# INFORME DE BASES DE DATOS

Entrega de avance 2° corte

## Información

NOMBRE DEL ESPACIO ACADÉMICO: DESARROLLO DE BASE DE DATOS

**PROGRAMA**: INGENIERÍA SISTEMAS

**DOCENTE**: BRAYAN ARCOS

# Contenido

Resumen Ejecutivo
Introducción
Metodología5
Herramientas Utilizadas
Procedimientos
Desarrollo del Informe
Descripción de la Base de Datos6
Esquema de la Base de Datos: Tablas, relaciones y claves principales1
Consultas Realizadas5
Consideraciones de Diseño
Nombre de la Base de Datos y Descripción
Entidades y Atributos - Base de Datos BarberExpress
DIAGRAMA ER
CONSULTASCON: CONCAT, LENGTH, UPPER, LOWER, SUBSTRING, ROUND, ABS, COUNT, SUM, AVG, MIN, GROUP BY, HAVING, IN, EXISTS, ANY, Subconsulta en la cláusula WHERE, Subconsulta en la cláusula FROM, Subconsulta en la cláusula SELECT
CONCAT 19
LENGTH 19
UPPER 19
LOWER 20
SUBSTRING 20
ROUND 21
ABS 21
COUNT 22
SUM 22
AVG 23
MIN 23
GROUP BY con HAVING24
IN 24
EXISTS 25
ANY 26
Subconsulta en FROM26
Subconsulta en SELECT 27

MANUAL DE MI BASE DE DATOS BARBEREXPRESS	27
Anexo el repositorio de GitHub:	34

#### Resumen Ejecutivo

Este informe se está realizando con el propósito de facilitar el aprendizaje de los conceptos fundamentales en el diseño y desarrollo de bases de datos. En este caso para una aplicación de barbería llamada BarberExpress, utilizando **MySQL Workbench** como herramienta principal.

A lo largo de esta primera parte del informe, se documentan paso a paso las metodologías necesarias para crear una base de datos eficiente y escalable, con el fin de aplicar estos conocimientos de manera práctica en futuros proyectos.

El objetivo es que, como estudiante, pueda entender cómo estructurar una base de datos a través de un ejemplo real.

También, se explican las consultas SQL utilizadas para insertar, consultar, actualizar y eliminar datos, así como para modificar la estructura de las tablas. Este modelo práctico permite comprender conceptos como la normalización, el uso de claves primarias y foráneas, y la importancia de mantener un historial de modificaciones mediante los campos **createdAt** y **updatedAt**. Estos atributos son recomendados por nuestro docente, ya que estos registros muy importantes en proyectos reales.

El informe concluye con recomendaciones para optimizar y mejorar el rendimiento de la base de datos, lo que no solo consolida el aprendizaje teórico, sino que también ofrece una aplicación tangible de los conocimientos adquiridos.

#### Introducción

El informe lo estoy desarrollando con el objetivo de que me sirva como una herramienta de aprendizaje práctico para el diseño y manejo de bases de datos, utilizando **MySQL Workbench**. Me permite adquirir y reforzar habilidades esenciales en SQL, incluyendo el diseño de esquemas, la manipulación de datos y la optimización de consultas.

El informe abarca tanto aspectos teóricos como prácticos, cubriendo temas clave como el diseño de tablas, la normalización, y la creación de relaciones entre entidades.

Además, este documento incluye instrucciones detalladas sobre el uso de comandos **SQL** para insertar, consultar, actualizar y eliminar datos, así como la modificación de la estructura de las tablas. Este enfoque práctico proporciona un contexto realista para el aprendizaje, facilitando la asimilación de los conceptos mediante la práctica activa.

El objetivo principal es que, como estudiante, pueda desarrollar un entendimiento integral del proceso de diseño y gestión de bases de datos, adquiriendo habilidades que son fundamentales para proyectos de desarrollo de software reales, donde implica mucha responsabilidad.

## Metodología

#### Herramientas Utilizadas

- ✓ MySQL Workbench: Herramienta gráfica para la creación, gestión y diseño de bases de datos.
- ✓ **MySQL Server:** Motor de base de datos donde se almacena toda la información.
- ✓ **SQL:** Lenguaje utilizado para interactuar con la base de datos.

## **Procedimientos**

- 1. Creación de la base de datos y definición del esquema.
- 2. **Diseño de tablas** con relaciones entre ellas, asegurando la integridad referencial.
- 3. Implementación de comandos SQL para gestionar datos (inserciones, actualizaciones, consultas, eliminaciones).
- 4. Documentación de las consultas SQL y resultados obtenidos.

#### Desarrollo del Informe

## Descripción de la Base de Datos

De acuerdo con lo aprendido en clases, para este informe he decidido adentrarme en la parte de crear y gestionar una base de datos para una barbería la cual he llamado BarberExpress, para ello me he estado documentando sobre las tablas necesarias que debe tener.

Mencionare las tablas que debe tener una base de datos de comercio electrónico:

#### 1. countries

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- name: VARCHAR(255), NOT NULL

#### 2. departments

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- name: VARCHAR(100), NOT NULL
- id\_country: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES countries)

#### 3 roles

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO INCREMENT
- name: VARCHAR(255), NOT NULL

#### 4 users

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- email: VARCHAR(255), NOT NULL
- password: VARCHAR(255), NOT NULL

#### 5 barber\_status

• id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT • status: VARCHAR(100), NOT NULL

#### 5 people

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO INCREMENT
- id\_user: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES users)
- id\_role: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES roles)
- id\_barber\_state: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES barber\_status)
- first\_name: VARCHAR(255), NOT NULL
- last\_name: VARCHAR(255), NOT NULL
- phone: VARCHAR(10), NOT NULL
- profile\_image: VARCHAR(255)
- created\_at: TIMESTAMP
- updated\_at: TIMESTAMP

#### 7 people\_location

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_people: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES people)

- id\_country: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES countries)
- id\_department: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES departments)
- latitude: DECIMAL(10, 7), NOT NULL
- longitude: DECIMAL(10, 7), NOT NULL

#### 8 days\_week

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- days: VARCHAR(100), NOT NULL

