## 2

啊那么现在的就借着上一节课，然后上节课呢我在快下课的时候，我给大家讲了不是的，而我们现在的呃快下课了，然后让大家在下课以后把这个大学这一块的读一下。然后这个大学的是中国传统文化里边对应的四书五经里边四书之一，对吧？然后师生之一就是对应着论语里边的那个孔子，然后孔子他的弟子曾子啊这个增值，然后增值呢他所做的他所做的这个啥？呢就是说我们现在是常人学习对吧？那么这就叫大学。那么大学到底学什么东西？然后呢他就做了这一篇文章，然后把这一篇文章做了以后，呢我现在的为什么在这一块给大家需要去讲，本来我们这个经济学专题我们的时间确实是非常之有限的，但是我又觉得呢唉必须把这个道理要给大家在这一块去讲，否则的话我就刚刚讲的那个经济学一个我们刚才讲的，你学习的时候也要用这些道理作为它的一个基础，对吧？那么另外一个呢就是说你学了我们讲经济学里边可能知道的一些原理，也后边也可能一种应用，但那种应用的背后对吧？我们不能丢了，我们刚才讲的这个的中国文化里边像西方经济学，我前面也给大家去讲了，他的理论基础是啥？它的理论基础就是说对于每一个人都是理性的，理性人。那么理性人的意思，啊每一个人的都是理性的为自己，我们刚才讲的自己比较好，然后为每一个人呢认为都是经纪人，都是理性的，那么都是自私的。那么在这种背景下，所有经济活动经济政策的制定，对吧？那么都是以这样一个基础在这一块给大家的啊做做做基础而制定的啊行为的。但是呢我们现在所学的西方经济学对吧？我们要用的干啥的？用的是社会主义市场经济，那么社会主义我们就不是为了每一个人的自私，对吧？然后是为了我们讲大家的那个共同富裕，那么在这种背景下边，如果说我们没有这样一个大学里边这样一个道理，这样一个素养。那么我们用那些东西最后做出来的啥？那么最后做出来的不是把经济搞好了，把社会搞好了对吧？那么反而在社会里边就更糟。那么如果大家有兴趣，你回过头可以看一下你那个手机抖音对吧？那个里边那个在山鹰对吧？那个翟三英的，你看他那个人的就是非常出名的。真是的，他自己也承认所有搞经济的人都是骗子，那么就看谁能骗过谁。那么为什么他讲这一句话的时候呢呃有那么理想，因为西方经济学它就告诉了每一个人为了自己的这一块的利益，然后呢后边的资金那些手段，对吧？那么都是为了后边他的利益那一块这个实现。那么实际上郭老师这一块我给你讲经济学，我说我以前我是学物理学英语的，咱们英语也忘完了，物理也差不多多了是吧？自由科学系统工程的，学系统工程的，但是后边的我在外边可是搞啥的，我是在外边搞证券的，做投资银行的对吧？搞证券做投资银行，我们那个公司也是中国证监会首批批准的，专门的具有证券从业资格，也就是有用在这一块经营的。那么这一块经营里边，也就是说仅仅和我们刚才讲经济里边的高端是我们讲生产，对吧？和高端之间这一块去对应，然后在这个资本市场发展的过程里边，你回过头去看对吧？我哪一天我专门有一个专呃一节课我再给大家起讲，也就是说我们已经背离了对吧？用那些经济的道理已经背离了我们建设资本市场的一个初衷。那么出现这个结果是啊就是我们这个资本市场一直到现在还是我们讲的是不完善的，对吧？我们现在这个资本市场里面还有很多很多这一块的问题，那么背后的原因是啥？我就说每一个搞经济的人，如果把大学里边的这样，后边我们讲一个道理得弄明白了，那么以这样基础来发展中国的经济，中国的资本市场，那么这一块的啊他就是对了，对吧？那么就不会去做的。好了，这是我提前的前面给大家讲过为什么来又在我们非常有限的时间里边还要去给大家去讲，然后我再给大家上课的前面对吧？我刚才的10来分钟我把那个监控给关了，对吧？我把呃那个那个啥语音给关了，然后我给在这一块的前面我调整了一下，这个呃 Ppt，然后PPT里边噢对应的，我把里边这几个字用不同的颜色，然后给做了一个讲座，那我就把这一块这个道理给大家讲一讲，对吧？就是这里边这几个特殊的这些字。那么前面我也给大家讲了，我说我们现在的是大学大学是啥？大学就是常人对吧？我们大学承认是学啥来了，好我们有4个纲，或者说我们现在的有4个明确的目标，那么也有人讲我们现在这个学期有三个目标，对吧？那么一个目标就是上面这三个黑字，明德、亲民至善。然后我有意识的我也把这个前面这个道那么也给大家的这一块的用了一个黑字，我说我们这一块的学大学对吧？成人的学习，那么我们还要加上一个啥？呢一个道，也就是说把对应着的3个目标，我就给你化成了4个目标了，化成这个4个目标。那么大学里边我们第一个要明道，第二个要明明德，第三个是亲民，第三四个是自身。那么大学我前面也给大家讲了，我说这个的以前他那个大下边有一点有一点呢就是叫太学，对吧？就太虚。太学在哪一块，在国之间，以前那不叫大学对吧？只是我们公司赔款，然后的噢用那些庚子赔款那一块的噢建立这个成人这一块教育，然后这成人教育的机构叫啥好了，不叫有内莫身体，也不叫考虑去，我们就叫了啥呢？用中国传统文化里面的这个呃大学那么太就是大，对吧？那么大学是相对于小学小学孩子学什么的？小学孩子学杂扫应退进退履约摄影输送，这一块你回头一猜你就知道了，噢那么三是什么三是什么？啊咋走应对啊进退。礼乐是玉书素，那这些，然后到了成人就不学这些，我们讲的可以看得见的了，我们就要干啥呢形而上了。那么形而上的第一个就是我们讲的大学里面要学到，那么大学之道学到是第一个目标，那么道在哪？呢道在我们讲是天理有天天理对吧？那么这是我们刚才讲的。那么社会这一块的运行也是一道那么换了我们现在学经济学专题的，那么我们现在的成人就不是看见我们刚才讲外边烤红薯的，啦也不是看到哪一块抹茧子了，哪边制造什么车了，对吧？我们要学的是啥？呢要学经济里边的经济之道，那么经济里边的经济之道是啥？就是后边我要给大家讲的，虽然我们的时间很小，但是呢我要把经济里边这个轮廓，经济里边它这个始终对吧？然后经济里边我们有关注的事项，然后在这里边跟大家一起讲，啊那么这些是我们要去运用的。那么第二个呢经络开始在明明德、明明德，那么明明德，那么这里边有明德，那么就和明相对应得就是那些不好的，是不是？那么我们要这一块的哪些是我们社会里边的人，特别像我们现在的学经济的，那么搞经济的，然后搞经济的前面我也给大家讲了，那么经济放在中国那是经世济民，对吧？那么巾帼即逝，那么我们在这一块呢既要搞刚才讲的修行的对吧？经济物质方面的，那么实际上我们在这个里边，我们可离不开我们的起点和我们的终点，那么都是为我们的人服务对吧？那么我们在原材料的这一块的，我们的生产的前边乃至生产出来我们东西的后边那个成品的后边那一块的服务的，那么这里边就涉及到哪些我们刚才讲的这些道，那么明明德对吧？那么再一个呢在亲民，亲民这个意思是啥？呢亲民那个意思，就是说我们每一个人都是单个的，但是呢人社会又是我们刚才讲的一个集体，那么我们在社会里边我们能够融入唉这一块亲民，也就讲的仁者爱人是吧？唉我们有仁爱之心，我们还有慈悲之心，我们还要有公允之心。我们用这些心，我们和这些的社会的大众对吧？和我们在这一块，那么一说要把我们融入社会社会里边，也融入我们唉不是我们盈利了以外，唉就像我刚刚讲的，假如说我们是搞经济的，然后呢我们最后的的财阀，或者说呢我们现在就像我记得好像前一阵子有人这一块讲了，说瑞士那个银行里边多少多少万亿对吧？然后在中国人在这一块存的钱，然后中国人存的钱后边给你查了，说这里边有多少个人，呢这里边大概得有300来个人，然后你用那个几点几万亿一出到这那么一个人里边最少都是几百亿，那么我们回过头来这几百亿占中国的人数有个多少？然后呢这很少的人，那么占了我们刚才讲的多大的这种社会财富，然后这一块还是从因素，呢那么回过头我们再看没有存在哪一块。唉那么后边我们刚我们这一块是不是亲民了？我们这一块是把人民那一块都履约都过来了是吧？然后从基天下与一人与少数人，那么这就不是一种融合。啊那么我们讲的在亲民，搞的这个经济对吧？经济就像以前我们那个打土地了，分田地了对吧？噢杀富济贫了，那实际上那个道理是一样的。那么在17年，那么在止于至善，那么旨意至善如果放到我前面，我在论语里边给大家去讲对吧？那么我这一块呢是指个人的能够达到那个最高境界，然后这种最高境界我前面好像也给大家提了，那么如果是按人的这一块这个需求对吧？人一生里边唉我们怎样需求？我说了一个是马斯洛的，我们讲那个人的5层，那么第一个层次的就是生理的对吧？就是省里的包括我们的衣食住行，当我们这衣食住行的这些基本的，实际上这一类才是我们真正的经济里边的活动有给大家满足的。那么第二个呢就要搞另外一个层次了，就是我们讲的安全的这个需求对吧？这是安全需求。那么我们现在给大家讲经济的，不是讲单个人的，那么这个安单个人的这种安全，那么现在就要放置我们讲的一个国家的安全，放在一个国家的安全，就是国家的国防，对吧？那么回过头我们再去看，唉举一个很简单的例子，我们中国人这一块的干啥呢来讲，呢地也比较大，对吧？中国人这个传统文化里边，我们这一块就是啊又是干啥的先灭国。既是新灭国耻，啊就是说我们从来不说把哪一个国家给灭了，而是由哪个国家如果它灭了，我们都要想办法让灭了这个国家，再给它的项目再建立起来。那么季爵士对吧？季爵士啥？就是我们刚人一样，我们不是光为自己活着，有的人可能到了后边了，噢我们讲指示里边这个 S的没有这一块，那么这个想办法呢给他从本家里边过记一个，哪个本家再没有了，那么呢他在外姓里边给你过记一个。那么这第十三呢啊对应我们的性命，越国即爵士对吧？我们本来就是非常非常善良的样子，但是我们这种善良就像我们是绵羊，但是那个狼他可要收拾你是吧？他那个本性他就是要吃你这个羊的。那么在这种情况下，那么我们这个羊我们这样一个国家，文化体制下的国家，我们就要干啥的？就要去国防对吧？但是回过头我们的国防现在到底发展的情况是一个怎样的情况？那么如果是现在讲经济的，然后我们这个经济里边，我们投入到整个国防里边，每一年的这个的我们讲的非费用等于多少，就等于郭老师第一类人，然后抽烟的时候给国家的交的那个税，盐水是多少？盐水？4。70%，也就是说我们讲抽烟的这个烟税是70%，然后这个70%抽烟的人交的这个税收，然后呢交给国家，国家得拿这一部分钱把它放到我们讲的国防建设，当然国防里边除过发展我们的武器，还有我们的国防里边的噢人员的这一块的工资，还有我们讲的设备，还有个其他各个方面，然后全部都放进去，还有盈余，盈余多少的盈余每一天有几个亿，然后每一天的这几个亿还可以用来我们讲的扶贫，对吧？用来扶贫。那么也就是说我们现在的这一块的国防和里边唉所占的这个比重一个方面，就我刚刚讲的，你他不是很大对吧？他真的不是很大。然后我又看了今天看那个台湾，然后台湾里边它那一块的烟税，它不是用的国防的，台湾里边唉就是我们那个地区台湾那么台湾就把烟民的这个税用来干啥呢？用来全部不是用的国防，这个它是用的检查人的肺癌，最后他会发现在哪一块呢就发现了现在的用地部分钱，而国那个地区不给他，政府不给他拨增加其他方面的这个啥的。呃财政。那么在这种背景下的，噢他以前用这部分钱用回家干。我们刚才讲社会检查的这个费用他还够对吧？治病这块还够，但是现在的呃不是的就不够了对吧？开始不够。所以回过头我们现在也讲的，中国我们现在这个发展，除了我们刚刚讲的，还有另外一个呢就是噢刚才讲的安全，这个国防安全在哪个层次的不是很高，就在第二个层次，真的就在第二个层次。啊我们刚讲了我们南哥最起码这第二个层次再没有了，就像大家看到的现在的这种情形，对吧？好了，当我们有了安全的这一方面需求以后，我们就要有交流的需求，然后说了交流这个需求了，好我现在给大家讲经济学的，然后经济学经的社会的发展，有人讲啊有这几个新的特征，也是现在的经济有这几个新的特征。第一个呢就是呢经济全球化，那么经济全球化的意思啥？也就是说以前不同的国家或者一个地区，然后在它的这个范围里边进行资源的配置，资源的这一块的利用，对吧？拿出来，但是现在的不是在我们刚才一个国家一个地区了，而是要把它放在啥的国际范围里边，然后在国际这个区域里边，然后去组织去分配对吧？