

인공지능(AI)을 활용한 카드 비즈니스 발굴

최종 PT 발표 인턴 이무원



금융 비서 서비스

목차



목차

목차

- 1. 비즈니스 개요
- 2. 비즈니스 선정 배경 및 전략

2-1. 비즈니스 선정 배경

2-2. 비즈니스 전략

- 3. 필요 기술 및 활용 사례
 - 3-1. STT/TTS
 - 3-2. 인증 기술
 - 3-3. 챗봇 채널 고도화
 - 3-4. 개인화 컨설팅
- 4. 카드 비즈니스 기획

4-1. 추천 시스템 Card

4-2. 컨설팅 Card



1. 비즈니스 개요

1. 비즈니스 개요

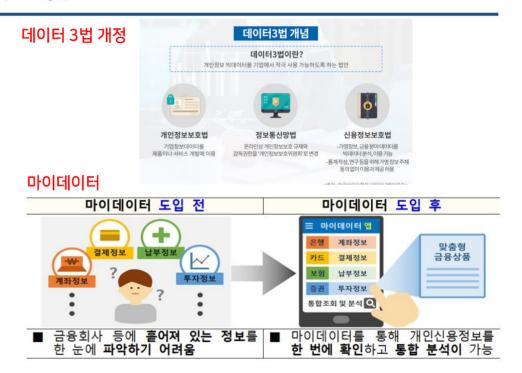


1. 비즈니스 개요

비즈니스 제안

비대면 서비스 확대





비즈니스 제안

- IT 발전과 코로나 19로 인한 비대면 서비스 확대 와 데이터 3법 개정과 마이데이터를 통한 초개인화 금융 시대
- 시대의 흐름에 맞춰 챗봇 / 음성 채널을 이용해 1) 업무 수행 2) 개인화 분석 / 추천 3) 개인화 컨설팅 을 제공하는 금융 비서 서비스를 제안합니다.



