

Sistemas de Gestión Empresarial

Práctica 2

Implantación de Odoo como ERP para un negocio de venta de material de papelería

Daniel Calvar Cruz

2º CS DAM

25 de octubre de 2025

Índice

1. Introducción	3
2. Módulos a instalar	3
3. Análisis de módulos	5
3.1. Facturación	5
3.2. Empleados	10
3.3. Compras	17
3.4. Ventas	23
3.5. Punto de venta	28
3.6. Contactos	39
3.7. CRM	41
4. Copias de seguridad	47
4.1. Base de datos	47
4.1.1. Interfaz	47
4.1.2. Comandos	49
4.2. Archivo de configuración de Odoo	49

1 Introducción

Volver

Objetivo:

Los alumnos deberán implantar y configurar los módulos de Odoo indicados, demostrar su funcionamiento mediante capturas de pantalla y explicar su utilidad. Además, realizarán una copia de seguridad de la base de datos y del archivo de configuración de Odoo (odoo.conf) mediante consola, documentando el proceso con capturas.

2 Módulos a instalar

Volver

La práctica requiere del uso de los siguientes módulos:

1. Facturación
2. Empleados
3. Compras
4. Ventas
5. Punto de Venta
6. Contactos
7. CRM

He escogido Contactos y CRM porque me han parecido de gran utilidad para ayudar al establecimiento de una buena estrategia de mercado, viable y escalable.

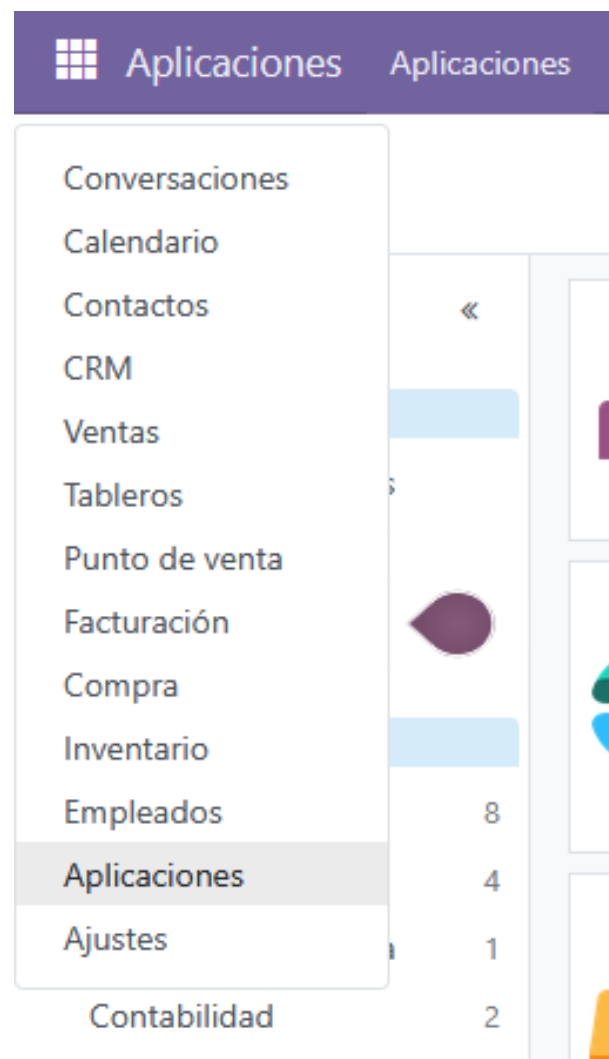


Figura 1: Modulos instalados

3 Análisis de módulos

Volver

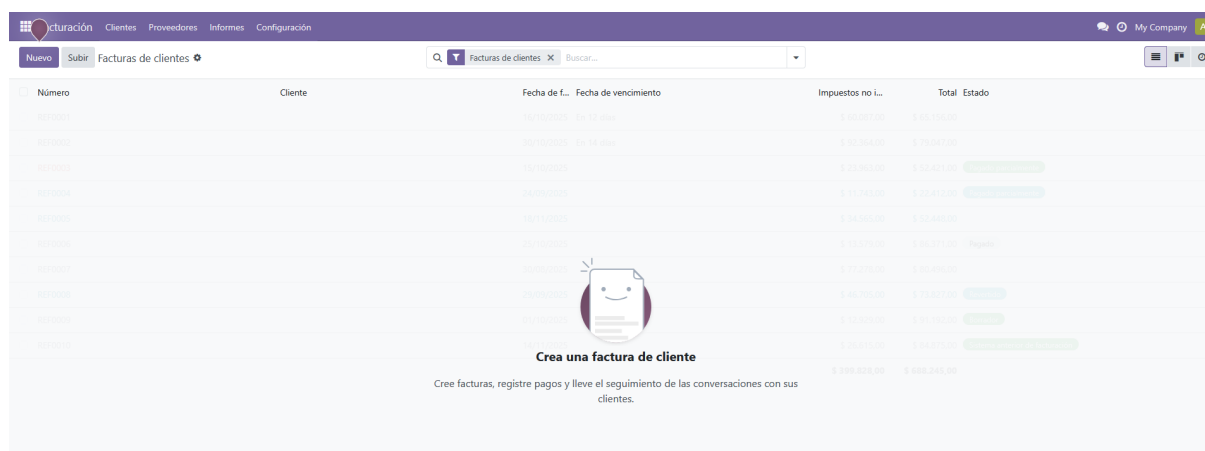
Estos módulos forman parte del conjunto completo de herramientas empresariales de Odoo, cada uno especializado en un aspecto diferente de la gestión empresarial.

3.1 Facturación

El módulo de Facturación es fundamental para la gestión financiera de cualquier empresa. Este permite automatizar completamente el proceso de facturación, desde la generación de facturas hasta el seguimiento de pagos y estados de cuenta.

Una de sus principales ventajas es la capacidad de mantener un registro preciso y organizado de todas las transacciones financieras, facilitando así la elaboración de informes y el cumplimiento de obligaciones fiscales.

Además, se integra perfectamente con otros módulos como Ventas y Compras, permitiendo un flujo de información financiera sin obstrucciones a través de toda la empresa.



Número	Cliente	Fecha de f.	Fecha de vencimiento	Impuestos no L.	Total	Estado
RF000001		15/10/2020	En 12 días	\$ 60,000.00	\$ 60,000.00	
RF000002		20/10/2020	En 14 días	\$ 50,000.00	\$ 70,000.00	
RF000003		15/10/2020		\$ 40,000.00	\$ 55,000.00	
RF000004		04/09/2020		\$ 10,000.00	\$ 50,000.00	
RF000005		15/11/2020		\$ 34,000.00	\$ 50,000.00	
RF000006		05/10/2020		\$ 13,000.00	\$ 50,000.00	Pagado
RF000007		20/09/2020		\$ 17,000.00	\$ 50,000.00	
RF000008		25/09/2020		\$ 40,000.00	\$ 70,000.00	
RF000009		05/10/2020		\$ 10,000.00	\$ 50,000.00	
RF000010				\$ 40,000.00	\$ 60,000.00	
Crea una factura de cliente				\$ 100,000.00	\$ 600,000.00	
Cree facturas, registre pagos y lleve el seguimiento de las conversaciones con sus clientes.						

Figura 2: Pantalla principal de Facturación

Rellenamos los campos con la información pertinente.

Factura de cliente

INV/2025/00001

Cliente **Simplified Invoice Partner (ES)**

- Administrator
- My Company
- Simplified Invoice Partner (ES)
- Buscar más...

Líneas

Figura 3: Cliente

Fecha de factura Hoy

Fecha de vencimiento

Moneda

precio Impuestos

#	lun	mar	mié	jue	vie	sáb	dom
40			1	2	3	4	5
41	6	7	8	9	10	11	12
42	13	14	15	16	17	18	19
43	20	21	22	23	24	25	26
44	27	28	29	30	31		

Total: 0,00 €

Figura 4: Fechas de factura

The screenshot shows a web application interface. In the top right corner, there is a user profile for 'Administrator' with a green square icon containing the letter 'A'. Below the name, it says 'Hoy' and 'Creando un nuev'. On the left, there is a red warning triangle icon. Below it, a dropdown menu is open for 'Condiciones de pago'. The menu lists several options: 'Pago inmediato', '15 días', '21 Días', '30 días', '45 días', 'Fin del siguiente mes', '10 días después del fin del siguiente mes', '30% ahora, el resto en 60 días', 'Buscar más...', and 'Escriba algo...'. At the bottom of the interface, there is a summary section with the text 'Base imponible: 0,00 €' and 'Total: 0,00 €'.

o | Condiciones de pago

Pago inmediato

15 días

21 Días

30 días

45 días

Fin del siguiente mes

10 días después del fin del siguiente mes

30% ahora, el resto en 60 días

[Buscar más...](#)

Escriba algo...

Base imponible: **0,00 €**

Total: **0,00 €**

Figura 5: Condiciones de pago

Líneas de factura		Otra Información			
Producto		Cantidad	Precio	Impuestos	Importe
Productos	Producto 01	5,00	10,00	21% G	50,00 €
	Producto 01				

Figura 6: Productos

Líneas de factura

Otra Información

FACTURA

Referencia del cliente

Comercial **A** Administrator

Equipo de ventas Ventas

Banco destinatario ?

Referencia de pago ? Mensaje estándar

Fecha de entrega

Es simplificado ☒

CONTABILIDAD

Incoterm ?

Ubicación del Incoterm

Posición fiscal ?

Método de pago

Contabilizar automáticamente ? No

Revisado ? ☐

FACTURAE

Fecha de inicio del periodo de facturación

Fecha final del periodo de facturación

Métodos de pago Transferencia

Figura 7: Otra información

A **Administrator** Hoy a las 20:09

Factura validada

- No → **Sí** (Revisado)
- Ninguno → **INV/2025/00001** (Número)
- Ninguno → **INV/2025/00001** (Referencia de pago)
- Borrador → **Publicado** (Estado)

A **Administrator** Hoy a las 20:04

Factura creada

Figura 8: Resultado tras confirmar factura

Condiciones de pago 15 días

Pagar

Diario Banco Importe 60,50 € EUR

Método de pago ? Manual Payment Fecha de pago 14/10/2025

Cuenta bancaria destinataria Memo INV/2025/00001

Crear pago Descartar

Figura 9: Pantalla de pago de factura

Enviar Imprimir Vista previa Factura rectificativa Restablecer a borrador Borrador Publicado

Factura de cliente

INV/2025/00001

Cliente Simplified Invoice Partner (ES)

Fecha de factura 31/10/2025

Condiciones de pago 15 días

Moneda en EUR

Líneas de factura Otra Información

Producto	Cantidad	Precio	Impuestos	Importe
Producto 01	5,00	10,00	21% G	50,00 €
Producto 01				

Figura 10: Factura pagada

La pestaña Clientes permite organizar pagos, facturas, clientes y productos.

En Proveedores se manejan las facturas, reembolsos, pagos, productos y listas de los mismos, e Informes se ocupa del análisis de facturas.

Configuración permite editar:

1. Condiciones de pago.
2. Información bancaria.
3. Contabilidad.
4. Pagos en línea
5. Categorías de productos.

3.2 Empleados

Volver

El módulo de Empleados constituye el centro neurálgico de la gestión de recursos humanos con Odoo. Este nos permite llevar un control exhaustivo del ciclo de vida laboral de cada empleado, desde su incorporación hasta su potencial salida de la empresa.

Incluye herramientas para el control de asistencia y ausencias, la gestión de contratos y beneficios laborales, así como el seguimiento de evaluaciones de rendimiento y desarrollo profesional.

Su integración con otros módulos permite optimizar la planificación de recursos humanos y mejorar la eficiencia operativa de la organización.

