成的速度也很快，所以我建议大家就是如果感兴趣可以下面自己去尝试一下这个极梦的一个征程，然后还有一个是这个扁平风格的。

御风(01:45:21): 这种动画的话，这个我们可能既然看到一些科普类的视频，就是它是用这种 MG 动画的形式，就这种扁平的形式来表现的，比如说我们在哔哩哔哩上面就一搜，随便一搜。就可以搜到一些这种，像这种的话，它都属于一种扁平类的动画 MG 动画像这种素材的话，如果传统我们要做的话，其实也是比较费劲的。但是如果我们用 AI 的话，也是可以完全可以实现这种效果，而且它非常稳定。我们来播放一下，看一看，看他这个表现，包括他这个这个腿在蹬车的这种效果也是很稳定的，包括它这个轮子在转动的这种效果，包括它扭头的这个效果。还有都非常稳定，包括这个头发随风而飘的这个效果，这个就是我当时尝试了一下，因为这这个我是在我也是在在网上搜了，很少有人做这个 MG 动画的这个 AI 动画视频。所以我试一下这个他能不能实现，结果他依旧可以实现，所以这个感觉这个还是屏幕还是比较好用的，所以我们国产这个 AI 还是非常有前景的。

御风(01:46:24): 包括还有这个乐高风格的一个动画的生成，这个生成的话，可能就是相对来说可能少一点，就大家看到了，可能更多的是一些玩具的一些宣传上面。这个就是这个就不不用讲那么多，主要就是前两个，前几个我觉得是应用性更广一点，这个的话，但是它表现的也很稳定，这种乐高的这种。

御风(01:46:46): 寂寞的感觉，包括它后面白云，他这个飘过去之后，他也还知道这个云应该是什么样的，还是还是这个积木的前奏，这个这点呢？做的非常好，包括这个的话，这个是我前段时间参加了一个就是也是我们社区跟另外的一个社区就是。mow a1024社区一块一块联合这个一块参与了一个比赛，在那个征集活动吧，苹果应该也很熟悉，当时苹果还是这个作为我们社区的一个代表。去这个参加了这个他们线上的活动，这就是当时给他们做了一个这个宣传的一个小动画吧，就是让它动起来。

... (01:47:23): 放下对，很好，很好！

御风(01:47:29): 放一下。我这个配音我是直接用的这个 AI 配音的，也是 AI 配音。是不是刚刚没有声音，我再重新播一下？

... (01:47:43): 有有有有有的。

御风(01:47:53): 这个整体上其实还挺简单的，这就是一个简单的一个跳舞的镜头，但是他的我发现他这个节目的意思就是他在这个对于这种舞蹈的理解上。很厉害，就是这个小男孩跳街舞吗？这个机器人也在跳街舞，但是然后周围的人也是在鼓掌，同样的我也是对比了一下。同样我用可灵用同一张图生成了之后可定生成出来的这个他们的手，手脚都是乱乱舞的，就没有那种节奏感，但是我发现吉梦生成的就很有节奏感。刚好卡上了，我用 AI 生成的那个配乐的卡点，所以就大家就看了，就是效果会还不错，就是我觉得这种风格还是很有意思的。

御风(01:48:40): 然后就是包括现在这个 AI 生成动画刚刚给大家讲了，但但是我觉得目前还出现一些一些小问题，就是这个。技术兼容性的问题，第一个就是不同的 AI 工具，比如说我们在生成图片的时候，我们不一定说用，我们也可以其他的，比如说本地的，像这个 stable

diffusion, 或者还有或者说用 mid journey 什么的。这些各种各样的工具, 但我们在这个工具的使用的时候, 我们能不能保持一定要在一定程度上能不能保持它的这个分辨率尺寸, 还有其他的一些领域方面的一些一致性。

御风(01:49:17): 然后这就是包括还有什么, 包括这个角色的一致性, 这个是非常这个重要的, 比如说我们在生成1个故事的时候, 我们不能用这个 a I 一直保持这个里面的角色是长这个样子的, 这也是很重要的, 需要解决一个问题。第二个就是创意与自动化的平衡。就是我们虽然说了有了 AI 工具的辅助, 但是我们不能过度依赖他, 因为我们毕竟还是要有自己的想法。这个故事如果我完全用 AI 的话。这个很有可能做出来的, 就像就没有任何没有灵魂了, 就是这种感觉, 我们还是要以我们自己人类的创意核心为定位, 创业核心地位, 就确保这个作品的独特性和情感深度。第三个就是这个版权的这个伦理考量, 就是这个版权的话, AI 生成的话。这个版权, 比如说我刚刚生成的那个乐高的, 乐高的这个版权, 具体我没有了解乐高, 它毕竟是个国外的很大的一个一个玩具公司。他这个乐高积木的这种形式的版权。我不知道它具体是一个怎么划分的。对这个东西。对, 所以就是这个也是需要大家以后在做的时候我觉得也是要考虑的, 这个东西就是就在做这个东西的时候, 我们要考虑是不是涉及到一些版权的问题, 尤其是生成的一些形象, 会不会有这个版权问题?

御风(01:50:41): 然后第四个就是团队技能的这个, 这个就是一个, 这个就比较常规, 就是我们整, 肯定我们不能一个人会, 我们要整几个人几个同学都要会, 这就是这样的。这个东西就是, 然后最后就是唉, 就是总结一下展望吧, 就不不再讲太多了, 再讲太多的话, 我怕这个时间不够了, 然后就是效率飞跃, 第一个这个大家应该是有目共睹的, 就是。极大缩短了这个创作流程, 第二个就是质量提升, 就是很多, 就是包括刚刚我们那个配音音效之类的东西。

... (01:51:15): 武汉三水。

御风(01:51:18): 还可以也可以提到得到很大提升, 还有这些创新空间, 比如说我们还可以做一些其他方面的形式的动画, 就不一定是我们传统的这种动画可以做一些, 比如说。

... (01:51:23): 好的。便宜34。

御风(01:51:30): 交互的一些故事, 还可以做这种这样的东西, 就是我觉得可能会带来的一些变革。

... (01:51:36): 状态不是。

御风(01:51:38): 然后最后这就就基本上我就讲这些吧, 这就还是把我的这个就是我自己的***, 之前苹果也放了这个***的话, 因为我是也在做自媒体, 就是我有一个前段时间发了一篇文章。就是讲这个自己亲身经历的比较干的, 就是跟了一篇, 就是专门讲这四种风格的一个使用方法, 就用吉梦3.0大家感兴趣的话, 可以去我的***里看一下这篇文章。就是写的还我觉得凑合吧, 这么做, 因为苹果一直说我是完美主义者, 但是我感觉我每次一写着写着就停不下来的那种感觉。

... (01:52:15): 对, 我觉得你可以多写一点, 你不要完美主义。对。

御风(01:52:17): 然后是对对对, 是我感觉就是需要对, 这基本上就这就是说还有就是还有在这个我们这个 AI 加社区里面, 还有其他的一些社群, 大家如果感兴趣的话也可以进群关注一下, 包括第一个是 AI 加绘画。

... (01:52:21): 我经常不请你。

御风(01:52:35): 绘画的话, 它并不是指的传统意义上的绘画, 我们主要就是 AI 生图也算, 其实包括你不管你是对 SD 感兴趣的还是 C UI, 或者说你对 M 以及你对豆包对积木这种在线的平台都感兴趣的, 大家都可以进入, 然后我们可以互相交流学习, 然后第二个是这个 3D 打印。这个 3d 打印的话是因为我自己的话也算是一个那个比较喜欢这方面的东西吧, 就是比较喜欢手办这些东西, 我就会自己因为自己搞了点这个设备, 然后喜欢打印东西。然后他为什么我说这个 AI 加现在在哪里呢? 因为我是因为现在这个 AI 建模这个功能 a 建模这个领域的东西也是越来越多了, 包括腾讯的混元, 还有这个 T AI 之类的这些工具, 它都对于我们这个 3D 建模有了很大的帮助, 所以我觉得这个对 3D 打印这个行业也是有一定的帮助的, 一定的这个。

御风(01:53:31): 推动, 然后第三个是这个无人机的, 这个就没这个, 因为我是自己平时有的时候会飞, 这个也是大家有兴趣可以进一下, 也是我们几个朋友, 包括苹果, 我们自己搞的一个群。里边当时强行加入了一个低空经济, 但是我觉得这个应该以后也是一个比较好的一个方向吧, 这个领域也是比较好的一个方向, 然后第四个就是电脑硬件, 这个就是。因为我自己对这个比较感兴趣, 就是我经常帮我已经帮经常帮同学配电脑干的, 写配置啥的, 或者说自己不到一些硬件之类的东西。这个的话, 大家如果有对这方面感兴趣的, 也可以借用

一下这个群，了解一下，就是我们四个就是基于这个最低最接地气的 AIA I 加社区生态下的这四个社群。好，这就是我所要分享的一些内容，谢谢大家！

... (01:54:26): 大家有问题的可以问两个问题吧！我们是。如果有的。问题的话。如果没问题的话，大包老师压缩一下<笑声>总结一下，我觉得挺有价值的，其实怎么说呢，很多模型免费让大家用，也就是探索这个边界。所以我觉得你看过很多边界给几个从哪个角度小小的建议吧，因为我们也在做一些尝试。第一个呢，更多的考虑做动画。前期第二呢，不要考虑核心角色，你可以用核心角色概念可以用它生成，但是革新角色的关键帧不建议用 AI 做生。因为你就是无法做，目前现有的这个图形 AI 本质上它不理解物理规则，也不理解，它只是模糊的统计差生。就对于你这个结果，然后呢独真的来爬，等于是这样，你像这个回归是是这种噪声在回归对吧，等于是这样。所以在这种情况下，我更建议的是你尽量多做前期对，把前期的工作做好，然后可以做一些 province，就是预览预览是可以对那干的，前期我觉得这个工作是可以，第二层面就是短视频的，某些转场是可以的，但是一定要考虑它的拟真性。

御风(01:55:34): 对对对。

... (01:55:44): 我觉得你的信，我觉得你补充的还是对的对，但是一旦这个动画复杂就很麻烦，要给个小小建议像那个 google 的那个 video three，它其实对符号生成性强，做一些动画 UI 一些机器 UI 可能比较强。

御风(01:55:44): 对。是的是的，这个确实。

... (01:55:58): 所以我觉得更多，我觉得从您这个，但是您目前并不是构成一个这种团队和系统性的团队，我给的建议还是你，你做这个号就不能去测大量的这种边界对。

御风(01:55:59): 可以可以，这个我试一试。

... (01:56:10): 然后呢，比如说从前期到后期到空进，你多策划测试这个事的边界，能形成一套这种，对吧，稳定的工作流，然后你再造一团队来去形成你自己的这种，对吧，我们讲的。这种混合智能的这么一个，我一直强调这个观点，就是你不要考虑这个该一蹴而就，对吧，大部分出来这个作品都是有问题的，非常大的问题，怎么样把传统的工作流能结合起来。

御风(01:56:29): 对。对。

... (01:56:35): 我觉得是从这个角度考虑这个问题。好吧，好的，那有什么问题要问我吗？

御风(01:56:38): 好的好的，谢谢你！谢谢谢谢。先后边的先讲，暂时暂时。

... (01:56:44): 行行行行。行。

赵云虎(01:56:46): 好，我我我我说一句，玉峰老师，您刚才不是问到这个版权问题吗？是这样的，根据现有的案例来看，这个事情不确定，有确定，有有判定，就是最著名的，就那个奥特曼那个案。它生成了一个输出呢，就特别像奥特曼，那是侵权的，那是判定是侵权的。但是最近呢，今年年初呢，又出来另外一个案例，就是他设计了一个椅子，他用了人家一个椅子，说这个椅子。又判定呢，我不侵权，所以说呢，现在还还不确定，包括法学界，理论界也对这个是不同的观点。有人认为侵权有人认为不侵权。还有一种观点就是说 case by case 的来看看具体生成的内容情况来看。

御风(01:57:26): 原来是这样了，了解了解。感谢感谢。好。

赵云虎(01:57:27): 好，我就说这些。对。

... (01:57:25): 玉峰我再补充一下关于法律这个问题反映这个问题呢，当前确实处于一个比较混乱的阶段，你看吉普力其实只是通过第三方发函。但是对于这个事呢，究竟它是一个传播还是一个侵权？因为一个是究竟对定义是不是商业以及每一帧生成的图像，能不能跟我原话来进行对比？这件事情其实法律界目前没有判例法。等于是这样，但是呢，是不是追责到相关方？目前呢？有一个情况就是 mini max 做的海螺也被爱奇艺告了，爱奇艺通过提示词来提炼出了。

御风(01:57:57): 对。

... (01:58:03): 跟原影像素材一致的，那你目前使用的国产 AI 大部分的 AI 都是使用这个，怎么说呢？就我的感觉只是我的感觉，这个大家因为没有没有实证，因为没有在做这个事的。就是使用到大量的影视以及第三方的短视频素材，纪录片素材，尤其是一定到底的训练