1. 비즈니스 개요

비즈니스 단계

1 단계 챗봇/음성 채널



- 1) 음성 인식을 이용한 챗봇 채널 사용
- 2) 음성 채널 생성

2 단계 개인화 서비스



- 1) 개인화된 보고서 제공 (신용, 소비, 대출 등)
- 2) 초개인화 금융상품 추천 시스템

3단계 개인화 컨설팅



- 1) 전문화된 컨설팅 무료 제공 (신용, 자산관리, 소비 등)
- 2) 고도화 후 구독 서비스 전환



2. 비즈니스 선정 배경 및 전략



2-1. 비즈니스 선정 배경

AI 비서/음성인식 서비스 사용자 증가





세계 AI 비서 사용자 수 층가

- 2021년 사용자 수 18.31억명
- 5년간 3.6배 증가

인터넷 사용자 중 25.2% 음성인식 서비스 이용

- 인터넷 사용자(가구 인터넷 이용률 99.7%) 중 음성인식 서비스 이용 비율이 25.2% → 서비스 대중화 단계 진입



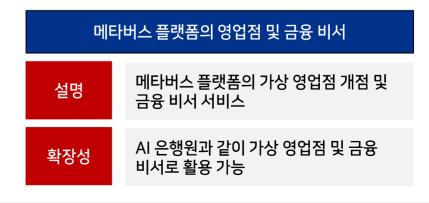
2-1. 비즈니스 선정 배경

금융 비서 확장성





AI 은행원 설명 AI 영상/음성 합성 기술을 이용한 가상 은행원을 통한 업무 안내/수행 합무 처리 과정에서 금융 비서의 기능을 활용 가능

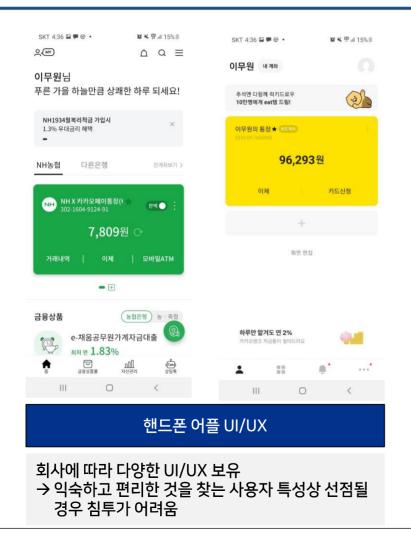


2. 비즈니스 선정 배경 및 전략



2-1. 비즈니스 선정 배경

음성 플랫폼 특성



빅스비! 알람 설정해줘 올리! 000한테 송금해줘



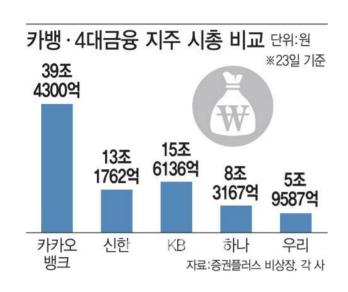
음성 비서 UI/UX

회사에 따라 UX가 크게 달라지지 않음(즉, 사용법이 유사) → 대형 플랫폼과 거의 동일한 UI/UX 제작이 가능



2-1. 비즈니스 선정 배경

챗봇 / 음성 채널의 중요성





빅스비! 알람 설정해줘 올리! 000한테 송금해줘



플랫폼의 중요성

설명

카카오 플랫폼을 활용하는 카카오뱅크의 시가 총액이 4대 금융 지주를 뛰어 넘음

분석

고객은 익숙한 플랫폼을 선호하며 플랫폼의 이용자 수가 중요해진 시대

챗봇 / 음성 채널의 특성

설명

챗봇 / 음성 채널의 경우(특히, 음성 채널) 모든 플랫폼에서 유사한 방식을 사용

분석

챗봇 / 음성 채널로의 변환이 필요 음성 채널을 사용한 신규 유입 유도 필요

<mark>상</mark> NH농협은행

2-2. 비즈니스 전략

빅뱅크 – 빅테크 비교



비교 열세

- 1단계 및 추천시스템 : 빅테크기업 우위 (챗봇 / 음성 비서 및 추천 시스템 구축 경험 존재)

비교 우위

- 데이터 보고서 및 3단계 : 빅뱅크 우위 (금융 산업에 대한 이해도가 높으며 컨설팅 경험 존재)

2. 비즈니스 선정 배경 및 전략

2-2. 비즈니스 전략

정리 및 전략 수립

정리

- 1. 금융비서는 AI 은행원, 메타버스 등 다른 플랫폼으로 확장이 용이
- 2. AI 비서 서비스와 음성 인식에 대한 사용자 수 증가
- 3. 챗봇 / 음성 채널의 경우 모든 회사의 UI/UX가 유사
- 4. 플랫폼이 중요해진 시대에서 기존 고객을 유지하고 신규 고객을 유치하기 위해선 고객에게 익숙한 챗봇 / 음성 채널 활용이 중요

전략 수립

- 금융 비서는 음성 측면에서는 새로운 플랫폼으로 아직 선점한 기업이 없음
- 디지털(AI), IT 인력 확보에 주력하며 초기 단계에서의 열세 극복
- 금융 산업에 대한 이해를 바탕으로 분석과 컨설팅 부분에서 좋은 서비스를 만들어 금융 비서 플랫폼 선점



3. 필요 기술 및 활용 사례



3. 단계별 필요 기술

단계별 필요 기술

1 단계 챗봇/음성 채널



1. STT/TTS

2 단계 개인화 서비스



2-1. 안면 인증

2-2. 목소리 인증

3-1. 챗봇 채널 고도화

3-2. 개인화 분석

3-3. 개인화 추천

3단계 개인화 컨설팅



4. 개인화 컨설팅 (신용, 자산, 소비 패턴 등)

앞의 숫자가 클수록 구현 난이도 증가



상 NH농협은행

3. 필요 기술 및 활용 사례

필요 기술

구현 난이도 증가 난이도 순서로 슬라이드 배열

Speech To Text







STT/TTS

설명

1. 음성과 문장을 서로 변환시키는 기술 1) STT(speech to text) 2)TTS(text to speech)

필요 이유

음성 채널 구축

안면 인증 / 목소리 인증

설명

1. 안면으로 사람을 식별하는 기술 2. 목소리로 사람을 식별하는 기술

필요 이유 앱 실행 없이 업무 수행 간편한 인증

챗봇 채널 고도화 / 개인화 서비스

설명

1. 채널 내 업무 수행 기능 및 개인화 분석 / 추천 기능

2. 개인화된 컨설팅 (신용, 소비패턴, 자산관리 등)

필요 이유 앱 실행 없이 업무 수행 미래 사업 모델 구축





STT/TTS(1단계)

CLOVA Speech Recognition(CSR)