我们的生产要素，然后在这个里边进行合理那一块的利用。唉经济的这个全球化。啊那么再一个呢就是在市场这一块的我们绿化对吧？这市场的全球化，那么市场的这个全球化，然后再下来一个呢还有一个特征，一个特征，呢就是我们现在讲的这个资产开始展览开始这个证券化对吧？开始资产证券，啊像以前我们刚讲的，你那个财富到哪，回过头我们学这个西方经济学，然后最早的时候我们那个的呃重商主义，那么重商主义比较早的，他就认为的财富是啥？财富就是金就是银对吧？就是精就是精。那么让一个国家一个地区怎样经济发展起来的，那么就要这样去做了。就是说把自己的资源，自己的产品，然后销售到外边去，然后呢把外边的我们刚才讲的那些金那些银给它换回来，那么只有这样去做，一个国家里边经营，这一块才越来越那个才越来越复杂。那么这是接那么再到了后边的时候，我们刚讲了，把这个的财富已经不建议经营了，那么任何的劳动产品，两个要素对吧？那么也把这一块的给他的呃变成了我们刚才讲的财富了，然后再到了后边是把这个财富的概念，已经不是我们看得见摸得着的金银，就像我刚才也厂房设备生产要素劳动产品了，那么还有我们刚才讲的一系列的我们讲的合约，那么哪一些合约？呢我们讲的证券对吧？那么证券里边比如说它的股票，比如说他这个债券，比如说我们讲这个期权的合约对吧？那么把这一类的都给它放到我们刚才呃讲的这样一个范畴，这个范畴。然后这就是说噢我给大家讲了一个道理，哪一个道理？呢就是市场对吧？啊全球化的啊这一块市场这一块，啊全球化，那么再下来呃资资产的这一块的证券化，唉这是资产的这一块的呃证券化。那么不管是哪一类的，我们总而言之这个范围在扩大，那么这个范围在扩大，啊对应着我们刚才讲的交流，也就是我讲第三个方面，世界范围里边这个这种交流交往对吧？交际的需求。那么再下来一个的交际的需求，我们满足了，我们这个是在交际的过程里边，也希望得到别人的尊重。唉那么就是第四个层次尊重的这一块的需求，那么当尊重的需求有了以后，后边才是我们个人里边自我价值的实现，对吧？那么再换到我们国家，大家可以想那样这样一个道理，是不是？啊啊这样一个道理那么也就是说这一块的至善啊这个知识，那么如果说我现在的不说经那我们现在讲一个人，然后我刚才用的这个模型，这个模型我刚给付了这个谁的？马斯洛是吧？实际上马斯洛的这几个需求，我们好像把它分了几个层次，但是呢这些层次里边并不是说我们讲的跟水和油一样，它没有融合。举个例子，就像我刚才给大家讲的，我说了噢这一块的生理那里去的需求，噢这一片的我刚讲的石柱一行是吧？噢那么也可能我们刚才讲了你穿了一个名牌唉衣服，然后有了这个名牌了，那么噢大家就知道了，噢对应着这个人，对吧？啊他后边的别人一看穿的名牌，唉有能耐的可能对他的刮目相看，是不是？啊那么对这个尊重这个需求，那么也可能一个人里边他就认为了我就要做，我就做了人上人，对吧？那么你按做人上人的好，那么他就是个成功的人士，那是不是我们刚才讲又把他放的另外一个自我价值那个里边去。那么也就是说这个里边它是交叉的，没有我们刚才讲的啊在第一块。那么另外一个呢就是给大家讲的啊那个像这个心理学家呢就刚才讲的那个弗洛伊德，然后佛瑞德里边德里边他这一块去研究，也就人的这一块需求，那么他首先把人就分成了我们刚才讲的噢一个就是我也是一个动物高等动物，既然是高等动物，我也有自己那种自私自利对吧？那么这种就是一个本我但是我又是动物里边的最高级的。那么这个时候我不能把自己放在层次上，我要超越这个动物的对吧？那么逼到最高的那种境界的，那么就是我们讲的超我了，夸我你要为社会活对吧？为别人这一块活，一个百沃尼姆只为自己活，那么怎样把为你和为社会两个之间要国际好，那么这中间就加给我，对吧？那么这个时候就加了一个字。好了，我们现在呢给大家讲经济的讲管理经满足人的，那么我们管人的时候我们也讲的以人为本，那么我们以人为本，噢那么我这个是我要去研究研究在哪一块的，我怎样既要看到你的自我，也要看到你的超我怎样在这个之间心态的自我，然后把你调整，也让你那一块是治善。好了，那么后边这一块这个亲民我刚才融到这了，如果放到我现在给大家再讲大学，我就说这个亲民，一个人呼吸，朱熹的他就认为了这个亲民的这一块的可能是噢那个竹签，头肩上的课的，这个我们刚才讲的大学，有一个一斤两斤把一斤都给丢了，你给那个右边再加上一斤2，斤加上一斤加上一斤，这是变成新民了。那么心灵它的意思。啊就是我们现在的成人学习的时候，然后每一天你都会心明。新民的意思是你每一天都在进步，都和昨天有所不同，对吧？就是不同。那么好，我们后边学也是这样一个道理。也是这样一个道理那么这是对于大学里边噢那一块心，那么他用的那一块是因为后边那一块就讲了，啊汤子潘明也苟日新日新对吧？噢那个时候的新这可不是这一块的不是心而是心，所以这一块错了应该改成心对吧？我们不去追究。这好了，那么我也给大家一起讲了，讲到哪呢就是我们现在讲大学，我给你要讲经济学，那么我们要明经济里边的道对吧？我们要有经济人的那种品德，我们要为这个社会融入社会这一块的服务，然后就像我们刚才不管是我们个人还是我们的社会，对吧？最后都达到至善，就是我们讲的中国梦。那么中国梦里边不是财富的仅仅一个方面，中国梦里边还有我们最高的思想境界，对吧？唉如果我们的品德，我们的境界，我们的言行，那么和我们所拥有的物质，然后呢远远的背离，那么这就不是我们讲的幸福，这也不是我们讲的想希望这个中国梦。对吧？那么也就是说后边我们这一块在学经济，我们后边用这些经济的东西我们再去处理问题，那么你心里要有个谱对吧？啊有一个谱不管最后我们是专门从事经济的，还是我们从事我们刚才讲的噢这个人员的啊正啊势头在这一块的管理，但是我们也讲呢没有纯粹的管人，那么也没有纯粹的管物，人和物本来就是一体。好了，那么我们要达到刚才讲的这4个境界，我们要干啥的？1个就是后边我对应这几个蓝字，对吧？这几个蓝字我上几个好心人给大家提，因为我讲过就我这人一听啊你说，我是你上一节课讲的是啥，对吧？啊我你问我昨天吃的是啥我都忘了，还不是上一节课讲的是啥，但是我可知道在哪一块，啊你也不是胡老师糊涂对吧？那么也就是说我上一节课也给大家讲了，对吧？后边的这7个就是我七正对吧？讲的几个层次对吧？噢7个啊不同的这个阶段，那么我们这个七定是啥？呢好，那么这里边第一个知识的知，对吧？唉这一块知这个不是知识，这是知识的知，也可以是我们讲动词，我们一起对吧？那么第一个是知，这是起点，那么第二个呢是这一块的指指是啥？这就是我们刚刚讲的呃根管根管那个是啥，就是上面那个三三个3的就是停止对吧？就是那个最高峰。也就是我刚才给大家讲的那个超我也就是刚才讲的那个自我价值朝自我价值。于是我们每一个人对吧？最后我们期望达到的那个最终，啊那么我们学经济的唉刚才这个知对吧？还有这个纸这个纸是是就是我们刚才讲的中国的经济的发展呢要达到的，噢我们刚才讲的啊那种最后的那种结果，对吧？这种结果。当然这种最也不可能是一个我们讲的呃定的，那么这个纸回过头大家一想，我们现在学管理有目标管理，那个目标管理就是这个纸，然后目标里边我们也有单一目标的，我们也有多个目标的，然后这个目标里边也有我们讲的死的，也就是固定的，也有我们讲的跟那打飞靶一样，不停的在这一块的移动的，对吧？啊那么这一块这个到底啊要有一个明确的这个材料，嗯是也有最后要达到的我们这样的状态。好了，我们有了这两个状态以后，两端就给它砸定了，那么我们怎样去获这个知？有了这个知知了知是啥？知就是我们刚才讲的啊对应着你对事物对吧？包括我现在给大家讲的，你对经济来的，你对管理对人文的、对社会的国际关系的国内关系了，对吧？啊那么这一块的你需要掌握制，所以搞经济的人你记住了，搞经济的人不是说我们光有一点理论或者某一方面的理论，那么经济里边它更需要一个全才对吧？所以这一块知我告诉给大家了，我给你在这一块上这个经济的，我又给你讲大学的，但是你就知道了噢做一个经纪人，那么不能离开我们讲的社会学对吧？啊不能离开我们讲这些文化的东西。好，那么这个知我们又去啊后边拓展我们的知识的面，那么纸质好后边的我们要达到怎样的这个目标，你个人呢还是我们讲一个国家的对吧？然后有了这以后，我们后边的才知道怎样去做了，我们就不受其他的因素的干扰了，对吧？那么这个时候才能有个定，对吧？才能有个定。那么定是啥？定就是我刚刚讲的，你定不下来，唉就像有时候人讲的戒定慧对吧？那么你定是啥？就是回归到你应该有的本性，然后你这些本性的不受外界那一块的干扰，然后呢不管他外边怎样去，我这一块的都不动，对吧？唉我这一块的人讲那个如如不动对吧？但是我前面也给大家讲了，有另外一个那个苏轼对吧？和他那个啊师兄佛印还是那个啥，呃我我一下就忘了对吧？然后坐在八风吹不动对吧？发空推不动，又是他他有啥就是这儿的，这个因为他有知识，他有这个目标的，所以他那个心他的各个方面就能达到最好的这种状态，就是一个定。但是呢那个谁的唉他那个朋友给他那首诗，后边的呃给老师给你这样批评，他给后边的写了一个p月等于写了一个p然后呢把这个市的医疗收拾，这船就跑到这岛上来找他来。然后就我刚才讲那就人家就讲了，你还说你这个把你还定，然后这一批过将来是吧我就写那个屁，你从江那边就跑到这儿来了。那么我们这一块定也是一样，唉我不知道我们每一个同学，就是你们现在跟郭老师在在这啊上这个课来了，你进入这个大学，在这个的前边对吧？包括我们现在你也掌握了很多我们的知识，对吧？你也不是一个糊涂人。然后我就要问你，呢那么你对你自己的未来有怎样的我们刚才讲的目标这几个值？然后假如说你有了这个纸了，那么你就记住了，你现在就应该干啥来着，现在就需要第一步就是定定资产，就是我刚才回归你的本系统，然后不是外边那一块的干扰。啊不。那一会呢人家说搞这个竞赛的呀你也去想，啊一会人家有哪个社团的你也想去，一会呢别人想请你在那一块的玩游戏的你也想玩，一会的别人在那一块，那么你这一块就一点，你就知道那些东西不能去对吧？你现在的该干什么你就干什么，这就是我们讲的定。因此回归你刚才的那个本性里边来，回归资本性，不受其他那一块的影响了，唉那么这就是我们刚才讲的镜子，那么就是啥？就是那一块有水对吧？我有时候讲我说就跟那个水面有水，大湖里边有很多的这一块的水，当我们刚才讲的你那一块的水都不动了，那么这个时候就是我们讲那个平面，然后在这个平面里边所具有的，我们刚才讲就和镜子一样，对吧？噢那么这那就是一种平稳，就是一种祥和。然后在这种评论在这种祥和里边，才有可能我们刚才讲的万物的对吧？你那些智慧的，你那些美丑的才能斗出来。那么有了这这样一个静的状态，后边对于你刚才讲的你那个自己对吧？那么你这一块才能按对吧？这一块才能按。那么就像我刚才知止而后有定对吧？然后一定就我刚才给大家讲到这了，噢讲到这一块来，大家也知道了，噢我们中国我们以前搞经济的，我们是社会主义国家，就是上海的计划经济，后边呢我们会发现呢我们的计划经济有问题了，大锅饭了，我们这个时候要实行市场经济了，要实现市场经济，这个时候就开始啥？呢改革开放了。噢那么有那个知我们改革开放的目的是啥？改革开放的目的还是要最后实现社会主义，我们刚才讲的那个目标，对吧？那么个目标有了，那么在这个过程里边后边我们又要干什么，呢那么这个意思定，但是这种定里边你就可记住了，到了后边的时候你干啥？那时候就跟你讲了，摸着石头过河，因为我们那时候不知道咋走，对吧？我们讲的是摸着石头过河，那么我们摸我们目的是啥？我们是摸着石头要过河，但是可能呢我们把手往石头下边一伸唉呀一拉出来，这两天大家知道秋天的大螃蟹是不是？啊唉呀这两天然后呢再往里边一掏，唉呦又掏出来，我们讲了一个什么？大虾，是吧？又摸出来一个鱼，而这个时候我们刚才讲了我们就完蛋了，我们就定不住了，对吧？我们这一块呢我们就变了，编了以后就在活了，我们就在这活的干活的干啥去摸鱼去，回家去了是不是？那么我们这个时候还是忘了忘了我们刚才讲那个纸，对吧？这么这在在这我也给大家随机在这去讲，那么我们就能记住，然后静下来以后我们才能下载才能按安就是一种安逸对吧？