。所以说这个事它就是个混沌，也可能去年来告诉你。

御风(01:58:21): 对对对。对。

... (01:58:29): 但是大部分这种情况就是他也很难，就是法律界没有形成这种特定的维权效率，效率，效率，工具和效率，我们讲的赔偿律师的这套这套利益团体。所以更多侵权以后只是想跟你去协商，然后解决小部分走互联网法院，这倒还好，对，所以说我觉得就是主流的这种素材，你在使用的时候要谨慎，就是商用化的。好吧，好的好的好的，要不就下一个吧，下一个等多时了，下一个是你退出一下陈总的企业智能助手的落地实践。

御风(01:58:53): 了解了解，好的好的，谢谢！谢谢老师！好，下一个。好好好。

... (01:59:04): 对对，我共享一下，稍等一下。好嘞。大家可以上洗手间的可以先先去上对对，打开，打开打开。那个鼠标就给我了，鼠标给你，鼠标给你交给你了，不用等了，是这样的吗？这样这样能大家能看到吗？唉，线上能看到吗？那就行，那就行，行交给你这首先谢谢咱们那个华师大的那个信息研究院，还有那个经管学院，还有谢谢苹果的邀请，然后我有机会在这里做一次分享，然后我分享的主题其实是在企业内的智能助手的落地实践。好，我们的产品其实是叫 AI 秘书，然后他又叫 S 秘书，然后我就选了，感谢 AI 加社区。好，那首先简单介绍一下我是谁，我是索塔沃科技，就是咱们初创公司的一个创始人，然后数据学院的，然后原地了，然后是<笑声>创业的，没有几个会严厉的。我已经连续两年了，已经快到上线了，然后我是创客艺术家，还有 VIP 粉丝这两个工作室的创始人好，首先刚才介绍的我是谁，那么我们是做什么？我们是给。就 B 服务的，我们给大 B 端去做增收和降本，那我们是什么呢？是我们垂直行业的大模型应用落地的一个技术服务商，然后我们是给企业提供一站式的定制的 AI 解决方案。

... (02:00:58): 那我们的产品是什么呢？我们提供的是一个 AI 智能助手，我们把它作为企业的一个大模型落地的初级解决方案，然后他能干什么，他其实就能干很多的事情。我们能想到的事情，我们都希望他能去干到，然后我们的服务有哪些呢？第一是。我们把它叫做 AI 落地的思维矩阵，第一是 deep seek 的私有部署，然后第二点是企业级的 IAG 系统，也就是那个知识顾问的系统。然后第三个是多多智能体的一个平台，跟大家之前看到的那个很像，然后最后就是我们提供了一个 AI 企业智能助手还是我们的。

... (02:01:44): 然后我们已经给一个头部的企业合作了，现在有哪些企业，一个是某头部的消费集团，我们给他提供了一个我们的 AI 技术的一个落地，还有 a 培训的落地，还有 AI 营销的一个落地，然后某头部的制造业，我们是他的。I I S T 独立软件供应商，然后给他们提供了定制化的企业级的 IT 系统，然后给他们提供了一个那个深度研究的文案，这个长文生成的一个服务，然后还有某头部的教育集团，我们给他提供了 AI 招聘 AI 培训和 AI 知识库的一个定制化服务。

... (02:02:22): 然后我们刚才讲到我们提供了四个服务是哪四个服务，第一个服务就是私有大型模型的部署，这是在大型 B 端企业，他们是需要有自有部署的，那我们提供了一些推理优化，还有参加应用的一个跨屏的应用，就是一些问答应用。然后第二点就是某些企业，我们有了这个大本部署之后，我们应该给 AI。去为哪些知识来企业其实最先有的好，其实就是它的数，他的文档，那我们就基于这些数据文档，我们就提供了一个 IA 的知识库问答系统。那我们的特点其实是后面就是我们提供问答，然后在这个问答的基础上，我们又提供了深度研究，深度研究，其实是我可以一问之后给他一个任务，他可以多次去调用文档，给他生成一篇长篇的一个文档方案。好，第三点就是我们和那个一样，我们提供了一个多媒体的工作的一个平台，然后我们其实是后面我们会讲到，就是我们跟这个解决它的落地场景的，因为我们有 AI 招聘 AIA I 培训，那我们 AS 媒体那这些东西我们都需要在这个多智能体平台上去解决。然后最后我们把这些所有的功功能都整合起来，就是我们提供一个 AI 秘书的一个服务，它是我们认为 AI 真正好用 AI 能落地的一个未来形态，所以我们把它想可以想象成钢铁侠的。

... (02:03:59): 那我们看就是后面，因为我讲的是一些数据的，可能现在的现在的小伙伴他可能是做这个很多，然后我就快一点讲，就是这个是有部署，刚才已经讲了我们提供化。然后企业级的 IC 系统提供了问答系统，提供了深度的研究的系统，然后他可以完成长篇方案的写作，然后提供企业的功能代替实习生，很多智能平台，这个就是我其实很多的这个这个智能平台都是，然后我们可以直接讲出来，然后我们特有的是我们可以。内置了独有的发布渠道，我们在海外国内都有一些发布渠道，回收企业微信，企业微信等等。然后我们还有内置独有的一些付费的插件，因为这里我们是免费普通使用的。第四点就是我们预置了智能体的方案，开箱不用。

... (02:04:52): 然后最终就是我们最终把所有的 AI 服务定制化的服务打包成1个企业，例如我们把它叫做 F 一组的小平板，然后他可以提供提供了很多的服务。它的特点是它只有知识多企业的知识，懂业务，懂数据，方便使用它可以主动去服务你。

... (02:05:14): 那我们看一下它有什么功能清单, 然后我们就快一点的跨平台, 它可以不仅是他有独立的 app, 也可以部署在这个微信钉钉飞书, 还有官网***等等。然后还有知识问答, 它可以做企业知识库的问答模式的问答。还有。企业素材可以去检索, 而可以把它托管到各个平台去做客服助手, 然后私域运营怎么样去朋友圈运营, 还有客户, 客户, 客户拜访, 还有智能分数, 可以去做企业内的数据问答, 然后 SOP 的提醒员工的每日的工作流程, 他可以去提醒你一个接入的。然后营销顾客还有如果影音的生成, 刚才大家有分享到还有内容的创作, 然后还有深度研究写成片方案用的, 还有这个 AI 培训, 还有特, 它的特点是它有个人支付, 我们其实很多时候会把一些好的高质量的文章转发给自己的微信小号或者微信的那个文件助手, 那这个时候。你传输给我们的 AI 技术之后, 它就可以形成你自己的个人知识库, 帮你记住你的你的那个分享的收藏的文档, 帮你记住你的图片, 视频, 下次你可以直接问你, 然后他他的知识库越丰富, 他越了解你, 然后还有个个性化的知识推送, 根据员工费用画像。

... (02:06:30): 然后接下来我们就做一些那个悖论的观点分享, 就是很个人对这, 这就是我们对我们作为这个论坛或者我们这个会议的一个想法, 就是像高铁侠一样加载步骤应该首先出现在 B 端还是 C 端, 其实我已经有答案。你们是怎么想我, 我的观点是应该首先出现在弊端, 为什么? 因为?

... (02:06:55): B 端 C 端没有对这个, 因为 B 端 B 端它的所有数据都已经数字化了, 包括文档, 包括业务数据全都已经数字化了。AI 需要资料, 所以它提供了一些基础, 但是我们 C 端。我们现在比如说我们去尽量去吃个饭, 跟朋友去交流一下, 这些都没有形成一个数字化, 那这就是企业的一些优势, 然后流程化, 因为。企业已经是一个高度高度的一个发展的一个组织, 它里面所有的那些高大地大运营企业, 它里面的所有的工作流程都已经标准化了。那这个时候我们有了规则, 对于 AI 来说, 他是知道他应该接下来应该是怎么做的, 而不像这个 B 端。这端其实很多事情都是我我我们组织的, 我就是我没有一个规划, 然后还有一个是被动的任务性, 就是有一个很有意思的一点, 我看到很多豆包 APP 有人在使用说豆包他太烦了, 天天给我推推送。那那 B 端来说呢, B 端来说就是它是有被动的任务性, 我给你退群就必须得接受, 因为它是一个工作性质的任务。然后他接受这个被动性, 它使用我们的 AI 工具之后, 它会产生新的数据, 就是我们会新增的数据进来, 然后去把我们的这个。

... (02:08:13): AI 秘书给越变越强, 所以这是我的观念。AI 智能助手应该首先出现在弊端好 AI 企业 AI 智能助手在企业那个角色是什么? 我的方面是 AI 秘书, 为什么呢? 因为原来每位老板他都有一秘书, 但每个员工是没有当秘书的。为什么为什么有保管有秘书, 然后员工没有秘书? 因为他的成本的原因, 其实如果成本一算一算都有的话, 那大家每一个人都给你配一个秘书或者助理。就是因为现在有很多 AI 员工的概念, 当然这个 AI 员工他的能力可能没有那么强, 但是渐渐的, AI 员工就会变得越来越强, 那这个时候 AI 就有能力去使用这些 AI 的员工来为当做一个秘书来为一个员工服务。

... (02:09:07): 然后现在还有 a 的一个规划的一个能力, 那模型的规划能力越来越强, 不管是通过 MCP 还是 AA, 或者说是 ANP 的各种各样是人体之间的协议。AI 运输它可以去调用各种, 然后化系统, 然后他可以去当做一个比较全民的好, 我下的一下一个观点是钉钉和飞书也做 AI 助理, 我们有什么区别?

... (02:09:37): 我们的区别是我们是做开放版本的钉钉 AI 助理, 因为 AI 系统它需要开放, 为什么? 因为钉钉推出, 他们都是基于自己的业务系统去做 AI 处理, 他们具有数据孤岛。在钉钉上, 它不能访问外面的经典的财务软件系统, 不能访问外面的那个培训系统, 那这里我们做的系统去开放, 它可以接入。各个平台我既可以接入钉钉, 也可以接入外面级别的软件, 它也可以接入各种各种 AI 平台, 比如说客户的这种平台。

... (02:10:13): 然后我们做的是什么呢? 我们做的是我们的, 是坐在用户和各个系统之间的一个中间的, 那这样一个它像一个真正的一个密度一样, 你告诉我一个任务, 我可以去调度使用各个平台的工具。好, 下一个报损是不是现在 AI 落地场景探索到什么程度了? 现在是不是都探索完了还是探索了百分之几? 大家有没有什么观点, 其实是高价值的场所, 基本已经探索完毕了, 因为整个 a 出现可以算已经有三年, 已经有三年了。这个不是我的观点, 这个是量子为 2025 年的一个观点, 就是他已经把这个产品已经给抽出来了, 基本上已经探索完了, 那这个时候我们做 TOB 应该干什么? TOB 的我们这些租赁服务商就是超流行的, 因为我们主要是做服务, 我们不是做产品, 在员工怎么样去使用。AI 就像是通过一次支持我们。

... (02:11:17): 大家怎么去, 我问一句, 就是刚才说挑就行了, 那么我在想是不是你们现在有这个产品, 是不是根据具体的企业来? 离开你是不是有一个通用的模板, 然后具体的企业再给他一个定制化的一个东西, 对杨老师提的很好, 这是我们的培训营销获客, 我们都会

有一个标准化的一个。这个产品，然后这个时候你有企业有特殊的需求，我们可以把你另外50%给你定制完成，对，这肯定是需要定制的，但是你自己也需要有产品，目前你们最适合哪一类企业有没有一个适合？我只要有预算的企业<笑声>不是因为，比如说我们目前在什么阶段，对不对，这个产品不到什么阶段产品，你们有那个投入的客户就可以去，你算过预期了之后，接下来就是怎么样把这个模式扩大。

... (02:12:17): 好的好，这个我们分享到下一个后路是来员工怎么要使用 AI 落皮了，员工怎么样去使用 AI 员工使用 AI 去掉。规范是指什么意思呢？就是很多的 AI 工具其实没人用企业内一体计算部署的未来系统虽然部署的，但其实大家的使用率其实并不高。你你没事到那个问答系统里去问一个问题，其实没有看到的需求，包括豆包，包括这个 CPP T，大家其实很多时候都放在那，并没有很主动的去使用它，那这个时候我们就需要一个。

... (02:12:55): 能主动给我能主动给我一个信息的主动给我一个结果的一些 AI 助手，那我们其实我们的那个 AI F，或者说我们的产品的一个理念，就是我们去主动去教员工，去使用我们的 AI 工具，主动教主动给员工一些我们应该产生的一个结果，你员工拿来就用我们给。

... (02:13:20): 我们给员工进行跪拜好，我们下一个观点怎么做？B 端大模型的服务商，回头可能有一些小伙伴未来也会去做 B 端的 AI 产品。那我的观点是？做服务而不是做产品。因为产品刚才已经讲到，基本上大家都已经探索完毕了，那我们接下来好好给企业去做服务，因为企业买你的这些给你付费，不是为了我买了一个很难用的系统，而是我买了你买了一个服务，直接给我，到结果老板不会说。他去学习怎么样去使用，其实成本很高，那我们是做服务，不是做产品。