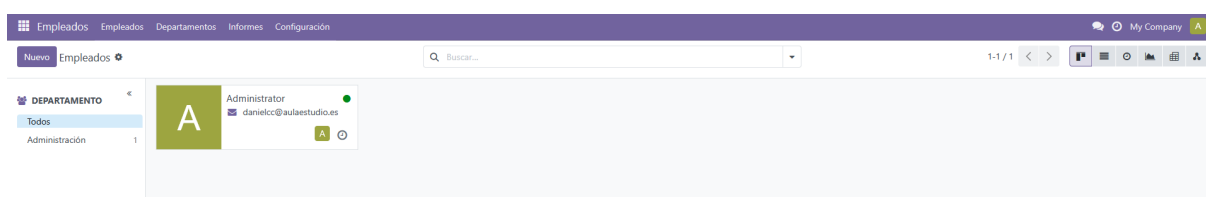


Figura 11: Pantalla principal de Empleados

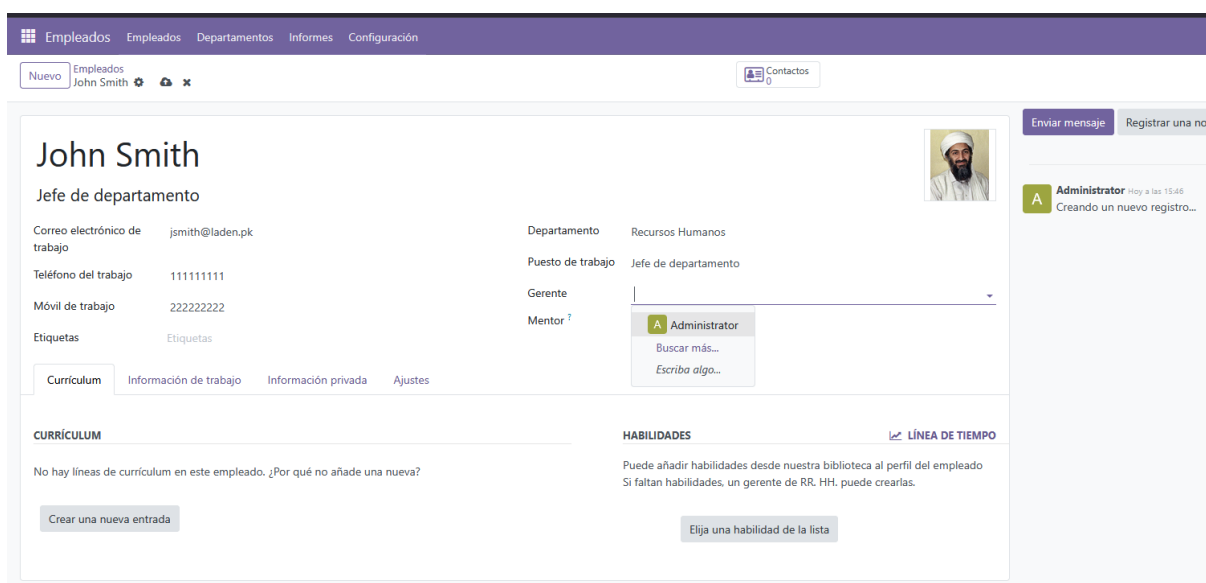


Figura 12: Datos básicos de nuevo empleado

The screenshot shows the Odoo HR module interface for John Smith, a department head. The 'Currículum' (Curriculum) tab is active. A modal dialog titled 'Nueva línea de currículum' (New curriculum line) is open, allowing the user to add a new entry. The dialog contains the following fields and options:

- Título** (Title): A text field with the placeholder 'p. ej. Odoo Inc.' and a language dropdown set to 'ES'.
- Tipo** (Type): A dropdown menu.
- Duración** (Duration): A text field.
- Tipo de pantalla** (Screen type): A dropdown menu with 'Clásico' (Classic) selected.
- Descripción** (Description): A text area.
- Buttons**: 'Guardar y cerrar' (Save and close), 'Guardar y nuevo' (Save and new), and 'Descartar' (Discard).

Below the dialog, there is a button 'Elija una habilidad de la lista' (Choose a skill from the list).

Figura 13: Currículum

The screenshot shows the same Odoo HR module interface for John Smith. The 'Currículum' tab is active. A modal dialog titled 'Seleccionar habilidades' (Select skills) is open, allowing the user to select skills for the curriculum line. The dialog contains the following fields and options:

- Tipo de habilidad** (Skill type): Radio buttons for 'Habilidades blandas' (Soft skills) and 'Idiomas' (Languages). 'Habilidades blandas' is selected.
- Habilidad** (Skill): A dropdown menu with 'Adaptabilidad' (Adaptability) selected.
- Nivel de habilidad** (Skill level): A dropdown menu with 'Adaptabilidad' (Adaptability) selected and a percentage field set to '15 %'.
- Buttons**: 'Guardar y cerrar' (Save and close), 'Guardar y nuevo' (Save and new), and 'Descartar' (Discard).

Below the dialog, there is a button 'Elija una habilidad de la lista' (Choose a skill from the list).

Figura 14: Habilidades

Empleados Empleados Departamentos Informes Configuración

Nuevo Empleados John Smith

Organigrama Contactos 0

John Smith

Jefe de departamento

Correo electrónico de trabajo jsmith@laden.pk

Teléfono del trabajo 111111111

Móvil de trabajo 222222222

Etiquetas Etiquetas

Departamento Recursos Humanos

Puesto de trabajo Jefe de departamento

Gerente A Administrator

Mentor A Administrator

Curriculum

Información de trabajo

Información privada

Ajustes

UBICACIÓN

Dirección de trabajo My Company

España

Ubicación de trabajo p. ej. edificio 2, casa, etc.

HORARIO

Horas laborales 40 hours/week

Zona horaria Europe/Madrid

ORGANIGRAMA

Sin posición jerárquica.

Este empleado no tiene gerente ni subordinado.

Establezca un gerente y guarde el registro para obtener un organigrama.

Enviar mensaje Registrar una nota

A Administrator

Hoy a las 15:46

Creando un nuevo registro...

Figura 15: Información de trabajo

Empleados Empleados Departamentos Informes Configuración

Nuevo Empleados John Smith

Organigrama Contactos 0

Curriculum

Información de trabajo

Información privada

Ajustes

CONTACTO PRIVADO

Dirección privada Calle...

Calle 2...

Ciudad Provincia C.P.

País

Correo electrónico privado p. ej. micorreoprivado@ejemplo.com

Teléfono privado

Cuenta bancaria

Distancia de la casa al trabajo 0 km

Placa del vehículo privado

EMERGENCIA

Nombre del contacto

Teléfono de contacto

SITUACIÓN FAMILIAR

Estado civil Soltero(a)

Cantidad de hijos dependientes 0

NACIONALIDAD

Nacionalidad (País)

Nº de identificación

Número de seguridad social

Número de pasaporte

Género

Fecha de nacimiento

Lugar de nacimiento

País de nacimiento

EDUCACIÓN

Nivel de certificado

Campo de estudio

Escuela

PERMISO DE TRABAJO

Número del visado

Número de permiso de trabajo

Fecha de expiración del visado

Fecha de vencimiento del permiso de trabajo

Permiso de trabajo Suba su archivo

Figura 16: Información privada

Empleados

Empleados

Departamentos

Informes

Configuración

Nuevo

Empleados

John Smith

Organigrama

Contactos

0

John Smith

Jefe de departamento

Correo electrónico de trabajo

jsmith@laden.pk

Teléfono del trabajo

111111111

Móvil de trabajo

222222222

Etiquetas

Etiquetas

Departamento

Recursos Humanos

Puesto de trabajo

Jefe de departamento

Gerente

A Administrator

Mentor ?

A Administrator

Curriculum

Información de trabajo

Información privada

Ajustes

ESTADO

Tipo de empleado ? Empleado

Usuario relacionado

Crear usuario

ASISTENCIA/PUNTO DE VENTA

Código PIN ?

ID de credencial ?

Generar

Figura 17: Ajustes

Empleados

Empleados

Departamentos

Informes

Configuración

Nuevo

Empleados

Buscar...

DEPARTAMENTO

Todos

Administración 1

A

Administrator

danielcc@aulaestudio.es

A

John Smith

Jefe de departamento

jsmith@laden.pk

111111111

Figura 18: Empleado creado

Empleados

Empleados

Departamentos

Informes

Configuración

Nuevo

Departamentos

Buscar...

Administración

1 Empleados

Recursos Humanos

1 Empleados

Figura 19: Departamentos actuales

Empleados Empleados Departamentos Informes Configuración

Habilidades del empleado ⚙️

Empleados con habilidades x Empleado x Buscar...


<input type="checkbox"/> Empleado	Tipo de habilidad	Habilidad	Nivel de habilidad
			
Este informe proporciona información general relacionada con las habilidades de cada empleado. Créelas en la configuración y añádalas al empleado.			

Figura 20: Habilidades de empleado

Empleados Empleados Departamentos Informes Configuración

Nuevo Ubicación de trabajo ⚙️

Ubicación de trabajo Imagen de portada










<input type="checkbox"/> Home	  
<input type="checkbox"/> Office	  
<input type="checkbox"/> Other	  

Figura 21: Ubicación de trabajo

Empleados Empleados Departamentos Informes Configuración

Nuevo Horarios de trabajo ⚙️

Horario de trabajo

☐ Standard 40 hours/week

Figura 22: Horarios de trabajo

The screenshot shows a configuration page for 'Motivos de salida' (Reasons for leaving). The top navigation bar includes 'Empleados', 'Empleados', 'Departamentos', 'Informes', and 'Configuración'. Below the navigation bar, there is a 'Nuevo' button and the title 'Motivos de salida' with a gear icon. The main content area is a list of reasons for leaving, each with a checkbox and a label:

- ☐ Motivo
- ☐ Despedido
- ☐ Renunció
- ☐ Jubilado/a

Figura 23: Motivos de salida

The screenshot shows a configuration page for 'Tipos de habilidad' (Types of skill). The top navigation bar includes 'Empleados', 'Empleados', 'Departamentos', 'Informes', and 'Configuración'. Below the navigation bar, there is a 'Nuevo' button, a search bar, and the title 'Tipos de habilidad' with a gear icon. The main content area is a list of skill types, each with a checkbox and a label:

- ☐ Tipos de habilidad...
- ☐ Habilidades bla...
- ☐ Idiomas


Below the list, there are several tabs for skill types: 'Adaptabilidad', 'Aertura a las críticas constructivas', 'Comunicación', 'Control del estrés', 'Creatividad', 'Gestión del tiempo', 'Inoensidad', 'Liderazgo', 'Organizacional', 'Pensamiento crítico', 'Poder de convicción', 'Solución de conflictos', 'Solución de problemas', 'Toma de decisiones', and 'Trabajo en equipo'. To the right, there are tabs for skill levels: 'Expert', 'Advanced', 'Intermediate', 'Elementary', and 'Beginner'. At the bottom, there are tabs for languages: 'Aleman', 'Bengali', 'Chino u', 'Coreano', 'Español', 'Filipino', 'Francés', 'Hindi', 'Indonesio', 'Inglés', 'Japonés', 'Javanés', 'Mandarín', 'Maratí', 'Panyabí', 'Portugués', 'Ruso', 'Turco', 'Telugu', 'Urdu', and 'Árabe'.

Figura 24: Tipos de habilidad


The screenshot shows a configuration page for 'Puestos de trabajo' (Jobs). The top navigation bar includes 'Empleados', 'Empleados', 'Departamentos', 'Informes', and 'Configuración'. Below the navigation bar, there is a 'Nuevo' button, a search bar, and the title 'Puestos de trabajo' with a gear icon. The main content area is a list of job types, each with a checkbox and a label:


- ☐ Puesto de trabajo
- ☐ Jefe de departamento

Figura 25: Puestos de trabajo

 Empleados Empleados Departamentos Informes Configuración

Nuevo

Tipos de empleados 

 Busc











<input type="checkbox"/>	Nombre
<input type="checkbox"/>	 Permanente
<input type="checkbox"/>	 Temporal
<input type="checkbox"/>	 Por temporada
<input type="checkbox"/>	 Tiempo completo
<input type="checkbox"/>	 En prácticas
<input type="checkbox"/>	 Estudiante
<input type="checkbox"/>	 Formación profesional
<input type="checkbox"/>	 Tesis
<input type="checkbox"/>	 Estatutario
<input type="checkbox"/>	 Empleado

Figura 26: Tipos de empleado

Las pestañas de Empleados, Departamentos e Informes llevan a su sección correspondiente.

Configuración permite editar el plan de actividad, la información de empleados y de reclutamiento.

3.3 Compras

Volver

El módulo de Compras es esencial para la gestión de la cadena de suministros. Permite centralizar y optimizar todo el proceso de compras, desde la solicitud inicial hasta la recepción de la mercancía.

Una de sus características más importantes es la capacidad de establecer reglas de reposición automática del inventario, lo que ayuda a mantener niveles óptimos de stock y evitar falta o exceso de inventario.

Además, facilita la negociación con proveedores y el análisis comparativo de precios, contribuyendo así a la reducción de costos y mejora de la rentabilidad.

Todas las SdP	0	0	0	Valor medio de pedido	0.00 €	Comprado en los últimos 7 días	0.00 €
Mis SdP	0	0	0	Plazo de compra	0 Días	SdP enviadas los últimos 7 días	0
	A Enviar	En Espera	Retrasado				
Referencia	Proveedor	Comprador	Fecha límite del pedido	Actividades	Documento origen	Total	Estado
9370001	Wendell Smith	John Miller		Presupuesto enviado		\$ 43,500.00	Cancelado
9370002	Henry Campbell	Thomas Powell		Presupuesto enviado		\$ 68,101.00	Cancelado
9370003	Wendell Smith	Thomas Powell		Presupuesto enviado		\$ 43,501.00	En proceso
9370004	Wendell Smith	Henry Campbell		Presupuesto enviado		\$ 3,500.00	
9370005	John Miller	Thomas Powell		Presupuesto enviado		\$ 34,500.00	
9370006	John Miller					\$ 43,500.00	Cancelado
9370007	Henry Campbell					\$ 40,000.00	En proceso
9370008	Henry Campbell					\$ 51,500.00	
9370009	Thomas Powell	Wendell Smith		Presupuesto enviado		\$ 4,500.00	

Figura 27: Pantalla principal de compras

Compra Pedidos Productos Informes Configuración

Nuevo

Solicitudes de presupuesto
New (000000000-A)

Enviar por correo electrónico Imprimir SdP Confirmar pedido Cancelar

SdP SdP enviada Pedido de compra Enviar mensaje

Solicitud de presupuesto

☆ New

Proveedor ? Test Vendedor

Referencia de proveedor ? 000000000-A

Moneda EUR

Fecha límite del pedido ? 11/12/2025 16:21:10

Llegada prevista ? 11/12/2025 16:21:10

☐ Pedir confirmación

Sin información de las entregas a tiempo

Productos Otra información

Producto	Cantidad	Precio unitario	Impuestos	Importe
Producto 01 Producto 01	100,00	20,00	21% G	2.000,00 €
Producto 02 Producto 02	1.000,00	0,50	21% G	500,00 €

Añadir un producto Añadir una sección Añadir una nota Catálogo

Defina sus términos y condiciones ...