#### 9 hours

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- hour: VARCHAR(2)
- minutes: VARCHAR(2)
- periodo: VARCHAR(2)

#### 10 schedules

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_day: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES days\_week)
- id\_start\_hour: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES hours)
- id\_end\_hour: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES hours)

#### 11 states\_barbershop

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- name: VARCHAR(255), NOT NULL
- 12 services\_classification

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- name: VARCHAR(255), NOT NULL

#### 13 bank\_services

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_classification: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES services\_classification)
- name: VARCHAR(100), NOT NULL
- description: TEXT, NOT NULL
- price: DECIMAL(10, 2), NOT NULL

#### 14 products\_classification

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- name: VARCHAR(255), NOT NULL

#### 15 bank\_products

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_classification: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES products\_classification)
- name: VARCHAR(100), NOT NULL
- description: TEXT, NOT NULL
- price: DECIMAL(10, 2), NOT NULL
- image: VARCHAR(255), NOT NULL

## 16 barbershops

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_people: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES people)

- id\_location: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES people\_location)
- id\_state\_barbershops: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES states\_barbershop)
- id\_shedule: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES schedules)
- name: VARCHAR(255), NOT NULL
- description: TEXT
- image\_banner: VARCHAR(255), NOT NULL
- created\_at: TIMESTAMP

#### 17 barbershop\_products

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_barbershop: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES barbershops)
- id\_classification: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES products\_classification)
- id\_product: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES bank\_products)
- created\_at: TIMESTAMP

#### 18 services\_duration

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- duration: INT(20), NOT NULL

#### 19 barbershop\_services

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO INCREMENT
- id\_barbershop: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES barbershops)

- id\_classification: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES services\_classification)
- id\_service: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES bank\_services)
- id\_duration: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES services\_duration)
- created\_at: TIMESTAMP

#### 20 barbershop\_barbers

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_barbershop: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES barbershops)
- id\_people: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES people)
- created\_at: TIMESTAMP

#### 21 payment\_status

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- status: VARCHAR(100), NOT NULL

#### 22 commission\_value\_product

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- value: DECIMAL(10, 2), NOT NULL

#### 23 commission\_value\_appointment

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- value: DECIMAL(10, 2), NOT NULL

#### 24 product\_payments

• id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT

- id\_people: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES people)
- id\_product: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES bank\_products)
- id\_payment\_status: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES payment\_status)

#### 25 appointment\_payments

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_people: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES people)
- id\_service: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES bank\_services)
- id\_payment\_status: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES payment\_status)

#### 26 appointments

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_barbershop: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES barbershops)
- id\_service: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES bank\_services)
- id\_duration: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES services\_duration)
- appointment\_date: DATE, NOT NULL

• created\_at: TIMESTAMP

#### 27 barbershop\_appointments

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_appointment: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES appointments)
- id\_barber: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES people)
- created at: TIMESTAMP

#### 28 barber\_schedule

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_barber: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES people)
- id\_day: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES days\_week)
- id\_start\_hour: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES hours)
- id\_end\_hour: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES hours)

#### 29 appointment\_ratings

- id: INT(20), PRIMARY KEY, AUTO\_INCREMENT
- id\_appointment: INT(20), FOREIGN KEY (REFERENCES appointments)
- rating: DECIMAL(2, 1), NOT NULL
- comment: TEXT

## Esquema de la Base de Datos: Tablas, relaciones y claves principales

Las relaciones entre las tablas en son de diferentes tipos y representan conexiones lógicas entre las entidades.

las relaciones y su tipo:

- 1. Departments y Countries Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1)

  Descripción: Cada departamento pertenece a un país. Claves foráneas:
  - id\_country -> countries(id)
- 2. People y Users/Roles/Barber\_status Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1) Descripción: Una persona está asociada a un usuario, un rol y un estado de barbero. Claves foráneas:
  - id\_user -> users(id)
  - id\_role -> roles(id)
  - id\_barber\_state -> barber\_status(id)
- 3. People\_location y People/Countries/Departments Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1) Descripción: Cada ubicación está vinculada a una persona, un país y un departamento. Claves foráneas:
  - id\_people -> people(id)
  - id\_country -> countries(id)
  - id\_department -> departments(id)
- **4. Schedules y Days\_week/Hours Tipo de relación**: Muchos a Uno (N:1) **Descripción**: Cada horario está asociado a un día y horas específicas de inicio y fin. **Claves foráneas**:
  - id\_day -> days\_week(id)
  - id\_start\_hour -> hours(id)
  - id\_end\_hour -> hours(id)
- 5. Bank\_services y Services\_classification Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1) Descripción: Cada servicio pertenece a una clasificación específica. Claves foráneas:

- id\_classification -> services\_classification(id)
- **6.** Bank\_products y Products\_classification Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1) Descripción: Cada producto pertenece a una clasificación específica. Claves foráneas:
  - id\_classification -> products\_classification(id)
- 7. Barbershops y People/Location/States/Schedules Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1) Descripción: Cada barbería está asociada a un propietario, ubicación, estado y horario. Claves foráneas:
  - id\_people -> people(id)
  - id\_location -> people\_location(id)
  - id\_state\_barbershops -> states\_barbershop(id)
  - id\_shedule -> schedules(id)
- 8. Barbershop\_products y Barbershops/Products/Classification Tipo de relación: Muchos a Muchos (N:M) Descripción: Relaciona barberías con productos y sus clasificaciones. Claves foráneas:
  - id\_barbershop -> barbershops(id)
  - id\_product -> bank\_products(id)
  - id\_classification -> products\_classification(id)
- 9. Barbershop\_services y Barbershops/Services/Classification/Duration Tipo de relación: Muchos a Muchos (N:M) Descripción: Relaciona barberías con servicios, sus clasificaciones y duraciones. Claves foráneas:
  - id\_barbershop -> barbershops(id)
  - id service -> bank services(id)
  - id\_classification -> services\_classification(id)
  - id\_duration -> services\_duration(id)