... (02:14:01): 那还有一个矛盾，就是大家可以探索一下中美的 AI 大模型的发展趋势是什么样子的？可以涨一涨，那我认为是干到美国<笑声>为什么？为什么呢？就是现在的基础大模型跟那个阿尔法和阿尔法。zero1 样就是他现在基本上我们不，不想承认，但事实上你是已经已经试了大模型的应用能力已经有点停滞了，那这个时候我们中国擅长的就是我们很快就会赶上，就是我们现在基本上已经赶上了，在那个刚出来的时候，我感觉就是。OPEN I 的模型，那应用我们这个我们马上就追上了，那这个应用场景是老美是干不过对，因为我们最大的市场，我们有做这样的能力，我们有最低的成本，好，那我们接下来就是这是我的微信，然后我在寻找联合创始人，在寻找商业机会在寻找，其实我们过去一年就是我创业了一年，在学校里我们办公室就是在学校的创业基地。在那边孵化的，然后我们过去一年已经有 30 多位实习生。在我们公司实习过了，然后就是有有兴趣的话可以联系我。

... (02:15:15): 好，谢谢各位好大家！他这也不知道了，对我讨论的一些质疑，或者说想法可以提出来现在。也是有这个最近还对多是能体发的，意思是对多数人体都是自建的，然后剩下也会有一些现在比较火的 MCP 的一些服务，然后 HV 我们现在还没探索，就是那个智能体，这边企业还没开始做。还有什么问题吗？当时说这个相对于今天有没有采访，对吧，他做服务你有没有考虑过，比如说扎根于某一个？行业或者说某一类的结构，所以这里面就是现在还比较未来的话，它一定会出现某一个行业一样，它可以让这个 AI 的服务和产品给我们的这个提供的体验。

... (02:16:17): 我们是打算去做，就是每一个行业都会去做一个标杆，就是我们给头部做的原因就是我们给头部做完之后，那这个行业的解决方案我们就出来了，包括我们第一个客户，客户是消费消费级的一个客消费。消费业的一个头部，然后我们给他做完之后，然后我们在那个行业的那个展会上，我们去把我们的产品给做出来之后，然后就有很多客户加入我们想要的产品，其实是我们把行业的解决方案做完之后，然后就会有垂直领域，很多客户找到我们。

... (02:16:50): 这个这个我总结不要覆盖覆盖，那也可以总结得罪人，就我们两个问题呢，有两个问题。可以给点工作量，减轻工作量，就其实 aia I 有很多工具可以整个，比如说你原来做一个海报，那这个时候 ai 就可以帮你做一个海报，那其实很简单，就是我们单位自己的，你说我们说的。这个一体机其实是这样的，因为我们做了一些大大型 B 端企业，他们有数据隐私的一个要求，然后我们还提供一些对于算力，对于 AI 算力的话，我们提供一个混合的云算力解决方案，就是我们会调用一些商品大模型，也会看情况，调用一些本地的一些模型。你是否不同样的，我知道我们做大 B 的，我们对就大 B 的，因为小小型的小 B 的话，中小 B 端的话，他们的覆盖能力没有那么强。对，所以就行，一般来说不是到 100 万就是，

... (02:18:05): 那么其实就是说您是怎样，从零到一的这个一定是就是创业者，就是你怎么去做这个产品有很多，那我我的我分享我的故事，我的就是一个老板找到我。就是一个大题找到我，然后我给他做，做完之后你认识了很多投资人，投资人会给你介绍很多的大意

，那就怎么样，一个大病就是介绍就是关系，做很多创业其实不一样，你是在这个领域里面。

...

(02:18:37): 好，那我今天分享到这里，谢谢大家好，感谢，感谢别了别了的小伙伴们这个事，那就别一样这种。他被同学问到，就是说创业该怎么样跟我走，对不对，互相介绍资料，这里面需要融资，需要什么找合伙人等等，我告诉你就是说我们如果需要伙伴有的需求的话，这个我们的老师你们这边都可以去介绍，可以一起互帮互助互帮互助互帮互助，我们还有。

...

(02:19:15): 那个创业群不过全都是草根太多了，创业群对，还有投创作群，对可以一起来，小熊下一个是你来，要不 PPT 直接这个鼠标直接像成龙一样给你，你可以，你可以试一试，直接拿这个你直接点左边就行了，你可以试一试，看能不能玩转玩不转我给你弄。

...

(02:19:37): 还有呢，就这样吧！大家好，我是那个小陈，然后今天来到这里就是为啥呢？就是一个是就见一下苹果，对，就是去年我们认识的就是去年10月份，去年10月份中间交流的特别多。来线上苹果，然后整个也聊了，对我们认识了67年了，就是我去去年10月份进入 AIA I 圈，然后你昨天深圳坐的坐高坐高铁坐了一天，从深圳坐高铁坐高铁到这边十点钟。我们在实验室聊天，聊到凌晨三点，我们聊了很多话，就是就是其实我我过来的话就是跟大家认识一下，就我我我也没有说。就准备一个工具什么的，然后呢，我今天晚上这里的话，我想就是说我传播像你一样传播像你一样就是什么理念呢？就是说 AI 距离人，他到底有多远，或者或者说就是人。

...

(02:20:41): 根本性差异到底在哪？那我一开始我其实定了一个那个标题，就是说 AI 理性改进，但是我发现这个这个标题。就是不太对，不太对的原因是我发现只不过只有这个理性跟感性，就是说没有一个载体，或者说没有一个渠道的话，你还是就是对人类来说还是感觉不到，所以说我自己就。有一个就是说关系，就这个其实就是说政策的一个组织，然后是 AI 加了一个对，其实其实就是 AIA I 的一个关系。对。这是刚刚说过的，然后我再说一下这个，我们现阶段或者说之前的，我看你那一会左手拿着右手这个。没事。因为我们之前知道知道就是22年的那个什么的时候出来，然后当时大家对大家，大家的态度是什么，就觉得说就是替代，替代我们当时就会出现两种，比如说就是 AI 要替代我们，或者说人类不会被 AI 所替代。但是这两种问题我都很奇怪，就是说他他预设了说，唉，就是过来抢人人的一个生态，或者说他跟人是一个敌对关系。然后这个时候就会产生一个人类跟 AI 的比较，那这边我们就可能会就选不出来，就我们人类他肯定是要优于或者高于就产生这样的一个初步的判断。

...

(02:22:32): 然后他也就出现了第一个问题就是 AI 为什么不当老板，那这个问题提出来最大的时候什么关键我说 AI 给什么的老板，那我就是我们其实。我想跟你说 AI 有多种各种辅助的效果，但是呢，就是他不可能来管我，就是我们也不可能作为他的一个随从，或者说他的一个。把所有我们就是我们讲到第一个，第一个这种观点就是说我，我的一个就是说人类研究人员，并且说 AI 它定位是工具。就是说哪个经典就是最后这一个，这个 AI 它是奴隶，就是我们之前的一个预测，还是说我们有一个资金量，但是到后面是。

...

(02:23:25): 那出圈之后，大家对 AI 有一个很大的改观，其中一个原因是什么呢？就是我们在跟 PC 交流，尤其是在跟他的一个思考模式交流过后，发现他会开里面的潜台查询。那我这时候人去跟他交流的时候，我有人会有一种被看到的，就是说我现在可以跟他交流一些，比如说情感问题，比如说我觉得这样的一些失败，或者说我可以分享是不是？然后呢，我也可以怎么跟我也可以说这个这个这个时候就是其他，其实理解可以理解到我们真正需要的那个答案，我我自己的。

...

(02:24:12): 我们看这个第二个，这两个能力上就是我，我们会发现说一次他展现了一个怎么说就非常懂人，然后非常强大的一个写作能力。他的意义以及说他可以带给我们一个有启发的结论，就是这里为什么我写的是有启发的结论，是因为这个结论它依然存在患者。但是我们人可以基于这个这个结论去再去推演，或者说我们再去校验这个结论，所以说他，他首先是用处是被人类去肯定。有人的成长理解，然后第二个是？用户他都看到了。就是最开始做用户，然后第二第31个就是说人类开始吸引这个大模型了，那这个是一个基础的部分的那个社交内容。

...

(02:25:05): 那么下一个就是说这个。因为 AI 它无限的带什么无限的共享，而且我们这个。然后呢，人类的一个价值就是我们稍微高一点，现在 AI 它可以协助能力，就不像我们，原来是他是现在应该他实际上跟我们。可能能达成同一种合作的关系。但这个时候我们都可以发什么？我们现在可以给 AI 上一个关上一个关系，这种模式。所以说我们先从这人类的关系去看一下那人类是什么，是怎么样去看这个关系呢？其实人类的关系。就是一种身份，比如说我的领导，我的老板，我的导师，他跟我有关系，对吧，那如果他跟我没关系的人，那我其实就不 care。专属跟他发生的事。

...

(02:26:23): 然后还有一个问题就是我们周围的这些，我们可以选择了，比如说朋友，比如说伴侣，然后我们不能选择的话，就是说家人或者说也不是老师，一般还是不能选择。他也都是这个都引出来，我认为说 AI 它到底差的是什么，就是除了第一个理性。第

二个感受以外，第三个就是说我们人跟 AI 它没有真正的关系。就是我们不管说 AI 带什么强，或者说 AI 带什么管理，你没有给他这个机会，让他懂你，那他不可能来参加你的生活。

...

(02:27:07): 所以说就是这里我就很简单的罗列了一下，就是说如果说是人人的话，什么情况就朋友会给你精力参加你的生活，家人会参与你人生的角色。然后情侣的话，你可能是要交付一生，要互相依赖，所以所以这个就是说人人他可能跟 AI 产生的关系。

...

(02:27:31): 这个就是写，就其实呢，现在有的一些关系，比如说办理这个是什么，就是我们之前经常说的那个 AI 也有。那这个也是一个比较妥的方向，还有一个就是 AI 老师，这个是大家都能承认的，因为现在 AI 它的其实面比较广，但是其他的关系可能发现都没有得到一个共识。那原因是什么？就是最后还是我刚刚说的是我对人家没有惊喜，我不是大家对我来说，他是我没见过的人，他是不认识的人，那我凭什么跟他产生关系？所以我建议就是我，我就是比较随意，我就提了一个概念，就 AI 家人就比如说我，我我可以说。我有一个哥哥，然后那我这个哥哥他是不是一个好哥哥呢？那好哥哥是什么样的，然后第二个就是我们其实每个人都选择到我们，那如果说不是怎么样？就就幻想。然后这里我我也随便选一下这个这个这个这个大家不用太可以的，可以的。主要还是情绪价值，情绪价值主要是情绪价值，就像刚才的第二位一样，情绪价值无限量无限量批发，其实简单来说就是说我们首首先的话，我们去捏这个人。对，就是我们有的只是不是就是从观念到他的个人经验，然后再到他的一个属性加号，就是他的兴趣爱好什么的，这样的话基本上就要自己认。

...

(02:29:07): 然后呢？再再去描述关系任务，然后说你这个人，他除了感性理性，那他的关系跟你的关系是什么？我这里简单其实就是。那他会有一些关系，比如说你跟兄弟会有竞争关系或者合作关系。我的请看列一下。

...

(02:29:28): ok 然后我就我就捏了一下，捏了一下，我弟对，就我花了，反正就几个小时吧，就是我昨天坐那个高铁过来<笑声>唉，唉，你弟弟我我说一下他的基本情况吧，就是他是一个。一定是那一定是社恐游戏，然后二次。中装扣子，然后。

...

(02:29:57): 他其实有个问题的时候，他他并不知道交往该怎么办，他现在是大学，现在大三，然后那个电子电子信息。他不是说错了，是不是管理责任，那他现在问题就是说他不知道要不要考研，以及说他就是要未来他要不要上专业。我直接不管了，那就直接去找工作，不知道怎么样，那我们这里是问了他一句，你原来只能找工作，然后他这个就写都做游戏。

...

(02:30:31): 就其实我看这个答案，我觉得挺有道理的，就是按理来说，他是会就会产生这样的想法，但他实际上是没有。就为什么？因为他对生活的热情就没有到 AI 这种 AI 这种地步。然后下一个问题就是说，我说如果是香港投资人的话，会怎么样？

...

(02:30:53): 在这里，在这里任务就给了我个惊喜，最终给他说他雅思我两分钟就能跑出来，那我们发现这个好自信，<笑声>就是他，他是那个他不内耗，对对对，他是不内耗，他小学初中英语不错，但是后面一般，但是这个 AI 只是下了两个月就能考出来。然后我直接突然问到我哪有这个能力，然后他。这边是，其实这个就让我很感动，就是说他这里就是悄悄努力过了，他们抓过床头养殖，这个不知道咱们怎么阶段。

...

