

产业变革下的大市场、大机遇

演讲人：杨策

职务：东软集团网络安全高级产品经理

日期：2014.9.24



中国互联网安全大会



360互联网安全中心

China Internet Security Conference 2014

2014中国互联网安全大会

议程



- 十二五规划
- Hello, Edward Snowden
- “去IOE” 真的是在去 “IOE” 吗？
- 产业变革下的安全市场

十二五规划



- 当前正值国家“十二五”规划的关键执行时期，其中，“加快转变经济发展模式，开创科学发展新局面”被看成国家经济发展战略转型的重点依据
- 重点行业，“十二五”明确了重点发展和培育的行业
 - 节能环保
 - 新一代信息技术
 - 生物产业
 - 高端装备和制造
 - 新能源产业
 - 新材料产业
 - 新能源汽车产业
- 其中，对“新一代信息技术”有这样的描述：

快建设宽带、泛在、融合、安全的信息网络基础设施，推动新一代移动通信、下一代互联网核心设备和智能终端的研发及产业化，加快推进三网融合，促进物联网、云计算的研发和示范应用。

Hello, Edward Snowden



- 2013年6月，前中情局（CIA）职员爱德华·斯诺登将两份绝密资料交给英国《卫报》和美国《华盛顿邮报》，并告知媒体何时发表，由此揭开了代号为“PRISM（棱镜）”项目的秘密面纱。
- 2013年8月7日和8月8日，国家主席习近平和美国总统奥巴马在美国举行“庄园会晤”，重点之一便是网络安全问题。
- 2014年2月27日，中央网络安全和信息化领导小组宣告成立，由习近平亲自担任组长，李克强、刘云山任副组长，显示出保障网络安全、维护国家利益、推动信息化发展的决心。



“去IOE” 真的是在去 “IOE” 吗？



— 八大金刚



“去IOE”



- 从概念上说，“去IOE”指的是去掉IBM的小型机、Oracle的数据库、EMC的存储设备，取而代之的是在开源软件基础上开发，甚至带有更多自主知识产权的系统。
- 从广义上说，“去IOE”实际上是对传统IT架构的一种颠覆，不仅是服务器、数据库、存储器，包括网络设备、安全设备，甚至于行业标准都在颠覆传统的IT厂商。
- “去IOE”是阿里巴巴提出来的，是有其特定背景的，盲目“去IOE”带来的问题比解决的问题还要多。

“去IOE” 是从中国开始的吗？



– Amazon Web Services



- 华尔街大投行摩根士丹利估测，2012年该部门的销售额为20亿美元。摩根士丹利还预计，未来十年内Amazon Web Services的销售额可能会增长至240亿美元。

– AWS入侵IBM

- IBM等公司长期以来一直都为美国军方和情报机构提供电脑、软件及其相关的技术。2013年6月，IBM为了获得CIA一个6亿美元的云计算系统合同，与Amazon AWS大打出手。最终，在10月8日，美国联邦索赔法院驳回IBM的控诉，订单合法。

“去IOE” 真的是在去 “IOE” 吗？



— 棱镜门助力 “去IOE” 被游资爆炒

- “去IOE” 的口号沦为游资爆炒的概念，在媒体的渲染下，“去IOE” 变成了“国产化”，国产软件公司和云计算概念股被疯狂追捧。



逆市大涨的云计算概念板块



28个交易日上涨170%的中国软件

“去IOE” 真的是在去 “IOE” 吗？



— 口号喊多了，就变成了现实

- “棱镜门”事件毕竟是存在的，由此产生的效应带来了国产化产品的急迫需求
- 中美关系的特殊性，使得“去IOE”由口号变成了实际行动，不管大家是不是理解“去IOE”背后的故事，都对IOE毫不留情的一网打尽，好像IOE一夜之间成了过街老鼠，人人喊打

— 市场影响

- 市场研究公司Gartner的数据显示，2014年第一季度，中国服务器出货量42.7万台，本土厂商份额大幅增长。美国厂商的份额出现明显下降，IBM、HP和戴尔市场份额从2013年同期的49%降至38%，其中IBMX服务器的降幅高达25%。



“去IOE” 真的是在去 “IOE” 吗？



— 商业模式的转变

- “去IOE”并非真得去“IOE”，而是由新的互联网服务模式去掉传统的产品销售的模式
- “IOE”们也在痛苦地转型，通过并购，战略合作的方式，将既有的产品销售逐渐向互联网服务模式转移

— 多元素触发的产业变革

- 全球性突发事件
- 国家政策和规划
- 领导厂商带动的技术架构、商业模式的革新

产业变革下的大市场、大机遇



— 不再仰望

- 不管是什么原因，IT架构逐渐被颠覆，产业处于深刻的变革之中
- 中国信息产业多年来在“八大金刚”的夹缝中求生存，依靠政策的倾斜获取市场份额
- 船小好掉头，变革即意味着机会的到来。而在多重因素利好的带动下，中国信息产业出现了前所未有的生机
- “去IOE”不是一朝一夕的事情，中国软件和互联网行业也不可能因为一句口号，一个事件就破解成蝶，但今天，至少我们不再仰望

