

河南恒邦保险销售服务有限公司

直营事业部工作通知书

直营发[2013]033 号

签发人：胡渝浩

关于下发 2013 年 11 月份业务方案的通知

各部门、各营业部：

组织发展是永恒的经营主题，为了加快组织发展，夯实组织架构，为**2014**年开门红打下坚实基础，经直营事业部研究，并报请总经理室批准，制定了**11**月份业务方案，内容如下：

一、方案时间

2013年**10**月**26**日至**2013**年**11**月**23**日

二、方案内容

（一）方案期间在基本法中的增员利益双倍计算（仅限方案时间内新增的有效人力）。

（二）现金奖励

1、方案期间内，直接增员两名有效人力，奖励增员人现金**100**元。

2、方案期间内，直接增员三名（含）以上有效人力，奖励增员人现金**300**元。

3、现金奖励不重复计算，奖励现金在次月与佣金合并发放。

三、竞赛规则

1、业绩以财务结算数据为准。

2、业绩统计期间为**2013年10月24日—2013年11月23日**前预收、**11月25日**前录入系统、**11月30日**前承保且在**12月7日**前进行回执核销、**12月20日**已过犹豫期的保单，一律不接受由于问题件、体检件、抽检件、生调件、差错件以及其他的特殊情况所造成的未按时预收、承保、回执而导致未获得此方案奖励的所有申请。

3、标准保费折算办法

寿险新契约标准保费=寿险新契约保费×佣金率÷**35%**

4、有效人力是指当月个人累计销售标准保费大于（含）**1000**元的业务员。

5、本方案最终解释权归省公司直营事业部。

二〇一三年十月二十三日

抄报：总经理室

拟稿：马 飞

校对：贾雪峰