(02:31:38): 然后这里还提到了一个，反正你高数，你这是为什么问我，我就是我发现他数学一直很差的，我都在看你们这里面加了这个，然后他他就得到这个结论，就我这样子，看起来我不会这个有告你，他他他就不应该这样。但是他其实就很遗憾，你是因为因为这因为他其实人家还是比较重，他并不能说提前去把这个打出去搞。然后还追问一下，就是去香港逛海，就反正反正就只是说这个 AI 对他太强大了，而且他没有内耗他。而且他会说出自己的一个问题，比如说，比如说这里，你看，反正有的生日是他的安排就拍这个，我是我都没有，我没有写任何的这种相关的话，但是 AI 自己推导出来。就是说他觉得说我弟是被我爸妈控制，那这个观点我之前从来没有过，但是在这里就写的这么清楚，明白，就把我把我惊呆了，因为这个东西我昨天。再把文字给他写进去。然后其实就没有了，因为我们有，然后我本来还想说我自己，但是感觉效果不太好，就就涨这么多。

...

(02:33:10): 你找 LL IP 的 L IP 的小蝴蝶我觉得很好，我觉得很好，心理学关系，那你可以可以，大家可以提两个问题吧，两个问题大家问一下，不要总结，我这个我很喜欢。就知道对我，我其实就是说你对你的家人是非常熟悉的，那你可以捏你的家人，那如果说一个陌生人的话，你捏不出来，因为你本来就不知道你他内在，我是什么，你怎么捏他。就是我们其实通过我们在家里面了解，我们可以抓住他的魂，这个这个混放到 AI 里面，那这个 AI 才有我们生命，而且我们不可以。那但是我们这个 AI D 它并不是因为你们就比如说 AI 就是通或者 AI 里面那个待遇其实跟我们没有关系，和贾宝玉有关系。对对，就是这样，因为为什么要就是任务人员家里面，因为还有一个就他是有个角色，他有父母的颜色。就以后他还可以输出省神，还有这种就是都是这个框架，它就跟那个 AI 公司是一样的，就是一个多多智能体的一个框架。但是因为是我我就是。上一周才想到这个概念，所以说还没有往上去做。

... (02:34:44): hello hello hello 好了，我跟小熊终于在上海见面了，然后之前我去年的时候在深圳见过他，然后我目前我先说一下我的背景，然后再提出我的问题，然后我目前是一个 AI 新社区的 APP 的创始人。

... (02:35:03): 然后同时呢，我也是在一家 ai marketing 公司，然后是我的主页，然后可能刚刚小曾提到的一些不管是在工作还是生活当中 AI 的应用，就其实就跟我们这些，不管是 AI 心理还是 ai marketing 其实蛮相关的。

... (02:35:22): 但是其实我在工作和生活当中利用 AI 的时候发现 AI 存在一些局限性，然后我觉得最大的一个就是它的认知方面的局限性，因为我们它输出的东西其实是依靠人类输入的东西，不管是你要是还是 prompt 还是什么东西。对，然后你怎么样去突破这个 AI 认知的局限性，能够让它更好的利用在我们的工作生活当中。不管是你刚刚提到的和那个。

... (02:35:49): 就是模拟的一个弟弟的聊天还是其他的。对对，我也发现他这个是有过的，就是比如说刚刚在那个雅思雅思这个问题的時候。其实他是觉得说这个雅思是特别特别简单的，但是因为之前考过，就我，我个人认为还是比较有难度吧，比较有难度的。然后我觉得是这样，就是干一些关键关键事情，或者说关键的一些观点，或者思考方向，这个东西我们是是可以可以的，对，这个其实就是这个这里，但是呢，他们是不了，比如说像这个新概念。他那这个东西就太细节了。就没有办法中写到这个 AN。对，现在还没有一个比较明确的一个方案，可以可以的，哥你好，因为我们之前之前没有什么没事干的时候，抓紧时间做了微信就是就是像接进去知道不知道，就是今年8月份。我们那个测定我们开了一个项目，尤其是就是像刚刚提过的，就比如说他提到有没有干过，你也没发现我说的不知道，因为他不是这个，你看我这个方法怎么到底现在没听说？这么多把这些可以可以说一遍，我觉得它只是一种开拓，我太感动了，就是说你，你的一个家庭的这种相处模式，那他是具有共性的猜测我们这种有没有参考试？

... (02:37:53): 我一开始就是其实也有的时候开开错了，比如说我跟你讲，比如说这个，就比如说这个读研的话，它可能涉及到一个问题，然后他就认为说我。我父母不会去出这个钱，对他这个词也就很怪，就这个一个很大的幻觉，对，但是但是我发现的话就是我在研发的时候可以给他纠正，因为他这个是属于一个。感觉你的女娲造人了，你就是对我觉得对这样的人成了新的神，创造了旧的人。我们反正应该是。可以的，可以的，大宝老师，你总结一下，你总结一下。我努力想一想什么建设性的能总结了没有这个好，觉得挺好，我我的感觉直观的感觉觉得这个事还是挺有意义的，就是你能听得出来是 RNFP 小蝴蝶做出来的事。

... (02:38:57): 是吧，但是是这样的有几点我提一下是这样的，第一个它本质上大量的数据是合成的。对，比如说通过贴吧的相关的数据或是吧，数据来合成的有合成数据，它有包括字线图，合成的比例很高。所以呢，有些部分，比如说我们讲的在文件上也还好，怎样也好，其实会有出现，包括对人设的这些台上有很多问题，相反的构建很多抽象的人很容易就是这样，所以说你要想做好这件事情来获得比较好的自由体验。还是建议用 cloud 这个是这个对对用来做，本身对人的偏好度还不错，对。

... (02:39:39): 我可以二三十个字，他就这种感觉，但是但是重心我发言是这样的，我觉得你这个事他的重心其实是一个跟你弟弟一个情，必须因为你跟 AI 交流完之后，还是要跟弟弟发生更好的情感关系。对对对，我觉得你可以通过这种模拟和推演。那形成跟你弟弟更好的一种人际关系的建设，比如说你练好这个人，然后呢，你能推展到他的一些思想和他真实的想法，然后再跟你弟弟再交流。所以这可能是一个良性的结果，而不是讲把 AI 当作一点点。

... (02:40:08): 对对对对，其实我对他就有个问题，就是他，他真想拒绝沟通，因为他其实初中之前的话就是就我每次问他一个问题，他就。几个字，三个字，四个字或者不分再说一个小人上的人身上的建议，你其实可以用一些自自动负责人的一些生成工具，把你跟你弟弟一些聊天记录生成一些插画，或者一些对对对，能给他，我觉得确实做 AI 的这种加成来加强人与人之间的关系，这可能是更好。对吧，你包括家长跟父母之间的关系，对你这个可以当小品在身边演一遍，对吧，等于是这样，那我其实后面就是我，我想一下是什么方向，就是说。

... (02:40:52): 他其实更偏向于一个游戏化，这种是就比较真实，比较先那种真实的一种，这个可以控制十分钟行，接下来我们因为我们还有八位，刚才一不小心没控制时间，接下来一个人就十分钟吧，一个人十分钟。一个半11个小时20分钟一个小时20分钟差不多差不多再压缩一点，再压缩一点那一个人。八分钟八分钟一个人八分钟吧，我来计时，我来计时，那接下来开始计时游戏，唉，计时游戏唉，刚才有一个刘建博士，他说他有事，要不你刘建博士先来黄哥。你你们要先走？那你们那你们那你们谁更急，你们你们你们你们他他五点钟走那，那就按照顺序吧，那就按照顺序吧，按照顺序吧，那那 PPT。唉，那个那个鼠标鼠标拿下来来来，一个人八分钟来。稍等一下。那就按照顺序吧！

... (02:42:18): 大家好，我先介绍一下我自己吧，我个人用三个关键词就能总结一个是游戏，就是我是从小玩到大玩了18年的游戏，所以我算可以算是一个小型的 AI 地址。然后第二个关键词呢，就是编程，就是我对编程就是通过编程来做我想做的游戏。还有就是 AI 这对对这个环节进行赋能，然后在2023年，我参加百度游戏，大魔王获得了当时的第一名。然后最后也陆陆续续做一些贵族端的小游戏，还有桌游。然后接下来我要给大家介绍的就是我做的其中一个桌游，这个桌游呢是当你在去年11月的时候，12月的时候，自己一个人花40个小时，从零到零。然后我就参与了后期的优化，那么你可以的，先给大给大家简单介绍一下这是什么游戏？它是结合了，唉，可以见面，在这哈它结合了星盘欧卡盖洛普优势，还有斯坦福人生设计课设计的一个交换人生桌游。

... (02:43:35): 要不我来给你你你这样你要这样，这样的话我来给你。下一页你鼠标了吗？应该可以吧？这是你们的那个网站，这是我们的组织行，然后直观感受就是它是有一个，它是一个剧本作用，每个人都有，都会拿到一份剧本。然后基于前面涉及的一些新盘或者是流程这些要素来引导玩家加深他们的交流，最后回到现实就是解决玩家们在现实中的卡点。

... (02:44:12): 好的，然后接下来我就是主要介绍这个游戏设计的思路，就是在在我看来，游戏怪物皆可游戏，然后游戏它也可以是向现实进行链接和向为我们的活动进行赋能。比如说现在我们的一个。一个会议或者是一个研讨会，大家也可以当做自己是玩家，然后每个人可以有不同的角色，或者是可行可以进行的行动，那么。这个交换人生呢，就是一个引导大家深入沟通，深入链接的一个游戏。然后呢，就是除了游戏之路呢，包括除了是万物皆可游戏，那么其实我们平时沟通的过程中，他也可以看作一种游戏，比如说我和一个伙伴一对一交流，然后我脑海中想象想到的那些 idea 就是我手上的卡牌，然后我可以决定现在出哪几张牌跟他聊。然后他也可以说出他的观点，然后我也可以接受了他的观点，以后我的脑袋进行思考，然后又产生出新的手放在我手上，决定接下来是否打出这些 idea。这就是一个把现实一个活动提取成一个游戏的过程。

... (02:45:32): 然后下一页是？故事故事占据游戏的半壁江山就是好的剧本，让玩家有代入感，带入到游戏过程中，所以我们这个剧本周游呢，就是依靠人手一份的剧本，让大家了解自己身处怎样的一个一个世界。并且呢，同样是万物皆可，游戏，就是在我们现实人与人交流的过程中，认识人的顺序很重要，就是你可能会先看到他的好的一面，又看到他坏的一面，然后一步一步迭代，会觉得最终他是个好人，但是往往你换了另一个顺序，一直看到他坏的一面，那你就会觉得他是个坏人。

... (02:46:10): 所以我们在剧本当中呢，为玩家设计了一个，这是一个共同任务，就是在这个游戏世界里，所有的玩家，这个世界失去了一个宝贵的物品，然后所有的玩家要通过寻找线索，还有合作。进行健民，所以通过合作过程来引导大家彼此加深他们的链接。并且呢，在这个过程中，玩家可以体现出自己的理性和感性，或者说他对物质和精神的追求。而玩家从在这个过程中表现的种种特质，最后会回到现实世界，就是解解决大家彼此的一些问题，大家可以通过欧卡的形式去表达出自己的一些卡点。那么就游戏整体来说就是这个样子。我这个初心呢，是来自于我曾经想要把八百个不认识的人为他们为他们写一部史书，就是记录他种种不同的人，他们的人生是怎样运转，就是怎样的一个流程。就是可能是我个人是有限的，就想体验更多不同的人生，所以这个游戏就叫交换人生，可以的，可以的，他在。因为每个人个人的精力是有限的，所以可以通过深度链接彼此来实现向无限的一个靠近，还有三分钟<笑声>基本上基本上完全对。

... (02:47:43): 然后这个就是对这个游戏大概的一个界面是这个网页版左上角就是桌游，你可以切换一下不同的，因为这个游戏最开始的里面是我设计的，然后他说的那个花40个小时没睡觉，然后去杭州摆摊的那个人，然后就是我，然后之前我跟他是那种同事的关系，然后这个同事的关系，然后我们通过。

... (02:48:11): 那个欧卡的链接我线下打印出来的一张欧卡，然后我们就变成了朋友，然后后面又变成了对象对。然后所以说这个欧卡是很奇妙的，到时候我也可以把这个欧卡我们的链接发到群里，让大家试玩一下，但是可能就是需要自己兑换。就是比如说也需要一个引导者，或者是自己在事先想在心里面想到一个问题，或者是你工作当中跟你的同事有什么矛盾，然后你想到这个问题，然后可能这个就是宇宙的能量给你的一个答案，对。

... (02:48:45): 然后你就，然后通过一个对话的形式，我就和他的关系更加的深入了。然后我就知道了他的一些，比如说他之前朋友跟朋友之间的一些矛盾，包括他跟他前任的一些矛盾等等。然后。而且这个它不仅适用于你在你和朋友之间的深度链接，还有你就是可能有一些人，他们可能是在大家有一些谈恋爱方面的困扰，想要把朋友的关系转化成恋人的关系，或者是和某一个。人有矛盾，想要去和他解决这个矛盾，然后都可以邀请他一起来玩这个交换人生的桌游，然后就更加了解彼此内心的想法，填补信息差，好好的，好的，还还有一分钟可以很好交换人生。