唉就是我们讲的一种安稳安逸的那种状态，在和境里边境里边透露着我们的幸福，对吧？透露着我们讲的那种舒适，那么这就是舒适在哪？在静里边才能得来的，是在静里边得来。好了，然后在这种安逸在这种术式，我们有好的定好的记录，我们有这种舒适了，这个时候我们再动动脑子，这个时候动脑子才不是我们讲的其他的那一块的影响，清楚的时候，那么也是安而后能虑，对吧？啊那么律就是我们讲的考虑，就是我们讲又是我们的智慧，那么回过头我们刚才也讲了，好，我解决了我们刚才讲的大家的干啥的，有了鱼吃了，有了虾吃了是吧？然后这个时候别的好了，这个时候就要去考虑了，就要去虑了。绿色绿，我们刚才怎样以后还要保持在这，那么一直在这个石头下面去摸石头，下面有多少个玉？这条河里有多少鱼是吧？唉那么这个时候滤滤以后我们才能德德是啥？就是给我们得到那些启示，对吧？给我们得的这一块的得得啥就是智慧，对吧？就是智慧。那么放在这一块德我也给大家讲这个的德对吧？那么德你一看人要往前走，哈我就那个双立人就是那个赤赤山往前走，然后我们要往前走，有进步，我们要有进步，呢我们要怎样去进步，看后边的上面是一袋，下面是一寸对吧？上面是那么我们既然这一块讲，你要得的时候，你就不能浪费时间，要得哪一块的要一寸光阴一寸一寸光阴一寸金对吧？那么也就是我们现在大家也是一样，就像前面过来给大家讲的，我们的时间真的是不多，对吧？然后我们在有限的这个时间里边，我们还要去得我们还要去律是吧？还要去律那么只有我们刚才讲的，我们获得了比较多的唉刚才讲这个知全面的对吧？然后我们明确了自己那个目标这样一个值。好了，在中间那边我们就给它划到哪了，我们就定有机会有爱有欲对吧？那么有德，然后这就是我们讲把它分成了7正7个阶段，对吧？7个层次。好了，那么这一部分给大家一总结，就物有本末，是有宗室之所先后，则近道矣。好了，前面我给大家一起讲的，我们要学那个道，那个道到底是个啥？那么后边这一句话就是说你知道事物里边都有一个本都有一个末，对吧？唉任何一个东西对吧？我们可以看见的，你就记住了，我看见了一棵树，我看见了一个东西，哪一个呃物对吧？反正是死的这些东西，活的这些东西，好，你一看的时候他都有本，都有墨，本是啥？就是那个树根，对不对？本就是我们刚才讲的树的那个钙，那墨是啥？呢就是上面那个枝就是那一块的叶，那么任何都一个根本都有我们刚才根本上面衍生出来的这个墨。那么就像我们刚才讲的，我们那些经济那些东西实在是我们人类社会性质进步过程里边，对吧？所需要的那些墨，然后我们的本是啥？本就是我们这一块的，唉你对应你那个生活，你那个幸福，我们能够得到满足对吧？这个本然后我们不能而那些末然后忘了我们最后的目的就是为了让大家这那么刚才讲了这是物，那么后边这个物世界是个动态的，对吧？物和物之间有一系列的关系，然后这些关系的发生，那么就是势，那么这个事就有啥的？有宗实，对吧？那么有终有始，唉有这种职责。好了，你知道本了，末了知道了宗室了，那么知所先后则近道矣。唉那么这就是我们大家的基本的这个道。那么就像我给大家讲我们学经济学之道，那么这个经济学之道就我刚才给大家去讲，我们的本我们搞经济是为了社会对吧？为了社会里边每一个人，然后我们就要去做的时候，默默有表现为我们刚才讲一个一个的人，我们怎样把一个一个人的行为最后给它转化成整个社会的那一块那个行为，那么你有所先后，那么基本上就把握着我们刚才讲的那个啊经济之道，社会之道，对吧？经济之道。好了，我们这这上面这个层次，那么现在这一块呢就是说古至于明明德于天下，那么这一块先从大的方面想，大的方面讲就古就是古代对吧？唉孔子那个时候他从推崇的前边的我们讲的摇篮的顺的鱼了，对吧？皇帝推出的那些人，他认为那个以前的那些就是公司对吧？那时候的人他就认为是最淳朴的最好的。好了，那么那个时候社会是怎样大的？于明明德于天下，那么先治其国，结果是啥？这一块这个国和我们现在这个国就不一样了，也就是说那个周朝噢他周武文化周武王他推我们讲的蛛网取得了我们钢铁商的这个天下，变成了周天下，对吧？然后把这个周天下整个就叫做我们刚才讲的这个天下。然后呢他把这个天线弄下来了以后，他不是一下来，他是这样去管理的人，他是分而治之，就在这封建，然后封建封二之资，那么这个时候就有了噢对应的这是鲁国，这是齐国，这是魏国，这是赵国，这世界就是唉有了魏就是有了那一系列对吧？在一线诸侯统治的地方就叫做我。然后所有这些诸侯统治的都属于我们刚才讲的周朝他的天下，周天子的天下对吧？唉那么周朝天下后边的还有一个我们讲的加，就刚才给大家讲的周天子，他把整个的天下分成了诸侯国了，那么诸侯国里边也有他的办事机构办事人员，他的办事人员就是大夫，然后大夫他的收入从哪一块来，那么大夫有异地，大夫那个异地就是啥？就是这这个家，唉那么这一块的大幅的异地就是这一块价，当然了后边我们现在意义上的这个价格是大幅的异地地了，而是谁的，而是我们刚才讲的以血缘关系维持的这样一个协同的，噢这是一些这这样一个家，对吧？这样一个家。好，那么后边再看对吧？就是说从我们看的总体，唉这个宏观经济学，呀对吧？那么总体总体散于明明得以天下，然后这个时候呢刚开始往下就走了，天下有谁的由国驰骋，唉耳疼的，然后先去齐国对吧？然后呢想让这些国家去继承的，噢先把国家里面那些大户这些家卷着钱起起家，然后呢想让这些家里边噢他在这一块我们刚才讲的又富有，又遵守我们讲的道德，噢那么应该让所有家里这些大夫唉管好，那么先修其身对吧？那么大夫咋样才把自己的肾能修好的，他就这一块就讲了，你要把你修身要修好，身里边最重要就是你心你要心放正，但是人这个心理老是不正，对吧？一般的人的心都是我们啊在在在做房子对吧？大家这都在做房子，那么你要把心放正，啊先挣7，想自己的心放正，对吧？心要正。那么你新政了，你才刚才讲那个道里边那些道理，明德里边道德亲民那一块，仁爱里边的道德，我想追求境界里边的至善的道理，然后这个时候呢你才能对你的决策，就你愿意为道，对吧？这一块的行天下对吧？现在道不红人人能红，道我这一块你就说你在道红一下对不对？啊你才愿意去红道，你才建议在这一块的噢把那些明德体现在你身上，你才愿意在这一块的有仁爱仁慈，有我们刚才讲的公允那一块的心，然后呢你才愿意唉通过这一块实现你的朝我实现我们刚才讲的自我价值，那么这个是你愿意去做，你愿意重新去做这个诚意，对吧？你的意才能成，唉你这个才能成你这一块的业务。那么怎样让你成这个 E的，那么这一块就要知道了。这个义不是说我擅长的，是因为你明白了很多很多的这个道理，当你把道理明白了以后，你有先知其知对吧？这个知识啊就是我们刚才讲的这边是一个箭头，这样对吧？这边是一个板子，键合在一块，是不是？啊然后这样一个整体，他们又能分也能在又就是说把世界对吧？既可以当整体把世界又可以分开，然后他们整体是怎样分开，又是个怎样怎样才是我们刚才就完整的？那么这就是哪个值？那么枝枝在哪一块？呢在格物，对吧？那么格物是啥？隔这一块就是对应的这个格也有不同的这一块这个理解，对吧？那么有的人你讲了格物质上格，物就是说外边有钱有财有这个的东西对吧？有那些名有那些利，然后不让他站到咱身上，咱不要受那一块的诱惑，那些东西的咱把它距离的远远的不结识他，那么这就是格物，这是一般的歌舞。那么还有一种格物，这个是啥？呢就是这一块这个格对于病史格斗就是去研究，对吧？就是格斗的时候我不希望柔道把你给你揉到一块，格斗的时候你不要沾我的边，但是我还要发现你的弱点，我还要一下你能等等是吧？那么这就是革，也就是我们敢去研究，唉这个格也把它当成一个研究，那么你要去研究，你要去观察对吧？啊你要去观察这个事物，关在这个屋里边，这包括我们刚才这个啊你可以观人，你可以观物，你可以观社会，你可以观历史，对吧？你可以关你旁边的，你也可以可以国外的，那么就是我们讲的格物。那么好，那么这一块就给你讲了，那么我们把上面这个从上面的最美好的一直落实到我们最后的自己身上，从自己身上最后落实到我们讲的格物里边，落实到格物里边以后，后边我们才能干啥的？有了。明白。刚才讲的这个格物，也就是说我现在给大家讲的，就是说我们现在要研究外边这个世界对吧？然后这个外边的世界就是我们讲的是无字的天书，然后这些无字的天书里边才是我们刚才讲的，啊用我们这当然了也有我们讲的写下来的这些东西，那么总而言之都在这一块里搁，唉我今刚才那一块给学生的上论语，我是那个王阳明的那个歌舞的庭前官足的是不是啊唉庭前官足，那么他那块就是格物，隔了半天隔了一星期，最后是把自己隔的一哭，隔不了。在外边隔不了了，这里头咋可对？好了，他这个时候呢把它整到那个山洞里边，山洞里边弄个呃是棺材，死吧我这人咋这么笨？渊源的圣贤的和一个格物就能置之，你看我这笨的，我隔了半天，我就隔不了，我这人还活在世上有干啥的，不割了在那一块自行去了，然后这个就往里边看看对吧？这个时候的不往外边去割了，还可以下去割了他肚子，这肚子隔着他自己以后还发现他的自信，啊突然一下就蹲，然后这一问赶快跑出来了，唉呀这个洞一下让从原来的不暗的变成了名字，然后这个洞就是我的阳明洞对吧？噢把那个阳明洞的后来就是我们感觉那么王阳明那一块的后边，就我刚才讲那是新学的心血里边，这一块我也给大家提一下对吧？我们经济学的经济学本来后嗯就是我们讲的这种心理的行为对吧？包括后边的行为的经济学，那么行为经济学你离不开我们刚才讲的心理，那么这个心理学里边你也有这个经济你也去学，然后王阳明呢就是我们的新学的鼻祖，你看王阳明的心学的鼻祖在哪一块，他前面有称号诚意，大家也知道李学那个理学里边的核心是啥？就是啊纯天理，灭人欲，对吧？成田里面人就是在万物里边那个道理万物应该我们怎样去做，我们要追求那些我们不要把自己的想法，自己的那些人的想的欲望，然后在这一块的呃使出来，我们要灭这个人欲，然后那个天理在哪呢好了，天理他认为去到了王阳明，不知道王阳明在哪，在这歌舞里边去找，没有找到了后边的他在阳明洞呢我刚才跟你讲了，他又找到了，啊那么找到以后他的理论就是我们讲心学心学里边主要就三个观点，哪一个三个观点，那么第一个观点唉就对应着心即是理，理即是心，唉那么就是心外无物，啊那么就心即是理理即是心，这是他那那一块的他的内容的王阳明新学的第二部分内容，就是我们讲的知行合一对吧？那么知行合一是啥？会。我们一看字面就是认为一个人要做到知行合一，就是说你知道那个道理和你做出来的一定要相符，那么这就叫做知行合一，其实不是这个道理。那个知行合一合一实际上就是我们刚刚讲的，盯着噢你看见了这有一个好的东西，你马上口水就流出来了，对吧？因为你一看到那个知知道，那个唉就像我刚才讲的那个龙虾做熟了是吧？啊那么这个时候你就嘴唇了，闭嘴看了就想吃了，这个时候就就是我们讲的，你知道龙虾是香的，然后龙虾一香的时候，那个同时你那口水那个时候就出来了。那么这是口水就是行，你知道楼下好，那么这就是呃知那么知行合一，这两个是一体，对吧？你看那个还狗屎是吧？你马上你就恶心，是不是？那么这个 时候我们啊你一看到他就是你这一块，他讲的是恶心和你看到几乎是我们刚才讲的它是同时发生，同时发生，然后这是你对应的呃是一种正常的，啊这就是我们讲的那种对应的那个理都在这。那么知行合一，那么后边的第三部分是啥？他自己扬名了，他自己就知道了，那么怎样把这样一个好道理让别人也知道好了，那么王阳明这边的心学里边第三个就是致良知对吧？啊那么那个良知里边和上面那个明德啊差不多的，我认为差不多，但是这里边又差多了是吧？那么那一块的致良知就是怎样让我们能够达到前面的啊那个定了那个静了那个安了那个女了那个得那个治那个治这样放开，啊然后让我们知道哪一个这一块那个特然后对你这一块去教学，啊那么这就王阳明那一块，噢他的那一块当然了他有呃他那一块的剧对吧？啊无善无恶，新字体啊至善至乐意思多，后边再给你有有善有恶事呃一直做，再到后边来，那那那几句话对吧？我我就我我这给你提了对吧？呃后面的是最后一个为事去恶是吧？然后这是啥的？是格物。那么格物里边要干是一个为谁去做？