Base imponible: 2.500,00 €

IVA 21%: 525,00 €

Total: 3.025,00 €

Figura 28: Nuevo presupuesto: información básica y productos

Compra Pedidos Productos Informes Configuración

Nuevo

Solicitudes de presupuesto
New (000000000-A)

Enviar por correo electrónico Imprimir SdP Confirmar pedido Cancelar

SdP SdP enviada Pedido de compra

Solicitud de presupuesto

☆ New

Proveedor ? Test Vendedor

Referencia de proveedor ? 000000000-A

Moneda EUR

Fecha límite del pedido ? 11/12/2025 16:21:10

Llegada prevista ? 11/12/2025 16:21:10

☐ Pedir confirmación

Sin información de las entregas a tiempo

Productos Otra información

Comprador Administrator

Documento origen ?

Incoterm ? [CIP] TRANSPORTE Y SEGUROS PAGADOS HASTA

Ubicación del Incoterm

Condiciones de pago 30% ahora, el resto en 60 días

Posición fiscal Régimen Extracomunitario

Figura 29: Otra información

Compra Pedidos Productos Informes Configuración

Nuevo Solicitudes de presupuesto P00002 (000000000-A) Recepción

Recibir productos Enviar pedido de compra por correo electrónico Crear factura Cancelar Bloquear SdP SdP enviada Pedido de compra Enviar mensaje Registrar una nota Actividades

Pedido de compra
☆ P00002

Proveedor [?] Test Vendedor Fecha de confirmación 17/10/2025 16:24:32

Referencia de proveedor [?] 000000000-A Llegada prevista [?] 11/12/2025 16:21:10

Moneda EUR ☐ Pedir confirmación

Productos Otra información

Producto	Cantidad	Recibido	Facturado	Precio unitario	Impuestos	Importe
Producto 01 Producto 01	100,00	0,00	0,00	20,00	Exempt DUA	2.000,00 €
Producto 02 Producto 02	1.000,00	0,00	0,00	0,50	Exempt DUA	500,00 €

Añadir un producto Añadir una sección Añadir una nota Catálogo

Defina sus términos y condiciones ...

Base imponible: 2.500,00 €
DUA exento: 0,00 €
Total: 2.500,00 €

Administrador Hoy a las 16:24
• SdP → Pedido de compra (Estado)

Administrador Hoy a las 16:24
Pedido de compra creado

Figura 30: Pedido creado

Compra Pedidos Productos Informes Configuración

Nuevo Solicitudes de presupuesto / P00002 (000000000-A) WH/IN/00001 Movimientos

Validar Imprimir Devolver Cancelar Borrador Listo Hecho Enviar mensaje Registrar una nota Actividades

☆ WH/IN/00001

Recibir de Test Vendedor Fecha programada [?] 11/12/2025 16:21:10

Tipo de operación My Company: Recepciones Fecha límite [?] 11/12/2025 16:21:10

Documento de origen [?] P00002

Operaciones Info adicional Nota

Producto	Demanda	Cantidad
Producto 01	100,00	100,00
Producto 02	1.000,00	1.000,00

Añadir una línea

OdooBot Hoy a las 16:24
Este traslado ha sido creado de: P00002 (000000000-A)

OdooBot Hoy a las 16:24
Traslado creado

Figura 31: Productos recibidos

Compra Pedidos Productos Informes Configuración

Nuevo Solicitudes de presupuesto / P00002 (000000000-A)
Borrador de factura (000000000-A)

Compras P00002 (000000000-A)

Confirmar Cancelar Borrador Publicado Enviar mensaje Registrar una nota Actividades

Factura de proveedor
BILL/2025/10/0001

Proveedor: Test Vendedor
Referencia de factura: 000000000-A
Autocompletar? Seleccionar un pedido de compra o una factura antigua

Fecha de la factura: 17/10/2025
Fecha contable: 17/10/2025
Referencia de pago? 000000000-A
Banco destinatario?
Condiciones de pago: 30% ahora, el resto en 60 días
Moneda: en EUR

Líneas de factura Otra Información

Producto	Cantidad	Precio	Impuestos	Importe
Producto 01 Producto 01	100.00	20.00	Exempt DUA	2.000,00 €
Producto 02 Producto 02	1.000.00	0.50	Exempt DUA	500,00 €

Añadir una línea Añadir una sección Añadir una nota Catálogo

Términos y condiciones

Base imponible: 2.500,00 €
DUA exento: 0,00 €
Total: 2.500,00 €

Hoy

Administrator Hoy a las 16:26
Esta factura de proveedor se ha creado desde P00002 (000000000-A)

Administrator Hoy a las 16:26
Factura de proveedor creada

Figura 32: Factura de proveedor creada

Compra Pedidos Productos Informes Configuración

Nuevo Solicitudes de presupuesto / P00002 (000000000-A)
BILL/2025/10/0001 (000000000-A)

Compras P00002 (000000000-A)

Imprimir Pagar Factura rectificativa Restablecer a borrador Borrador Publicado Enviar mensaje Registrar una nota Actividades

Factura de proveedor
BILL/2025/10/0001

Proveedor: Test Vendedor
Referencia de factura: 000000000-A

Fecha de la factura: 18/10/2025
Fecha contable: 18/10/2025
Referencia de pago? 000000000-A
Banco destinatario?
Condiciones de pago: 30% ahora, el resto en 60 días
Moneda: en EUR

Líneas de factura Otra Información

Producto	Cantidad	Precio	Impuestos	Importe
Producto 01 Producto 01	100.00	20.00	Exempt DUA	2.000,00 €
Producto 02 Producto 02	1.000.00	0.50	Exempt DUA	500,00 €

Términos y condiciones

Base imponible: 2.500,00 €
DUA exento: 0,00 €
Total: 2.500,00 €

Hoy

Administrator Hoy a las 16:27
• No → SI (Revisado)
• Ninguno → BILL/2025/10/0001 (Número)
• Borrador → Publicado (Estado)

Administrator Hoy a las 16:27
• 17/10/2025 → 18/10/2025 (Fecha)

Administrator Hoy a las 16:26
Esta factura de proveedor se ha creado desde P00002 (000000000-A)

Administrator Hoy a las 16:26
Factura de proveedor creada

Figura 33: Factura preparada para pago

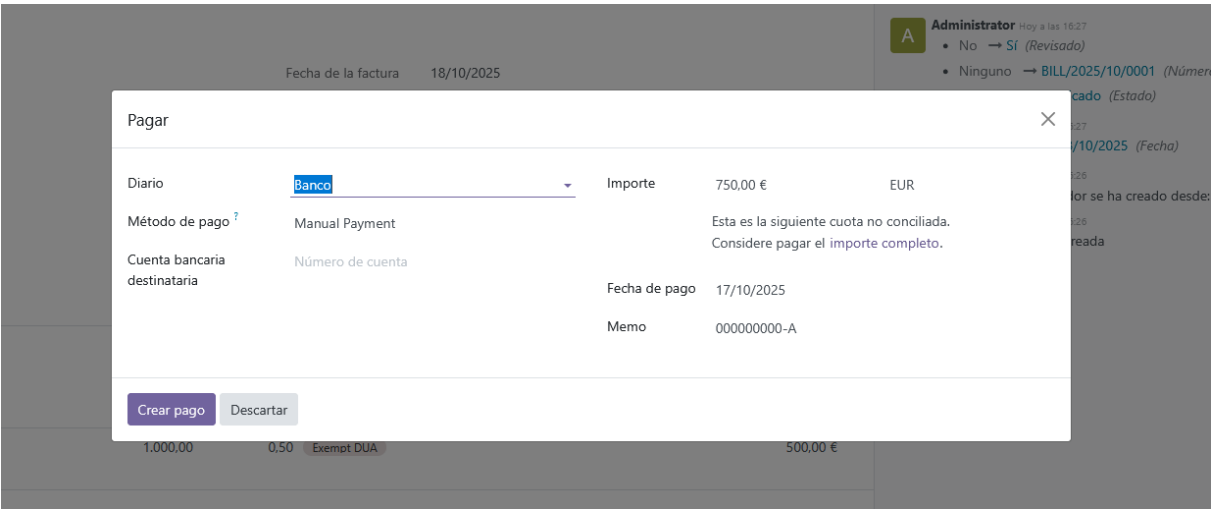


Figura 34: Pantalla de pago

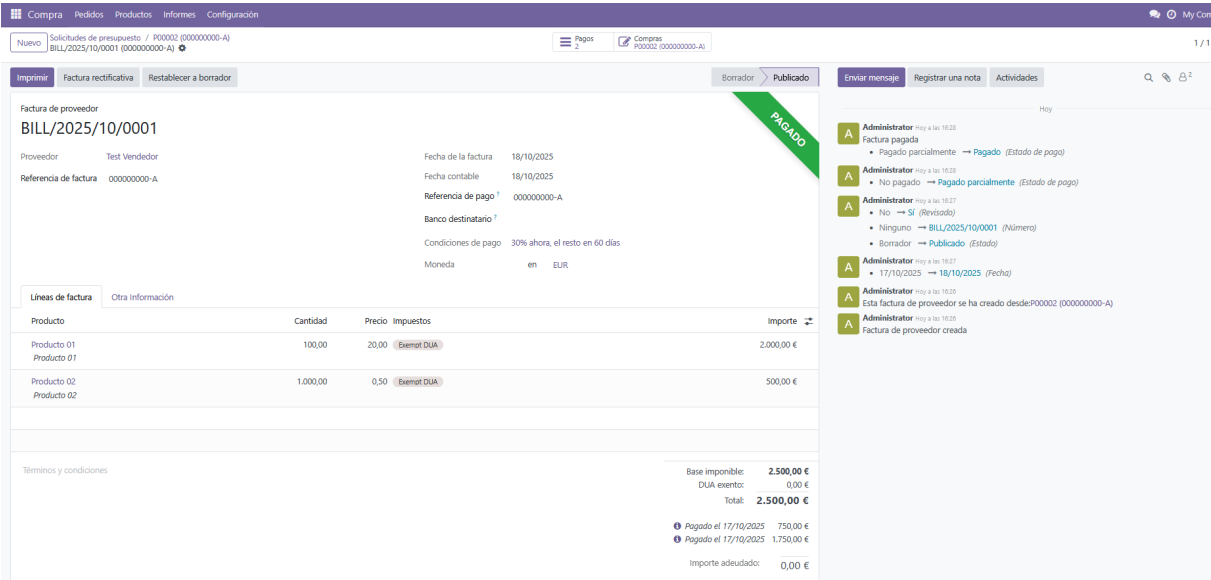


Figura 35: Factura pagada

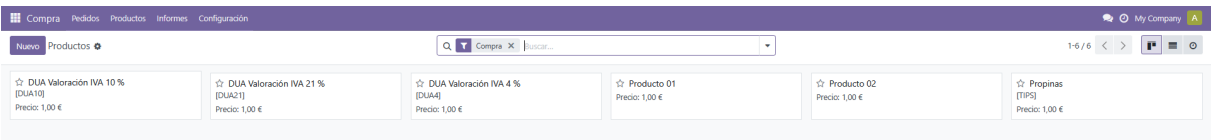


Figura 36: Pantalla de productos

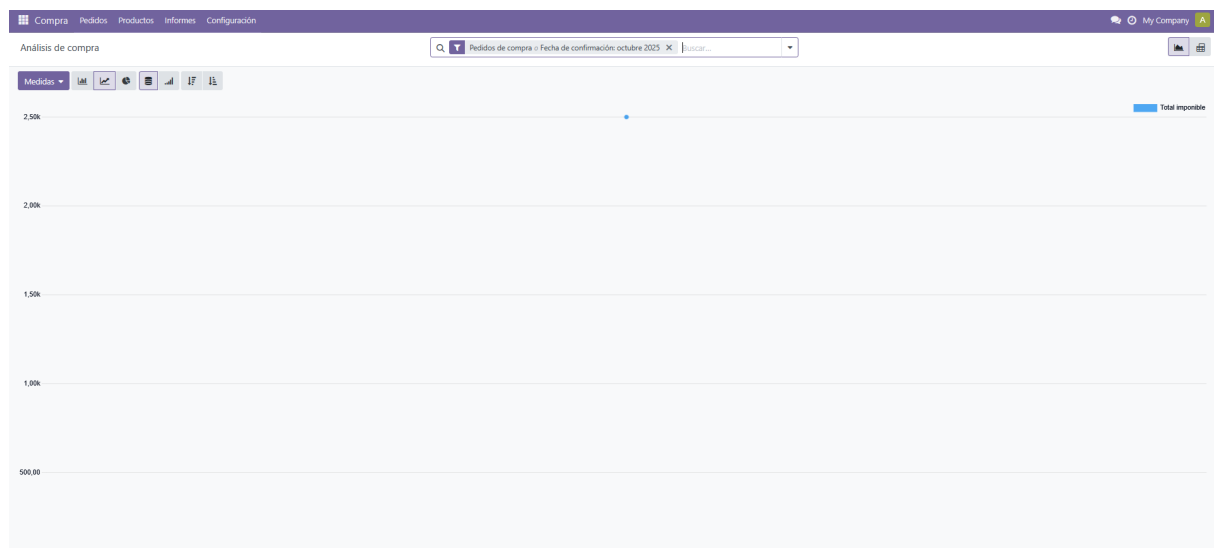


Figura 37: Pantalla de informes de análisis de compras

The screenshot displays the 'Listas de precios de proveedor' (Supplier Price Lists) screen. The top navigation bar includes 'Compra', 'Pedidos', 'Productos', 'Informes', and 'Configuración'. The main header shows 'Listas de precios de proveedor' with a search bar containing 'Productos activos'. The table below lists supplier price information.