... (02:49:37): 不错，好的，总结总结了，这么快，介绍完了，好的好的就就提一个问题吧，就来一个问题吧，就来一个问题，一个问题。那你这个打你还得去吗？一个人这个不能线上吧，线下目前在开发，现在大概有线下的五到十场，然后都是在上海和杭州这边。然后我们之后也会有在那些或者是酒馆里面就是会找场地，然后大家可以，反正到时候群里群里联系可以的，有接下来感谢分享，接下来有请有请那个 18 分享一下。

... (02:50:19): 下一个应该到你们了吧，按顺序来，应该是你们了，那那你们先来，你们先来八分钟，唉，悠着点，悠着点，悠着点姐妹来你们。对的，大家好，我叫林，祝大家越来越美好好好好，要不给你，要不要你现在大家的一个下午了，有点累了，我们可以先做一个舒展运动，然后先休息一下，可以就是绕一下自己的头顶。

... (02:50:55): 稍微舒展一点儿，那那一天处长，我一边开始介绍我自己，我呢，我是从 13 岁开始谈恋爱 16 岁开始搞活动，我搞的活动呢？至今为止，从人之初到夕阳红，从小朋友到老年人都搞。所以我就特别爱搞糊涂的人，那也因为这个呢，所以我现在做了一个跟恋爱有关的活动，那这个就是面膜会。

... (02:51:25): 那我们来看一下我们酒店主题呢，是讲恋博会玩具，那我们核心的应该是恋爱的，它是个场景，就前面我们看到有很多的同学都在分享，而不是失恋了，就是一些情感的一些交流的活动，社区非常非常有意思，我发现就算现在很多人单身，但是呢？我们也无法去逃脱这个恋爱的这个大场景，可能我们单身，但是我们会去刷刷，对不对？在座各位有没有谁看过？有没有谁没有看过咱们这的，请举手，没有什么感觉，就任何的那种小事情感觉都没有看过的，没有完整，看完看过一点点你们的朋友你有没有看过短剧吗？这么厉害，在座的各位都是都会多少都会被短剧给刷到过，可见短剧的影响力范围之广，真的是太强了，这个就是为什么现在短剧成为了一个很大的一个广告波口。

... (02:52:28): 我是 90 后，然后呢，我们小时候看的都是电视，然后我们当时的电视都是那种什么，现在我还记得是脑白金的广告就暴露年龄了，然后现在小，现在我们的朋友可能现在很多人都是通过。短剧去刷到很多的一些广告，或者通过短剧来消磨时间，因为它符合我们现在快餐文化，那么基于 AI 是什么呢？唉，我觉得它是一个不能代替爱，它只是帮助我们更好的表达爱这么一个工具，所以我们今天来给大家看一看，用 AI 如何更好的。

... (02:53:07): 帮助我们传递爱这个主题可以的，这个呢就是我们关于这个政策上面的一些报道，我觉得这个也不用多看，反正 AI 他们都可以拿到，就 AI 短剧的一些崛起，现在 AI PC 短剧大家不知道有没有了解过这个细分赛道，因为短剧还是很多的。我们有的时候会刷到我之前有没有刷到什么霸道总裁什么，爱上什么什么一个小姑娘或者是什么这个什么对对对，有很多这种短句，那这个短句呢，它会我们今天。

... (02:53:52): 这边呢，这款一般呢，它的制作费用或者它的对市场的报价需要在 60 万左右。我就了解过一家公司哪个品牌，或者给一个公司去做这样的要 60 万，60 万呢是 30 级，然后给下了一分多钟，然后他通过平台的大家去付费变现，或者通过带货通过这种方式变现。

... (02:54:15): 那 AI 其实又有什么好处呢？就是帮助这个短句进行，我们用金方法来说一下，就是多快好省，就是帮助这个短句更快的去。产出制作周期只有 30 天，然后费用的话在 5 万到十万部的，所以更快的去加速这个行业。

... (02:54:39): 那这个短剧的 AI 就是跟我们的恋博会有什么关系呢？恋博会它是我们提供一个场景，因为我们知道短期的话有很多合同的题材，那我们主打这个恋爱的一个场景。那这么一个恋爱的场景呢，是因为我们已经做了五年的。55 次的这个博会，每个季度搞一次这样的大型博会，然后博会是个大家参加过，你们家当时还小，就是一个参加过社会。

... (02:55:08): 这个很快对上海世博会那时候还小，我才初中生对，然后当时我应该是初三刚毕业，然后去那个参加世博会，就是世博会，就是一个由世界博览会。有很多国家，很多管什么中国的美国，英国中国馆，那我们另外博览会呢，也是类似于在恋爱的场景下，和恋爱有关的各种场景的一些商家去入住，那么这样的话也会有很多的人，就跟我们世博会场景是一样的，很多很多的人，那这样这样的人，大家在里面做一些社交的一些活动和游戏。那我们就把这样的一个品牌，这样的一个恋爱的场景，给到很多的一些消费者一些进行一个植入。

... (02:56:01): 然后呢，针对这个恋博会的为前提下，基础上有一个情感的这个主题，那对于这个情感主题的话，我们会做一些 AI 的一些短句。好了，我不多说很多，我们大家看一下我们的短句，短句好。对就看多说不如看对不对，看起来给我帮你看。

... (02:56:25): 点开始，点开始，点点击开启，点击开启，点击开启！先往里面卡卡的有点卡。对，因为人像都是用 AI 做出来的，然后

会比较逼真，<笑声>他那个电脑上了，对对，就就别管了，大家看看大。用我的手帕擦擦吧，这个不错，非常对，就是节约成本，对节约成本，你的手帕还真是用途多。这次让我来帮你擦吧，没想到今天会下这么大的雨，谢谢你送回来真漂亮，你的视频可以发到我们群里面对，因为发到群里没发到群里。还有三分钟姐姐还有三分钟好嘞，可以的，可以的给我们看视频，看视频。

... (02:57:42): 好，那我们先这样子，钢铁直男。这不正是鄙人。哇哇，这就是1000人的。大宝哥我给你，我给你刚刚那个写了<音乐>记住前面是核武器提不得，有些话不该说的就给我闭嘴，否则后果很严重，李先生你应该深有体会吧！<笑声>这都是客观事实行哇，可以的。

... (02:58:48): 好好坐在那边反省吧！你一个人来的吗？今天我很有收获，你呢？是你好漂亮，你在上海哪里住，有空请你喝茶。对好，这个短就这样结束了，然后呢，我们因为时间有限，就是我们的制作优势就是再来一分钟一分钟，然后呢，这是我的微信，欢迎大家给我链接，然后我们现在寻求的是一个实习生。希望我们也成，也希望能够从大学开始就培养更多的人才加入我们的团队，然后第二个呢，我们也需要更多的这个品牌方和潜在客户能够给到我们这个资源，然后第三个的话，然后我们在之后在群里面，然后我也会给他发一个链接。因为发1个链接，然后这个链接是什么？是我们现在在做的一个恋爱的一个 AI 一个智能体，然后大家可以在里面输入大家的一些信息，然后可以就给大家匹配到精准的所需要的对象，那我们这个。上面可以有，有一些 MBTI，还有根据一些心理的一些测试，然后根据你的个人的个性画像去给你匹配到相对比合适的另一半。然后如果是做了这个测试的，我们赠送。

... (03:00:09): 价值199的5月17号晚上的微醺之夜在酒吧做我们的单身交友活动，好好感谢感谢感谢感谢下一个下一个问题。下一个18应该应该该你了吧，那个刘博士你要结的话，你你先你先来，你先来，你先来，你先来，我先找一下你的 BBT。等后面的他们分享都比较简单，后面的也可以的，然后的话我找一下你的。找下你的。今天我就回来。

... (03:01:01): 仍然是八分钟，现在是4755，现在是44:48钟刘博士。可以对对对。可以，你直接坐着吧，直接坐着点。对，直接坐着。声音能听到吗？我们没有不能不能你换旁边那个换旁边这个应该这个可以，这个这个可以，这个可以。我们我们介绍一下我们团队的这个 AI 产教融合研究院的这个指挥学院主任，还有我们这样的 AI 加多元化道的一个。我们主要是来自于广东产教融合规划设计院的，然后我们现在在上海这边呢，我是属于这块分团队的，这个爱这个人工智能中医院的这个副院长。但是我们在上海有那肯定不一样。唉，等一下你先把它给我一下，我点个东西。继续。

... (03:02:22): 然后我们现在能打造一个多元的一个大型的团队，研究院下深化了非常多的一个研究，然后你比如说有传教融合的，看到呢，有研发经济的，人工智能的，有中医药等等这个方向，我们现在要打造，无论你有什么样的方向。结合，然后让它进行落地，然后产生一个比较高级的这种没有共享了吧，我没有没有没有没有你，你就是说就是说你接着说，你接着说，我们现在目前来讲，我们现在有这种港澳青年创业就业的一个大。好了。

... (03:03:18): 然后。现在是对的吗？对的，现在对的，现在对的，然后应该可以了，现在可以了，现在可以了，对对对就到4.55好嘞。然后包括我们整个的组织，大家简单我就简单说一下，因为我们后面是抵抗整个这个大的这个产业的。目前我们现在讲的跟 ai 结合的主要三个大赛道，一个就是一大经济上，一个是国健康的，一个是中药。我说老实话，如果我们未来的话，人口养老肯定不能够完全化，年轻的人是不够的。那后面的话，我们要去靠大力的发展一个 AI 产业，机器人产业很多事情一定要让机器人去做，然后很多诊断要问医生，现在整个医疗改革的方向，那么后面的很多诊断的协助很多就是需要。这个人在社区进行本人呢，他就得在社区进行养老，或者是在他家里面给我们进行一些简单的这些医疗诊断服务，包括他要主动的进行医疗给他。我们现在想把整个平台打造成一个完整的一个产业，然后下面有多个方位方向，然后我们想要应该协助整个的一个***的管理。在很多小游戏里面分了很多个栈道。运营我们整个研究院的大型品牌，然后获得我们现在背后是对靠这个发改委，今天发改委和联合教育部，然后进行了大对我们这个人才培养和我们整个的一个产品的。

... (03:05:03): 然后最后我们要实施整个路径来实现，实现一个我们把现有的这些大家整个层面，包括大家在座的各位可以形成的一些数据产业，能够形成一个数据上的过程，包括大家的共同利益，然后形成一个好的。就是我们现在已经获得了很多广州的学生，各种面相的就是四个学院，然后以及我们现在好的这些都是更懂得大家去更好的更新。以及我们现在开一个开展的一些各种的线上会议，还有我们就是主动健康的，以及我们现在政府对大健康和对健康有没有高度重视。

... (03:05:47): 就是我们开发的一个客观大家诊疗，他可以直接在家里面去帮你诊疗，现在有什么样的的一些风险，可能需要怎样保证它

是一个工作，还有一个公司开发的各种机器人，这这个不错，这个视频好看。你这个你这个非常，我电脑不行，我的电脑不行，这这老电脑了，对，像我们这个可以情感交流，这个进行表情互动，然后可以进行聊天，然后下面你刚才他们说的一个是说的一个那个那个参加游戏这个地方我们整个项目其实我们就可以把它打造成一个人力。只要看这个你就可以，大家可以生成各种对话，可以生成各种的量级，直接就可以，结果，当然右上角那个是我们的那个这个机器人正在交叉的一个这个服务，未来的话养老其实就是需要一个机器人，一方面他在情感上。给你提供帮助，所以说还有很像，就是有，还有跟人说话，另一方面呢，还要能够帮助做一些你平常不愿意做的，或者是其他的组织形象活动就是没有了解。

... (03:07:05): 有点儿飞不长的那种，对对对，这个先交流一下，交流一下，他是目前这个在上场后做什么就属于我们觉得大团队在。在 AI 和大健康康养的人为服务什么？就是看我们这些人没有爱情奔跑。比较像是。这是机器人的视角。很好，这个很有趣。未来的服务这么快可以了，不用买太多了，这个好像是好东西，上面也是我们的，然后我们整个把这个。

... (03:07:47): 这个这个广州的团队，欢迎大家，各位正好有也会举办一些会议或活动，欢迎大家在6月上台，这个来就需要访问，大家都参观，我们也需要更多的人才，以及把大家更多的想法，我们现在更多的方向，我们看看我们整个这么多的方向。我们既有实体又有软件的，也有**的方向，像我们这个研究院的时候还是这个。我还是基本上在哪？**另外就是我们现在人员的整体大部分。

... (03:08:29): 行，感谢感谢刘博，下一个第二个就到你了。你你鼠标能操作操纵一下吧，鼠标你应该能点，应该是直接能点退出点桌面的那个文件夹，对对对对对，这个，然后找你的，然后现在是五次。那就5.01对，你应该那就五点，五点，大家好了，然后我本来今天是想拿着我们这个产品的 demo 过来，但是没做出来，我们做的稍微有点，然后呢，我们这个产品需要做一个 web 的创新工具，然后呢，我们拉了我们产品的一个点过来讲。因为我们这个产品设计的还是还是有点结构的，如果要全说的话，可能我们讲一个一个点，就接着刚才那个例会讲团队项目的事情。应该是每个人的幻想中，你看你怎么样，应该是每个人幻想中都是希望自己可以有好几个。<笑声>应该是不会有人能解决，当然有一些时间管理大师的，但是这种事情是客观存在，包括我们的研究也会有在一个小区里面，就会有俩家或者34个家的那种。

