

UCLLOUD

# 公有云安全挑战和发展

UCloud安全中心 方勇





## 自我介绍

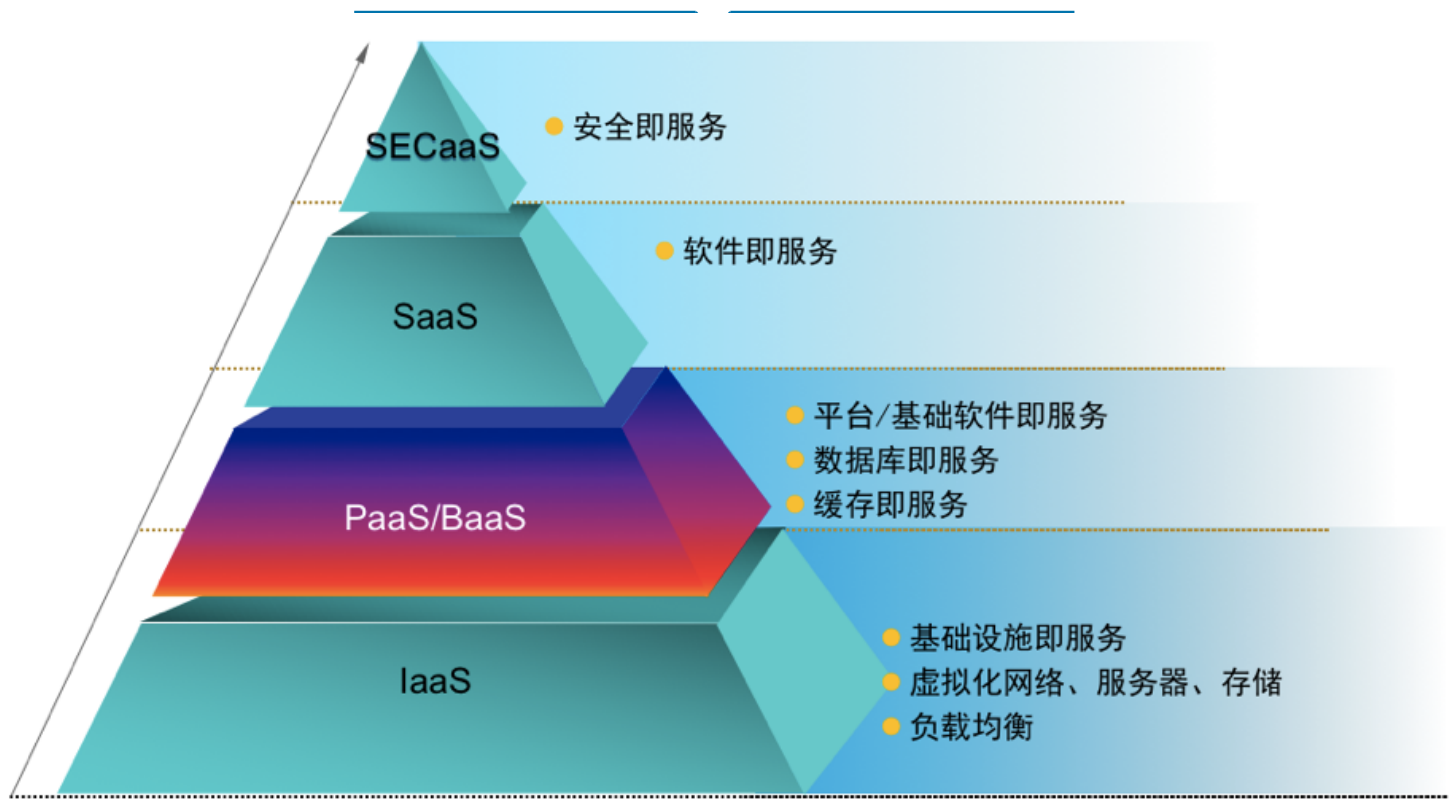
UCloud安全中心总监；

12年安全行业经验；

云计算、电商、制造业、互联网。



## 什么是云计算



## DDOS怎么办

平台稳定（封堵） VS 客户可用（清洗）；

清洗商业方案 VS 自研；

TILERA VS DPDK；

电商TIPS：封堵效率很关键。





## 客户和事情很多怎么办

10个数据中心，2万+企业，2亿+客户的用户，各式各样的应用，安全运营是关键；

多租户隔离仅仅只是开始；

即使抓重点，重点也不少，如何下手？

虚拟网、管理网、物理网的网间隔离是重中之重；

电商TIP：对大二层say no。

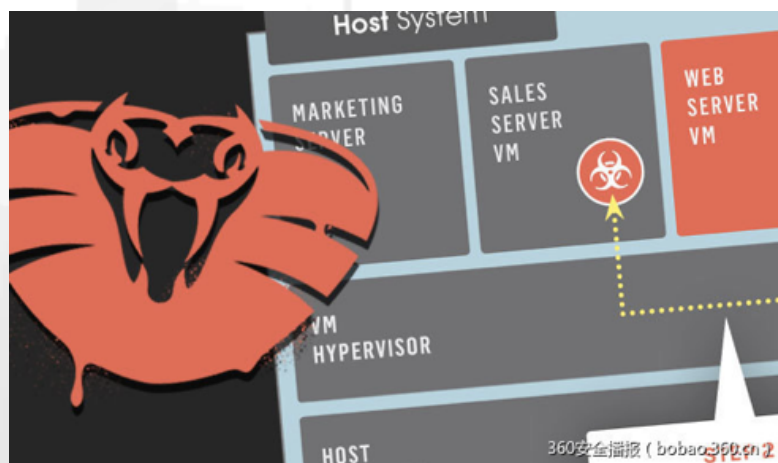


## 不够快怎么办

漏洞响应慢一步，全平台客户受影响。跟在客户/问题后面，就会被客户/问题带着跑，云平台中突发的问题会淹没技术支持、研发和安全团队；

XEN/KVM/Docker如何控制逃逸？热补丁是在和时间赛跑，0Day需要纵深防御，虚拟补丁、访问控制、精细审计；

电商TIP：至少要有热补丁。



## 挖断光纤怎么办

网络问题：光纤挖断、网络抖动、骨干故障、紧急割接；

POP点、同城打通、异地打通；

电商TIP：重点建设同城多活、异地多活，依赖异地





## WEB应用安全怎么办

---

串联 VS 旁路 VS 路由（查打分离）；

漏报 VS 误报；

我要商业版的WAF？（混合云，应用市场）；

电商TIP：通用版WAF和商业版WAF并举。



## 保镖、保安还是保姆

保镖、保安、保姆的区别，客户的诉求是什么？

