情緒管理理論 Mood Management Theory

理論核心: 人利用媒體管理自己的情緒

主要學者: Zillmann 1988

理論內容:人類依照自己的情緒來選擇使用媒介

理論應用: 社群媒體、內容策略

娛樂的動機

```
情緒管理(mood management)
```

脫離現實 (escapism)

競爭成就 (achievement, competition)

調適生存環境的本能

追尋或維持一定程度的愉悅

避免或減少不愉悅

情緒管理效果的要素

刺激潛質 excitatory potential

• 內容引起閱聽人激越 (Arousal) 之特質

涉入潛質 absorption potential

• 內容吸引閱聽人認知投入

語意同質 semantic affinity

內容與閱聽人情緒狀態的近似程度

快樂計量 hedonic valence

• 內容本身的正負向性特質,如音樂的節奏快慢和調性

個性影響刺激

内向的人(社交會累)

 對外在刺激比較敏感,大腦皮質對人、空間等外部 訊息的刺激都有比較強的反應,對社會獎勵不敏感, 對探索活動敏感。

外向的人(社交會爽)

• 對外在刺激敏感度低,**需要高度的社交刺激**與獎勵, 產生**多巴胺**,在感知到周遭有人時更快樂。

選擇娛樂媒體管理情緒

有壓力時:

6X 看輕鬆節目

無聊時:

2X 看刺激節目

影響媒介選擇的原因