... (03:09:53): 勇士能不能我们来拆分一下它是怎么做的，唉，这个点不出来，你这个没出来，就是一个一个男孩能和多个女孩同时互动。他做这个动作他需要什么？他需要到每个人的聊天框里给他发消息。对吧。然后怎么样尽量多的给每个人听一下，就像我们每个人还要保持强互动，然后他还要保持多互动，然后这个这这种背景下就会导致他的沟通的成本非常高，但沟通的频次，数量，成本，效率都要求非常高。

... (03:10:32): 那么在现有的这个通讯工具项目，比如说大家现在现在看微信是吧，假如说你手机上有你的三个女朋友，现在都在问你一件事情。然后问你，比如说问你晚上晚上晚上约饭吧，晚上吃饭你怎么处理这个问题，这这个这个这个很难，这个真的是叫管理的，我讲一下这一点，就我以前是做的说的，然后我这个产品做。做直播的那个，我相信在座应该有的背景，我们这个是基于我们这个行业里面非常就我们这个垂直行业非常痛的一个。痛点，然后后来做了这么一个沟通，这样就是我们这个行业里面有个最大的问题，就是沟通的培养非常非常难，明白了，就是。这个对对对对，因为因为这个这个苹果说这个不好讲，商业的东西讲太多，然后我就把我们那个原来的业务场景切掉了，然后就换这么一个例子，然后这个地方大家肯定很直观，对吧，每个人都应该有一个类似的梦想。对好的，咱们就这样尽量做到跟美元这个价值，然后呢？怎么跟多个人同时互动，我们刚才讲的。

... (03:11:48): 和多个女朋友聊天呢，然后如果管理，然后就挑战了管理多个关系，那么第一个就是时间和反馈的分辨，这个应该是最直观最前面对。然后呢，如果你在处理关系的时候常常面临就是你的时间分配的不好。因为跟这个人聊多了，不是那个人，然后或者你把他们的需求记错了，把事记错了，或者你把他们的背景记错了，这个很复杂的思路，对吧。第二个就是情感投入的平衡。这个是情感，实际上就是你的时间和你的精力的投入的平衡，你要跟多个人保持不关系的话，你的投入会很很难抉择，比如说这个人叫什么叫什么哭的孩子卖出去，对吧，就是他救的多，那你可能投入的多少，投入少，但实际上那个投入少的是不是不重要的？也不不一定对吧，可能都很重要，那今天我们就不能算有中国人的开可以，实际上我们可能会不省心，对对，就可能一开始的时候就占便宜了。陈老师在那儿讲完了之后，应该大家很多人加了微信，我就在那观察他刚才光处理加好友的，应该是光处理加好友的信息就用了25到30就是所有人加个好友，这个东西可能会就用了很多的，因为他大概是20多分钟。

... (03:13:00): 之后再通过我的，这就是一个很具体的场景，怎么面对这个关系，然后隐瞒与欺骗的难度，这个是因为到这个具体场景，实际上我们不支持这个隐瞒的欺骗，我们只是说这个这个问题就是说你在跟中文沟通的时候，你要跟他们保持一定的关系，策略和方式

。你当然有必要的要做一些隐瞒，或者是一些语言上的这种文化是有。但是如果你当你面对多个人的时候，你比如说你会见到的十个人，面对十个人有。十分给你一个需求，或者是他们需求有很多重复的，你记不清的事，你就会有很大问题，你不一定能满足，就是你不一定能处理好，这十个人，处理好大概率就是我自己的经验来讲，那里面很多人说处理大概率。

... (03:13:44): 那么最后一个就是面对嫉妒冲突。如果说你的大老婆，你的二老婆知道你的大老婆，然后你的大老婆知道你的三老婆这肯定干仗，这个时间也跑不了，对不对，很难控制，然后这个就是上面承接，你怎么让他们不知道？但我们这个软件不是鼓励这种行为，你怎么让他不知道，这个就是提出很大的问题，但是当一旦被戳破，你怎么能同时跟多人，因为因为是这样，一旦吵架了，大家的沟通力度肯定是要迅速倍增的，对不对？这个是这个是必然的，你要劝劝大家安慰他，哄他不要哭了，然后呢，这个沟通密度倍增的情况下，如果是连续。三个人都需要你非常强烈的这个这个沟通密度的增加，那你就又会崩溃，就是你的操作非常，然后这就是多线关系的一些问题，其实这是原理是一样的，不管你是在面对我们是面对客户，那可能这个场景里边是面对的，是面对多个同样对你同样性质的人，这都是很大的负担。

... (03:14:46): 然后在我们这个软件设计里边，我们怎么解决这个问题呢？当然这只是我们软件的一个点，一个点，我们这个软件是有好多个点，是一个点，就是怎么跟多线多线关系沟通。跟一个人聊天，一对一聊很轻松，那么你跟三个人聊天，我们叫开三次打电话，然后不停的在这三个那块里面跳来跳去，这个已经很累了，如果它变成五个。企业也在做，就是十几年前就在做了，是你企业忙忙过年过节要给客户发那个短信，发微信，那实际上呢，他一看如果他就是投给你发的，对对对，有的人就能看出来。你这个可能就是管理工作关系怎么样，能够有针对性的对对对对，你说这样的就是以往的方式是怎么样的，大家肯定是经过那家公司，这家公司，他的老板叫肖红，这个哥们之前做什么呢？规范出手，可能大家很多都没听过参与营销，唉对，还有两分钟可以说我这个这个这个如果你跟三个聊天就要来归期，如果你跟这是12秒。如果你们12个人，你的一个人，你的手可能就撑不过来了，我们怎么解决这个问题呢？我们在他后边称一万。

... (03:16:08): 让这12个聊天在一个页面里，因为我们这个做的是外网，是外网，是在网页可以巨大的面积，把这12个元件包配到一个变态，然后你一眼可以看到所有的人。然后你可以挨个去处理，就是不需要你切，就是切成功能可能很简单，在微信上切了，切实际上这个动作是最耗精力，尤其当你面对多人多频次的来回，对这个我深有其感。

... (03:16:35): 然后我们这个点呢，就是解决这个问题，其实这就是讲我们的其中一个设计的点，我们相信这个点应该是能蛮好的解决这个问题，然后我们这个产品是基于我们这个行业非常垂直的一个商业需求，我们这个商业需求应该是没什么不变的。所以我们反正是单独做出来，到现在还体验，对，现在在在在敲代码全部给他分配好我我我给你们团队，然后大家。

... (03:17:02): 这这这这个需求，因为我自己是做这个我自己的需求就非常我自己就这样特别痛苦的，我们以前每天都是五位数的消息，五位数，然后就是几万条消息，我每天要分几百个人 ok，好的，很感谢，很有趣，下一个桑林姐林姐姐到5:15:10现在5:03。唉，那个姐姐你拿这个，你拿拿拿这个拿那个鼠标鼠标好好敲动，你拿这个。唉，这个码大家可以扫一下大家，或者你可以把你在群里说一下，冒泡一下或者行。我找一下，我给你找一下。唉，你发过了吗？发给我。这个不行，这个不行，这个不行，这个不行，喂喂喂喂那个外甥他们怎么回来？行行行到5:10吧5:10好嘞，最重要的买不了。他是不是可以在这个地方？姐，你拿着你拿着稍等。等一下，等一下稍微带卡，电脑也卡了。

... (03:18:41): 那个另外一个，另外一个，这是另外一个链接，另外一个不是这个，这个对对对，下下第二个，第二个。我们早觉得已经这个事情一个爆头，你要不还是在那个这上面同样一个打开吧，我关下页面吧，关关关。会经常经常在白的那个绿色光打点稍微介绍一下吧，唉，这个这个这个好嘞好嘞，等一下等一下等一下。他都有差不多有，要不就是先这个吧，对这个好，对于这个口口号的可以那个的吧？要不就不就就要来个两个六分钟吧。hello hello 大家好，然后我来介绍我的那个产品，然后其实。这个是基于 AI 心理的的一个小程序或者 APP。然后目前我们先发布了网页版，然后可能后面会在5月底之前上线小程序，然后欢迎欢迎大家都会感兴趣 AI 经理呢可以扫码，然后或者是在群里添加我，然后可以参与我们的那个产品内。加入我们的那个群，然后我们一句话介绍就是融合融合 AI 心理和游戏化里面的一个。

... (03:20:22): 名片网的社区，一个社交工具就是用名片来链接彼此来，首先是注定每个人认知自己，知道自己是那个三个人生问题，比如说自己，我是谁，我要从哪里来，我要到哪里？三个哲学的人生问题，然后发现自己的人生使命，然后同时助力自己的身心健康和达到在在自己完善自己的基础上，然后再去和他人进行一个深度练习。

... (03:20:55): 下下好的好，然后这个就是我们的那个名片，然后这个是刚刚那个分享的交换人生的五好的名片，然后这右边的是我的

名片，然后我们是可以让每个人，我们的核心功能就是让每个人都拥有自己的定制的个性化。

... (03:21:17): 通过一些图文的驱动，像这个这个其实我现在经常在这个可能它就是融合了一些色彩心理学，因为吴航最喜欢的颜色是蓝色，然后我最喜欢的颜色，我喜欢的颜色是黄色，然后我们都喜欢的颜色是绿色。最中间就是那个绿色，所以它这个它这个名片的设计其实就是融合了我们两个人喜爱的颜色，其实一个色彩，它可以体现一个人的个性，比如说蓝色代表理性，黄色代表一些热情或者是温暖。或者是社区的互动，然后绿色代表的就是一些疗愈心理这个方面，所以这就是这三个颜色，也是我们社区的主题色，对，然后然后这这下面就是他的，他刚刚介绍他，他的主页主页都可以写在上面，如果大家。

... (03:22:14): 之后如果类似我们的小程序的话，也可以就是领一些像类似于这样的一个名片设计的模板，因为我是非常擅长 UI 的设计的，然后我不知道大家在现实生活中有没有看到自己加一个朋友的时候，他给你发名片。然后会不会那个名片或者说自己的名片设计发现在一些官网上面很难很难设计自己到满意的那个色彩，或者是满意符合自己个性的名片，看这个都可以达成。

... (03:22:47): 下一，然后现在就是我们处于在一个群体性孤独和分散性全球一种迁徙的，就跟刚刚那位说那个社群信息庞杂的那个朋友也很契合，其实我们也是想要除了那个名片的功能之外，其实还有一个就是社群管理的功能。我们如何管理庞杂的信息，如何更加的精准的这个社群里推送消息，可以让自己比如说你加一个群的时候，你看到的不是这个群的广告，而是你可以看到这个社群里面他每个人，他的名片。就可以看到，比如说一个就是可以看到他以前添加的名片，在那个在一个知识圈子里面，你可以看到他在做什么样的事情，他是一个什么样的人，有什么样的爱好，而不是一个。就是只是一个那个微信头像或者是微信名称，不是冷冰冰的数字符号，而是活生生的人。然后这个就是现在我分析的一些用户需求，可能时间有点。

... (03:23:51): 可以的，稍微看看，对这个不错，这个图不错，然后它就是刚刚说的我们说的那个蓝色就是科技蓝黄色就是。大家的人生，人生逐渐人生，然后我们也会去采访一些不同的人物，然后去邀请他们，然后可能这个是我们媒体推广方面的一些规划，然后还有就是可能他们在科技领域，比如说像就是黑客松，他就是 AI 的社区。然后他就他在这里面入住，然后像在这种社区领域可能有相对比较人文，像刚刚那个不小的练博会的香香，然后他就可以入住，像这个心理领域的话，可能就是一些我们现在已经在。

... (03:24:39): 合作的一些刚刚这是我们也在合作的合作伙伴，然后比如说像有700万用户的孩子，科技 CIO N 的负责人，然后还有一些硕士博士，还有这个特工的创始人，大健康产品的上海信源中医诊所。还有心理特专业的心理咨询师和心理咨询工作室都是我们现在已经就是达成的合作伙伴，这些数据冷库的话还有两分钟。

... (03:25:11): 然后。这个是那个，我卡一直不了解，刚才可以，我看就是刚才他们提到我和三体结缘的地方，然后我肯定正常的是我们想把欧卡教练这个任务交给 AI 来做的，让让欧卡教练来指导我们的用户去对，通过欧卡来做自我。反思或者是自我迭代可以的作用好的，那么要不都是他可以把我的这个流程交给你来做，那么他就避免了人那种。可能救人的情景，避免这种这种情节去干扰。还有就是用户可以进入本地模型，然后就可以走自己的隐私。