安全新问题



– 安全的边界

- 云计算使得用户不用考虑基础设施的建设，与传统的应用模式相比，用户的操作还在本地进行，而数据的传递和存储都会交付给云计算服务商。因此，安全的边界发生了变化，用户无法像以前一样，通过购买安全设备和软件加固自己的网络和系统。

– 产品的转型

- 由于安全的边界由用户端转向了云服务商，那么如何加固自身的系统安全成为了公有云服务提供商面临的迫切问题。同时，在靠自研解决一部分安全问题的基础上与专业网络安全厂商合作，使安全产品可以提供SaaS服务，甚至成为基础设施的一部分提供IaaS服务



公有云？私有云？



— 到底是哪一个？

- 私有云说：谁敢把数据和业务放到外面啊？云计算的本质是将计算资源虚拟化，更有效率地调配给不同的业务，使物理资源得到充分的利用，从而达到投入产出最大化。所谓的“云”不过是抽象的概念，谁规定企业不能拥有自己的“云彩”？
- 公有云说：私有云是“伪云计算”，根本做不到资源按需供给的原则，企业还是要购置承载能力超过业务量的设备，基础建设一点不少，还得在虚拟化方面投入资源，不仅没节约资源，运维的难度更大了。
- 很多人因为到底是公有云还是私有云更适合企业IT架构而争论不休
- 根据行业的不同，信息化建设时期的不同，核心业务的安全性要求不同，私有云和公有云都会有适合各自的目标客户

东软的解决方案



— 与时代一起变化

- 东软在网络安全行业做了近二十年，致力于网络核心安全的解决方案。
- 2012年，东软率先在Amazon Market Place上发布了基于Amazon VPC的NISG安全网关
- 同年，NISG的虚拟化版本“ NISG-VA” 通过了VMware Ready和Citrix Ready认证