那么刚才在这里给大家讲的这一块是我就给大家去讲了，讲就是我们讲的我们去格物，现在要格的物是现在隔的这个物就是后边郭老师要给你讲的西方经济学，我们要在西方经济学我们去研究，在研究的过程里边，噢我们获得他们关于经济当然了在这个过程里边，我要给大家讲马克思那一块那些经济那一块的利润对吧？那么我也讲这些经济学家的政治学家的，我也讲刚才讲的老百姓的，唉站在我们普通人身上的噢这些的经济学，然后讲到这些，那么我们去格隔完了以后好了，那么你对经济这一块的就一个我们刚才就只是认识了，那么有了这认识了，你对我们这门课，你对未来的你这一块，就由于我们讲的是是不是啊就有这个目标了，然后又来这一块的，你也觉得官不会骗你了，你有这个意图，你愿意分享后边的这8次课对吧？要这这这总共这80个，现在今天一上就剩了6次了，对吧？这6次课。然后在这个课程里边，我们把心药方放在哪一块的心，不但要有自己的经济学的对吧？啊就是我们刚才讲的西方的，那么我们也有社会主义的就是为他人的这种，我们刚才讲经济学的，当然了西方那一块他讲的比较好，他讲的咋样就好了，他就讲了一个人都是自私，然后每一个人自私，最后的每一个人的自私的同时，最后实现了社会最大的福利最大化，然后社会这个互利化达到了一个最好的状态，哪一个状态怕累拖这个状态，它里头是一个怎样的状态？也就是说当达到帕雷特这样一个状态，在我把这个帕特线去掉叫做一个某个状态，然后这个时候你要增加某一个个体地块的我们刚才讲的你那个利益，你就必须甩开他人的利益，你不损害别人的利益，要增加某一个利益不可能。那么这样一个状态的，他就认为回过头我要跟大家一起讲，那么西方经济学他最后的就给我们讲了这样一个状态，我我咋觉得不对头，呢咱现在一下就讲到7:55了，要不咱休息个5分钟好吧？先休息5分钟，我要不我我咋觉得现在已经是7:55，我休息5分钟再给大家讲我们8:00好不好？8:00我在在这正式再再给大家讲，因为企业我一下讲了55分钟，然后在这个过程里边，啊如果没出去的同学，我给你放一些大学对吧？你听一听，对吧？你听一听，然后我我很快我这就给你过去，嗯嗯大学大学之道，在明明德在新民在止于至善，知止而后有病，定而后能静，应而后能安，安而后能虑，虑而后能得，物有本末，事有终始之所先后，则近道矣。吾之欲明明德于天下者，先治其国，欲治其国者，兼其齐家，遇其其家者，先修其身，欲修其身者，先正其心，欲正其心者天承其意欲成其义者，先治其之，致知在格物，勿格而后知至，知之而后异常，一城而后新政，心正而后身休，身修而后加其，家齐而后国治，国治而后天下平，自天子以至于庶人。一是皆以修身为其本乱而莫治者，保有其所厚者薄，而其所保者后，谓之有也，是为之本。此外知之至也。嗯嗯嗯嗯嗯嗯大学大学之道，明德在新民在止于至上，知之而后有病，定而后能，静而后能安，安而后能虑，绿而厚，啊嗯物有本末，事有终始的之所先后，得近道矣。吾之欲明明德于天下者，先治其国，欲治其国者，先齐其家，遇其其家者，先修其身，欲修其身者，先正其心，欲正其心者，先成其意，欲成其意者，先治其之，至今在格物勿格而后知至，知至而后异常，一城而后新政，心正而后身休，身修而后加其，家齐而后国治，国治而后天下平，自天子以至于庶人。一是皆以修身为本，其本乱而末治者毛，其所厚者薄，而其所薄者厚，谓之有瘾，是为日本 this way积极推进所谓成其义者，五子鸡也如恶秀如好好的的智慧致歉，故君子必慎其独也。教人贤居为不善，无所不尽，见君子而后俨然，掩其不善而著其善。人之事急如见其肺感染，得得益于此谓诚于忠，行于外，故君子必慎其独也。曾子曰，实目所示实，手所指，其言乎，富润屋，德润身，心广体胖谈，故君子必成其意。好了，那大家得休息了5分钟，也可能没休息，对吧？然后在这一块呢把大学前面的呃读了一点，读了在最后的时候你就看呃后边那一块的实施所指实木所示是吧？啊其实呢我们这一块不要认为哪些的不知道对吧？啊去世的清清楚楚，别人什么都知道，就是我们现在搞经济的也是一样，对吧？那么好了，前面给大家讲了这样一个道理，这样一个道理你就记住了，人家就讲自天自己自己庶人，对吧？天子唉老天的孩子，就是以前大家来周天子是不是？啊是天赐。噢树人就是我们讲是那么他都是一一结束唉修身违背，所以我们刚才讲学经济的人，一定要以修身为买肉，如果修身这个本在做不好，那后边也是一大问题。然后我给大家开玩笑的开了这一块，我就说有噢今天我看见啊宣布宣布哪一块呢就是8月份中国的这个统计的数据的统计信息的，然后这从哪来？国家统计局国家统计局以前那个局长叫啥？那叫邱小华邱小华，那还是我师弟，但是我这个师弟我的老师也非常的推崇他，就是说我的小乖你看你啊人家军校花过个教师节干了，要给我送个花，而且把这个花不是给我寄来，还要在楼下，你说我对吧？要递到我手上，你看你一天怎样怎样，你说我我这人比较胆大，对不对？啊但是我那时候我就笑了，我说后边说不定丢你人你就是你的人了。噢你说我们党的修身后边是不是因为那婚外情了，后边连公职都保不了，现在在哪呢？现在人家是湘财证券那块的首席经济学家，对吧？就我也刚给大家讲到这个问题，你就记住了，啊记者在哪一块呢就是我们讲的，不管我们是做哪一块，修身为本，对吧？修身为本，然后记住了专用我们这个本，呢不管是我们考政治的、考经济的、考文化，对吧？那么这是最为重要的。如果说我们这个本都丢了，就像这一块本乱，然后我们的外边那些墨对吧？是海口，那么那是不可能的，也就是我们讲的服务业，那么所厚者薄所薄者厚对吧？位置有也你对哪一块的关注了，那么这一块他就有收获，你对哪一块的不关注了，还想在这里获得多少，那是不可能的。啊所厚者薄所薄者厚者废之有也。那么如果说你把这些都知道了，这样一个理知道了，那么这就是我们更加的直奔的，这就是我们讲的之之治了。所以刚才给大家讲的知识的最高的就是这个尺对吧？这个尺就是啥就是我们明白一个本，所以回过头我们这个搞经济词，我们一定不能忘这个版。当然了后边这个搞经济，除了我们这个本我们刚才是这个格物以外，我们不但要格物，也要像谁的？你要像王阳明那一块一样也要革自己的心的。但是我们回过头大家来看我们现在的预案，噢美国那个股市里边噢因为什么什么？它又下跌了百分之多少？零点几有1%，那么你回过头再看，然后说我们这一块的怎样怎样去好？但是我们这一块好，你看我们那个股市一下跌的一塌糊涂，是不是？啊我们连个屁都不放，我们整天看不见自己的缺点，我们整天得看到别人那一块的缺点，对吧？那么我们看到别人那一块缺点，你说那是格物，那么我们回过头我们也要心，因为我们革新的时候，我们才能发现我们这一块很多很多的缺点，只有我们把这些缺点克服了，我们的不好的地方丢掉了，我们才能进步，对吧？如果说我们哪一天的达不到这儿对吧？啊那么我们这一块这就完了。唉这关所以有时候我也跟大家讲，我们搞经济的这一块人不但要学我刚才讲的这些东西，你也要去学一学，我们讲造价的，你要有学习我们刚才讲的国家对吧？甚至我刚才讲的，我现在给你讲经济的讲管理，还有另外一个人你回过头去，这个人叫江广营，江广营江山的江对吧？噢广大广营营长江广营，江广营也是搞经济的搞管理的，然后你知道他用的是什么，他用的就是圣经，我这也有很多很大很多，他把他的一些案例对吧？那些东西都给我了，他给我那个是你又不是在这一块想挣钱对吧？你又是讲雕塑的，你也教教是给人传道理，那我把这些案例给你，我也不知怎样怎样，所以我以前在学校里边还开了另外一门课，对吧？啊就是那个那个课后边第三讲呢企业管理对吧？那个企业管理，其实那个里边我刚才讲企业管理，管管理这一块这个经济对吧？我们一定要把这个面要放宽，啊很快好了，那么这一块呢我就我把大学给大家进行过去，讲过就回过头我们现在就来看，啊对应的一块，我看到哪我给大家讲的这一块哪一块，那么我们刚才讲了，你们大部分同学都是搞自然科学与我们讲的三航，我们是搞技术的，那么你要知道了，经济这一块的发展和我们讲的技术进步的一个关系，对吧？然后这个经济要发展，那么离不开我们刚才讲的技术这一块的发展。那么技术经济发展有两个齿轮，那么两个车轮也就是经济这个马车要往前走的时候对吧？有人讲它有两个车轮，一个车轮就是技术进步，另外一个车轮是啥？另外一个车轮就是资本市场，对吧？资本市场。因此一个就是要靠资本市场这一块的发展，另外一个要考察的技术这一块的进步，啊技术这一块的进步，那么这是经济发展的两个齿轮，我现在就先不说后边我再专门投资一次业务，大家有兴趣我再啊咱们把证券这一次给大家做一次，对吧？那么也就是说这个经济发展和技术它俩怎样的关系？它两个是一个互相促进，互相制约的关系，因为它这个互相促进，因此经济发展了有了钱了对吧？对吧？噢他这一块的发展起来了有了钱了有了钱了，挣下了这个利润，呢他这个时候才能投资到我们刚才研发里边来。那么在研发这一块的就是技术的进步了，那么技术这块的进步，呢那么才能有一个新的行业、新的产业、新的部门、新的车间对吧？整个工厂这一块产生，那么这个时候才能带来更高的经济的发展。所以技术的发展离不开我们刚才讲的经济。那么另外一个我们搞技术这个人，你就记住我们不是为技术而技术的，因为我们这个技术最后要把它转化成我们讲的生产力，转化成为经济这一块的服务。那么如果说我们这一块的技术上是可行的，但是我们在经济里边是不合理的，对吧？经济里边不合理，也就是说这个技术非常高对吧？啊但是呢它的成本很高，噢现在我吃饭呢我就用的是筷子，是不是？啊假如说呢你后边的发展一种新技术，然后这个筷子一个的就得几千万，对吧？然后你用了这个筷子在吃饭的时候比郭老师那个筷子有好多少好多少，那我也不会买你那种 筷子。为啥？呢我就花的那个几千万，我有几千万的钱，我把我还是拿着我的竹筷子，我吃一些好东西，是不是？那么这个时候就变了，就是我刚才的技术上嗯还虽然可行，但是经济上的可不合理，对吧？我们一定要是技术上的可行。那么还有一个经济上的合理性对吧？这个合理性所以后边的搞技术的人不能离开了我们刚才讲的这个是经济对吧？这个经济，所以在这种情况下，我就认为了我们这些同学对吧，不光是后边的要搞好技术，然后在这个技术的过程里边也要去考虑这个经济，当然在这个里边的范畴是很大的，我是刚从广义里边给大家讲了啊一个对吧，就是技术发展和经济发展的相互这一块的促进，相互或者制约，然后交替的这一块的发展。然后我们的科技人才得要注意刚才讲这种关系，同时呢我们在个人这一块的技术发展里边，包括我们讲的宏观技术发展里边，也要去注意我们讲的技术上的刚才讲的可惜了，那么还要考虑到我们讲的经济上的合理，对吧？经济相对合理，所以要统一的经济学。第二个呢我前面也给大家讲了，说这个经济学对吧这个经济学到现在没有一个完整的定义，也就是说它的内容它是非常非常丰富的，经济学的内容非常丰富的。那么这个经济学我前面也给大家提了，在西方现在认为它是材料，西方就认为有三种对经济学的认识，一个就是认为经济学就是我们讲人类经济活动这个结果，就是我刚才说那个统计里边那个统计信息，对吧？那么第二个人刚才讲了，你不要看结果，你看中介，看中间就是我们讲的经济活动，对吧？它的环节和过程，那么这个时候又变成我们讲的这一块的库存了，这一块的物流了，这一块的精益生产了，对吧？把那些东西也把它当成我们刚才讲的经济学了。那么再下来一个就是过上节课给大家讲的，唉就是说研究一定制度下相对稀缺的资源，他的配置和利用的对吧？好了，那么我们不管前面那个统计，也不管中间的这个啥的过程和环节了，我们只看后边的第一种认识，那么在后边的这一种认识也就在一定制度下相对稀缺的这个资源，他如何进行配置，如何来进行这个利用，然后在配置里边，那么就涉及到我们讲的微观正确，然后再利用里边的就涉及到我们讲的宏观经济学的，那么以前这个微观经济学和宏观经济学两个的不搭界，那么后边的也有人把它融合在一块了是吧？就是我们讲叫综合的学派，然后中国协会不但是我们刚才讲的古典经济学新古典经济学，那么也包括我们的微观和宏观对吧？也就是散民而生的，在后边我们讲新古典，实际上我们国内的高校本科，那么一般用的就是后边跟你讲的，第一个呢萨米尔森的综合学派的，然后综合学派这个里边的内容，你就回过头去看，那本书比我们的新华字典噢大的多的多了对吧？