... (03:26:05): 还有是低成本，高效率，好好的优势还有很多，接下来是用户来讲就是我们点开点开，现在我们其实我们最开始想做小程序是服务的是微信群，我们点开一个微信群就会看到一个类似于像知识星球一样的知识圈或者社交圈，然后点开圈之后可以看到该社群的名片，网下一个就是。我们现在可以通过标签索引的功能，比如说你感兴趣游戏类的就是搜游戏就可以搜到你，你在这个群里面想链接到的人，然后就可以加到他的微信，或者是他的一些公寓的账号。对，然后还有一个就是语言的链接圈，就是你当你加一个人的时候，你可以看到。他独立的社群，或者是因为大家很多人都有自己的私域社群，大家都是创业者，也有自己的私域社群，可以看到他独立的社群，或者是他参与过的他活跃度高的有些社群，然后可以链接到自己想加入的社区和社区。

... (03:27:09): 再挑一页 PPT 就讲<笑声>跳一页结束，我们还在做其他的一些项目，好的，感谢！回头可以把剩下的资料直接发群里，下一个下一个是那个对你水中雨来你自己给你放下，然后的话就到五点二十五点二十，好啦！跟各位比起来，我应该算是最小的，刚刚那位小朋友早，我觉得最小搭档<笑声>大家讲一讲华东政法大学的。姐姐介绍我去给你讲一下安全教育，安全教育就是其实。就是关于教育呢，就 AI 对于这个话题呢，是在就是23年，但是呢，对人而言，就我们不愿意当老师，这样的就是安全工作，也是希望你们大家讲一下，给大家事后是。来来来，要不你要不给你拿了，就像成龙一样直接拿着它。对。这是 P AI 的一个代替。现状的这个？那算了，等一下。你你要往上滑，你往上滑上你你鼠标鼠标那个往上滑不行，那我来帮你调吧，我来帮你，你你讲我来给你拿好啦。

... (03:28:38): 就是 AI 的教育，那就是说呢，就是大家都觉得就是说现在 AI 技术挺发达，老师们都觉得 ai 老师们都觉得 AI 应该接入

我们，但是呢，不知道有没有。像个西施，就是同学们都觉得就是说 AIA I 对我觉得很有用，但是呢，成品性的学习他们不会通过 AI 作为一个扩大，然后更多的家长和学校呢，很多时候他们就觉得就是他们觉得就是家长呢 AI 真好，然后这个概念好多，但具体买来就问。学校呢，主要是保保守生态，因为你要花钱，钱花呢？四方子弹不是，但不是站在普遍的产业上的。不是想看他们现在这种。目前我们上周的感觉都已经有很多公司在做单位的尝试。稍等一下，我共享一下这个。然后呢，像是这个就是我们知道最近这个就是在去年怎么怎么不出来的，算不出来的一个人能够这个费用怎么就是就是说像这种就是像这种项目，它是在去年拿到了一个300万0工的 AI 这样，但是你没发现的。所以说现在 AI 可能 AI 这个产品它都是名头响，但是呢，用起来那么不好用，那么用起来不舒服，或者像这种根本就是一个不能用有这样的一个问题。

... (03:30:07): 下一页来，那我们呢，我们也是，就是因为我们是算大数据社会治理研究院，所以呢，我们也是就是各个地方，上海市书学院的老师，让他们去给他提供，那我们这边是一个发育老师，就是谈到就是说就是 AI 它是怎么样？接受的想法，这个老师今天我就谈了 AI 赋能的话，就发现大家就是说大家比如说用 cos 或者说用 PPT 什么的都能做，但是具体怎么样去结合课堂结合实践，大家往往就会染。是这样的一个现象，所以说目前来讲，AI 教育处于一个阶段，还有很大的发展来下一页，对，然后呢，就是说也基于这样，是因为就是我们作为学生，不是刚才我们作为大二的学生，还没有太多的过于高中生，所以我们做作为教育是这样，我觉得照片让他们去说能够去，我也去用我们的思想去。

... (03:31:10): 共享 ai 教育目前呢就是说我们发现普遍的 AI 教育它都有个特点，就是说要么就是幼教级，比如像黑有这种，就是说这种图没有什么特点，就是它没有知识量，信息量，要么就是像那种自动批改试卷，这种试卷，像我们高三的时候已经体验过他们已经出来什么。那种就是说纯粹的机器化，它没有任何的这个分，对，没有任何就是纯粹的就是培养做仪器，这样我们呢就希望能取一个交集，但是呢，其实都是我的这个前辈，我想大家应该知道今年前百度贴吧里面有类似于生存游戏，像更远，对吧，就像这种就是文字冒险的游戏，非常火，然后呢也是基于这个想法这个灵感。

... (03:31:50): 我们呢？当时就是说，当时我想了一晚上，我们可以把文字冒险游戏和学习去联合起来，动态的这样一个做一个赋能，做了一个月，做出来这个文字冒险之交轨迹。

... (03:32:03): 你看你这个游戏，其实我们有个 demo，但是现在上面讲了给大家演示，到时候可以加我好友给大家集中群里对那个那个是 IT 了好几次，这个我们就是说我们可以说我们就是说你可以动态的选择，你想要学习的这个主题，以及对应的，比如说你选了一个世界观。那那么大家呢，比如说像所谓的无线路，对吧，就是说你可以进入，还是可以进入一个沉浸的世界中，在这个世界中来动态的感悟他的知识，所以说我们就说我们不会让大模型，我们做一个工作流，可以让大动态的基于玩家想要学习的主题和他所想要体面的世界，而动态生成这样的一个知识，首先任务。好嘞，然后呢，就是说基于这样的动态的。

... (03:32:52): 在学 python 的对对对，什么都可以，下一页，好嘞很好，对大家说就是学习还是要学习的样子，像我们这样，我们是我们是做了一个自信学习，什么意思呢？就是说我们会动态的根据。学生在那个玩的时候呢，他在玩到每一个阶段的时候没到故事就完了，会给你几个选项，正好在后面，好嘞，等等还没加进去。比如说大家可以加我体验，比如说你在在说完这个故事之后呢，它会给你几个选项，让你来进行这个动态的交互式的交互式的这样一个选择，通过你的选择呢，或者会生成不同的这个支线，通过这些这些支线呢，也会动态的检验你的选择是对还是错。这种对错的事实上就反映就是一片理解，假如说像是这个不按要素主题，对不对？我们 python 比如说，比如说我们这个主题，下一页。我都没放进去，放进去一个主题我们就会，比如说我们在毕业务，大家说这个，比如说过热了，对吧，你要给他修改代码是什么，对吧，就像这样一个主题要给你选项，你可以去选，如果这种选择的考验。

... (03:34:03): 发现你对他的理解程度还有一分钟，好嘞，那么就可以就可以通过这样，然后通过大脑在动态的去梳理，判断你的理解程度，理解程度之后呢，说通过你的理解程度来判断你下一步要学什么，可以通过这种动态的模式呢，让同学们能够在这个非常游戏式的，冒险性的这个过程中能够自然的通过。他应该是，就是我们无限的放在前面，但是确实不像你讲的，现在的 AI 里面教育上。对对，我们也是非常希望能够给他年少有为，大家可以加我微信，我们可以给大家看。demo 然后呢，我们这边就是我们是上海市大数据研究院，希望大家对大家有空也可以参加我们活动。

... (03:34:53): 好吧，然后还有两个，还有两个差不多，我看一下，唉，丹宁哥该你了，你你分享一下，分享八分钟到。

深圳~淡定(03:35:07): 我也。

... (03:35:08): 对对对，八分钟以内，八分钟以内。能的，你共享一下。

深圳~淡定(03:35:11): 能听到吧。好嘞。好的好的，我共享一下。

深圳~淡定(03:35:32): 好的，很荣幸成为 aix 活动的压轴之一。尊敬的各位老师，还有同学们，接下来与我分享机械化互联网的理念和产品应用。就是我们的目标还是解放，重复劳动，重塑工作幸福的这个主旨，我我是深圳淡定，然后这边有 AI 知识库的二维码可以加入，然后我是谁？我是一名深票的打工程序员。

深圳~淡定(03:36:01): 机械化互联网思维的由来，历经社会大学七年之久，无数个加班的日日夜夜，无数个重复的办公机操，此时此刻你不得不思考。一个灵光，一个念想，一个行动，一颗属于你我的灵石。将助力工作的点点滴滴。

深圳~淡定(03:36:22): 我的分享方式是陪你速览三篇***文章，还有一个短视频，接下来让我们看第一篇文章。第一篇文章是秒打1.0，这是一个业务工具原子化的一个系列功能，这目的主要是让你的每一次的操作从20分钟，十分钟或者十。30分钟不等的时间变成稳定的操作，三秒实现。接下来让我们看一下。

深圳~淡定(03:36:57): 第一个***就是我机械化互联网，我这个有七彩零食，七彩零食是七个产品系列吧，秒来的人是。之一，也是第一个。第一个如何提高互联网打工人的办公幸福指数，实现这个很难，连 BAT 的公司都存在。996实现这个很苦，但努力实现一定很酷。如何打造一款更简单，最好用更省时间的个人限量空间，欢迎大家探索饭马次元的奇妙世界。我们的定位是站在 AGI 的头上，提供互联网基础应用类产品。提供趣味化编程，开发技巧，效率工具，富含想象力的新互联网产品，目标是提高互联网基层打工人的办公幸福指数。我们的口号是影视英雄，无奈红蓝 buff 肺腑之言，就是做好做好一款真正好用，更实实用的一款产品。

深圳~淡定(03:37:54): 秒打1.0主要是适用于程序员，功能如下。其中有批量结构化对数据的处理，excel 的列的提取，这是自动生成公式的，然后还有合并行。合并行就是数据的合并。实体转 lambda，这是我们程序常用的实体转 sql，也是也是用经常用的 excel 行提取数据对冲，也就是可以减少我们重复劳动力的。

深圳~淡定(03:38:24): sql 的音片段也是我们程序员经常用到的数据采集，去重池，去去重池，这个功能已经实现了一键生产，再也不用不用为交互而烦恼，一项功能都已经在一个页面上实现了简单办公，从一键快捷开始。让加班不再痛苦，让上班不再难受，打造一个更美好，更正能量的办公价值体系。当然还有一个智慧锦囊的功能，适用于所有互联网人。支持格式，还有传统文本格式自定义分类，基本的 CRUD 机操都是可以支持的，便捷操作，让个人信息管理更加清晰，这是我们的秒达1.0第一个***的信息，下面就不再详细解读这一块了。我们接下来看第二个。

深圳~淡定(03:39:11): 第二个***。第二个是我的链接云，链接云就是打破信息孤岛，为什么呢？因为我们让链接成云，让分类成卡片，从此就是不再区分 age google 等搜索引擎，这样的话，我们管理我们的链接更更直观。就是更高效，右边这个是热门链接云，这个效果图，这个是所有人，这是一个公共的链接云，然后下面这个是私人链接云，就是你可以管理自己的。

深圳~淡定(03:39:48): 自己的一个链接的卡片，每个卡片点击开都是一个专属的链接，云链接云的后面会增加一些透效，接下来让我们看。链接云的***文章。被把1000个链接放在卡片里。

... (03:40:06): 标题写的不错。

深圳~淡定(03:40:06): 让链接成云，让分类成卡片，随时随地的管理个人链接云，这是也是第2吧算2，然后这个链接云是支持纯手工录入，支持 age 收藏夹 HTML 格式的一键导入。

... (03:40:08): 哈哈。

深圳~淡定(03:40:22): 支持 google html 的一键导入，它会自动解析的，然后形成对应的卡片和对应的链接。云实现的效果就是。视觉冲击加简单易用，从而形成一个很好的办公助手。这个目标也就是根据不同的页签不同的收藏夹，形成不同的卡片进行分类，分类管理。不同链接就会形成不同的链接云，这样抽象直观的情况下就可以轻松的管理你的链接了，下面是效果图。

深圳~淡定(03:41:00): 好，接下来让我们看第三个。***。第三个***就是最近五一刚上线的一款 cru d1.0，也就是代码生成器，这个思考的来源可以这样理解田间人工劳作走向，如今的收机械化就是收割机等机械化的工业就是这些。机械化这个场景，如今的是电脑人工操作，未来也未来及现在也正在走向 AI 智能化加机械化，互联网机械化。当然，这也是未来的一个趋势，我们的效果就是节省时间，从30分钟加

变成稳定的三秒实现。这是特定场景的实现，就不用与因为我们与 AI 的交流不一定是必须的。与 AI 交流本身也浪费时间。接下来让我们看这篇***。

深圳~淡定(03:42:05): 三秒完成30分钟的活，如何提高程序员办公的幸福指数，让工作不再重停留在重复的行为上，我们的目标就是提高基层程序员的办公性能指数，让基层不再996永不007成为可能。这是我的3c ru d1.0主要支持，目前是生态这块的一个实现支持，后端前端的还有支持。