公有云中，服务提供商和客户在安全在职责上的边界？

用户（C）和客户（B）的区别-《我的互联网方法论》周鸿祎；

做保姆是态度和技术问题，保镖或保安要产品和运营去思考；

电商TIP：保安+保镖。

你若懂我，该多好

莫言

每个人都有一个死角，  
自己走不出来，别人也闯不进去。  
我把最深沉的秘密放在那里。  
你不懂我，我不怪你。  
每个人都有一道伤口，或深或浅，  
盖不上，以为不存在。

我把最鲜红的血洒在那里



## 你会看我数据吗？

---

虚（时间、意愿）：合规、企业文化、人员组成、内外部事件教育；

实（能力）：职责分离、审计、内部稽核；

电商TIP：选择中立的、专注的、高速发展的云计算平台；能HTTPS就HTTPS。

## 甲方到丙方如何转换

安全行业中，甲方（京东、唯品会）、乙方（绿盟，启明）、丙方(360、阿里、UCloud)，对内是甲方，对客户是乙方；

心态、行为模式、关注点、技能点会有很大的变化；

客户优先！

手把青秧插满田；低头便见水中天。

电商TIP：选择服务好的云计算平台。





## 最后该怎么办

公有云安全建设需要持续投入钱、人、资源；

电商TIP：选择只专注于云计算+重视安全的UCloud。



## 云安全的弯道超车

革命洪流、大浪淘沙；

一线/二线安全公司怎么办？

创业者？

SI/IDC？





## 云安全创业方向

聚焦上层安全；

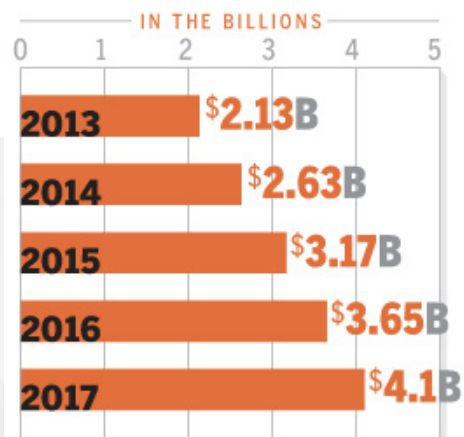
SAAS ；

轻资产；

UCloud欢迎安全创业者；

携手共创云安全辉煌。

### The cloud-based security services market is rising



SOURCE: GARTNER

# Q&A



谢谢观赏