- 10. Barbershop\_barbers y Barbershops/People Tipo de relación: Muchos a Muchos (N:M) Descripción: Relaciona barberías con los barberos que trabajan en ellas. Claves foráneas:
  - id\_barbershop -> barbershops(id)
  - id\_people -> people(id)
- 11. Product\_payments y People/Products/Payment\_status Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1) Descripción: Cada pago de producto está asociado a una persona, producto y estado de pago. Claves foráneas:
  - id\_people -> people(id)
  - id\_product -> barbershop\_products(id)
  - id\_payment\_status -> payment\_status(id)
  - id\_commission\_value\_product -> commission\_value\_product(id)
- 12. Appointment\_payments y People/Appointments/Payment\_status Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1) Descripción: Cada pago de cita está asociado a una persona, cita y estado de pago. Claves foráneas:
  - id people -> people(id)
  - id\_appointment -> barbershop\_services(id)
  - id\_payment\_status -> payment\_status(id)
  - id\_commission\_value\_appointment -> commission\_value\_appointment(id)
- 13. Posts y Barbershops/People/Classification Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1) Descripción: Cada publicación está asociada a una barbería, persona y clasificación. Claves foráneas:
  - id\_barbershop -> barbershops(id)
  - id\_people -> people(id)
  - id\_classification -> posts\_classification(id)

- 14. Comments y People/Posts Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1) Descripción: Cada comentario está asociado a una persona y una publicación. Claves foráneas:
  - id\_people -> people(id)
  - id\_post -> posts(id)
- 15. Reviews y People/Barbershops Tipo de relación: Muchos a Uno (N:1) Descripción: Cada reseña está asociada a una persona y una barbería. Claves foráneas:
  - id\_people -> people(id)
  - id\_barbershop -> barbershops(id)

Mostrare de forma breve como cree la base de datos:

Primero: se usa el comando **CREATE DATABASE** seguidamente el nombre de la base de datos, en este caso BarberExpress. Así:



Segundo: usando el comando **USE** seguidamente el nombre de la base de datos previamente definido. Así:

Tercero: Creamos las tablas y sus relaciones de la siguiente manera:

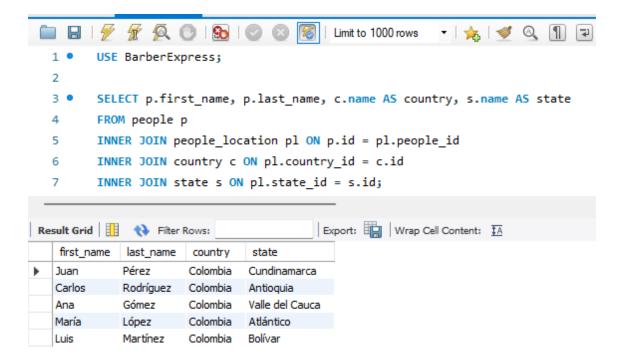
Y a si sucesivamente se crean las demás tablas mencionadas anteriormente.

#### Consultas Realizadas

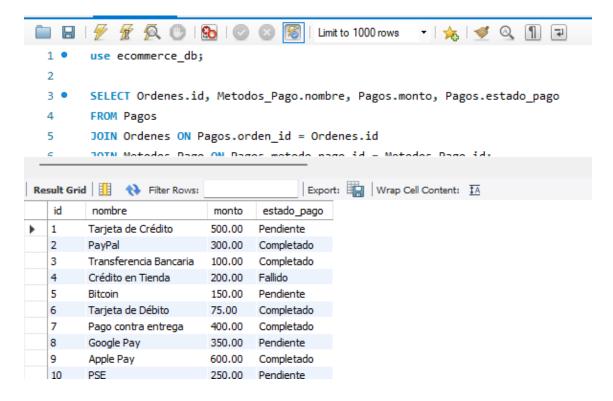
Mostrare las consultas que podemos realizar a la base de datos, claro que debemos tener datos o un registro en la base de datos que creamos, este paso lo omití porque es muy fácil de insertar registros a las tablas, con el comando INSERT INTO nombre de la tabla, mención de atributos, ya podemos insertar nuestros registros.

Procedo a mostrar los registros usando consultas vistas en clases:

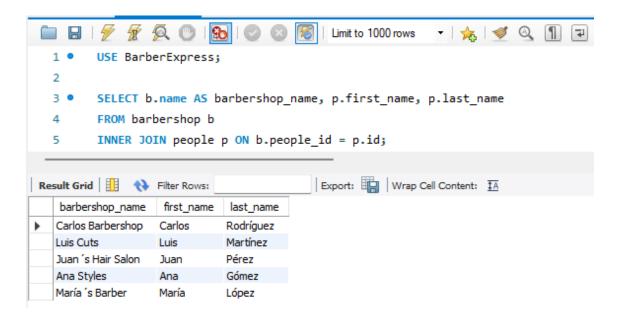
**Consulta 1:** Obtener todos los clientes con sus ubicaciones, para ello se hace de la siguiente manera:



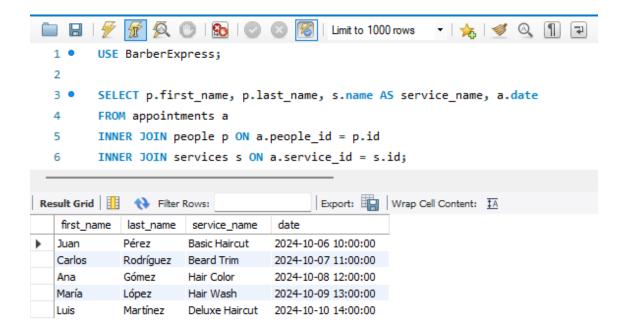
Consulta 2: Listar todos los métodos de pago utilizados en las órdenes, para ello se hace de la siguiente manera:



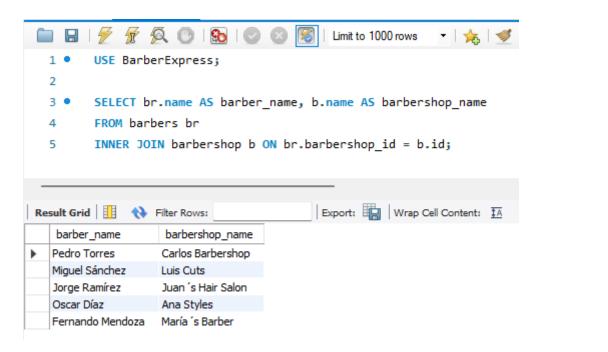
**Consulta 3:** Consultar todas las barbershops con sus dueños, para ello se hace de la siguiente manera:



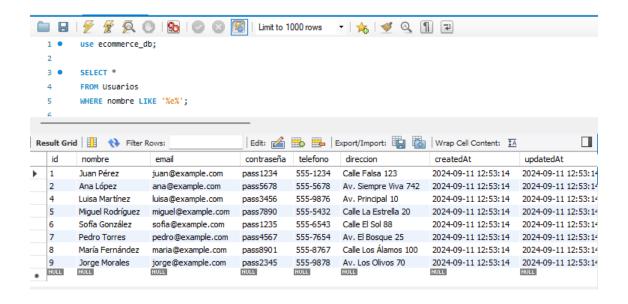
Consulta 4: Mostrar todas las citas con información del cliente y servicio



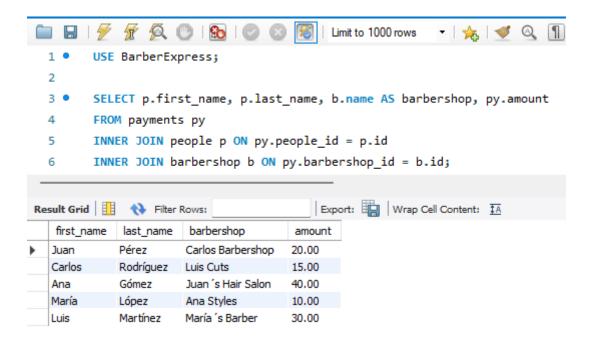
Consulta 5: Obtener todos los barberos con sus barbershops



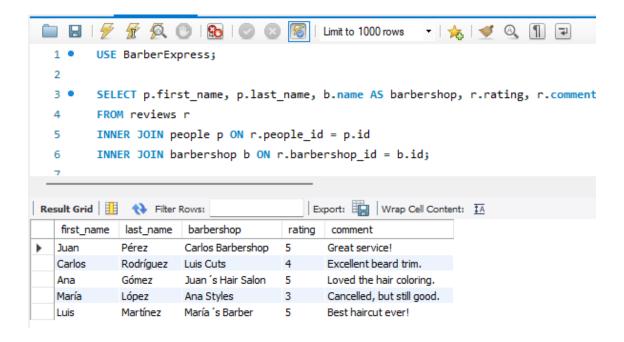
Consulta 7: Buscar registros donde el nombre del usuario contiene la letra 'e'



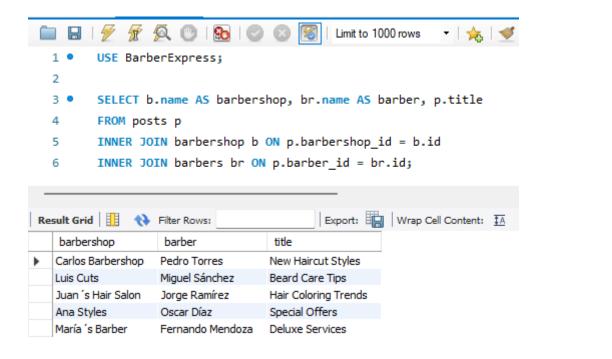
Consulta 8: Listar todos los pagos con información del cliente y la barbería



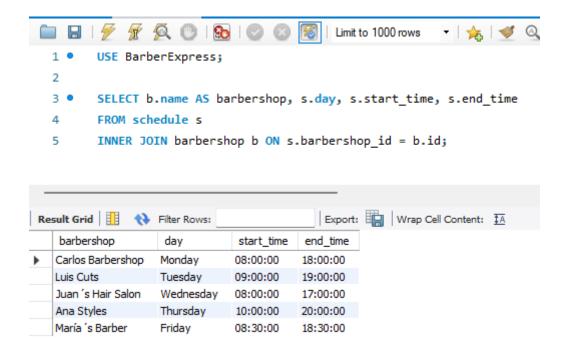
Consulta 9: Mostrar todas las reseñas con el nombre del cliente y la barbería.



Consulta 10: Obtener todos los posts con información del barbero y la barbería.



Consulta 11: Listar los horarios de cada barbería.



## Consideraciones de Diseño

## Nombre de la Base de Datos y Descripción

## Nombre de la Base de Datos: BarberExpress

**Descripción:** La base de datos BarberExpress ha sido diseñada para servir como fundamento sólido en la gestión de información relacionada con servicios de barbería. Esta estructura de datos permite el almacenamiento y la organización eficiente de información crítica sobre clientes, barberos, servicios y transacciones.

## Entidades y Atributos - Base de Datos Barber Express

#### **Entidades:**

- 1. countries (Entidad Fuerte)
  - id: INT

- name: VARCHAR
- 2. departments (Entidad fuerte)
  - id: INT
  - name: VARCHAR
  - id\_country: INT
- 3. roles (Entidad Fuerte)
  - id: INT
  - name: VARCHAR
- 4. users (Entidad Fuerte)
  - id: INT
  - email: VARCHAR
  - password: VARCHAR
- **5. barber\_status** (Entidad Fuerte)
  - id: INT
  - status: VARCHAR
- **6. people** (Entidad fuerte)
  - id: INT
  - id\_user: INT
  - id\_role: INT
  - id\_barber\_state: INT
  - first\_name: VARCHAR
  - last\_name: VARCHAR
  - phone: VARCHAR

- profile\_image: VARCHAR
- created\_at: TIMESTAMP
- updated\_at: TIMESTAMP

# 7. people\_location (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_people: INT
- id\_country: INT
- id\_department: INT
- latitude: DECIMAL
- longitude: DECIMAL

## 8. days\_week (Entidad Fuerte)

- id: INT
- days: VARCHAR

## 9. hours (Entidad Fuerte)

- id: INT
- hour: VARCHAR
- minutes: VARCHAR
- periodo: VARCHAR

## 10. schedules (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_day: INT
- id\_start\_hour: INT
- id\_end\_hour: INT