사람의 목소리를 텍스트로 바꿔주어 다양한 음성 인식 서비스에 활용할 수 있습니다

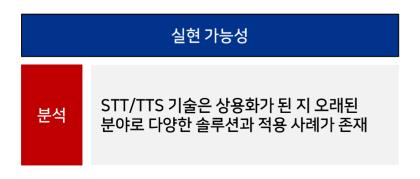
이용 신청하기

요금 계산하기

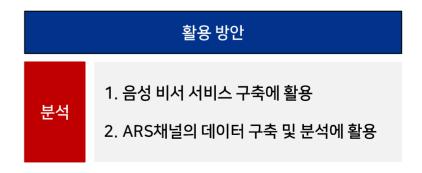
STT 솔루션(네이버, SKT 등)

음성인식 송금 서비스, 농협은행 +SK텔레콤 AI

적용 사례 (올원 뱅크 음성인식 송금 서비스)









3-2. 인증 기술

안면 인증(2단계)



신한은행 FacePay



재택근무 안면인식을 통한 보안 시스템

실현 가능성

분석

안면 인증 기술은 상용화가 된 지 오래된 분야로 본인인증, 결제 시스템 등에 성공적으로 적용 중

활용 방안

분석

1. 앱 화면 실행 없이 본인 인증 작업을 위해 활용 2. 재택근무, 메타버스 등 다양한 플랫폼에서 실시간 본인 인증에 활용



3-2. 인증 기술

목소리 인증 (2단계)



기업은행 음성본인확인(Voice ID) 서비스

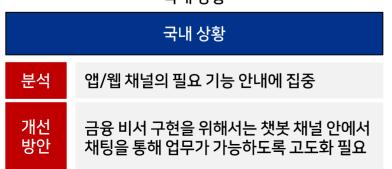


3-3. 챗봇 채널 고도화

챗봇 채널 고도화 (2단계)



국내 상황





Bank of America 금융 비서 Erica



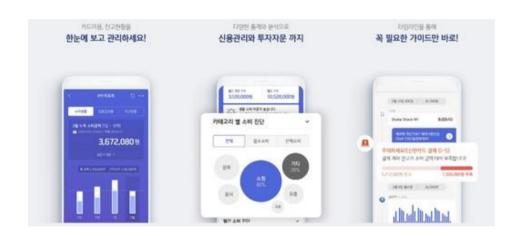
설명

- 미국의 Bank of America의 금융 비서 Erica의 경우 챗봇 채널 안에서 업무 수행
- 데이터를 활용한 다양한 리포트와 결제일 조정 등 개인화 서비스 제공



3-3. 챗봇 채널 고도화

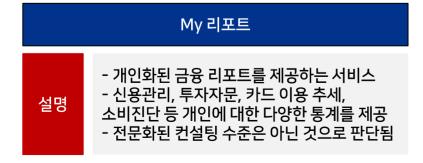
개인화 분석 / 추천 (2단계)

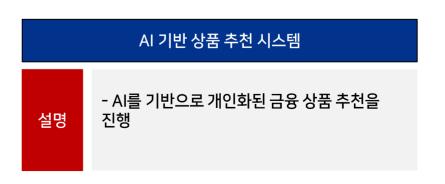




신한카드 개인화 금융 리포트 My 리포트

우리은행 AI 기반 상품 추천 시스템

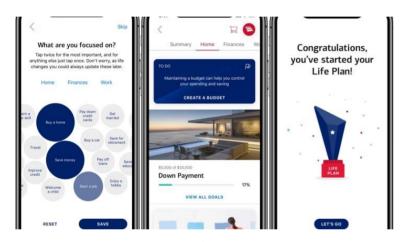




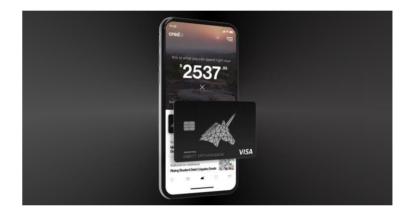


3-4. 개인화 컨설팅

개인화 컨설팅(해외 사례)(3단계)



Bank of America 자산 컨설팅 서비스 Life Plan



Cred.ai AI 신용관리 결제 서비스 Unicorn card

자산 컨설팅 서비스 Life Plan

설명

여러 자산관련 목표를 선택 및 우선순위를 정하여(ex: 주택담보대출 상환 1순위, 은퇴자금 마련 2순위 등) 실천 가능한 소단위의 조언을 제공하는 서비스

AI 신용관리 결제 서비스 Unicorn Card

설명

신용점수 관리에 초점을 맞추어 신용카드 결제를 AI 기반으로 최적화하는 서비스(한달에 1번 결제가 아닌 여러 번 결제하는 등 최적화)