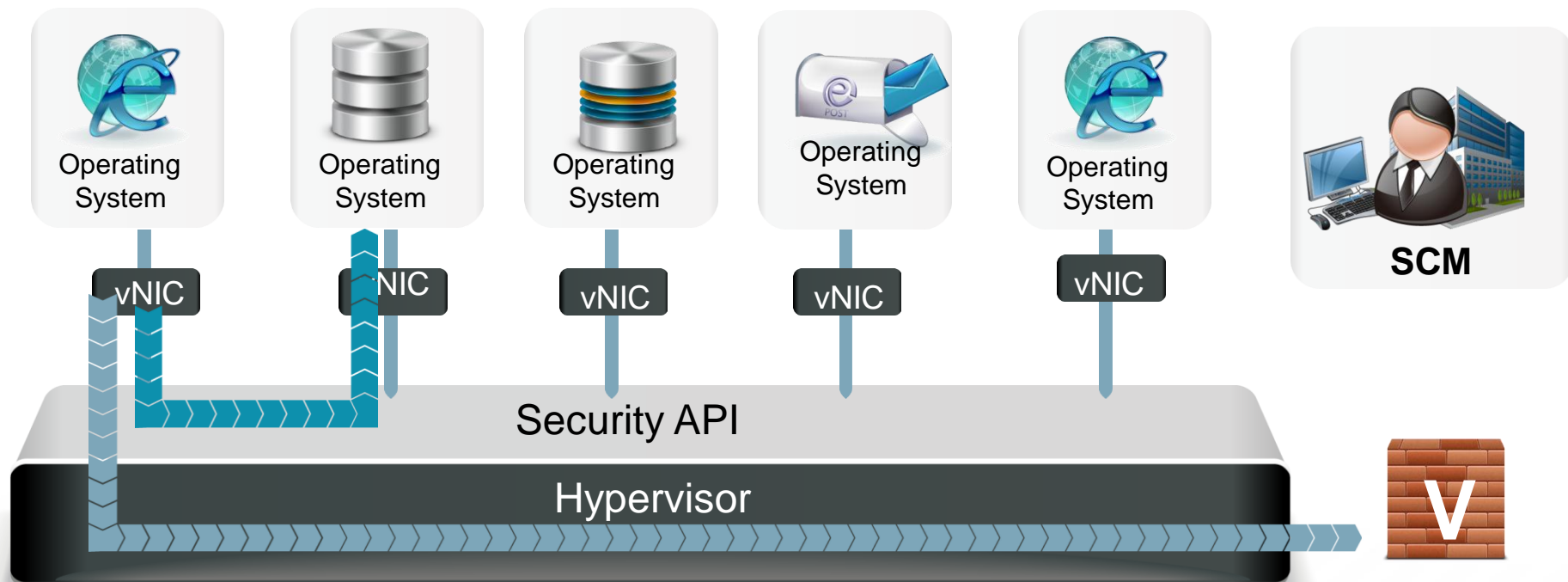
私有云解决方案



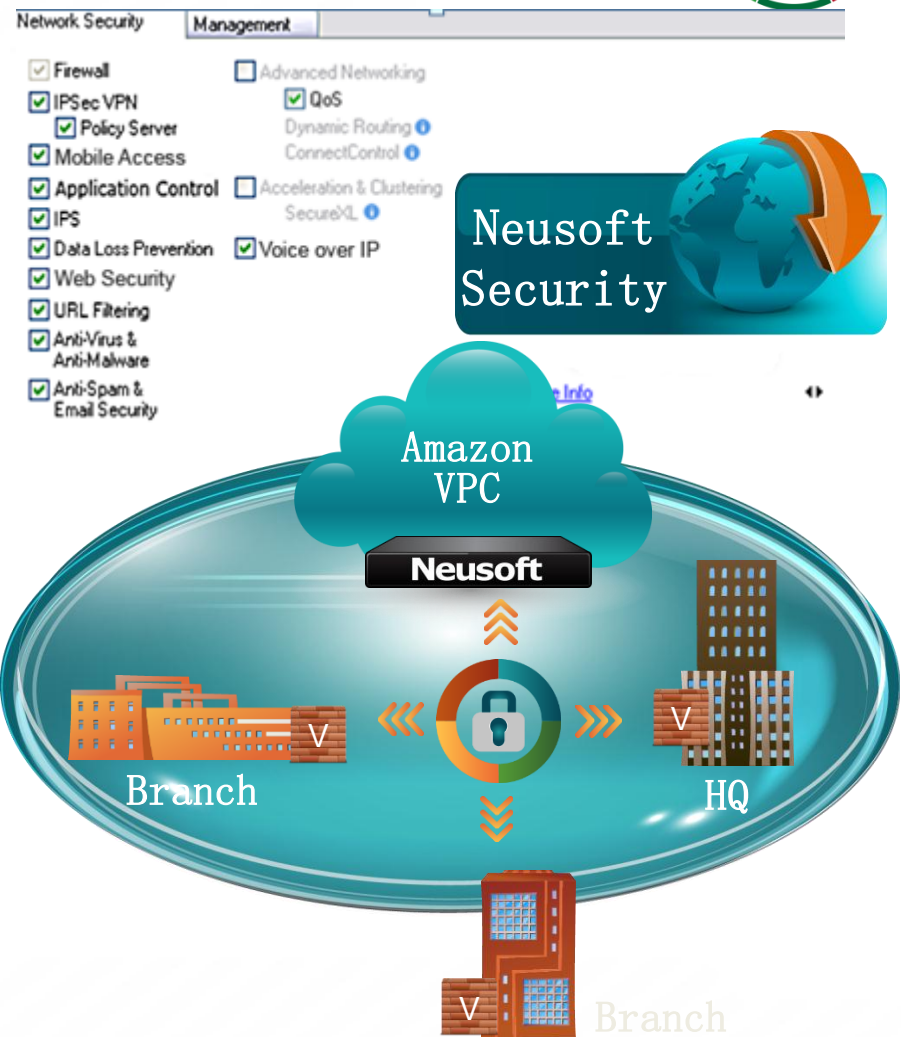
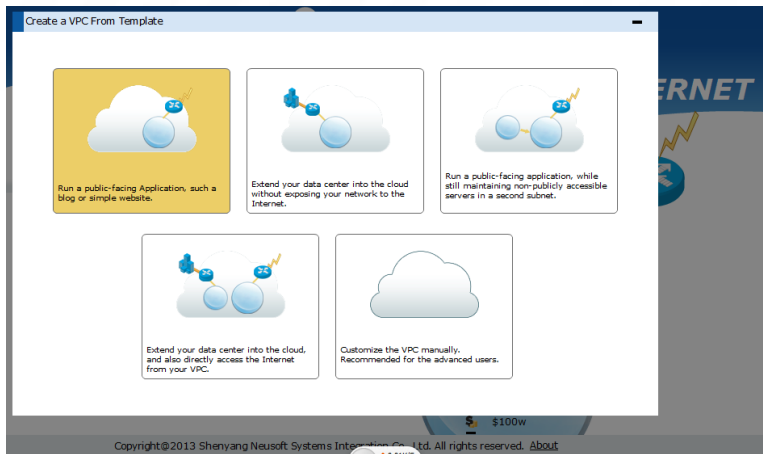
数据库



- ▶ 防火墙以虚拟机实例的形式存在，根据需要决定启动多少实例
- ▶ 每台物理服务器安装一个NISG-VA
- ▶ 在Hypervisor层安装插件以获取数据，交给NISG-VA进行安全防护
- ▶ 实例迁移后，收到其他服务器NISG-VA的保护，安全策略同步
- ▶ 该方案适用于企业用户



Novice助力Amazon VPC





Thanks!