## 11. states\_barbershop (Entidad Fuerte)

- id: INT
- name: VARCHAR

## 12. services\_classification (Entidad Fuerte)

- id: INT
- name: VARCHAR

## 13. bank\_services (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_classification: INT
- name: VARCHAR
- description: TEXT
- price: DECIMAL

## 14. products\_classification (Entidad Fuerte)

- id: INT
- name: VARCHAR

## 15. bank\_products (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_classification: INT
- name: VARCHAR
- description: TEXT
- price: DECIMAL
- image: VARCHAR

## 16. barbershops (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_people: INT
- id\_location: INT
- id\_state\_barbershops: INT
- id\_shedule: INT
- name: VARCHAR
- description: TEXT
- image\_banner: VARCHAR
- created\_at: TIMESTAMP

## 17. barbershop\_products (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_barbershop: INT
- id\_classification: INT
- id\_product: INT
- created at: TIMESTAMP

# 18. services\_duration (Entidad Fuerte)

- id: INT
- duration: INT

## 19. barbershop\_services (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_barbershop: INT
- id\_classification: INT
- id\_service: INT

- id\_duration: INT
- created\_at: TIMESTAMP

# 20. barbershop\_barbers (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_barbershop: INT
- id\_people: INT
- created\_at: TIMESTAMP

# 21. payment\_status (Entidad Fuerte)

- id: INT
- status: VARCHAR

## 22. commission\_value\_product (Entidad Fuerte)

- id: INT
- value: DECIMAL

## 23. commission\_value\_appointment (Entidad Fuerte)

- id: INT
- value: DECIMAL

## 24. product\_payments (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_people: INT
- id\_product: INT
- id\_payment\_status: INT
- quantity: INT
- total: DECIMAL

- $\bullet \quad total\_receive\_barbershop{:}\ DECIMAL$
- id\_commission\_value\_product: INT
- created\_at: TIMESTAMP

## 25. appointment\_payments (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_people: INT
- id\_appointment: INT
- id\_payment\_status: INT
- total: DECIMAL
- total\_receive\_barbershop: DECIMAL
- id\_commission\_value\_appointment: INT
- created\_at: TIMESTAMP

## **26.** posts\_classification (Entidad Fuerte)

- id: INT
- name: VARCHAR

## **27.** posts (Entidad fuerte)

- id: INT
- id\_barbershop: INT
- id\_people: INT
- id classification: INT
- title: VARCHAR
- content: TEXT
- media: VARCHAR

• created\_at: TIMESTAMP

# 28. comments (fuerte)

• id: INT

• id\_people: INT

• id\_post: INT

• comment: TEXT

• created\_at: TIMESTAMP

# 29. reviews (Entidad fuerte)

• id: INT

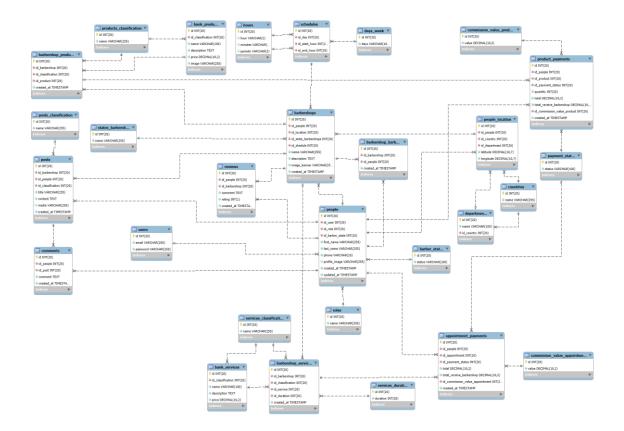
• id\_people: INT

• id\_barbershop: INT

• comment: TEXT

• rating: INT

• created\_at: TIMESTAMP



## DIAGRAMA ER

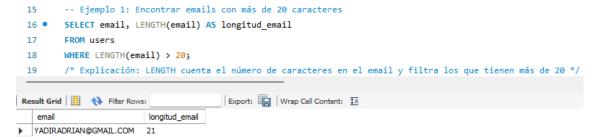
 $\frac{\text{https://www.mermaidchart.com/app/projects/b3a185f3-14bb-4163-a323-cf40906d2115/diagrams/c896bf8b-1628-464a-a9d3-a26dfc8055c0/version/v0.1/edit}$ 

 $\frac{https://www.mermaidchart.com/raw/c896bf8b-1628-464a-a9d3-a26dfc8055c0?theme=light\&version=v0.1\&format=svg$ 

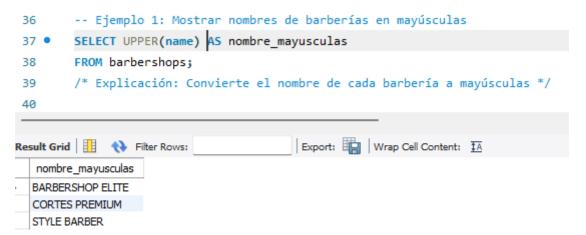
CONSULTASCON: CONCAT, LENGTH, UPPER, LOWER, SUBSTRING, ROUND, ABS, COUNT, SUM, AVG, MIN, GROUP BY, HAVING, IN, EXISTS, ANY, Subconsulta en la cláusula WHERE, Subconsulta en la cláusula FROM, Subconsulta en la cláusula SELECT