厚的多的多了。对吧？那么清华字典我现在也问一下，有几个人把那些汉字都能读完的，对吧？噢那么对应那个里边，噢它也有我们讲的它那个体系有很多我们刚才讲的，然后他第一块的具体的东西，然后如果说用我们刚才讲的啊这8次课，给你把这种不现实不现实，我还把想去想去做，那么我就要给大家去讲座了，我用这个专题，然后专题是啥？好按照大纲里边我给你那一块的要求，就是要把握一些基基础的概念，基本的原理基那么实际上我刚才讲的我要给大家讲的，我就不能再局限在这了。我要给大家讲的噢我们现在研究这个经济，从我们刚才讲的知识这一块的基础，从我们刚才讲的我们素养里边应该具备的基础，然后把这作为一个专题，然后我再给你一个专题，好，就是我刚才给大家讲的，我这个专题里边可能给大家噢专门为一部分为官到底，它的宏观的它的那个框架整体框架到底是一个怎样的情形，对吧？然后我们就知道了噢这微观经济学刚才讲资源的配置，然后涉及到这个配置的问题，它在一个怎样的框架下实现。好了，那么这是一个难题了。那么后边的好，那么这是研究个体的，还有研究总体的，那么就是宏观，那么宏观里边又是怎样一个体系，好，那么我把宏观这个体系里边可能给你做个主题。好了，郭老师你刚给我讲的这一块的经里边我看到的如果我们讲生产经营这以外，唉我们可以看到了现代经济也与人讲，它的特征已经发生变化了，就我刚才给你讲的那几个变化以外，还有一个就是我们讲的现代的这个经济，已经叫做在我们讲啥叫做知识、经济、信息、经济，对吧？那么这个知识经济这个信息经济，然后的所有这些经济里边变成了我们讲的实体的。那么还有另外一个就是虚拟的，那么虚拟的这个经济里边是啥？噢那对的实体经济就是你能看得见那些生产那些经验那些服务了，那么虚拟的在哪一块？呢就是由于这个之外的，通过我们刚才讲的财富的证券化所形成的，我们刚才讲的只要你们三个啊证券市场资本市场，好，那么我给你专门给你可以做一个啊这一块给他然后也可能再到了后边了，噢我把宏观微观这个讲了，我今天一个专题我给大家讲，加载一个专题，就是如何来认识当前我国的经济对吧？啊和当前这个世界经济问题，那么你这也可以做一个噢这个专题，那基于我们刚才讲的那一块的噢人文知识的这样一个专题的背景，那么也有后边这那么后边我呃慢慢的给大家再去调对吧？这一块调。那么也就说我们用这8次课的这个时间价他那本书本里边的完整的这个理论体系那不把握不现实的。好了，那么后边的这一块我就学习他这一块，然后我随便你挑的这几个对吧？那么也有人讲的学经济的时候他是快乐之学对吧？因为快乐快乐之学，那么有的学问是我们愿意去学的，有的学问可能我们刚才讲的是不愿意学的，就像胡老师刚才跟你讲那些噢估的那些弯经典是不是？啊然后你读几下就碰见一个生批字，读几下就知道一个字里面到这个 Case两天读的，我们就想把它扔了撕了，对吧？那么就不是快乐之学了。那么实际上我们讲的这个快乐之学，就是经济它和我们的生活是息息相关的，我们一个任何一个人的生活都离不开我们刚才去经济，唉就像我前面给大家讲的，我说马可就大概知道了，他是那个共产主义资本论对吧？那一块的又怎样怎样，我们党的人类呢警戒，但是她的女儿要找女婿，啊唉他这一块就给你去讲了，你还得要考虑他的经济实力啊是吧？过日子，只光靠你两个的爱情在这过的，那还有经济在这一块做基础，那么也就是我们每一个人，我们的生活离不开当我们明白了经济学里边与生活相关，与改善我们的幸福观有关。那么这个事就别跟我们讲，快乐的是需要的，那么后边又觉得他是快乐和痛苦的。那么快乐和痛痛苦的积分这一块，假如说我刚才跟你讲了，我票一打你看长的，我知道性残了，那么就是快了几分，你就认为了唉中国的资本市场真的是我们刚才的现在呢我们也可以不经营，但是我们持有他的股份，然后我们也可以分享这个公司里边怎样怎样怎样对吧？那么这就是快乐。那么通股不是犯罪，假如说股票在下跌，是不是？然后他给你还讲了一个微积分是吧？那哪一块微分哪一块积分，那么微分子手机微分子时候，你知道的噢我们出大数，我们这一块地球导数那还有权威分的，还有我们讲的偏高，是不是？啊那么积分的时候我们讲定积分，呢还有哪一块的不定积分，那么也就是说把那数学需要就是我们讲的快乐和痛苦的，也有这个谁给你讲了，它是一门是人生幸福的艺术，对吧？但是我有时候也去讲，这个这个东西可能每一个人讲每一句话都有他的意思，背景的知识，但是后边这一句话我会觉得是比较对的。这个讲的是经济学一定是厚积之学，那么后继之学它后面怎样跟你讲？呢就是凯恩斯后边我给大家讲了，宏观经济学就是19世纪对吧？20年代，唉这这应该是20世纪是30年代对吧？意思因为是一九几几年对吧？20世纪噢30年代。啊194。是的。我们刚才讲的那个通论对吧？呃那么在这一块的他讲的是他是一个经济学家，应该是啥呢？在某种程度上是一个数学家、历史学家、博物活动家，还应该是个啥呢？哲学家，然后我就觉得他讲的地方可能一点都不过分，为啥？不过呢也就说人家讲的是啥，呢不是一个懂数学的人，而是把这个精通的到的啥，呢后边我们讲的学家了，噢不是我们现在中国里边那个啥的，这一块的学家那就啥专家是不是？啊噢钻哪一块的石头钻那个钻的是不是？不是这样的，那么我们刚才讲放了一个比较高的这个高度，然后以后放的高度了，我告诉给大家了，你记住了，居住在哪？呢就是现在的经济学它是一个一级学科，然后经济学里边啊你现在要去考硕士，呀你考这一块的博士，呀他不像以前是我们讲的文科管理类的工程师，它就变成我们讲的理科了，它要变成理科，它的数学都是要求的数学一，对吧？第一块要你数学一，所以对数学里面啊有一个后边这个经济学的，慢慢一发展发展我们的数量经济学，对吧？然后一发展这一块的时候，基本上就是在数学里边在这一块折腾，然后你会折腾那一块的，有折腾个好吧？对吧？那么我也觉得从学术里边它是有必要的，在我们现实里边并不要钻到那个里边来，所以回过头我就告诉给你们了，告诉你们有些同学可能你是理工科的经济噢那个啥的，专业课不行，数学好的一塌糊涂，那你如果说你考研究生啊考博士，呀那我告诉你你要去考经济的那几下就转过来。你如果在经济到后边的，啊像我们刚才讲的，搞证券的证券里边又搞啥的，对应着我们刚才讲的是那一块的 uh呃量化投资对吧？那么量化投资里边那全部都要用，我们讲数学，就像你们现在噢有个同学给我请假，数学建模的对吧？噢那么你那个里边就就刚才讲的这个数学这些东西，那么同样的我们刚才的这个经济经济你就记住了，这个社会财富它不属于某一个人的，也不属于某一个阶段的，有的社会财富可以往后面去传，有的社会财富在这个阶段存在，在下一个阶段它就没有了。所以有时候我们不要把那些东西看的是太重太重，啊看的是一个态度。比如说学又懂我们刚才讲的这个历史，那么后边还有这一块哲学这一块活动，呢那么这不是凯恩斯对这一块的界定，所以我回过头我也给大家讲，你真正要去懂数学的话，经济学的话，那么回过头我记得我前一阵把一本书送给一个人了，对吧？我是学物理的，然后屋顶里边对应着人家就用我们讲的物理的那些原理，然后研究经济的问题，然后建立一系列我们刚才这个模型。啊那么这个里边我我就觉得你不管是哪一块，你就记住了，你在哪一个专业里边以后以后的用你那个的道理和这的道它相通，对吧？它是它相同。好了，那么经济学对吧？和经济学家噢我们刚才讲的，它极大的改变了这一块的历史，也就是我们讲经济学它也是一个智用的学，对吧？那么也必将后边，所以经济这一块大家是离不开的，对吧？这一块是给凯克斯给他带了一点高帽子。好，那么回过头我们再来看这儿，看到这呢我记得的第一次上课的时候，我就给大家老人矫治对吧？然后把这个经把这个记，然后用我刚才讲那个文化里边的理解，然后给大家的都做了一系列的这一块的介绍了。然后我们现在的再回过头，回到哪，呢回到我们一般的教材里面来，回到一般的教材里边来。好了，那么对于经济这个词，实际上它是来源于希腊语对吧？然后这个希腊语里边它原来的我也不会读人家这个希腊早餐要去读，但是它这个经济它的意思上就是管理家庭管理这个加强，然后最早的时候把这一块的就是说这个色诺芬对吧？他做了一个经济论，然后这个经济论里边它实际上就是说论是奴隶主那个经济，然后他把这个的给献给了我们刚才讲的很努力去对吧？就是队长的时候，反映的文字里边的你们刚才与经济有关的这个论述啊有个论述，那么前面我也给大家讲了，讲到哪一块，呢将来呢和刚才讲那个论语里边，呃讲那个中国的那个传统文化里边大学的，然后在那个时代里边有这几个人，那么一个人呢就是我刚才讲中国这一块，老子就是在讲那个道家的，对吧？那么也有我们讲的孔子的，还有再往那边一西边，往哪哪一块一走的？啊就是我们讲的印度的唉那个释迦摩尼，然后再往欧洲一走的，欧洲那个谁的？就是我们讲苏格拉底，是不是？那个苏格拉底。然后那个苏格拉底的他带的他那个徒弟就是柏拉图是吧？然后柏拉图后边带了一个徒弟的，就是我们所得对吧？所以你回过头再去看一看，雅力士多德这个人你确实是非常有才华，这个人简直是非常聪明的。然后他在那个政治学里边用了这个经济，包括你们现在以后要当官啊要做管理的，对吧？噢这个考公务员的要靠我们讲的思维对吧？逻辑思维，然后逻辑那一块的思维的实际上那个体系其中的很多的概念，就是我们刚才讲的艾瑞思透透就是我们讲亚里士多德，他这一块其实然后像刚才讲的物理里边的很多病，这个人就跟刚才我跟你说那个王阳名字，噢他也聪明，他那一块心血，他心血以后他就跟你讲了，噢一看这鸡毛对吧？他格物的呃格物的一看鸡毛往下落的时候比较慢，石头往下落的比较快，后边呢他就得出了格物致知了，知道一个怎样的质的物体下落的速度与它的重量质量成正比，是吧？然后后边大家记得那个啥呢你啥企业谈，所以我们也可以看到对吧？一个伟人就有它我们刚才讲比较高的这一面，但是他在这个过程里也不是我们家的师弟师妹，然后后边的包括古汉语里边我们这一块记载的，实际上我们在染了古汉语，我说你别往这儿染，真正搞经济的，不要说我们刚才西方经济对吧？西方经济然后中国里边搞经济搞得最好的，出现的最早的就是我们讲的管子，关子里边也是我们讲的书里边，古书里边你可以去买一本是吧？然后这个里边有两篇文章，一篇文章呢叫做一个啥呢叫做轻重，还是很清楚，然后那个轻重里边他就给我们去讲了一个什么道理，就讲对应的对吧？啊一个家庭里边怎样我们选择去在这一块材料啊比如说人家的那个导演那那那个导演那个冯小刚是吧？说他家里那个客厅挂了一个壁一个画，所以这张画儿它就值了多少多少千万。那我说王刚唉大家知道的夜幕下的哈尔滨你没听过，我晓得这个没见过他们，大不了啥样就知道他那个生太单也知道那人也思考古董的是吧？啊这个活动。那么他那块的财富唉我们刚才也说不懂，这个那么我们刚才他那个里边就给我们讲的是啥呢？噢对应着发病之家对吧？那什么就不输牛羊，唉就是这个家里边他那一块富有，就像我们今天这个热天对吧？然后在这个热天里边好了，那么这个在道德经里也有对吧？啊那么对应着这儿的放到这儿来，放到这来一个就又又又干啥？呢呃放到这来，就是说夏天呢不用空调，是不是？噢不用这一块说他架子凉凉的对吧？然后不虚牛羊，噢那么这些牛羊就不是他家的财富，像这些人你就不要给那些养牛羊的那些人增值了。然后老百姓老百姓里的富有财富是啥？就是我家里有粮食，我养了几只基金，一只羊对吧？唉你就说对这个经济里边资源的这一块，噢财富里边的这一块是分配的这个标准。那么还有一个叫做湿了迷，有一有那个管子里边有一个叫做社民，然后说明里边讲了几个故事，讲了这样几个故事，他就讲呢说齐国大家知道了，我是齐国的名校，就会饿着你的那个小白对吧？你的那个公子白公子鸠和那个小白那个魏增齐国的那个皇位的。后来的噢这本来在公司救的人，但是呢啊还把那个谁设了一件是吧？啊但是呢后边的把公司就被杀了，然后呢另外一个人也被杀了，但是他过来给小白来当这个谁来，噢我们讲再下来。然后再接下来就是刚才讲的，但这是不是他做也有一户人讲不是做，但是是加他的名，我们就当做，那么自啊自就这个管子也是我们比较大的，对吧？