Proveedor	Producto	Precio	Moneda	Plazo de ...
Test Vendedor	Producto 01	20,00	EUR	0
Test Vendedor	Producto 02	0,50	EUR	0

Figura 38: Lista de precios de proveedores

The screenshot displays the 'Categorías de producto' (Product Categories) screen. The top navigation bar includes 'Compra', 'Pedidos', 'Productos', 'Informes', and 'Configuración'. The main header shows 'Categorías de producto' with a search bar. The list below shows product categories.

Categoría de producto
All
All / Expenses
All / Saleable
All / Saleable / PoS

Figura 39: Categorías de productos

Las pestañas de Pedidos, Productos e Informes llevan a su sección correspondiente.

Configuración permite editar las listas de precios de proveedor y las categorías de productos.

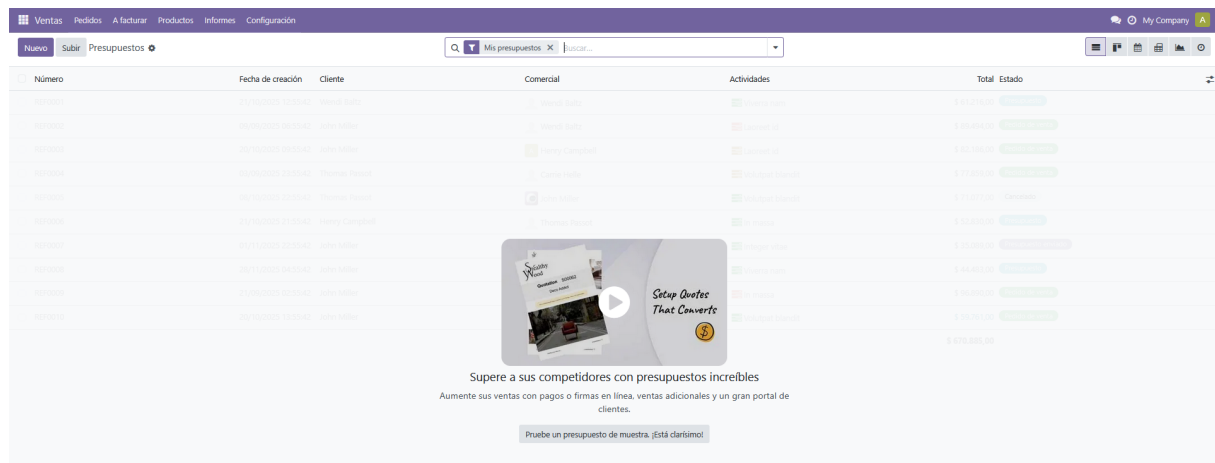
3.4 Ventas

Volver

El módulo de Ventas es otro de los pilares de Odoo, proporcionando herramientas avanzadas para gestionar todo el proceso de ventas, desde la captación de leads hasta la entrega final del producto.

Ofrece capacidades robustas para crear y gestionar cotizaciones, convertir oportunidades en ventas, y realizar un seguimiento detallado de pedidos y entregas.

Su integración con el módulo CRM permite mantener una visión completa del cliente y personalizar la experiencia comercial según las necesidades específicas y comportamiento de compra.



Número	Fecha de creación	Cliente	Comercial	Actividades	Total	Estado
90780001	21/11/2020 10:00:00	Manuel Salda	Manuel Salda	Presupuesto creado	\$ 61,213.00	Presupuesto
90780002	05/09/2020 09:00:00	Manuel Salda	Manuel Salda	Presupuesto ok	\$ 20,400.00	Presupuesto
90780003	09/10/2020 09:00:00	Manuel Salda	Manuel Salda	Presupuesto ok	\$ 60,000.00	Presupuesto
90780004	05/09/2020 10:00:00	Manuel Salda	Manuel Salda	Presupuesto ok	\$ 11,000.00	Presupuesto
90780005	09/10/2020 09:00:00	Manuel Salda	Manuel Salda	Presupuesto ok	\$ 11,000.00	Presupuesto
90780006	21/11/2020 10:00:00	Manuel Salda	Manuel Salda	Presupuesto ok	\$ 11,000.00	Presupuesto
90780007	21/11/2020 10:00:00	Manuel Salda	Manuel Salda	Presupuesto ok	\$ 11,000.00	Presupuesto
90780008	21/11/2020 10:00:00	Manuel Salda	Manuel Salda	Presupuesto ok	\$ 11,000.00	Presupuesto
90780009	21/11/2020 10:00:00	Manuel Salda	Manuel Salda	Presupuesto ok	\$ 11,000.00	Presupuesto
90780010	21/11/2020 10:00:00	Manuel Salda	Manuel Salda	Presupuesto ok	\$ 11,000.00	Presupuesto

Supere a sus competidores con presupuestos increíbles
Aumente sus ventas con pagos o firmas en línea, ventas adicionales y un gran portal de clientes.

Pruebe un presupuesto de muestra, ¡está gratis!

Figura 40: Pantalla principal de ventas

Ventas Pedidos A facturar Productos Informes Configuración

Nuevo

Presupuestos Nuevo

Enviar por correo electrónico

Confirmar

Vista previa

Presupuesto

Presupuesto enviado

Pedido de venta

Enviar mensaje

Nuevo

Cliente Test Cliente

Vencimiento 23/11/2025

Condiciones de pago 30 días

Líneas del pedido

Productos opcionales

Otra Información

Producto	Cantidad	Precio unitario	Impuestos	Importe
Producto 01	10,00	1.000,00	21% G	10.000,00 €

Añadir un producto

Añadir una sección

Añadir una nota

Catálogo

Términos y condiciones...

Base imponible: 10.000,00 €
IVA 21%: 2.100,00 €
Total: 12.100,00 €

Figura 41: Nuevo presupuesto de venta

Ventas Pedidos A facturar Productos Informes Configuración

Nuevo

Presupuestos Nuevo

Enviar por correo electrónico

Confirmar

Vista previa

Presupuesto

Presupuesto enviado

Pedido de venta

Nuevo

Cliente Test Cliente

Vencimiento 23/11/2025

Condiciones de pago 30 días

Líneas del pedido

Productos opcionales

Otra Información

VENTAS

FACTURACIÓN

Comercial

Equipo de ventas

Firma en línea

Pago en línea

Referencia del cliente

Etiquetas

ENTREGA

Almacén

Incoterm

Ubicación del Incoterm

Política de envío

Fecha de entrega

Administrador

Ventas

☒

☐

My Company

Lo antes posible

Previsto: 17/10/2025 16:57:00

Posición fiscal

Documento de origen

Oportunidad

Campaña

Medio

Origen

Figura 42: Otra información

Nuevo Presupuesto S00001

Entrega

Crear factura Enviar por correo electrónico Vista previa Cancelar

Presupuesto Presupuesto enviado Pedido de venta

S00001

Cliente Test Cliente Fecha de pedido ? 17/10/2025 16:57:42

Condiciones de pago 30 días

Líneas del pedido Otra Información

Producto	Cantidad	Entregado	Facturado	Precio unitario	Impuestos	Importe
Producto 01	10,00	0,00	0,00	1.000,00	21% G	10.000,00 €

Añadir un producto Añadir una sección Añadir una nota Catálogo

Términos y condiciones...

Base imponible: 10.000,00 €
IVA 21%: 2.100,00 €
Total: 12.100,00 €

Figura 43: Presupuesto creado

Entregado Facturado Precio unitario Impuestos Importe

Crear factura(s)

Crear factura ? ☒ Factura normal
☐ Anticipo (porcentaje)
☐ Anticipo (importe fijo)

Crear borrador Cancelar

Figura 44: Pantalla de creación de borrador de factura

VentasPedidosA facturarProductosInformesConfiguración

NuevoPresupuestos / 500001Borrador de factura

Pedidos de venta

ConfirmarCancelarBorradorPublicadoEnviar mensajeRegistrar una notaActividades

Factura de cliente

Borrador

ClienteTest ClienteFecha de facturaHoyCondiciones de pago30 díasMonedaenEUR

Líneas de facturaOtra información

Producto	Cantidad	Precio	Impuestos	Importe
Producto 01	10,00	1.000,00	21% G	10.000,00 €

Añadir una líneaAñadir una secciónAñadir una notaCatálogo

Términos y condiciones

Base imponible: 10.000,00 €IVA 21%: 2.100,00 €Total: 12.100,00 €

Hoy

Administrator Hoy a las 16:58Este asiento contable ha sido creado de: 500001

Administrator Hoy a las 16:58Factura creada

Figura 45: Borrador de factura creado

VentasPedidosA facturarProductosInformesConfiguración

NuevoPresupuestos / 500001INV/2025/00002

Pedidos de venta

EnviarImprimirPagarVista previaFactura rectificativaRestablecer a borradorBorradorPublicadoEnviar mensajeRegistrar una notaActividades

Factura de cliente

INV/2025/00002

ClienteTest ClienteFecha de factura17/10/2025Condiciones de pago30 díasMonedaenEUR

Líneas de facturaOtra información

Producto	Cantidad	Precio	Impuestos	Importe
Producto 01	10,00	1.000,00	21% G	10.000,00 €

Términos y condiciones

Base imponible: 10.000,00 €IVA 21%: 2.100,00 €Total: 12.100,00 €

Importe adeudado: 12.100,00 €

Hoy

Administrator Hoy a las 16:58Factura validada

- No → SI (Revisado)
- Ninguno → INV/2025/00002 (Número)
- Ninguno → INV/2025/00002 (Referencia de pago)
- Borrador → Publicado (Estado)

Administrator Hoy a las 16:58Este asiento contable ha sido creado de: 500001

Administrator Hoy a las 16:58Factura creada

Figura 46: Factura creada

VentasPedidosA facturarProductosInformesConfiguración

NuevoSubirPresupuestos

Mis presupuestos

1-1 / 1

Número	Fecha de creación	Cliente	Comercial	Actividades	Total	Estado
500001	17/10/2025 16:57:42	Test Cliente	Administrator		12.100,00 €	Pedido de venta

12.100,00 €

Figura 47: Lista de ventas

La pestaña de Pedidos se ocupa de:

- Presupuestos
- Equipos de ventas
- Pedidos
- Clientes

La pestaña de A facturar se ocupa de pedidos a facturar y pedidos para ventas adicionales.

Productos lleva a su propia sección.

La pestaña de Informes se ocupa de:

- Ventas
- Comerciales
- Productos
- Clientes

Las pestañas de configuración permiten:

- Equipos de ventas
- Formato de pedidos
- Productos
- Pagos en línea
- Actividades

3.5 Punto de venta

Volver

El módulo de Punto de Venta permite para gestionar operaciones comerciales en tiempo real, incluso cuando no hay conexión a internet.

Puede realizar ventas rápidas y eficientes, gestionar efectivo y tarjetas, y mantener un control preciso de la caja registradora con una interfaz gráfica sencilla e intuitiva.

Una característica destacada es su capacidad para implementar programas de fidelidad y aplicar automáticamente descuentos o promociones a clientes frecuentes, mejorando así la experiencia del cliente y fomentando la lealtad hacia la marca.

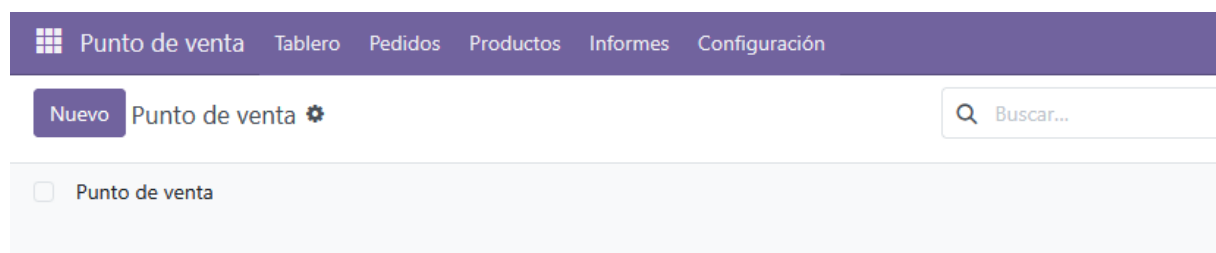



Figura 48: Pantalla principal

 Punto de venta

Tablero




Pedidos


Productos

Informes

Configuración


Nuevo

Punto de venta
Nuevo   


Punto de venta 


TestTienda001

☒

Iniciar sesión como empleado 

Permita registrar y cambiar entre empleados seleccionados

Derechos básicos 

Derechos avanzados 

Todos los empleados

Seleccionar empleado(s)