## ----- CONCAT -----

#### ------ LENGTH -----



## ------ UPPER ------



```
-- Ejemplo 2: Nombres y apellidos en mayúsculas
42 •
       SELECT UPPER(first_name) AS nombre, UPPER(last_name) AS apellido
43
       FROM people;
       /* Explicación: Convierte tanto el nombre como el apellido a mayúsculas */
                                  Export: Wrap Cell Content: 1A
nombre
         apellido
  JUAN
         PÉREZ
        GONZÁLEZ
  MARIA
        RODRIGUEZ
 CARLOS
      ----- LOWER -----
        -- Ejemplo 1: Emails en minúsculas
48
        SELECT LOWER(email) AS email minusculas
 49 •
        FROM users:
 50
        /* Explicación: Convierte todos los emails a minúsculas */
 51
                                      Export: Wrap Cell Content: IA
email_minusculas
  juan@email.com
  maria@email.com
  carlos@email.com
  juan@email.com
  maria@email.com
 yadiradrian@gmail.com
      ------ SUBSTRING ------
       -- Ejemplo 1: Primeros 3 caracteres del nombre
 60
      SELECT first name, SUBSTRING(first name, 1, 3) AS iniciales
      FROM people;
 62
 63
       /* Explicación: Extrae los primeros 3 caracteres del nombre, comenzando en posición 1 */
 64
                                Export: Wrap Cell Content: IA
first_name iniciales
  Juan
          Jua
  Maria
          Mar
  Carlos
          Car
        -- Ejemplo 2: Últimos 4 dígitos del teléfono
 65
        SELECT phone, SUBSTRING(phone, -4) AS ultimos_digitos
 66 •
 67
        FROM people;
        /* Explicación: Extrae los últimos 4 dígitos del número telefónico */
 68
 69
                                        Export: Wrap Cell Content: 1A
phone
              ultimos_digitos
  3001234567
             4567
  3009876543
             6543
  3004567890
             7890
```

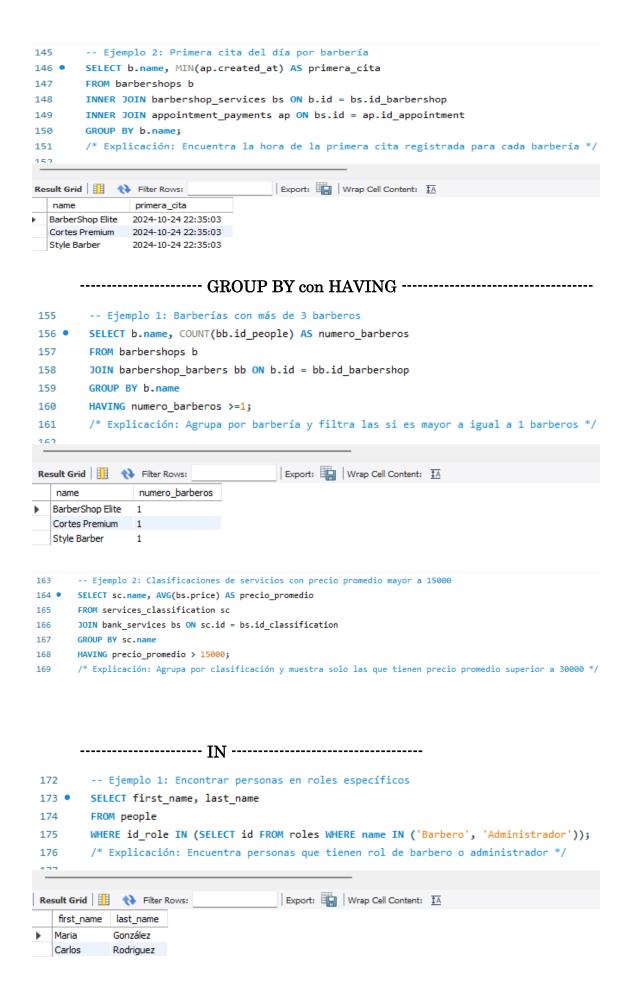
```
71
         -- Ejemplo 1: Redondear precios de servicios
         SELECT name, price, ROUND(price, -3) AS precio_redondeado
 72 •
         FROM bank_services;
 73
         /* Explicación: Redondea el precio al millar más cercano *
 74
 75
                                             Export: Wrap Cell Content: TA
Result Grid
               Filter Rows:
                              precio_redondeado
   name
                    price
   Corte Clásico
                   25000.00
                              25000
   Afeitado Premium
                   35000.00
                             35000
  Peinado Ejecutivo
                   20000.00
                             20000
        -- Ejemplo 2: Redondear comisiones
        SELECT total, ROUND(total * 0.15, 2) AS comision
78
        FROM appointment_payments;
        /* Explicación: Calcula el 15% del total y redondea a 2 decimales */
                                       Export: Wrap Cell Content: TA
Result Grid 🔢 💎 Filter Rows:
          comision
  25000.00
           3750.00
  35000.00 5250.00
  20000.00 3000.00
       ----- ABS
        -- Ejemplo 1: Diferencia absoluta entre precio y precio recibido
83
        SELECT total, total_receive_barbershop,
84 •
               ABS(total - total_receive_barbershop) AS diferencia
85
86
        FROM appointment_payments;
         /* Explicación: Muestra la diferencia absoluta entre el total y lo recibido */
                                         Export: Wrap Cell Content: TA
total
            total_receive_barbershop
                                 diferencia
  25000.00
           22500.00
                                 2500.00
  35000.00 31500.00
                                 3500.00
  20000.00
           18000.00
                                 2000.00
89
       -- Ejemplo 2: Diferencia absoluta de latitudes
      SELECT ABS(p1.latitude - p2.latitude) AS diff_latitud
90 •
      FROM people_location p1, people_location p2
91
92
      WHERE p1.id != p2.id
      LIMIT 3;
       /* Explicación: Calcula la diferencia absoluta entre latitudes de diferentes ubicaciones */
Export: Wrap Cell Content: 🚻 Fetch rows:
  diff_latitud
 14.7216000
  39.3147000
  14,7216000
```