啊然后在这个里边他讲了这几个故事，一个故事就是说很多的这个人他鸡下了蛋了，鸡下完这个鸡蛋以后，把这个鸡蛋并不是我们现在的把鸡蛋都拿到市场里边，直接的就卖了。他在那鸡蛋上面雕花，那鸡蛋上雕的花，我还真的到现在还没有怎么，但是我在那个鸵鸟蛋上我可见的那个镂空，然后上面再上一点颜色对吧？那确确实实的是个艺术品，唉真的是个艺术品。那么就是说他把一个鸡蛋最后变成艺术品，讲过这个时候出现，然后一出售以后慢慢买回来的这个人，他并不是说郭老师刚才讲的那个鸵鸟蛋放到这个啊写字台上一天的观察看，他把那个蛋拿来又煮了给吃了。唉那么有一个这个那么再下来一个呢就是我刚才讲的你要煮鸡蛋，那么还要用三点，还要用我们刚才讲的啊这一块的，现在用天然气是吧？噢那么那时候不用天然气，那就直接砍柴住对吧？杨宝树砍回来，啊这是新然后把这砍过来以后，并不是说直接把这些材一截成怎样的段就把它卖了，然后他要在那个财上面，就是我们讲回来这个木材上面进行雕刻，然后一雕刻的又把那个雕刻的上面有花有头唉变成一个艺术品，然后把这个再拿出去卖。然后卖完了以后，那么别人把这个并不是我们刚才当的艺术品，也是回去把它烧了，然后这就在社民里边这一块的记载的，对吧？这一块的记载。然后这一块你记载了以后，那么一直人都看不明白，看不明白。到了后边我们实行市场经济，呢有搞经济的人，以前呢读这的不是搞经济的，对吧？然后搞经济的人去读了这本书以后才突然就恍然大悟了，为啥恍然大悟来了？就是我刚才讲的人家管子在那个时候已经开始了创造需求，唉创造这个需求要经济发展，所以我们现在学的这个经济需要回过头部二书记已经讲了，这叫做需求管理，唉经济理论。所以现在的所有的西方经济学，他都是认为需求不足，然后我们怎样发现需求，我们怎样引导需求，然后我们发现了我们引导了我们这个去满足这一块需求，然后这样才能促进经济的发展。所以我刚才讲那个需求理论并不是说到了刚才讲的那个经济学，搞经济学的应该是那几个家对吧？后继之学又是经济学，又数学家，又是社会学家，又是什么政治活动家。噢实际上我们刚才讲了，我们那个祖先比他聪明了几千年，然后后面几千年我们那个时候已经有了需求这块经济，然后说又又开玩笑，我们又过去又胡说了，红色站在你这个管柱管柱也把它放在一个绳子那一块绳，他那个妓院里边妓院里边的走中爷走四爷是谁？妓院里边的祖师爷就是管仲，所以管控的未来是齐国那一块的经济发展，然后把那些妓女然后呢给他聚到一块，然后就再讲有的那个妓院，然后有了这个妓院了这一块的有了那个数字国家就有了税收了。然后通过这种方式发展齐国的那一块的经济，就给咱说哪个地方有色情业，是吧？噢那那这个鼻祖是谁的？就是我刚才讲的这个设计就是关注，对吧？真的就这就是个关键。好了，那么刚才讲的在这一块经济的政策对吧？那么看到这个政治呢我就要问大家了，那么什么是政治？什么是政治？那么什么是政治？我好像在前面也给大家提了，就是说马克思那一块的政治经济学，我说政治经济学是研究啥？呢政治学是研究生产力和生产工关系，经济基础和上层建筑的是吧那那一类。那么什么是这一块的政治的政治，如果说你问那个谁，唉刚才开玩笑的说那阎锡山，袁岐山啥是政治？就是一伙人，政治另外一伙人，这就是政治。啊他链接的，但是这个东西如果放到大家，你在那个手机上一查，实际上就是一个政党或者一个组织对吧？那么他对社会经济的对吧？那些活动这一块的管理的，然后这些活动这个组，那么实际上就是我刚才讲的地步，政治，那么实际上我们搞的经济里边不是个人的经济，也就是我们刚才一些有关的政党或者我们讲的组织对吧？然后对我们讲社会这个政治经济社会的啊活动，进行组织和管理的一系列都属于这样一个政治，也属于这一块这个经济。那么后边还跟你讲什么周线直接古汉语，然后上下面我就给你讲了，我说这个经济是中国词，但是这个经济可实实在在的是三点，是一个舶来语，于是他是从海外传过来的。唉这个道理我上一节课也给联系机构你回过头你看中国人起名字对吧？中国人在这一块去用，未必有我们刚才讲那个小日本，唉你看那小日本，他对我们中国那个传统文化这一块认识对吧？他对中国的这个文明，中国的这个材料，他确确实实的你就比我们现在可能还要认真的多了，啊验证的多。噢所以不要我们刚才看的日本人对吧？他那个不好的，那么也要看到它的一个好的。好了，那么这是这一块。多少话？这是关于刚才讲的那个经济三个概念里边三个认识里边，啊我给大家讲到这，讲到这的第一节课我已经提前给大家讲了，讲完以后呢就是说我前面给大家讲了，说在以前我们在这一块给它的定义研究在一定制度下，对吧？一定比如像但是因为邓小平的南巡讲话以后对吧？那么一般的就是说把这个的经济学里边，我们讲的经济学就是让你也有人认为经济学就是市场取决于了对吧？啊就当是市场跟市场经济学，经济学最大的是经济学，那么在这种情况下也就认为是他对吧？和计划，那么都是资源调配的方式，是他的姓资，然后呢计划就不姓社。因为有了这样一个论断，有的人就我刚刚才讲现在触类旁通一样，然后呢就把我们这一块的一定制度下给对吧？地区这一块是不对的，对吧？这一块是不对的。所以我们回过头我也给大家去讲，噢你不是说郭老师在这，我记得前几年的时候，去年还是前年，那个吴敬琏，yeah国家的这个咱的会议上，然后提出一个观点，就是说我们现在把西方的这个经济学，我们把它放在就给大家讲圣经一样，对吧？但是在西方里边人家未必把它选择，是不是？我们把这个关子就有点过度了，对吧？那么另外一个呢就是我刚才讲的，假如说他讲的是一个真理，是个理论是对的，那么这个理论到底对不对？那么直到现在也没有一个我们刚才讲的统一的，你现在拿的我刚才给大家讲了，就是三缪而生的古典综合学派，那么给西方的经济理论到底是对不对？噢我们现在把它当精，对的，人家西方人都未必把它当成是对的。所以我们这个态度到底对不对？那么再下来一个，呢如果它是对的，那么他在西方的那种社会制度下，它是正确的。那么对于我们这一块是在唉这一块的又给你打了一个问号，那么后面这三大的一个问号，这那就是在我们刚从原来那个计划改革开放对吧？开始我们刚刚在讲的步入这一块的市场，如果在那个阶段，我们用这些理论去指导是对的，那么我们现在再去知道是不是对的，噢他也没给你这些答案，它是引起我们这一块思索，对吧？我们是所以我前面也大家在那一块讲，我们不要要这些字面的，也不要让他啊我们刚才讲的那些东西对吧？啊把我们这一块的迷惑了，我们要去格物，我们要不但要革这个物，看他这我们又看他后边，他对我们刚才讲的啊他去干的。唉就像我们讲有虚伪的一方面，虚伪的方面看看就是维持资本主义那个制度，资本主义私有制是谁是我不可侵犯的，对吧？啊那么这是他这这一方面。那么另外一个它也有科学性，因为在西方的那种制度下边，和我们现在一样对吧？呃某些方面一样，也就是社会化大生产。那么在社会化这个生产里边它可能也是有这个道理对吧？那么这一次对于这一块的经济，然后上一节课我要把这几个制经济制度对吧？在这一块呢给大家按照西方经济学的讲法，就是把经济制度分为市场计划，但是没有任何一个社会一个国家，它是纯粹的市场或者纯粹的计划，那么更多的是我们刚才是一种混合，当然这种混合的这种经济制度也是计划和市场的这种混合，到底哪些国家计划多，市场是哪些国家？市场上几乎多，对吧？或者是在一个国家不同这个阶段，唉那么哪些我们刚才讲的计划和这一块这个工作它都是个变，然后下来一个我就要给大家讲了什么叫做相对稀缺，那么稀缺大家知道了，就是缺少那么相对稀缺，那么就要记住了，西方经济学里边一定要有相对，然后相对里边他就给你细讲一个相对于谁的，相对于人的无尽的欲望，也就是说对于相对人的无尽的欲望来讲，它是这一块的啥呢是稀缺的？17个人那么再多，他的欲望是无限，那么都是事。所以后面在这个概念里边一般就加稀缺，对吧？好了，那么这个稀缺明白了，那么资源又是什么？那么这一块资源按照经济学理论里边，唉好，我给大家搬过来了，然后把这个资源就给它当成一个啥？呢有三要素4要素之说。那么三要素是啥？三要素就是说资源实际上就是指一个就是劳动，第二个就是土地，一个就是资本，唉就是经济学理论里边的三要素。后来的马克思研究西方的经济理论，通过的对西方的这个经济理论它的研究会发现呢哪一块剩余价值，回过头我要给大家去讲，发现了剩余价值以后，最后的创造了马克思的政治经济学。那么马克思真的进学最后就给你揭示了资本主义在生产这个生产的过程里边，也生产了生产关系，也生产了自己的掘墓人，无产阶级对吧？所以资本主义最后必然有我们刚才自由竞争的，最后到垄断的，最后叫无形的。我们刚才他们值得注意，因为这一块的就是那个收益价值。后来因为有了这个缺陷，呢西方那些人聪明的很，他马上呢给那个里面又加了一个要素，加了哪一个要素点，就是企业家的精神和才能，他加了以后就把那个谁的呢就把对应着的那个利润就给分到企业家的精神和才能一边去了。一分完了以后好没剩余了，对吧？唉后边我再就讲你现在心前有个谱，但是我后边我们给大家这块讲经济学的目的不是为了经济学而经济学，就像我前面给大家讲技术人员对吧？我们管理人员我们学啊这一块的，那么这个时候对应着这个资源就不能局限于三要素四要素了。我们在实际应用里边，我后边给你们打了这个红的，那么所有红的这些里边，包括我们刚才讲的时间，包括信息，包括品牌，包括网络，包括管理，技术包括成本节约，甚至我们现在讲税收筹划对吧？那么资本运营都把这些东西的都给他放在这个资源里边。然后这个资源呢我记得有一个人，这个人叫做王国刚，吧就我我我回过头我给这是王刚的对吧？他那一块他说我我他有一个模型，他那个模型里边就是我们讲的是这个管理人员培训管理一个模型，然后管理人员管理除个人以外就是生产要素，嘛那么生产过程里边就需要要素，那么怕这个要素花了多少年，好像叫王国高对吧？啊他说他走了四十几个46个，我说那你在一个企业里边对吧？然后呢最多发现了多少，他是最多发现了有16种还是12种对吧？也就是我们刚才讲的，唉它那一块就是一种应用，因为我刚才讲的改革开放，国企改革国企改革里边发展比较早，发展非常好的，就是我刚才讲的那个韩刚邯钢发展好了以后，那么把邯钢的这种我们讲的管理的经验对吧？也当成一种产品，也在社会里边去推广好了，就有他的那个业务了。然后在他的那个业务里边，好，就像我刚才已经把生产的要素就画成了几十座，然后在这几十种里边，就像我刚才讲的，啊有怎样的做起这个效果，yeah今天呢我先给大家的唉讲讲讲到这一块来，对吧？下面我们把这些概念才吃透。我现在一看都有事故了，对吧？我又抓了5分钟，那我可能我现在看一下人，刚才我在上课的时候，我看里边有153个，153个，我现在看多了两个10055个人，对吧？150万。回过头我把这个里边的那个靠前的我给他同学发过去，给朋友发过去。好，今天咱的课就到这了，这一课就到这。