4. 카드 비즈니스 기획



4. 단계별 카드 비즈니스 기획

단계별 카드 비즈니스 기획

1 단계 챗봇/음성 채널



- 1. 기대효과
- 서비스 개선으로 인한 신규 유입 및 기존 회원 유지
- 2. 비즈니스 기획
- 챗봇/음성 채널 이용시 혜택 제공

2 단계 개인화 서비스



- 1. 기대효과
- 추천시스템 구축으로 인한 카드 가입자 수 증가
- 2. 비즈니스 기획
- 추천 시스템 point card

3단계 개인화 컨설팅



- 1. 기대효과
- 서비스 개선으로 인한 신규 유입 및 기존 회원 유지
- 2. 비즈니스 기획
- 컨설팅 card



4-1. 추천 시스템 Card

추천 시스템 Card 개요



하루에 일정 횟수로 맞춤형 추천과 할인/포인트 혜택 제공



비즈니스 기획 배경

개인화 추천 시대에서 알맞은 카드를 추천해 주는 것도 중요하지만 개인에게 맞는 상품이 있는 것 또한 중요 → 개인화된 추천에 혜택을 제공하는 방식으로 카드 상품의 다양화

비즈니스 세부사항

- 1. 카드 가입시 혜택 카테고리 우선순위 및 라이프 패턴 설문조사
- 2. 혜택 카테고리, 라이프 패턴, 거래내역을 바탕으로 초개인화 할인/포인트 혜택을 하루에 일정 횟수 제공
- 3. 혜택 빈도와 희망 혜택 카테고리에 따라 가입비를 유동적으로 계산
- 4. 파트너사 결제 횟수에 따라 파트너사에게 해당 카드 제휴 수수료 청구



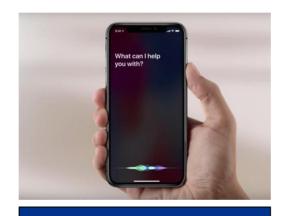
4-1. 추천 시스템 Card

추천 시스템 Card



1. 고객 가입

- 1) 혜택 카테고리 우선순위 작성
- 2) 라이프 패턴 설문조사 작성
- 3) 혜택 횟수 선택
- 4) 맞춤형 연회비 계산



2. 금융 비서를 통한 혜택 안내

- 1) 개인화된 혜택을 금융 비서를 활용해서 맞춤형 시간에 안내
- 2) 개인 소비 패턴의 변화에 맞춰 계속해서 변경



3. 파트너사 요금 청구

1) 추천 이후 실제로 고객이 결제를 진행하는 경우 수수료 지불

장점

고객, 농협카드, 파트너사 모두 실제 결제된 만큼 지불하는 구조로 기술이 고도화될수록 수익 극대화 가능

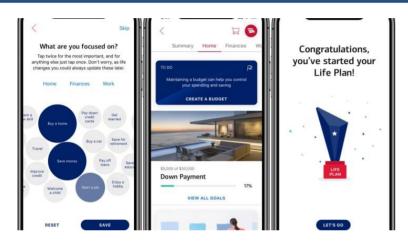
단점

기술적으로 경쟁력이 없을 경우엔 수익 감소 위험

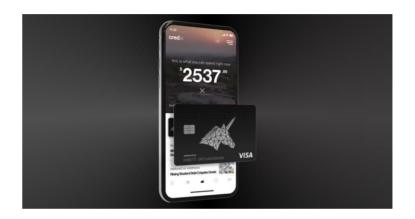


4-2. 컨설팅 Card

컨설팅 Card 배경



Bank of America 자산 컨설팅 서비스 Life Plan



Cred.ai AI 신용관리 결제 서비스 Unicorn card

설명

여러 자산관련 목표를 선택 및 우선순위를 정하여(ex: 주택담보대출 상환 1순위, 은퇴자금 마련 2순위 등) 실천 가능한 소단위의 조언을 제공하는 서비스 (무료 제공)



신용점수 관리에 초점을 맞추어 신용카드 결제를 AI 기반으로 최적화하는 서비스(한달에 1번 결제가 아닌 여러 번 결제하는 등 최적화)

분석 및 전략

- Life Plan의 경우 무료 제공 중이나 추후에 구독 시스템으로 변경 가능성 존재
- 현재 국내 기업들도 간단한 분석 기능 등을 무료로 제공 중이며 유료로 변경할 시엔 고객들이 반감을 가질 위험 존재
- Unicorn Card의 경우 결제 서비스와 컨설팅을 결합하여 카드로 출시하여 리스크 해소
- → 컨설팅 서비스 고도화 후에 Card로 출시하여 고객들의 반감을 최소화하고 새로운 수익 구조 생성



4-2. 컨설팅 Card

컨설팅 Card





감사합니다