----- ROUND -----

```
97
        -- Ejemplo 1: Contar barberos por barbería
        SELECT b.name, COUNT(bb.id people) AS numero barberos
 98 •
        FROM barbershops b
 99
        LEFT JOIN barbershop barbers bb ON b.id = bb.id barbershop
100
101
        GROUP BY b.name;
        /* Explicación: Cuenta cuántos barberos hay en cada barbería */
102
                                        Export: Wrap Cell Content: IA
Result Grid
             Filter Rows:
   name
                numero_barberos
  BarberShop Elite
  Cortes Premium
  Style Barber
                1
         -- Ejemplo 2: Contar servicios por clasificación
104
105 •
         SELECT sc.name, COUNT(bs.id) AS numero_servicios
106
         FROM services_classification sc
         LEFT JOIN bank_services bs ON sc.id = bs.id_classification
107
         GROUP BY sc.name;
108
         /* Explicación: Cuenta cuántos servicios hay en cada clasificación */
109
      ----- SUM -----
         -- Ejemplo 1: Total de ventas por barbería
113
         SELECT b.name, SUM(ap.total) AS ventas_totales
114 •
115
         FROM barbershops b
         INNER JOIN barbershop services bs ON b.id = bs.id barbershop
116
         INNER JOIN appointment_payments ap ON bs.id = ap.id_appointment
117
         GROUP BY b.name;
118
         /* Explicación: Suma todos los pagos recibidos por cada barbería */
 119
                                         Export: Wrap Cell Content: IA
ventas_totales
   name
   BarberShop Elite
                 25000.00
   Cortes Premium
                 35000.00
   Style Barber
                 20000.00
```

----- COUNT -----

```
----- AVG -----
        -- Ejemplo 1: Promedio de calificaciones por barbería
123
124 •
        SELECT b.name, AVG(r.rating) AS calificacion_promedio
        FROM barbershops b
125
        INNER JOIN reviews r ON b.id = r.id_barbershop
126
127
        GROUP BY b.name;
        /* Explicación: Calcula el promedio de las calificaciones para cada barbería */
                                      Export: Wrap Cell Content: IA
calificacion_promedio
                5.0000
  BarberShop Elite
  Cortes Premium
               5.0000
  Style Barber
                4.0000
        -- Ejemplo 2: Promedio de precios por clasificación de servicios
130
        SELECT sc.name, AVG(bs.price) AS precio promedio
131 •
        FROM services classification sc
132
133
        INNER JOIN bank_services bs ON sc.id = bs.id_classification
134
        GROUP BY sc.name;
        /* Explicación: Calcula el precio promedio de los servicios por clasificación */
                                      Export: Wrap Cell Content: IA
name
               precio_promedio
               35000.000000
  Afeitado
               25000.000000
  Corte de cabello
  Tinte
               20000.000000
      ----- MIN -----
       -- Ejemplo 1: Servicio más económico por clasificación
138
      SELECT sc.name, MIN(bs.price) AS precio_minimo
139 •
       FROM services_classification sc
140
       INNER JOIN bank_services bs ON sc.id = bs.id_classification
141
       GROUP BY sc.name;
142
       /* Explicación: Encuentra el precio más baio de los servicios en cada clasificación */
143
Export: Wrap Cell Content: 🔼
  name
              precio_minimo
  Afeitado
              35000.00
  Corte de cabello 25000.00
 Tinte
              20000.00
```



```
178
       -- Ejemplo 2: Servicios en categorías populares
179 •
       SELECT name
       FROM bank services
180
     181
           SELECT id FROM services_classification
182
           WHERE name IN ('Corte de cabello', 'Barba', 'Afeitado')
183
184
      );
185
       /* Explicación: Encuentra servicios que pertenecen a las categorías especificadas */
                                   Export: Wrap Cell Content: IA
Corte Clásico
  Afeitado Premium
```

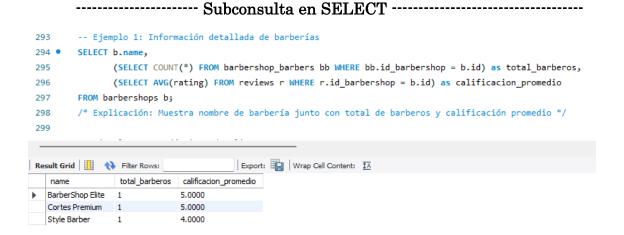
## ----- EXISTS -----

```
188
        -- Ejemplo 1: Barberías que tienen al menos un barbero disponible
        SELECT b.name
189 •
        FROM barbershops b
190

⊖ WHERE EXISTS (
191
           SELECT 1
192
           FROM barbershop_barbers bb
193
            JOIN people p ON bb.id_people = p.id
194
            WHERE bb.id_barbershop = b.id
195
           AND p.id_barber_state = 1
196
197
      - );
        /* Explicación: Encuentra barberías que tienen al menos un barbero en estado disponible */
198
                                      Export: Wrap Cell Content: 1A
Cortes Premium
  Style Barber
```

```
-- Ejemplo 2: Clientes que han hecho comentarios
200
       SELECT p.first_name, p.last_name
       FROM people p
202
     203
           SELECT 1
204
           FROM comments c
205
           WHERE c.id people = p.id
206
207
       /* Explicación: Encuentra personas que han realizado al menos un comentario */
208
209
Export: Wrap Cell Content: IA
  first_name | last_name
           Pérez
  Juan
          González
  Maria
  Carlos
          Rodriguez
      ----- ANY -----
       -- Ejemplo 1: Servicios más caros que cualquier producto
211
212 •
       SELECT name, price
       FROM bank_services
213
     214
          SELECT price FROM bank_products
215
216
       /* Explicación: Encuentra servicios cuyo precio es mayor que al menos un producto */
217
Export: Wrap Cell Content: IA
  name
               price
 Afeitado Premium
              35000.00
      ----- Subconsulta en FROM------
        -- Ejemplo 1: Ranking de barberías por ingresos
270
271 •
        SELECT b.name, t.ingresos_totales,
              RANK() OVER (ORDER BY t.ingresos totales DESC) as ranking
272
        FROM barbershops b
273
274

→ JOIN (
275
            SELECT bs.id barbershop, SUM(ap.total) as ingresos totales
            FROM barbershop_services bs
276
            JOIN appointment_payments ap ON bs.id = ap.id_appointment
277
278
            GROUP BY bs.id barbershop
        ) t ON b.id = t.id_barbershop;
279
        /* Explicación: Crea un ranking de barberías basado en sus ingresos totales */
280
                                      Export: Wrap Cell Content: TA
ingresos_totales
                           ranking
   name
  Cortes Premium
               35000.00
                            1
  BarberShop Elite 25000.00
                            2
  Style Barber
               20000.00
```



#### MANUAL DE MI BASE DE DATOS BARBEREXPRESS

## Descripción General

BarberExpress es un sistema de gestión para barberías que permite administrar usuarios, servicios, productos, citas, pagos y contenido social.