## 3上

就是有具体的劳动形式，他最后创造的是啥？呢此商品的使用价值。那么后面还有一个劳动呢就叫做抽象劳动，然后抽象劳动，这个是我们创造了我们家的商品的啊品牌的价值，对吧？然后一个商品出来了，那么实际上是两种劳动，他的理由，最后的结果，那么这个时候就是商品里边既包含着我们讲的使用价值，也包含着我们刚才讲的这一块的价值。好了，那么这个价值怎样来实现？这个价值怎样来实现？那么就需要通过我们后边的这个交换对吧？比如说商品是在的，商品不是我们的劳动产品，有商品，然后呢他劳动产品里边有一部分不通过交换，那么不是为了市场这一块交换而生产的生产，那么都把他的劳动产品但是无法谈就是商品，那么商品它是指专门为交换而进行的这一块的生产出来的产品，那么这个时候才做的出来的商品。啦那么在商品后边有了我们讲这个交换，在发展的过程里边就有了后边我们刚才讲的这一块三个货币，那么那个大概是怎样一个形式 的？唉马克思那一块给我们这样去讲，他讲了最早的时候我们是战略原始社会，那么原始社会就是原始共产主义社会，那么共产主义体现在哪呢？就体现在第一个就是我们刚才讲的所有的要素都是大家共同所有，然后呢创造出来这些产品，呢大家都在这一块分配，啊因为那个是劳动生产力水平比较低，如果大家都在这一块的分配，那么就一直在做下来对吧？那么这种客观的条件要求大家的共享，但是呢随着生产力这一块的发展，这个时候就有了后面的社会分工。那么第一次社会分工大家也知道了，噢就是说农业对吧？噢那么就开始从那一块分出来了，那么以前那个人不种地的，只是和我们现在这些动物一样对吧？然后在自然界里边取得这一块的铺垫，然后这一块获得我们家生活的用品。那么再到了后边的时候，呢那么就开始从采摘对吧？开始种植，那么第一次就是农业从地块奔出来，那么再到了后边我们也知道了，在农业这个里边还有一部分人搞这个的农业工序这一块生产，对吧？那么这个时候把这些生产给大家提供一个小工业，那么后边就我们家在第二次这一块的并购上工业。对我从农业再分出来，然后到了我们现在他又讲的第几次第几次了，但是这都是马克思以后的人讲，马克思代表师就讲到我们前面这几次，这个然后讲完这几次以后，那么一分工好，那么专门这一块进入生产产品的啊郁闷进来，那么这一块的专门有以前的继续在这一块的打猎，假如说就有了我们刚才讲的有了这个兔子，对吧？有了这个兔子了，然后呢这个时候呢有兔子人看见想吃人家那个玉米，然后是有玉米的人，他想吃别人的肉对吧？兔的这块肉。那么好，那么这个时候呢就有了我们讲的这种交换，然后这种交换呢就把它叫做一个简单的交换，或者有人讲偶然的交换对吧？就是偶尔唉偶然的这次交换。那么一交换好，那么假如说我用两个玉米，或者说用一个玉米对吧？然后就换了一个兔子，好，那么这个时候呢两方都认为没有吃亏，然后这个时候的交易就被打成了。然后在这个偶然的我们讲这个交换里边，然后有了刚才这样一个等式，原来有了这个等式以后，后边马克思给他这个教的比较抽象，反正郭老师的人是糊里糊涂，对吧？比如说3×4和4×3，然后呢到底谁是哪一个被承受承受，反正我想的是不像你们现在是正规学习，那个时候的学习大家也知道老师要把那讲的不错，反正我也马马虎虎学过来对吧？那么这学过来好，就我刚才讲的有一个等号，那么应该有等号以后马克思人家就给你讲了，这个等号的左边和右边不一样，那么等号的左边那么用这个玉米，然后它处在价值形态，唉人家马上给它起个名字唉叫做啥的价值形态，然后这个呢就叫做我们讲等价形态，唉这个就叫做啥？呢就是等价这个形态对吧？这个等价位置上这个等价位置。好了，那么这个故事里边它咱们在经济那个理论里边就说了，这个玉米两个玉米的这个价值对吧？它后面它是通过两个兔子它的使用价值，然后呢这一块呢被表现出来了。那么前面这一类是玉米是它的价值的体现，然后后面的这一块是它的等价物，对吧？这块等价物唉有了，这个你学政治经济学里边就是刚开始的，你要把这几个概念要弄清楚，如果是把这一块再倒过来，后边你看着看着就有点晕对吧？就晕乎，我告诉你那个政治经济学，数学经济学我学过n遍，但是我没有听过一个老师给我讲，为啥那个老师没有这一块去讲，我都是自学的对吧？就是自学的。然后自学我也记得的，我看这一块是我前面好像也给大家去讲，嗯就是这里噢他后台要考试啊对吧？然后这两个我在后面看一看对吧？噢然后看了以后的话，那后边还考了八十几分，我还记得比较清楚，对吧？因为我后面给大家讲我说的学政治学文科的这一块对吧？那么和我们学理工科的那些技术它还是有差异的，对吧？有差异差异在哪？呢就是说我把那个政治经济学书一翻开，噢政治研究经济学这样一个生产关系，对吧？噢对对对学生专门的生产关系，后来那么生产关系它又分几章研究怎样的，啊前面的就是我们讲的一个绪论，后面就看给你讲商品，商品完了以后开始讲商品生产，后边再讲社会生产4个流程对吧？4个环节，然后再到了后边好，就是商品发展的阶段，呃高级阶段，后边资本主义是我们讲的腐朽的，是垂死的，是挣扎的是吧？然后在这后面就结束了。唉大概就这一个过程，然后呢你把这一块一看好，其中有几个环节也会，但是你不要我因为看前面看对吧？唉后边都往后边一走往后边一走把这一块说真的这是我后来的时候，我才噢在办案的时候我才看见有这样的道理，对吧？那么也就是说这是这个价值这个形态，这是我们刚才讲到的价值。然后这是偶然的，然后再到了后边以后，呢这个时候呢可能这一块的交换它的范围就不只是刚才讲的玉米和兔子的对吧？那么这个时候呢也可能这一块换的不是我们刚才讲的这，而是也可能用一个他或者的换来的两条鱼对吧？唉那么也可能因为我们讲的这一块，我用点你回过头你把那钱给你带来一种符合就行了，对吧？那么或者又等于噢我换了别人噢一双，假如说一个斧头是吧？那么这个时候呢就是说交换它这个范围，然后就越来越多，然后呢后边作为冷链物的它也越来越多对吧？然后把这一块呢给它做个啥呢？刚才讲的叫做偶然的，然后后边呢就给它另起个名字就是啥？呢就是扩大的这个上市呃加快，然后呢扩大的地方的转换，但是前面那个道理还是一样，然后再到了后边了，好，那么这个时候一系列对吧？唉或者是你我我看了有有呃不同的这个教材的不同的说法，哈有一种说法是这样子，所以做这样子一说，前面的对应着的是嗯一个是吧？唉假如说还是一个玉米，然后后边这个时候，呢因此后边在表现玉米价值的时候，那么可能变成了一系列的东西了，可能用兔子来，那么也可能用鱼来，那么对应着后边的也可能用我们刚才讲的贝壳对吧？那么也可能与我后边的这一块这个接，那么不管是用哪一些，那么总而言之，这个玉米的价值还是体现在这一系列商品的使用价值上面的。然后这一系列商品他所承担的就是一个等价物，对吧？然后这任何一个等价物都是它的商品。对，都是商品，所以把这个叫做商品的价值形态，唉咱们偶然的扩大，后边这的就叫商品的了，对吧？做的商品，然后掉了商品以后在后边就变了。第二来说比如说这个玉米的价值，它是通过不同的不同的这个商品，不同的我们讲的区域可能不同的那个时间段对吧？然后用的这个商品就不一样，不一样，但是随着后期的这一块的发展，这个时候的承担等价物的这些商品就固定到一定的商品成本来了，你放在某一个具体商品，然后那个时候就变了，噢我现在给你写的这个等式a等于a后边的一系列不同比例的bcd这这是吧？然后你就说它的价值是通过不同的商品，有的失足可能用的是贝壳，有的可能用的是皮毛，有的可能用的是哪一块，有的可能用的是金对吧？然后这个时候呢用不同的商品来表示价值。然后再到了第四个阶段，叫做货币价值阶段，然后货币价值价格，你就把这个公式它一倒也就是把这个公式里边噢由原来的左边只有一个商品，它的价值通过不同的商品这样一种变化的关系，一转过来这样一走，这一系列的商品都等于后边的这个一定数量这个精，对吧？这个呢它不能积累积，那么这个金子或者银子，它同样也是劳动产品对吧？那么它同样也是商品，但是呢可用这个特殊的这个商品来固定的给我们来干啥来了？呢给我们来当等价物来了，唉这个是等价物来固定的承担等价物来，那么它一固定的承担等价物，好，那么我们就把这个就是商家就是货币的价值形态，就是货币的价值形态。那么反过来就要问了，那么为什么要固定到我们刚才讲的经营上？那么这一块的经营和前面一样，他就讲了，任何一个东西之所以能够交换，那么实现它背后的激励是啥？呢都是有迎接的无差别的人的劳动，对吧？然后呢他们这一块等式是背后的价值相等，虽然是等这个使用价值来体现，但是这些使用价值背后的价值和前面的那个商品里边，啊它的价值它两个是相同，对吧？这一块是相同，那么也就是说第一个它也是劳动产品，那么第二个呢它还有一个自然属性，它的自然属性是啥？呢就是说我们他讲这个兼职这玩意不说对吧？兼职这个自然界里边存在的地方有不多，比如说它比较稀有，然后你要获取的话，那么用他要付出很多的我们刚才讲的程序的劳动，也就是说他一个的很小的金子，在这里边冒汗的劳动的价值比较大，对吧？唉价值比较大那么第二个呢就是说这种商品它易于分割，唉这个金子给你分一下一块金子一块金子或者几几两几两或者用，希望现在的昂斯对吧，那么这一块就给它给分。那么再下来一个特点它是干啥的？它是易于储存储存，因此呢你把这些东西你再放对吧？噢那么它这一块的还可以不损坏物理价格的话不损坏，啊那么因为它有了这些自然的这种属性，呢那么在这种背景下改，那么它就具有了别人没有办法替代的这种承担等价物的这种性质。所以我们讲今年这个时候就变成了大家公认的货币了，然后又拿这个货币以后，好，那么后边所有的商品之间的交换，那么就先把它转化成我们讲的金银对吧？然后用这金银再去买不同的我们刚才讲的商品，那么使得原来的那种焦虑对吧？那么就会简单化。这是对于马克思那一块来讲。然后再讲到这一部分时候，马克思还讲了，噢你看在这个过程里边，在某一个地方，可能我们刚才讲这个贝壳或者说我们讲的某一个东西对吧？那么它能和别的那一块的进行交换代替它的价值，所以这个时候呢就认这些东西，认这些东西，好，那么在这个历史里边有一个叫做拜物教是吧？那么怪物交叉产生的机理是啥？啊怪物交叉背后的我们刚才讲的理论是啥？就是刚才马克思在这儿就在这儿，因为这个物品对吧？对吧？它并没有什么特殊，只是它这个交换里边它能够和别人在一块交换，然后呢取得我们张克祥的表现价值的这种那么拥有它就有了其他，所以他就看这种商品，所以把它叫做百物教对吧？啊那么后边呢也可能到了这里用金银固定下来，那么也可能就是刚才讲的拜金主义，对吧？那么这个拜金主义在这一块也也给你来了。好了，那么现在呢大家在进行交换的时候，那么假如说我现在手上有金子对吧？我不必要拿我的东西再进行交换，换押金再给别人在一块换。那么在这种情况下，我们这个时候呢可能在交易的过程里边，就没有必要每一次都把我们刚才讲的具体的这些现金给他拿来，那么这个时候就出现了我们讲的现金的替代物，对吧？那么现金的替代物就出现了我们讲的纸币是吧？这个时候就纸币就出来了，这个纸币出来了，那么此病一出来了以后，那么它所起的这个作用就是指一定量量我们讲的某一就数值的这个纸币，那么它代表了一定数量的这个金银，代表研究生的这个经验。那么就像啊前面刚才讲的，不同的国家都用到我们刚才的不同的纸币。然后呢第二次世界大战快结束的时候，然后世界都面临着重新经济的复苏，那么在这种背景下就需要推出一个大家都认得这个纸币，对吧？然后那个时候大家都有一个期望，推出这样一个大家认定这个指令。所以在那个布雷你看布雷队对吧？森林啊是在那个地方，然后呢举行了一个我们刚才讲的会议，然后举行这个会议的目的是啥？就是为了二战以后这一块经济这一块发展要推荐我们设计一个啥世界货币，但是呢在这个会议里边，一个是我们刚才讲的老牌资本主义国家英国，另外一个是我们刚才讲的后来的噢从英国出来的，我们讲的美国对吧？然后美国里边用的是美元，英国里边用的是英镑，然后这个时候英国就说了，那就用我的英镑吧对吧？噢但是美国这一块的不听他老子的，噢因为他那个时候经济实力比较大，但是如果不是世界货币的话，那就干脆就用我们这个美元，如果说用我们这个美元的话，那么这个时候就给承诺了我们一美元对吧？然后呢你如果不要我这一美元，那么你拿到我这一块，我来给你兑换资金，然后一美元对应着多少多少盎司的我们刚才讲的金，那么这个时候就保证了噢你在使用这个过程里边，不会存在着我们刚才讲的信用理论这种风险，然后最后呢没办法，那么就定了我们刚才讲的回过头大家也可以看一下，我们现在学经济学，然后盯着参加布雷顿森林体系的，然后呢一个是英国的财政部长对吧？那么一个是我们刚才讲的美国的财政部长，然后这两个财政部长呢都是经济学家，但是呢后边呢是在那个美国在这一块的这个这个项目，美国这一块的确认下来美元以后，那么世界大家就开始认为，呀但是呢随着世界经济的复苏，原来那个经济总量对吧，已经发生了质的变化，比如说各国的经济总量一下上涨了，那么上涨了以后，经济总量这一块上涨，那么所需要这个纸币，也就是我们讲的美元的数量是不是也要上涨了，然后美元的这一块的数据要上涨了，再加上后面还有一个还有一个哪呢就是说后边的对应着在二战那个时候，一桶那个石油对吧？那才一美元，甚至不到一美元对吧？然后再到了后边的中东，他们那一块的由于工业发展，嘛然后的石油这一块的作用越来越强，所以石油那个价格最后也上涨。