voorstel 1:

we maken een sponsor code met de naam "SOFA", waarmee klanten 2 euro korting krijgen op hun pizza en

waarbij SOFA 1 euro krijgt voor elke pizza die dus met die code gekocht wordt.

Als we dan "veel" extra klanten kunnen voorzien, bv 50 extra klanten in een maand ofz,

dan is het misschien mogelijk om dan bv 3 euro korting en 2 euro naar SOFA te doen, maar moet dus achteraf bekeken worden

ook zou het vrij fijn zijn als ze naar diepenbeek leveren

voorstel 2:

met verkiezingen houden we een pizza avond waarbij iedereen 2 euro korting krijgt,

of dat het opkomend praesidium eens bij hun pizza eet

en we houden 2 pizza avonden in het jaar waarbij we dan bij hun bestellen, en zij geven ons korting

voorstel 3 (moet dan eigenlijk intern besproken worden):

we houden een pizza verkoop tijdens verkiezingen, mensen kunnen dan bij SOFA bestellingen doen, wij bestellen dan bij dominos,

domino's geeft dan koringen op de pizza's