#### 1. Gestión de Usuarios y Perfiles

## Sistema de Usuarios

- Users: Tabla fundamental que almacena las credenciales de acceso
  - ✓ Email: Identificador único para inicio de sesión
  - ✓ Password: Contraseña encriptada

## Roles y Permisos

- Roles: Define tres niveles de acceso:
  - ✓ Cliente: Usuario regular que puede agendar citas y comprar productos
  - ✓ Barbero: Profesional que presta servicios en las barberías
  - ✓ Administrador: Propietario/gestor de barbería con permisos completos

## Información Personal

- People: Almacena datos personales detallados
  - ✓ Nombres y apellidos del usuario
  - ✓ Número de teléfono para contacto
  - ✓ Imagen de perfil (URL)
  - ✓ Estado del barbero (solo aplica para rol barbero)
  - ✓ Fechas de creación y actualización del perfil

#### Estados de Barberos

- Barber\_status: Gestiona la disponibilidad de los barberos
  - ✓ Disponible: Listo para atender clientes
  - ✓ Ocupado: Actualmente atendiendo
  - ✓ En descanso: No disponible temporalmente

## 2. Sistema de Ubicación y Geografía

## Estructura Geográfica

- Countries: Registro de países disponibles en el sistema
- Departments: Divisiones administrativas/estados de cada país

#### Localización Específica

- People\_location: Sistema de geolocalización que incluye:
  - ✓ Coordenadas precisas (latitud/longitud)
  - ✓ Referencias a país y departamento
  - ✓ Vinculación con usuarios específicos

#### 3. Administración de Barberías

#### Información Básica

• Barbershops: Datos principales del negocio

- ✓ Nombre comercial
- ✓ Descripción detallada del negocio
- ✓ Imagen de banner para marketing
- ✓ Estado actual de operación
- ✓ Ubicación específica
- ✓ Horarios de atención

#### Control de Horarios

- Days\_week: Días de operación
- Hours: Sistema de horarios que maneja:
  - ✓ Horas (formato 12 horas)
  - ✓ Minutos
  - ✓ Período (AM/PM)
- Schedules: Combinación de días y horarios específicos

## Estados de Operación

- States\_barbershop: Define el estado operativo
  - ✓ Abierto: En funcionamiento normal
  - ✓ Cerrado: Fuera de horario o temporalmente
  - ✓ En mantenimiento: No disponible por trabajos o renovaciones

## 4. Catálogo de Servicios y Productos

#### Servicios

- Services\_classification: Categorías detalladas de servicios
  - ✓ Cada tipo de servicio está clasificado para fácil navegación
  - ✓ Permite organización eficiente del catálogo

- Bank\_services: Catálogo completo que incluye:
  - ✓ Nombre del servicio
  - ✓ Descripción detallada
  - ✓ Precio establecido
  - ✓ Clasificación del servicio

#### **Productos**

- Products\_classification: Organización de productos por categorías
  - ✓ Facilita la búsqueda y organización del inventario
- Bank\_products: Inventario detallado con:
  - ✓ Nombre del producto
  - ✓ Descripción completa
  - ✓ Precio de venta
  - ✓ Imagen del producto
  - ✓ Categoría asociada

## 5. Sistema Financiero y Pagos

## Control de Pagos

- Payment\_status: Estados posibles de transacciones:
  - ✓ Pendiente: Pago iniciado pero no completado
  - ✓ Completado: Transacción exitosa
  - ✓ Fallido: Error en el proceso de pago
  - ✓ Reembolsado: Devolución procesada

## Sistema de Comisiones

• Commission\_value\_product: Comisiones por venta de productos

• Commission\_value\_appointment: Comisiones por servicios prestados

## Registro de Transacciones

- **Product\_payments**: Detalle de ventas de productos
  - ✓ Cliente que realiza la compra
  - ✓ Producto adquirido
  - ✓ Cantidad
  - ✓ Total de la venta
  - ✓ Comisión aplicada
  - ✓ Monto final para la barbería
- Appointment\_payments: Registro de pagos por servicios
  - ✓ Cliente que recibe el servicio
  - ✓ Servicio prestado
  - ✓ Total cobrado
  - ✓ Comisión del sistema
  - ✓ Monto final para la barbería

# 6. Sistema Social y Engagement

## Publicaciones y Contenido

- Posts\_classification: Tipos de contenido:
  - ✓ Promociones
  - ✓ Eventos
  - ✓ Noticias
  - ✓ Consejos
  - ✓ Tendencias
  - ✓ Historias

- ✓ Tutoriales
- ✓ Entrevistas
- Productos
- Posts: Sistema de publicaciones que incluye:
  - ✓ Título del post
  - ✓ Contenido detallado
  - ✓ Elementos multimedia
  - ✓ Autor
  - ✓ Barbería asociada
  - ✓ Fecha de publicación

## Interacción con Usuarios

- Comments: Sistema de comentarios en publicaciones
  - ✓ Autor del comentario
  - ✓ Contenido
  - ✓ Fecha
  - ✓ Post relacionado
- Reviews: Sistema de reseñas y calificaciones
  - ✓ Calificación numérica (1-5)
  - ✓ Comentario detallado
  - ✓ Cliente que realiza la reseña
  - ✓ Barbería evaluada
  - ✓ Fecha de la reseña

## Notas Importantes de Implementación

## 1. Seguridad:

- ✓ Todas las contraseñas deben estar encriptadas
- ✓ Los permisos deben validarse en cada operación

## 2. Validaciones:

- ✓ Verificar roles antes de acciones específicas
- ✓ Controlar estados de barberos antes de asignar citas
- ✓ Validar horarios disponibles

## 3. Geolocalización:

- ✓ Usar coordenadas precisas para ubicación
- ✓ Implementar cálculos de distancia para búsquedas

## 4. Transacciones:

- ✓ Asegurar la integridad en operaciones de pago
- ✓ Mantener registro detallado de comisiones
- ✓ Validar estados de pago

De momento, es todo, este seria el segundo avance.

Anexo el repositorio de GitHub:

 $\underline{https://github.com/1007748140/BD\_REPOSITORIO.git}$