商事名片管理系统操作说明书

商事名片管理系统:

一、商事 AI 智能雷达

1、商事名片管理系统(雷达)中实时查看客户行为动态; (包含: AI 追踪、行为分析、成交率等)可以给企业商务人员提供跟进客户的最佳时间点 AI 追踪



行为分析:从今日概况、分享明细占比、分享者用户画像和分享用户 TOP10 等方面分析



成交率:从商城访问概率、访问商品排名和成交率最高用户 TOP10 等方面分析

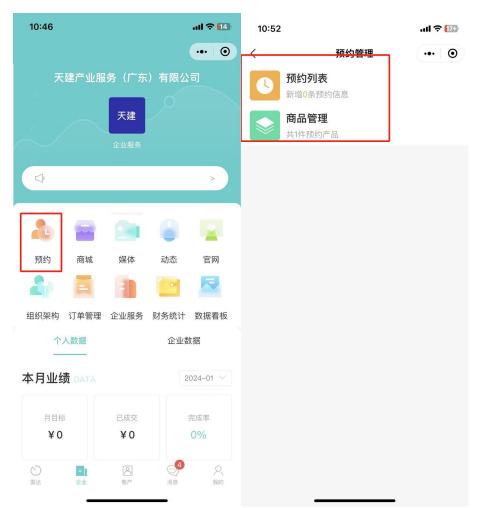


二、Boss 账号可查看、编辑内容

企业中可对预约、商城、媒体、动态、官网等内容进行编辑。(ps:只有 boss 才能操作)。



(1) 预约:管理预约列表和商品管理(ps:预约订单不推送消息,需手动查看,预约订单不会在线支付,需线下交易)

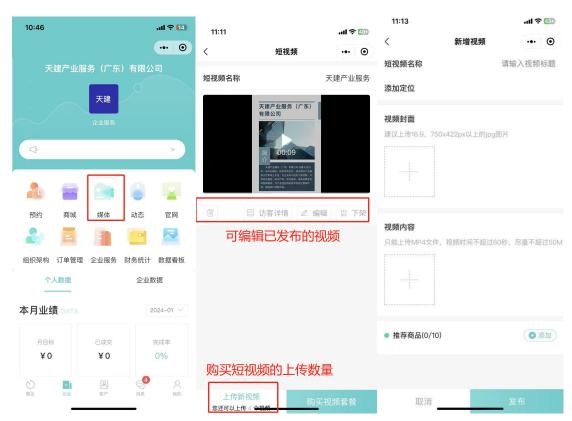


(2) 商城: 进入"商城",需先添加分类,再添加商品,把商品分类到设置好的分类里。发布商品时,可自主选择商品"是否参加分销"和"在线支付"(ps:首次添加商品必须先进行分类管理)

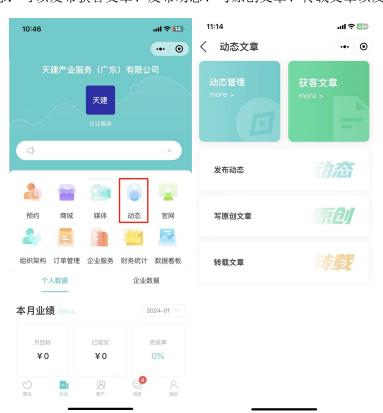




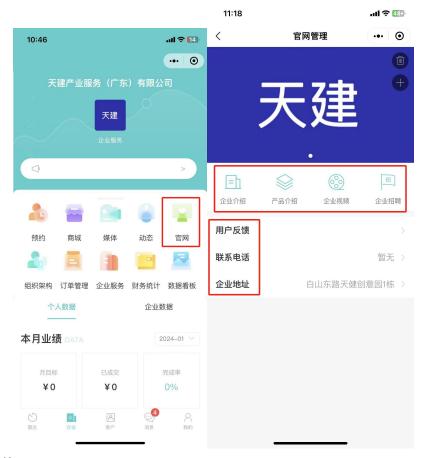
(3) 媒体:可在此上传短视频和编辑已发布的短视频。也可购买短视频的上传视频数量。



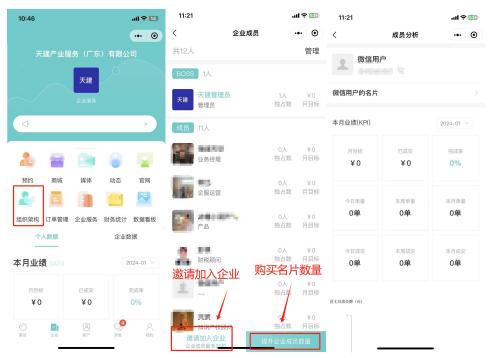
(4) 动态: 可以发布获客文章、发布动态、写原创文章、转载文章以及动态管理



(5) 官网:可对企业介绍、产品介绍、企业视频、企业招聘进行编辑;可以查看企业地址、联系电话、用户反馈的高级表单,为企业做全方位展示。



(6)组织架构:可邀请企业同事加入企业;可以看到所加入公司同事相关详细数据。可购买名片使用人数。管理成员、查看成员数据、邀请新成员、提升企业成员数量。



(**7**) 订单:订单管理包含商品订单(待付款、代发货、待收货、已完成、退款\售后)和服务订单(待付款-已完成)



(8) 企业服务: 可购买名片使用时长、使用人数和短视频上传个数。



(9) 财务统计:查看商城企业的财务数据,数据从商城流水、成交流水、企业流水三个方面统计



(10)数据看板: 查看自己和企业的各方面数据





三、客户智能化管理:

独占客户、成单客户、共享客户,总客户池、添加(添加客户、添加增进记录)。(ps:可对每个客户情况打上标签)。

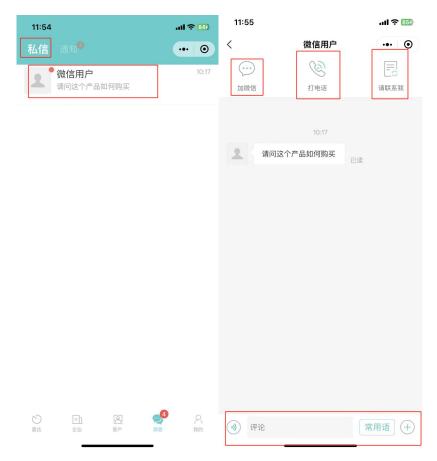


四、客户消息实时推送

提供微信服务通知,第一时间与客户交流,增加成单几率。



1、消息包含(聊天消息、加微信、拨打电话、联系方式留言、支持语音、文字、图片、视频、拍视频发送、常用语选择)



2、通知包含(订单通知、动态通知)





五、智能名片裂变营销

在我的页面-点击【名片海报】智能生成营销海报;回见客户时的智能【名片码】(ps: 名片码提供了自动倒转,方便客户扫描)



全民营销:为企业内员工设置分享文章任务,提高获客效率



常用功能:系统相关各类设置,分享语设置、欢迎语设置、用户常用语、CRM 常用语、登

录欢迎语设置。