☐

Caja IoT

Conecte dispositivos mediante una caja IoT

Más ajustes: Configuración y ajustes

Figura 49: Creación de punto de venta

 Punto de venta


Tablero

Pedidos

Productos

Informes

Configuración

Punto de venta 

TestTienda001

Abrir caja registradora

Figura 50: Punto de venta creado

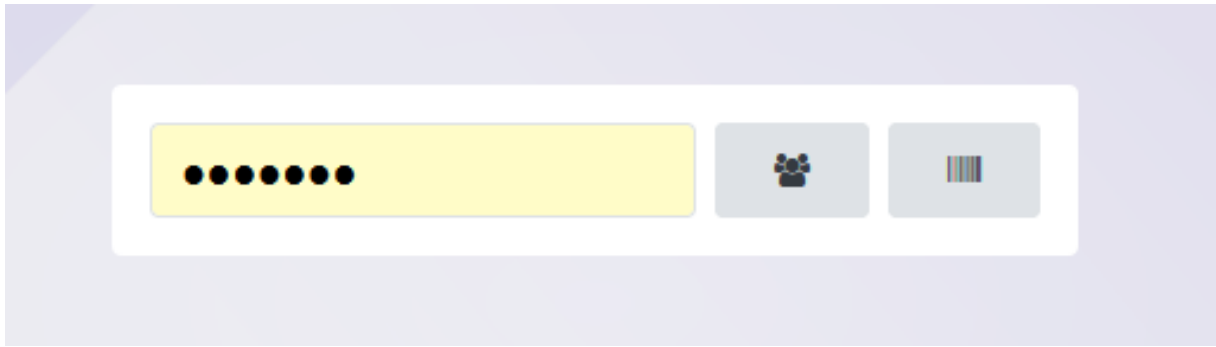


Figura 51: Modo de acceso (Usuario/PIN)

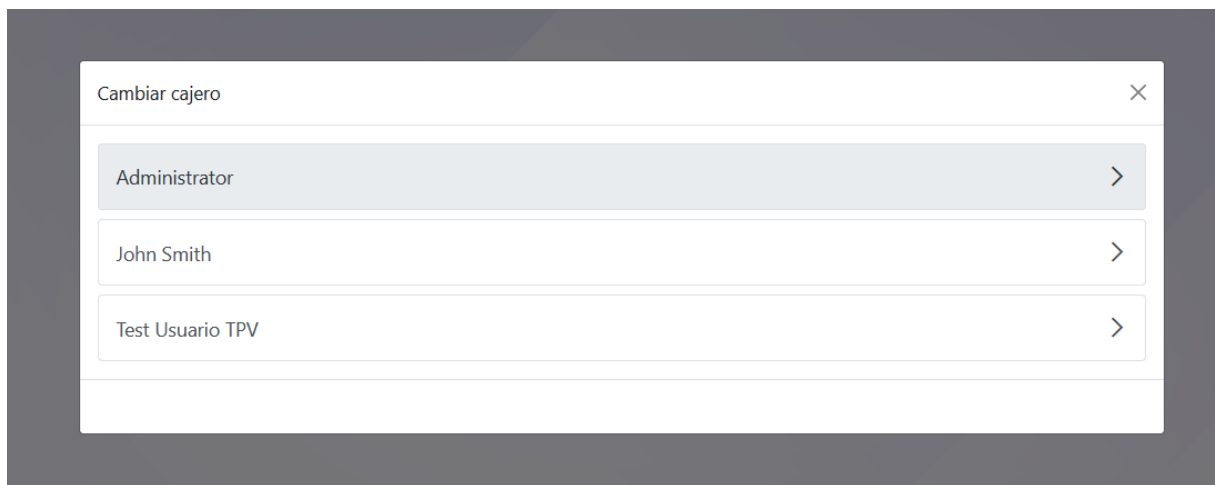


Figura 52: Pantalla de seleccion de usuario

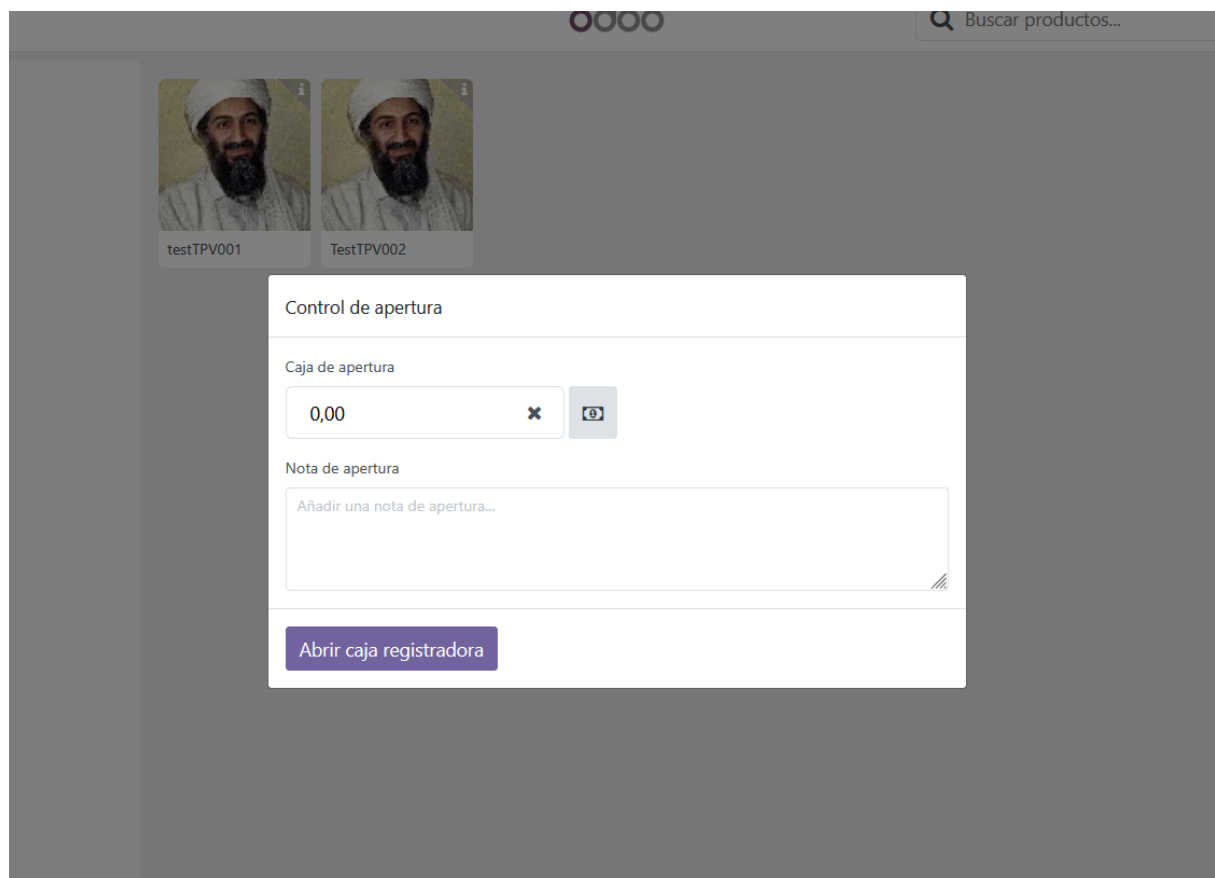














Figura 53: Pantalla de control de apertura de caja

Crear

Buscar clientes...

Nombre	Dirección	Contacto	
Administrator		 danielcc@aulaestudio.es	
John Smith		 222222222  jsmith@laden.pk	
Lunch Supplier			
My Company	My Company España	 danielcc@aulaestudio.es	
Simplified Invoice Partner (ES)			
Test Cliente			
Test Usuario TPV		 test@test.es	

Descartar

Acción

Figura 54: Creacion de nuevo cliente

Crear

Q

Buscar clientes...

Nombre	Dirección	Contacto	
<div>TestClienteTPV</div> <div>TestNombre</div>	TestNombre		<div>✓</div> <div></div>
Administrator		<div></div> danielcc@aulaestudio.es	<div></div>
John Smith		<div></div> 22222222 <div></div> jsmith@laden.pk	<div></div>
Lunch Supplier			<div></div>
My Company	My Company España	<div></div> danielcc@aulaestudio.es	<div></div>
Simplified Invoice Partner (ES)			<div></div>
Test Cliente			<div></div>

Descartar

Figura 55: Cliente creado

101

102

103

104

105

testTPV001

1,00 x 6,05 € / Unidades

6,05 €

TestTPV002

1,00 x 1,21 € / Unidades

1,21 €

Impuestos

1,26 €

Total

7,26 €

TestClienteTPV

Nota interna

Acciones

1

2

3

Ctd.

4

5

6

%

7

8

9

Precio


+/-

0

,


✖

Pago



testTPV001

1



TestTPV002

1

Figura 56: Operaciones con el cliente

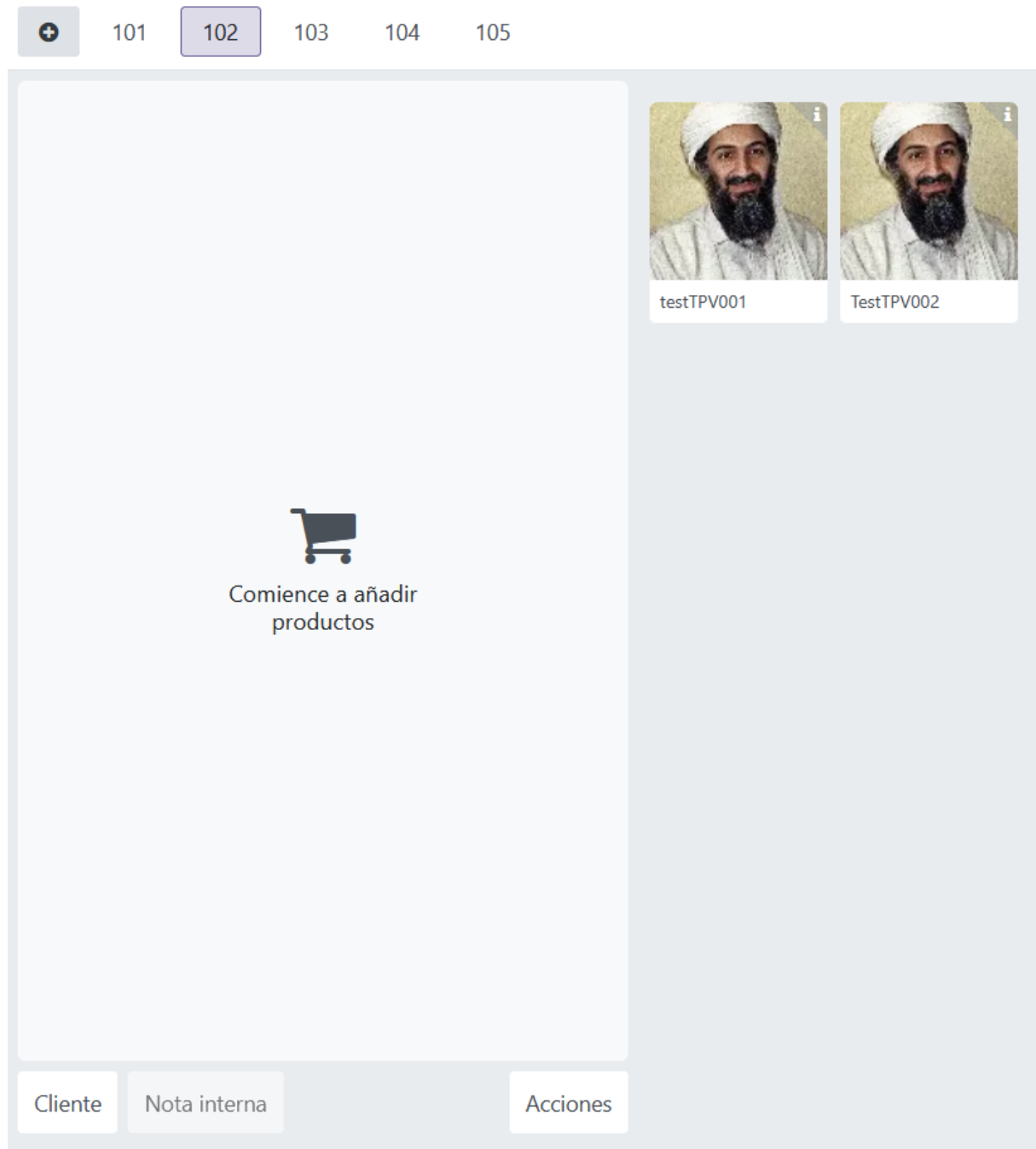


Figura 57: Múltiples clientes simultáneos

101 102 103 104 105

odoo

Efectivo

Tarjeta

Cuenta de cliente

7,26 €

Seleccione un método de pago

TestClienteTPV Factura

1	2	3	+10
4	5	6	+20
7	8	9	+50
+/-	0	.	✖

Regresar Validar

Figura 58: Validacion de pago

102 103 104 105

odoo

Administ

Pago exitoso
7,26 € [Editar pago](#)

Imprimir recibo completo

e.g. johndoe@mail.com

Your logo

My Company
danecc@wueststudios
Servido por Administrator

101

testTPV001	6,05 €
1,00 x 6,05 € / Unidades	
TestTPV002	1,21 €
1,00 x 1,21 € / Unidades	
Base imponible	6,00 €
IVA 21%	1,26 €
TOTAL	7,26 €
Efectivo	7,26 €

Con la tecnología de Odoo

Pedido 0001-002-0001
20/10/2023 16:41:50

Nuevo pedido

Figura 59: Pago completado

Cerrando la caja registradora 1 pedidos: 7,26 €

Efectivo	107,26 €
Apertura	100,00 €
▶ Pagos	+ 7,26 €
▶ Entrada y salida de efectivo	+ 0,00 €
Contado	0,00 €
Diferencia	-107,26 €
Tarjeta	0,00 €
▶ Pagos	+ 0,00 €
Diferencia	0,00 €
Cuenta de cliente	0,00 €
▶ Pagos	+ 0,00 €
Diferencia	0,00 €

Recuento de efectivo

0

Nota de cierre

Añadir una nota de cierre...