深圳~淡定(03:42:33): 自定义的字段的过滤功能。

... (03:42:34): 还有淡定哥还有两分钟这个就可以快快速的过一下这个。

深圳~淡定(03:42:38): 好的好的好的，这样就可以快速的实现你的音乐效果，这是我的第三个。好，接下来我们看。

深圳~淡定(03:42:49): 这是我的那个视短视频，我们一起看一个短视频好了。好的。

... (03:43:19): 对，他是上线上的，线上的。好的好的好的。他是他是一个人在深圳上班，在深圳上班自己开发的，它很靠谱，还没有推广呢，就是就是他就是商业化失败，目前在尝试尝试中。

深圳~淡定(03:43:35): 就是。

... (03:43:49): 那可以。方便更方便对对对，不给工作特定产品，他是我的大学老师，我们的表格。对，是的是的，那你把这些东西放在。

深圳~淡定(03:44:16): 什么。

... (03:44:28): 这样的立体化的还吃不起口香，否则的话他对对对电子化的。

深圳~淡定(03:44:40): 好的，视频播放完毕！

... (03:44:45): 淡定淡定你好，讲完了吗？我我想和你讲一句话，我在线下的，我在看电影，你好！

深圳~淡定(03:44:47): 等一下。

... (03:45:00): 那个那个你好，你好，我想讲一个，我觉得你的这个很多应用还是蛮好的，就是实际上是为了解决一个用 AI 来解决一个效率的问题，对吧，其实我想问一个应用场景，我觉得你是可以商业化的。

深圳~淡定(03:45:12): 是的。

... (03:45:16): 这个应用场景就是我们现在就是我们这些大学老师，就是你每个大学老师其实都有这个应用场景，但是不同的可能呢，会更加，其实有很多东西可以归纳为一个通用的模板。你比如说我很多地方让我提供，就是让我填表，一会是来自于教育部的那个项目发过来的，一会来自国家这个基金的这个项目发过来都填表，每一次我们复制粘贴都很麻烦。然后找到个人信息，就是这这是一个很大的就是重复性的劳动，实际上我看到你的第一个应用就是把有重复的东西，其实每一次发的表格实际上是基本上是不同的，不同来源的表格是差不多的，对吧？然后呢，你这种呢，用 AR 的方式就可以把它呢，就是说什么重复有问题可以11键的就把它解决了，我觉得你。这个倒是可以针对。我们具体的业务。来做这个更有效率！可以的，你觉得？

深圳~淡定(03:46:23): 可以的，可以的，这个需要根据具体的场景去进行实现。

... (03:46:26): 你如果感兴趣的话，我们可以一起，我这边就给你提供需求，你就帮我解决，然后帮我解决，然后就到我们经管学院，我们不帮你推广。让进口随便来买单买单可以可以帮你销售，帮你销售，帮你销售，我都觉得你这个是很好的东西，因为我刚才讲只是填我个人信息填表这11栏实际上大部分东西要重复，要这样做的。

深圳~淡定(03:46:41): 可以可以。就是。等一下。

... (03:46:55): 对，实际上我自己发现就是对他其实是他，他开发了很多实用小工具，只是找不到宣传途径，宣传出去，你是关键，就是包括我们的很多同学的产品，甚至企业的产品，它是这样的，但是自己想觉得准备好。

深圳~淡定(03:46:55): 对对。

... (03:47:11): 他没有和企业的产品，就是用户的产品，用户的需求深度的结合起来，对是的是的是的 ok ok 下一个最后要有请压轴的张三张，三张。

深圳~淡定(03:47:19): 是的。

... (03:47:26): 来来来压走，我最希望来来来，我们后面的这个两个他们都是很标准的程序员，标准的程序员，三个分享分享。

深圳~淡定(03:47:26): 好的好的。好的，我就退了。

... (03:47:38): 行，好嘞，张宁哥，对对，接下来是终于到程序员环节了，<笑声>唉，稍等一下，我退，你退出一下，你退出一下来，三哥稍等一下。

深圳~淡定(03:47:47): 是结束共享结束共享好的。

... (03:47:51): 你截图共享好嘞好嘞好嘞！我开启共享！是个队员的模样，对三哥都写了好几本书了，你可以先介绍一下自己，在我，你介绍你写的书，你就去介绍一下自己。我在清华大学出版社出版了五本是吧，然后去年对对对 CS 店。我是中国最大的榆树园社区，然后你也会呢，获得了这个企业最佳应用。

... (03:48:30): 然后这个上面目前呢是在海外，它的使用度可能不是很高，但是在发出的时候已经开始。所以大规模的市场或者说是非常规模的一些顾客或咨询相关的一些业务就相应的支持，这上面是我全世界。15个作为物联网数据开发平台的一个，然后目前它的性能目前来讲应该是可以在。主流的还有那个前三的，这个是可以被量化测试的，这个是没有，就是预报的这种方式大概就是这样个项目，这个项目目前可以给一些企业。之前介绍过的一个企业是做电力储能的，能够给他们一年整到5万人民币以上，三年在他们混了一家设备，就他们会有现场的物理设备增加的情况下。在所有设备不增加的情况下，它可以节省到这样一个成本，那就下一个。好，这是张三哥开发的第二个产品，什么都可以，这个项目是。

... (03:49:51): 美日的会去抓取一些比较主流的一些频道的一些内容，这里主要是以论文，然后开源项目以及海外的一些出海项目。论文的话，主要是站在对这个平台上去做一些爬虫，但在这个爬虫基础之上，我们会使用我们的相关的一些技术去对它做一些确认。比如说它的一些数据的真实性，我们会在服务端会去做一些外部联网的一些搜索。在联网搜索以外，我们还会对整篇论文做一些结构化的一些拆分，然后让用户来确认他是否需要来打开这篇论文去进行阅读，而非是像各种论文推送平台一样，只是给你一个摘要，然后这个摘要还是。

... (03:50:39): 以论文作者为主导的一个方式去发布的，对我站在这个角度，如果你对这篇论文有兴趣，你可以点击进去，然后在当前这个平台里面，你可以直接与这篇论文去进行一些对话，也可以做一些标注，这个标注目前来讲只能以。私有化的标注进行一个使用，目前可能没有时间去公做公有化的一些客户。我觉得那个项目的话，主要是正在每年，我们可以在上面找到很多具备商业价值的一些项目，但是我们没有办法知道它的一些具体的应用场景。比如说以制作的这种项目为例，这种项目一旦发出发出了之后，我们国内用户去找到这样的一个项目，以及去确定它的一个使用场景，是一个很长的一个过程。我们现在在这个解读过程中会帮你全面的解读。

... (03:51:29): 然后在最后是一个海外出海的一个产品的一个采集，这里我们主要会对上面去做一些采集，每日只采集上广的一些信息，不然的话太大了，有点。忙不过来是吧，在我们采集过程中，我们会对他的一个商业行为会对他做完整的分析，以及它的一个可能信号的一些技术站，因为在那个上面需要你一些个网站，我们会进行一些技术手段来帮你直接搞定他的一些。就如果你想抄一个对方的网站，我们可以直接帮你解决对方到底用哪些技术的一个实质性的问题，我们回到另外一个好，另外一个主要是三个的，第三个产品做一些预定的一些整合性质的，这里主要以三个内容为例。

... (03:52:19): 第一个是的确是生产，我们刚才有很多人说要调节这个词之类的，我觉得是不需要调整的。在目前由谷歌工程师提供了一份。有38页的一个英文的一个教材，然后我们通过一些技术手段，把这份文档做了很详细的这种拆分，就是把它非常规化的。长度，语义等方式做了一轮，整个拆分完了之后，目前这个就第一个，目前来说每天大概可以有700的独立 IP。来访问这个网址，然后第二个是报告点，主要是以耗费为例的，我在上面是一个。用户会看一些论文，或者说看一些他们发的一些教材，在这些里面，目前在上访中，他是发了六款关于 AI 相关的一些基础教材，有的有关于劳训练的等相关的一些课程，但这些课程很多东西都是英文的，我们没有办法去做很好的一个。

... (03:53:26): 视觉阅读以及对他做一些咨询，那么我们把它做了一些困难户，最后一个是 DRD 生成的。当你有一个产品或者说你有一个想法，你想要做一个项目的时候，结合这个工具，你可能可以在20分钟之内把它点一下，这个你可以用五分钟时间等完这一个，然后把这个结论导入到 cos 或者说。windows 或者 vs code 的一些能够生成代码的平台，你可以在20分钟左右就可以得到一个完整的项目，包含进端口，大概就是这样一些内容，但是网站里面内容还有很多，就是只有这几个，包括那个各种相关的也有很多。

... (03:54:08): 对对是的，然后那就这样，唉，很好很好，大姐，你看我三哥他的项目还曾经获 csdn 2024年度最佳企业应用大奖。是我们这几千人中，目前技术开发能力最强的程序员，对对对对对对。这个的还有另外一个还有。那个还是正好我们会议发布以后正好你带的那个我们那个。他们的同学呢？也不叫吴。他们准备搞一个 AI 加教育的智能企业，但是呢，他们想请大家给他出主意，他简单的介绍简单介绍一下。可以，那现在来讲一讲就是了，可以的，可以的来讲一讲，讲一讲，你看这个会议当中可以的，你来讲讲，等一会我们结束之后拍个照，大家想吃饭的可以举个手，一会我们一起在食堂吃饭。11起去一起对对，你等一下，虽然是华东大学大三的学生物理专业的，但是。然后呢，我现在是贵州大学生联合会的一个负责人，那么那么我们是从我们这个组织呢，从11年开始就长期在贵州进行支教，那么在过调研过程当中呢，我们会发现。

... (03:55:47): 当地的农村会有很多的这种儿童，因为当地很快工，所以说我们想开发一个那个 AI 智能体，去解决这种提供这种心理关怀和教育知识方面的这种应用。那么我们现在已经对接了一个学校，那个时候我们现在正在这个项目开发过程当中。对，然后其实我昨天看到这个群，看到苹果发朋友圈说这个你的梦想是我们主持也是，虽然没有你这么大，但是我们想我的梦想就是改变这种。所以大家可以知道这个最终的基本一些情况，虽然说现在现阶段可能会稍微好一点，但是基本的情况还是有很多的，所以如果我们能够在一个乡村，一个小学能够提供这样一个新的方案，然后逐渐的扩展到全部贵州以及整个中国的话，那相信这个社会价值会很多可以的。

... (03:56:47): 就是因为我也是做 AI 心理的，其实我也有做 AI 教育，我是那个一个开源的编程网站 PORC 的中国区的负责人，然后这个编程网站它是那个图形化编程到那个 python 的那个。文字化编程中间的一个过渡的一个学习的网站，然后他已经在欧洲的一些国家，欧洲北部的一些国家，然后有试点了，他是 MIT 的教授和他的科研团队开发的，然后我主要负责在中国区的这样一个运营。我感觉我们可能有一些合作的空间，然后我们现在也在华东师大的下面的实验室，然后还有那个成都电子科大下面的实验室，然后有合作。

... (03:57:34): 对，所以今天我来的目的呢，就是因为我们整个团队技术比较薄弱，或者是一方面目前稍微差一点，所以我想来这里找一些有相关合作意向的同学，我们一起这个团队去。真正的实现这个教育平权，解决这个成本价的差距。唉，对，刘，但是我还要补充一下，就是我们，我们也是就是致力于教育，我们也会去，包括我们在那个成都电子科大合作的一个大概几千人教师的一个培训，然后我们用什么网站去培训，然后是贵州的。中小学的教师，有高中，初中小学的老师，然后我们到线下去培训他们，然后来使用我们的那个网站产品，然后其实也是带着把我们的产品带到了山山山区，而不是局限于像江浙沪。或者是杭州，成都这种比较发达的城市，对，然后我们其实也我个人的话，我个人也是有那个，我之前在那个联合国下面有一个组织，然后去去到那个河南南阳的一个乡村下面去做支教，然后也是教乡村的女孩子，编程就让他们掌握，让他们可以用编程来开发自己的。编程就是那个网，不管是小程序还是网页这样的产品，对，然后感觉有很多同桌的点，其中的就等于是发一个需求的，对不对，可以的可以的回头加一个加一句你这个需求实际上到，如果真的是做了的话，有个地方是可以给他给你支付一部分。

... (03:59:19): 支持的，经济上的支持的，因为有的公益组织专门做公益组织的，就是上海，比如说以前叫我现在叫什么真爱真爱那个那个地方，它是如果你做的这个产品，它是给你，会给你，就是一部分企业资金的支持。唉，以后真的要做了，像有点像样了，那个时候你可以联系到对不对，好的可以的可以的可以的，要不？

... (03:59:52): 接下来拍个照片吃饭，吃饭吃饭。那换个更漂亮的那个你的皮肤，那就换我的，换我的，换我的好的好的好的，感谢大家今天聆听，然后的话回头我们这些东西全都会云录制，然后呢整理总结发发发的，然后的话。

... (04:00:27): 活动圆满结束<笑声>看一下，下次随时在群里一起交流，在群里一起交流对对对好的好的，感谢大家，很感谢大家，下午听好的行！我把它关掉，稍等一下。行行行。