

PREPARACIÓN

Descubrir Tus Intereses y Objetivos

Por Pablo M Linzoain, MBA, MSc.CHPC.

1. ¿Qué es lo que yo quiero lograr?
2. ¿Por qué este logro es importante para mí?
3. ¿Cuáles son mis **principales** objetivos?

Míos	Ellos
a.	a.
b.	b.
c.	c.

4. ¿Cuáles son mis objetivos **secundarios**?

Míos	Ellos
a.	a.
b.	b.
c.	c.

5. ¿Cuáles son los puntos que “debo” lograr y los puntos que “quiero” lograr?
6. ¿Identificar posibles alternativas a seguir si no logras el acuerdo?
7. Identifica tu Problema:
*Yo tengo que negociar con _____ (personas) para resolver _____,
_____ y _____. (problema/s)*
8. ¿Quién es la persona que tiene poder de decisión, a la cual tengo que persuadir?
9. ¿Qué relación quiero tener en el futuro con mi contraparte, y por qué?
10. ¿Qué obstáculos voy a tener que superar, y cómo?

SUSCRÍBETE a YOUTUBE AHORA: <https://bit.ly/31tAASO> 