Cerrar caja registradora Descartar Entrada/salida de efectivo Venta diaria

Figura 60: Cierre de caja

Punto de venta								
Sesiones								
ID de la sesión	Punto de venta	Abierta por	Fecha de apertura	Fecha de cierre	Saldo inicial	Saldo final	Saldo de cierre...	Estado
POS/00001	TestTienda001	Administrator	20/10/2025 16:37:26	20/10/2025 16:42:38	100,00	0,00	107,26	Cerrado y registrado

Figura 61: Estado final de sesión

Cabe destacar que para crear categorías de productos, se puede crear desde el menu de Puntos de venta, y desde la pestaña "Puntos de Venta" de cada producto, asignarle la categoría que le corresponda.

Las pestañas de configuración permiten:

- Tablero - Ver todas las tiendas creadas.
- Pedidos:
 - Pedidos.
 - Sesiones.
 - Pagos.
 - Clientes.
- Productos - variantes y combinaciones.
- Informes de ventas, pedidos y de sesión.
- Configuración:
 - Ajustes de pago.
 - Terminal TPV.
 - Categorías de producto y atributos.

3.6 Contactos

Volver

El módulo de Contactos funciona como el repositorio central de información sobre clientes, proveedores y socios comerciales.

Permite mantener un registro detallado y actualizado de toda la información relevante, incluyendo historial de interacciones, preferencias y datos demográficos.

Su integración con otros módulos permite sincronizar automáticamente la información y mantener una visión unificada de cada contacto a través de toda la organización, facilitando así la comunicación y la gestión de personal.

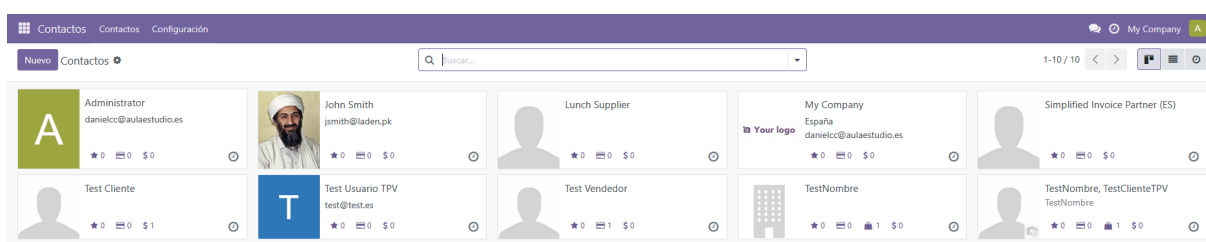


Figura 62: Pantalla principal

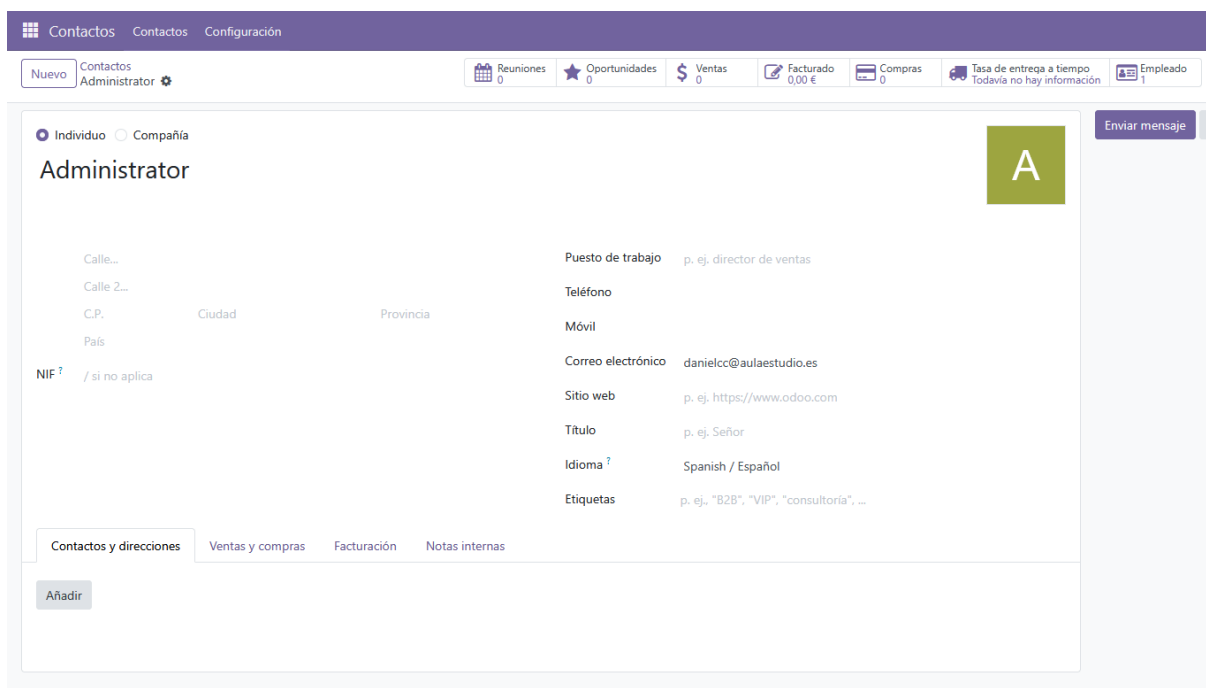


Figura 63: Edición de contacto

Contatos | Contatos | Configuración

Nuevo | Contatos Nuevo | Reuniones 0 | Oportunidades 0 | Ventas 0 | Facturado 0,00 | Compras 0 | 0 % Tasa de entrega a tiempo

☐ Individuo ☒ Compañía

p. ej. Lumber Inc

Dirección: Calle..., Calle 2..., C.P., Ciudad, Provincia, País

NIF ? / si no aplica

Teléfono, Móvil, Correo electrónico, Sitio web (p. ej. https://www.odoo.com), Idioma ? (English (US)), Etiquetas (p. ej. "B2B", "VIP", "consultoría", ...)

Contatos y direcciones | Ventas y compras | Facturación | Notas internas

Añadir

Enviar mensaje

Figura 64: Nuevo contacto

Contatos | Contatos | Configuración

Nuevo | Contatos | 1 seleccionado | Acciones

Nombre	Teléfono	Correo electrónico	Comercial	Actividades
<input type="checkbox"/> Administrator		danielcc@aulaestudio.es		⊙
<input checked="" type="checkbox"/> John Smith		jsmith@laden.pk		⊙
<input type="checkbox"/> Lunch Supplier				⊙
<input type="checkbox"/> My Company		danielcc@aulaestudio.es		⊙
<input type="checkbox"/> Simplified Invoice Partner (ES)				⊙
<input type="checkbox"/> Test Cliente				⊙
<input type="checkbox"/> Test Usuario TPV		test@test.es		⊙
<input type="checkbox"/> Test Vendedor				⊙
<input type="checkbox"/> TestNombre				⊙
<input type="checkbox"/> TestNombre, TestClienteTPV				⊙

Acciones:

- Exportar
- Archivar
- Desarchivar
- Duplicar
- Eliminar
- Fusionar
- Enviar correo electrónico
- Enviar SMS
- Descargar (vCard)
- Otorgar acceso al portal
- Verificar Peppol

Figura 65: Opciones de contacto

Las pestañas de configuración permiten configurar:

- Etiquetas y títulos de contacto
- Sectores
- Opciones de localización
- Datos de cuentas bancarias

3.7 CRM

Volver

El módulo CRM (Customer Relationship Management) permite enfocarse en los clientes y las necesidades de ventas, mediante seguimiento de leads y pronósticos precisos con el objetivo de cerrar oportunidades.

Cada oportunidad aparece en un entorno Kanban como una tarjeta en una lista con toda la información relevante y cada etapa muestra un resumen general de los ingresos esperados.

Este entorno Kanban permite organizar las oportunidades y moverlas según sea preciso.

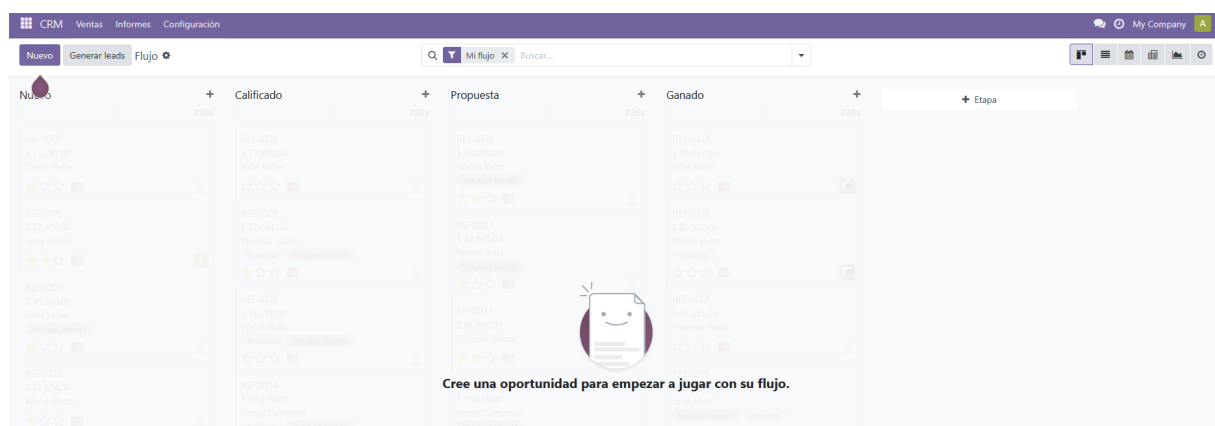



Figura 66: Pantalla principal

 CRM


Ventas

Informes

Configuración

Nuevo

Generar leads

Flujo 

Nuevo

+

259k

Calificado

Contacto ?

John Smith

Oportunidad

Oportunidad de John Smith

Correo electrónico




jsmith@laden.pk

Teléfono

111111111

Ingresos esperados

1.000,00 €



Añadir

Editar




Figura 67: Nueva oportunidad

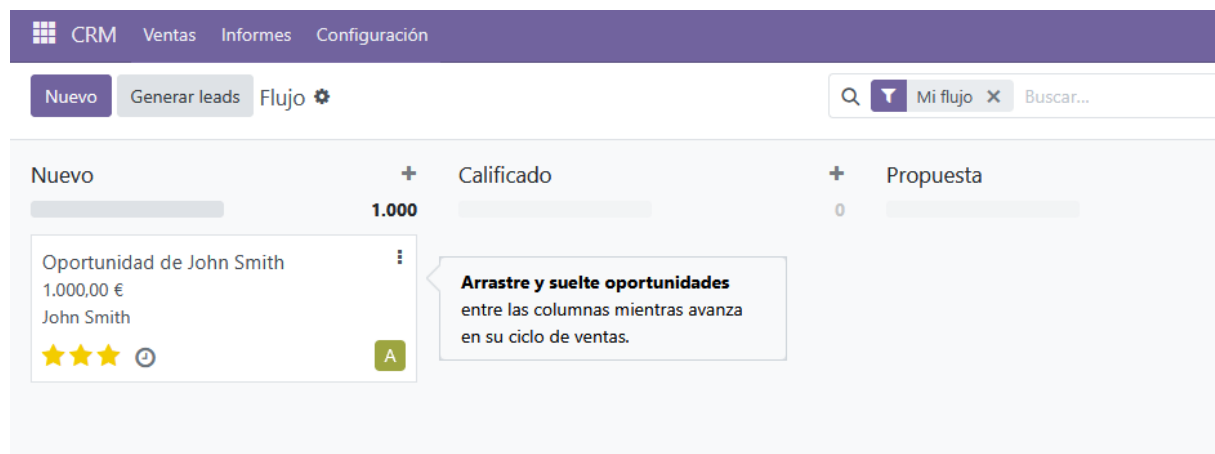


Figura 68: Oportunidad creada

The screenshot shows the detailed view of a sales opportunity for 'John Smith'. The top navigation bar includes 'Nuevo', 'Flujo', and 'Oportunidad de John Smith'. Below this is a sub-navigation bar with 'Nuevo presupuesto', 'Ganado', 'Perdido', and 'Enriquecer'. A progress bar at the top right shows the stages: 'Nuevo' (4min), 'Calificado' (1min), 'Propuesta', and 'Ganado'. The main content area is divided into several sections: 'Oportunidad de John Smith' with 'Ingresos esperados' of 1.000,00 € and 'Probabilidad' of 0,00 %; 'Contacto' with 'John Smith' and 'Comercial' status; 'Correo electrónico' as 'jsmith@lادن.pk' and 'Teléfono' as '111111111'; 'Notas internas' and 'Información adicional' tabs; 'INFORMACIÓN DE CONTACTO' with fields for 'Nombre de la empresa', 'Dirección', 'Sitio web', and 'Idioma'; 'MARKETING' with fields for 'Campaña', 'Medio', 'Origen', and 'Referido por'; and 'SEGUIMIENTO' with fields for 'Equipo de ventas', 'Días para asignar', and 'Días para cerrar'.

Figura 69: Opciones de oportunidad

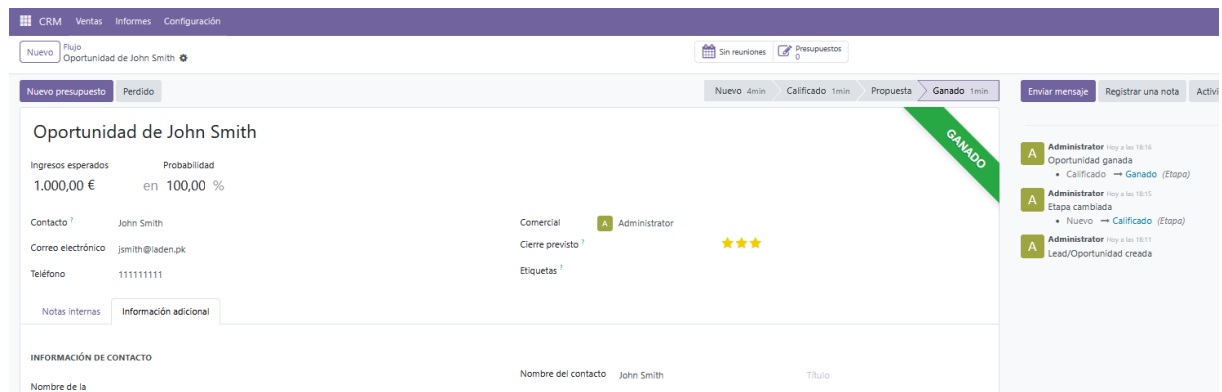


Figura 70: Cambio de estado: Ganado

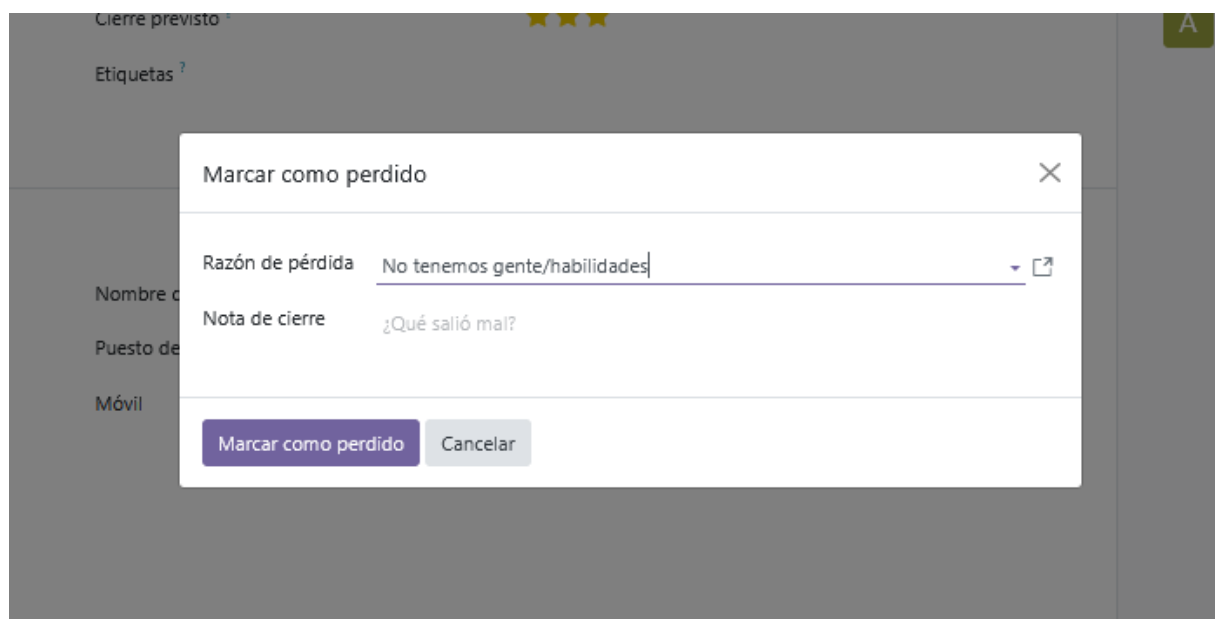


Figura 71: Cambio de estado: Pantalla de Perdido

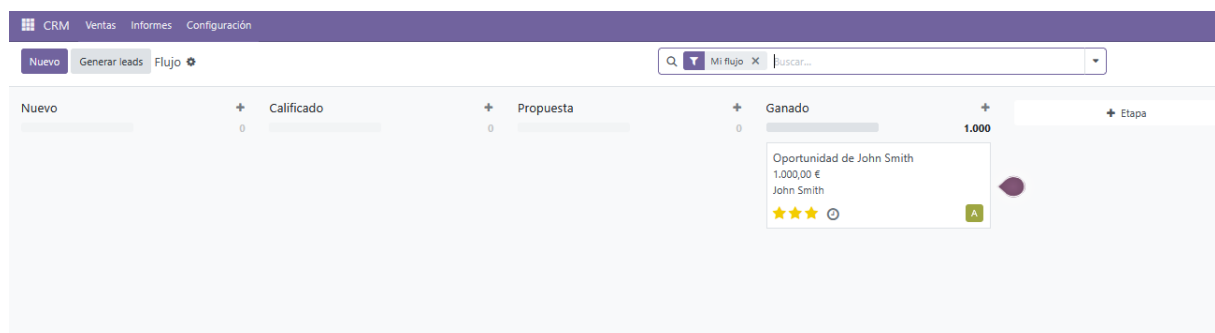


Figura 72:

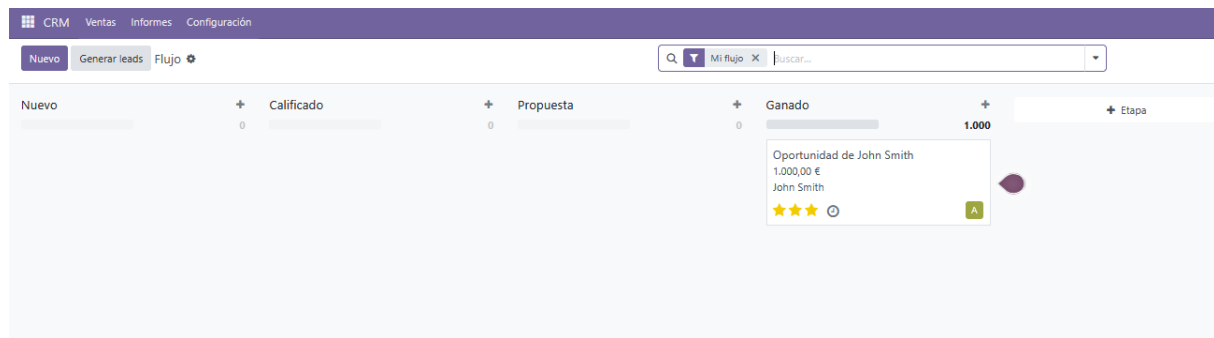


Figura 73: Cambio de etapa desde interfaz de opciones

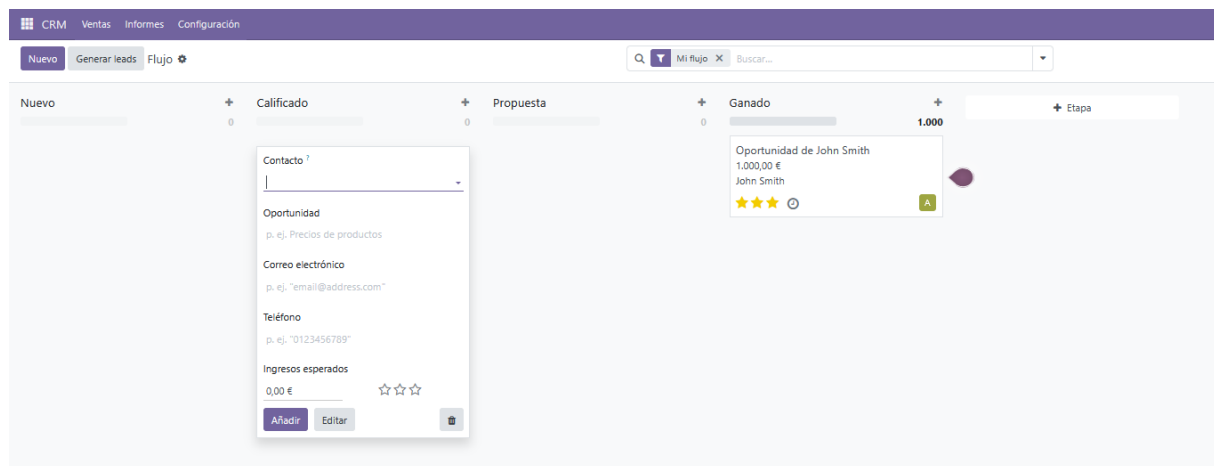


Figura 74: Creacion de oportunidad directamente en la etapa deseada

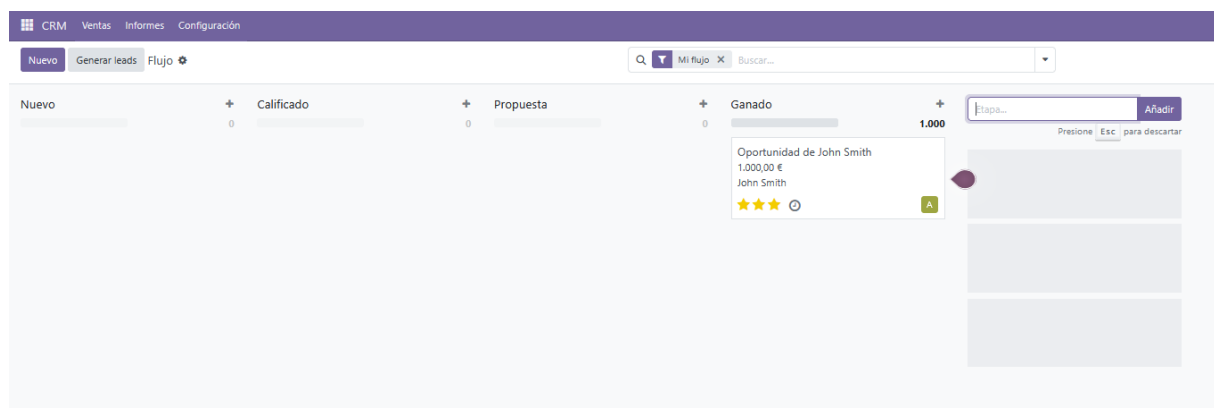


Figura 75: Creación de etapa

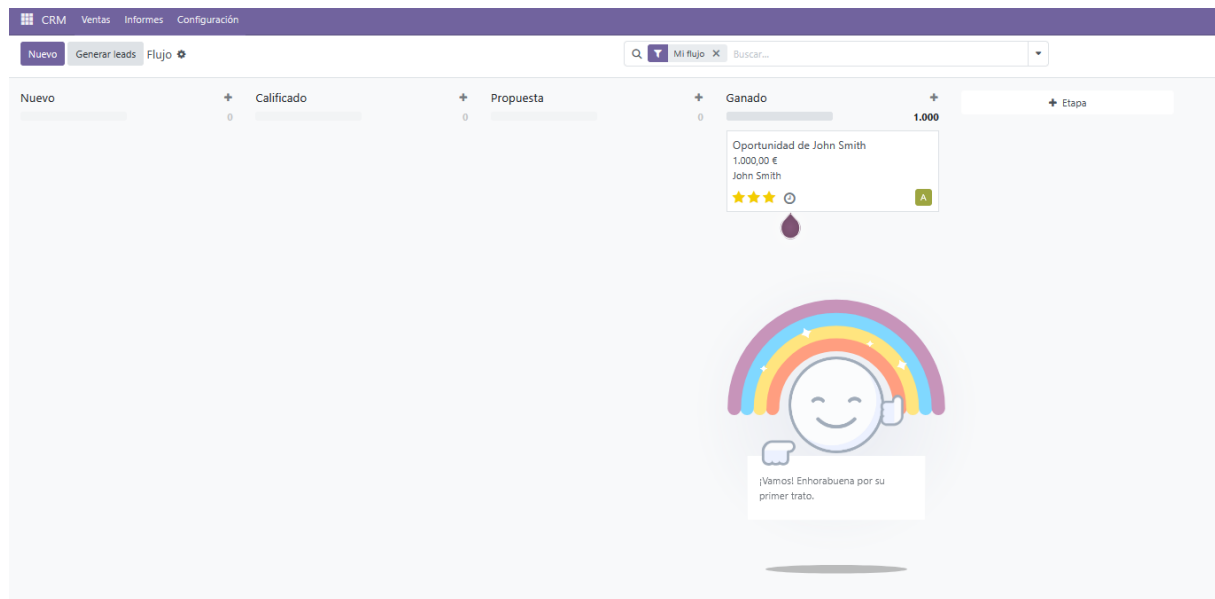


Figura 76: Cambio manual de etapa (en este caso, a Ganado)

En la pestaña de Ventas se puede no solo ver el flujo actual, sino también generar nuevas actividades, ver y editar presupuestos, equipos y clientes.

Informes abarca las secciones de pronóstico, flujo, leads y actividades.

Configuración permite editar:

- Equipos de ventas
- Actividades:
 - Tipos.
 - Planes.
- Flujo:
 - Etiquetas
 - Razones de pérdida
- Generación de leads: Solicitudes de minería.

4 Copias de seguridad

[Volver](#)

4.1 Base de datos

4.1.1 Interfaz

Dirección en navegador para realizar backup:

`http://localhost:9001/web/database/manager`

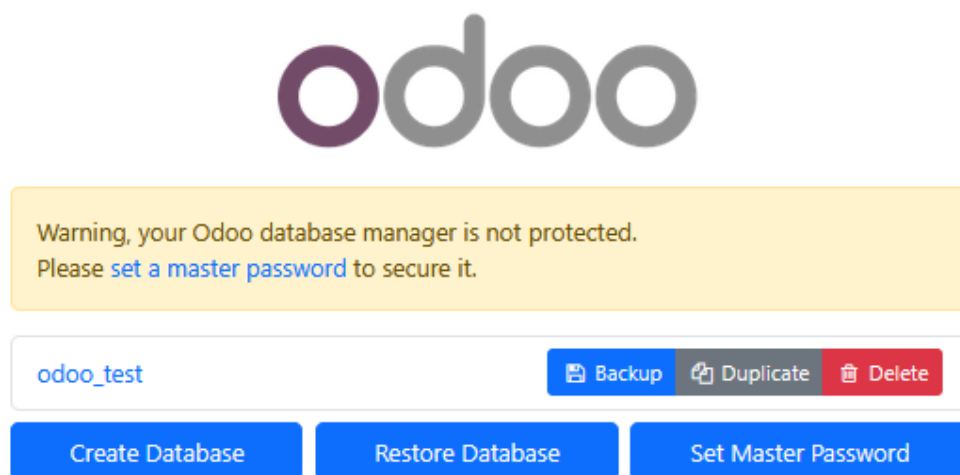


Figura 77: Pantalla principal

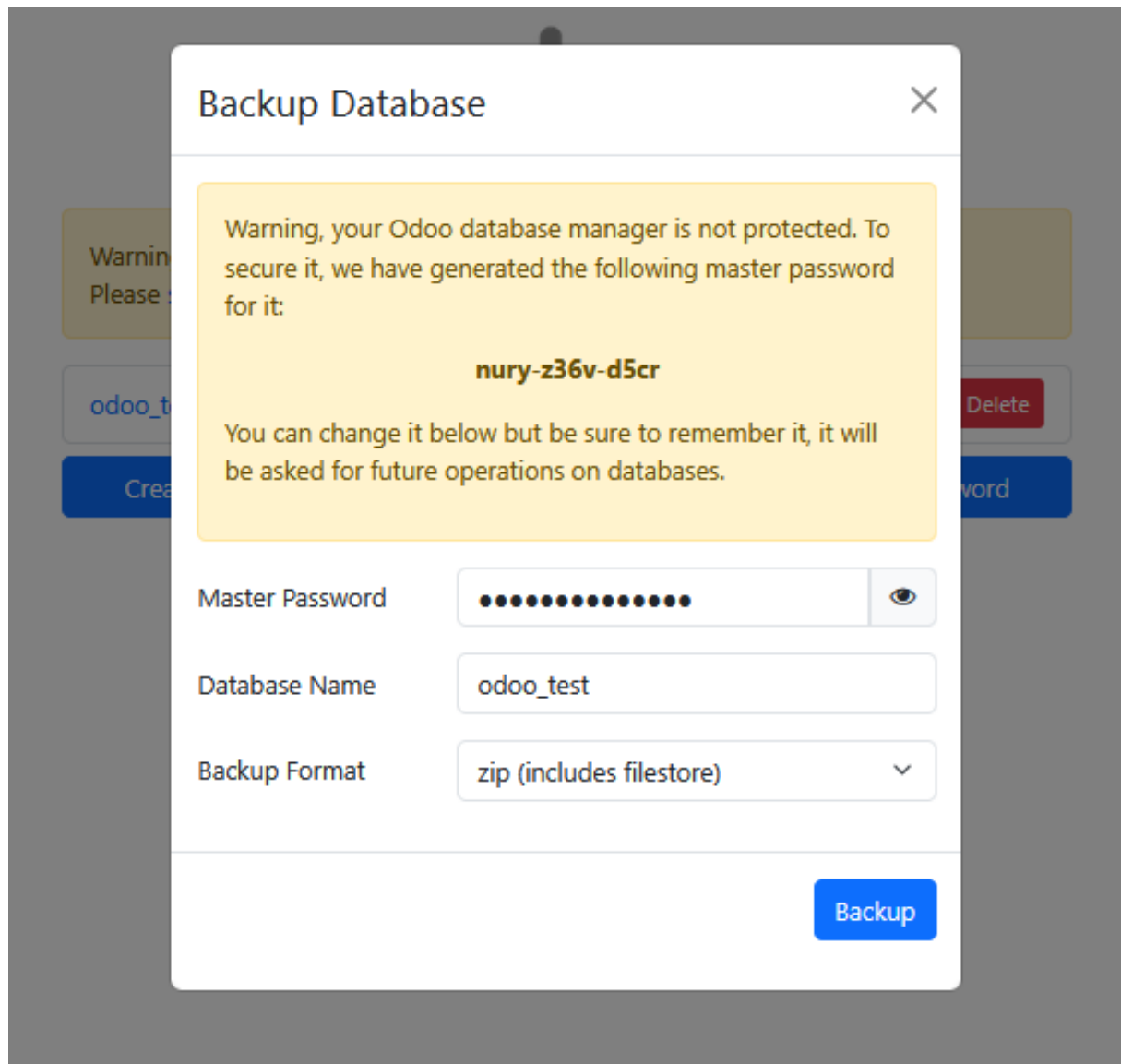


Figura 78: Pantalla de backup

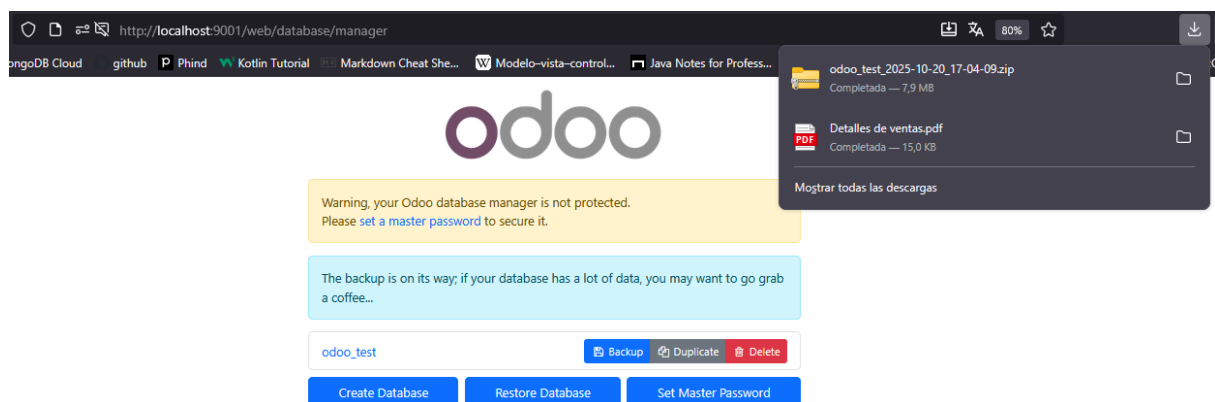


Figura 79: Backup descargado

4.1.2 Comandos

Volver

Comando:

```
docker ps
```

CONTAINER ID	IMAGE	COMMAND	CREATED	STATUS	PORTS	NAMES
98832932c559	odoo:18.0	"/entrypoint.sh odoo"	2 weeks ago	Up 3 hours	0.0.0.0:9801->8069/tcp, [::]:9801->8069/tcp, 0.0.0.0:9802->8072/tcp, [::]:9802->8072/tcp	e0.bigodoo.net
3e1a2c157410	postgres:12.10	"docker-entrypoint.s_"	2 weeks ago	Up 3 hours	0.0.0.0:5501->5432/tcp, [::]:5501->5432/tcp	postgresdb

Figura 80: Información de los contenedores

Comando:

```
docker exec 98832932c559 pg_dump -U odoo -F c odoo_test > C:\odoo_backups\odoo_ba
```

- 98832932c559: ID del contenedor
- odoo_test: nombre de la base de datos
- C:/odoo_backups/odoo_backup.sql: ruta donde guardaremos la copia de seguridad

```
PS C:\Users\danielcc> docker exec 3e1a2c157410 pg_dump -U odoo_db -d odoo_test > C:\odoo_backups\odoo_backup.sql
PS C:\Users\danielcc> |
```

Figura 81: Comando para realizar backup

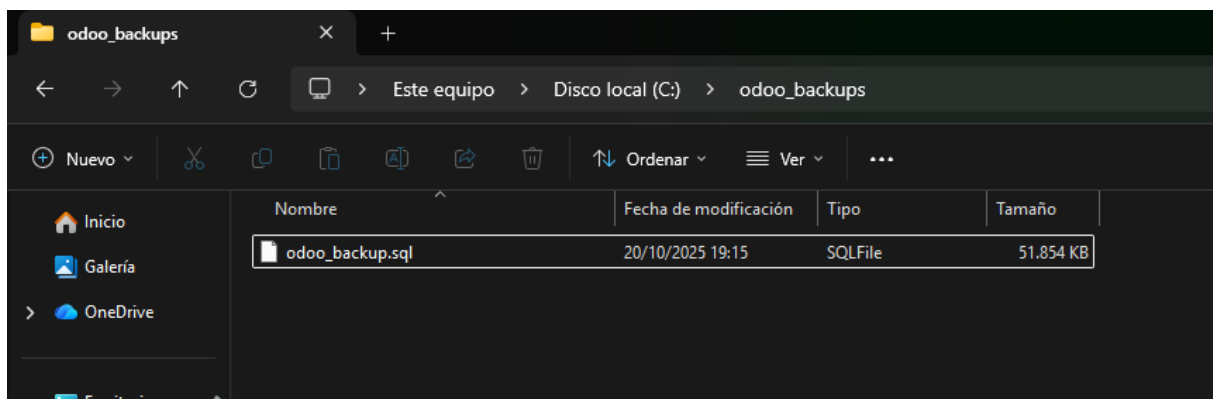


Figura 82: Backup realizado

4.2 Archivo de configuración de Odoo

Volver

Comando:

```
docker exec -it e0.bigodoo.net mkdir -p /etc/odoo
```

- e0.bigodoo.net: nombre del contenedor (el ID también es válido)
- /etc/odoo: directorio a crear

```
PS C:\Users\dc-cr> docker exec -it e0.bigodoo.net mkdir -p /etc/odoo
```

Figura 83: Crear directorio de archivo de configuración

Comando:

```
docker exec -it e0.bigodoo.net cp /etc/odoo/odoo.conf /etc/odoo/odoo.conf.backup
```

- e0.bigodoo.net: nombre del contenedor (el ID también es válido)
- /etc/odoo/odoo.conf: archivo a copiar
- /etc/odoo/odoo.conf.backup: ruta para la copia

```
PS C:\Users\dc-cr> docker exec -it e0.bigodoo.net cp /etc/odoo/odoo.conf /etc/odoo/odoo.conf.backup
```

Figura 84: Crear archivo de backup

Comando:

```
docker exec -it e0.bigodoo.net ls -la /etc/odoo/odoo.conf.backup
```

- e0.bigodoo.net: nombre del contenedor (el ID también es válido)
- /etc/odoo/odoo.conf.backup: archivo a comprobar

```
PS C:\Users\dc-cr> docker exec -it e0.bigodoo.net ls -la /etc/odoo/odoo.conf.backup  
-rwxr-xr-x 1 odoo odoo 183 Oct 20 23:15 /etc/odoo/odoo.conf.backup
```

Figura 85: Comprobar existencia de backup

Comando:

```
docker cp e0.bigodoo.net:/etc/odoo/odoo.conf.backup C:/odoobackup
```

- e0.bigodoo.net: nombre del contenedor (el ID también es válido)
- /etc/odoo/odoo.conf.backup: archivo a copiar
- /etc/odoo/odoo.conf.backup: ruta para la copia en host

```
PS C:\Users\dc-cr> docker cp e0.bigodoo.net:/etc/odoo/odoo.conf.backup C:/odoobackup
Successfully copied 2.05kB to C:\odoobackup
PS C:\Users\dc-cr> |
```

Figura 86: Copiar archivo de backup a host

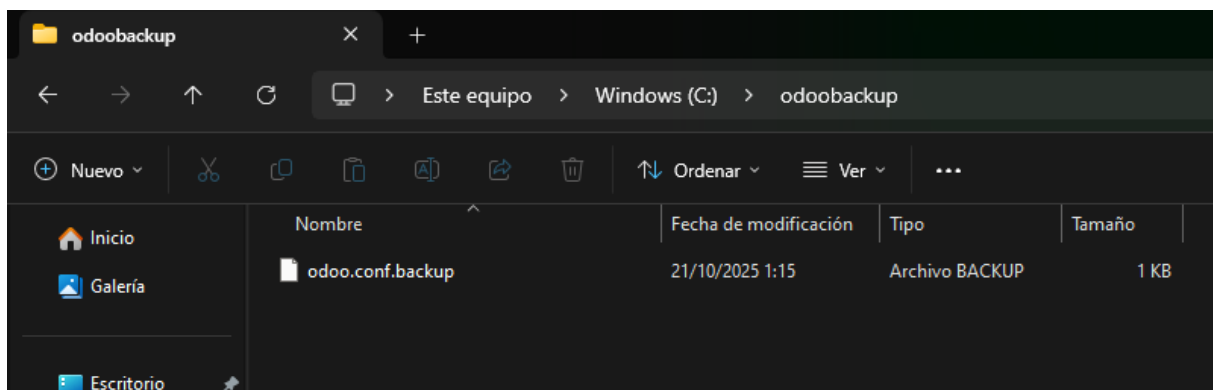


Figura 87: Backup copiado a host