那么石油这个价格这一上来，那么需要的美元就更多，对吧？那么这个时候有一个人你觉得不对劲，啊谁觉得不对劲了，比较聪明的人。就是把那个光头太高了，戴高乐这家伙就比较聪明，对吧？他一看唉呀现在这个钱多了，我这一块有很多这个美元储备了，假如说美国哪一天不给我换了，我还把它吃了是吧？所以他就把他那个美元他就拿去要去美国换这个三点黄金。然后刚开始因为他一家他这一块的噢换了，他一换别人的时候，你戴高乐就一高是吧？那么别人也跟着这个高人就开始去走，别人也在这一块要对话，不要一兑换好了，那美国就开始耍赖皮了，哪个喇叭急了以后就是说的我现在不对了，就是美元就和我们刚才讲的谁脱钩来的，就和环境就脱钩了。这就是我们讲布了一个c的系统，这个时候就破产了。那么破产以后那么大家还要美元干啥？唉就是你看美国人他是非常非常聪明的，这个时候他就把沙特给找到了是吧？然后沙特的是石油里边最大的石油的这边的产出多，然后他跟这些产出国里边约定，你们后边在卖石油的过程里边，那么呢都用我美元来结算，那么这个时候呢你看美元这个时候你要工业发展，经济发展离不开石油，你要买石油的话，那么你需要美元是吧？那么这还是保证了后边我们刚才讲的这个的美元，它作为一个世界这一块的货币对吧？这一块的世界货币，所以这从这一块大家就慢慢的噢就是说在马克思那个里边给我们把这样一个道理给讲了，对吧？给加了，所以后边呢就有了我们刚才讲的啊那一块的这个东西。当然马克思那个理论里边也讲了这个价格，然后讲这个价格的时候他是怎样去讲来的，那么他讲的这一块这个价格降的价格，是就是不同的商品进行等价交换的时候，它的这个比例有个比例，也就是说商品交换的比例就是这个价格。那么交换交换这个比例是这个的价格的话，那么这个时候就有了 a商品它的价值对吧？那么b商品这块价值，那么假如说我们刚才讲的噢下边的是谁，下边的就是货币，对吧？然后上面的就是另外一个商品的另外一个上面它的这个它的价值。那么回过头来看，那么交换这个比例，假如说两种商品并交换和交换的对吧？一个是商品，一个是我们刚才讲的你用商品所代替的，噢你那个货币对吧？当这个金的这个价格和我们讲的物品的价格，两个如果说是同时上涨，啊那么这个以后大家再去看，看它上涨的时候是不是比例一致，对吧？那么如果说上涨的比例是一致的，这两个再一比是不是对应着刚才来讲的那个比值还不变，那么这个时候就说商品的价格比较稳定，那么反过来，如果说它两个的这个比例发变化不一致，唉那么又是这样的一些情形，然后这就干唉这就是你没事干的写文章的时候在这里边折腾去，对吧？然后我们现在的先就不管他了，所以在马克思那个里边，他把这个就有价值了。实际上呢就是说现在让你读那资本论那资本论里边，实际上人家把那个就是炸掉，教职的还不叫这个名词，只是后边把它翻译过来，翻译过来，翻译过来以后就是马克思在这个讲了货币对吧？不是神秘的东西，那么价格不是我们刚才讲的西方，你现在后边讲的看不见的手，他是看得见对吧？唉对就把这个价格这是马克思的那个价格的那那一块的一个预案，这是太棒的概念。好了，那么跟着后边就有了我们刚才讲的，假如说我刚才讲的劳动力要素，那么劳动力要素里边它投入生产，那么他也要获得报酬，那么他的这个报酬取决于多少，也都是劳动力的这个价格，也就是我们现在讲的工资，对吧？那么这个公司那么现在我们就要去看看，那么劳动力的价格，那么应该在哪？应该能够维持自己和家人生活和发展，对吧？那些必需品的价格的价值又和劳动力的要素的它的价格要一致，比如说你这一个人里边你的工资一个能维持你维持你的家，不但能维持到现在，还维持你正常的这一块的上升，那么你所需要的那些生活必需品的它的价值的总和就是你应该得到的工资，是吧？那么假如说有了这了，好，那么回过头我们再来看，我们现在的假如说我们的这个人对吧？就是我们人那么我们人的这个需求，我前面给大家讲信息学的时候，我们的需求是不是在不断的变化？那么也就说我们所生活的需求里边，包括我们讲生活的必需品，包括我们讲的奢侈品对吧？那么所有的这一块这个价格都在上面，那么这是第一部分。就是说他这个值就像我刚才给大家讲那个比例，啊第一个它要上涨，对吧？那么第二个呢就是说那么劳动力除了这一块，还有我们刚才讲维持劳动力自身生产，就是我刚才讲那个家庭，那么家庭呢包括上面养老的，那么下边的还有养老，后人是吧？那么这一部分这个价值它也要再进一步上升。唉那么以前养孩子的时候，呢啊我们讲的非常好，养只要生出来对吧？不要第一个你管后边大的管小的慢慢去管是吧？那么这一次呃费用比较低，但是现在这个费用大家也知道还没生出来，胎里边就开始教育了，然后一生出来还不能输的去建设是吧？然后在这个里面你看那个投资它也越来越大。所以第二项里边他也越来越大。那么第三个呢就是对你的劳动力它的提升。大家也知道了，你现在认为很多比较超前的技术知识对吧？但是现在这个技术更新非常非常的快，那么我们要跟上这个时代，那么我们还要需要在教师对吧？那么我们的在教育里边它的费用也在上涨，那么这几个点都在上涨了，那么说明啥？说明工资必然是上涨，所以你们现在也不怕，为什么不怕？就是哪一块的工资哪一块工资，只要他经济往前发展，技术再往前进步，对吧？人类还要继续延续，那么对应着你放心工资才会上来。所以有时候我呃给大家的别讲这了，那么这就是我们刚才讲的对工资这里边，那么你也可以在这一块去分析，那么你也反过来你也可以去分析我们现在的工资是吧？那么围绕着这个工资马克思讲的这一套，那么你认为是合理的，还是我们讲的不合理？对吧？那么如果说不合理的，我们这要从哪些方面去改善对吧？就像我刚刚讲的那养孩养孩子，我们国人养孩子基本上是全部自己在这一块养是吧？但是你在比较发达的那个国家里边，那真的你生孩子以后那也不花钱，还可能是咱挣钱，是不是？那么真的这这是一不能比这两个概念。那么我们刚才讲你不涨工资，那么你就提高社会各个方面的保障福利，对吧？啊那么这一次放在这儿。好了，那么第二个生产要素，第二个生产要素刚才给大家讲的是土地，说土地他得到的是啥呢？土地得到的是地租，叫做地租。然后一讲到地租了，好，那么马克思把这个地租给他分了一个产品，一个叫做绝对地租对吧？唉一个叫做绝对竞争，然后还有一个叫做啥？呢极差地租是吧？什么叫极差地租？我也忘了这个问题。啊要是极差地租，极是哪个极两极的这个极？唉就是一个是绝对低估，一个是极差的等级不相同，对吧？那么极差低估，然后把级差地租的又给我们分了两个，一个叫做级差地租一，一个叫做级差地租二，对吧？一个叫做极差地租一一个叫做极差地租二。那么首先看这个什么是绝对基础，那么绝对低度它就是指你不管我这个土地好了坏了，你如果要去租用，那么你一定要给我掏的这份钱，那么就要咱绝对地租。也就是说土地这些资源它是非常有限的，那么人类要往下生产对吧？要继续进行，那么你一定是土地这个补助。那么在这种情况下，不管是好地还是坏地，那么都要参与到我们生产活动来，那么要参加这个活动里边来，不管好的坏地，那么你都必须交的这个地租，就把它叫啥？叫做绝对地租。啊这个绝对地租。那么绝对地租为什么会产生？它的根本原因就是我刚才讲的，因为土地的资源对吧，它是相对的均衡，山林缺陷的绝对的缺陷，所以叫做绝对的一种那么后边呢就有了绝对地租以外，还要再增加一部分，那么增加第一部分就把它叫做级差一中一。那么稽查地图一是啥？呢就是因为土地的肥沃程度和地理位置，一个就我们刚才讲地理在这一块讲位置对吧？第二个这个土地里边也有咱那块的黑土地，也有咱这儿的土地是吧？那么也就是说根据土地的维护程度这一块的不同，那么有不同的价格，地租，那么你要交的第一部分呢就叫做稽查地租，一唉你像在东大这一块的对吧？那么可能它的这一块的土地之一，它对应的安排的稽查地租比较高，那么为什么要高？呢就是因为噢这一块的开始发展了是吧？发展这一块的旅游了，然后这一块这些地你种上一点葡萄的，你种点草莓的，你种点谁的经济作物了是吧？旅游的人就在这一块的唉就买了，然后你有必要好的，我们刚才讲这个收益，这个收益不能让一家有那么独立的所有者，他也要分一杯，然后因为地理位置和唯物程度对吧？那么在这个时候就要交的这一部分叫做题材地图一。那么再下来一个呢就是级差地租二，即插即转。那么集采地做二是啥？级差地租二本来这一块就像东大这一块的地，你可能没可能不知道对吧？噢就我记得刚往这一块搬的时候，然后就买这一块房子，好多年老师都说的不要买不要买买那个地方不行，为啥的？就是这一块的这个地下水比较浅，唉大家知道这下边这个水对吧？邀请咱这一块下边这个地地热的水对吧？邀请然后说这一块的大树都长不了，为啥大树长不了，树一大根一伸，下面是热的吧树就给热死了是吧？噢这是一个还算在这一块的，下边呢大家也知道前景这一块对吧？那么你在这个随便往下边一步，噢都是我们的石子对吧？都是这个石子，到处都是我们家那个石头，下面那石头里边你没有办法种地，好了，假如说就是这一块这个地，然后呢这一块的地不好，不后来我把他这一块的租来了，我把这块地租来了以后，我今年把老婆孩子都带上，然后都给我过来帮忙帮忙干啥，把里边的石头给它先剪掉是吧？好，我再出头一点就换一点土。好这个时候就跑到一边去，然后到明年的时候好在在那一块买一些鸡粪鸭粪对吧？噢羊粪我再往里边一放，对吧？然后这个时候就把我的头你是不是都变好了？那么原来那块不好的时候，那么你可能在里边栽几棵啊那个杂草那个杂树对吧？然后在后边呢你可能这一会就开始了产这一块的庄稼，而且后边可能变得肥沃了，那么更高附加值的那些农产品，你也可以种植了，那是不是你的收益就大了？你收益大了以后，这个时候你增加的这一部分收益不能归你一个人所有，也要把这一部分给土地的所有者分一部分，然后把这一部分就叫啥？呢叫做级差地租二。那么它的定义思路啊就是在一块土地上头进行连续投资是吧？就像我刚才讲的检视图，呀这里边的换那些图，呀这里边的噢加了一些我们讲的 oh逻辑分那个无机肥啊是吧？噢有具备案，那么在这个各自在同一块土地上进行连续投资对吧？然后在连续投资的背景下所创造出来的那个价值的增加值，然后呢这一部分增加值分给土地的所有者的啊一部分，那么就叫做啥？呢叫做极差地租二对吧？然后又在这个级产品做二了以后，那么后边就有了一个概念，怎样一个概念？就是说土地里边土地，他的所有者和投递的，我们刚才讲租赁点，他签合同的时候，那么土地的所有者他老想把合同钱短一点，是吧？那么土地的租赁点老想把那个啥的合同时间签长一点是吧？那么为什么会出现这样一种情形？那么是不是就是我刚才讲的，因为级差地租二的存在是吧？然后呢唉这个土地的租赁者，我想把后边连续投资所增加的那些价值都归我所有是吧？但是土地的所有者可不行，唉你这一玩你不租了，我土地就变好了，我是个认同的另外一个人。唉那么这里边这是一个情形，那么这就是一个土地的地租，然后讲到这一块的时候，我再给大家讲，大家得把这个地租它的高低和我们刚才讲的银行里边的利息和银行里边的利息给他们再挂钩。那么当银行里边的利率如果降低，那么问土地它的租金或者说刚才的土地的价格是吧？那么它有怎样的变化？有这样的变化，嗯嗯当银行里边的存款利率降低是吧？那么土地的租金的价格就会上升，对吧？那么只要你上线了，那么就是想到马克思那个一句话，马克思讲的这样一句话呢就是地租无非是土地的资本化结果，比如说地租实际上就是土地的资本化，那么怎样来理解这一句话的？好，现在我给大家一讲，假如说本来这就是郭老师的那一块地对吧？然后我这一块地里边每一年能给我产10块钱，假如说我我给我10块钱就行了，我也心不足对吧？噢10块钱对吧？这个10块钱，明年有10块钱。好了，现在你又来租郭老师的地来了，你租完我地以后，我是不是就没地种了，我把地是不是给你了？我现在手上拿的是啥？我手上拿的是你给我的租金，对吧？给我的租金，那么你给我多少这一块的租金比较合适，呢那么我就要考虑了，你把我给的这一部分钱，我把大家存到银行，然后在银行里边，我每一年得到的那个利息正好等于我拥有投币的这10块钱，是不是我就算心理平衡了，是不是这一块就公平了？你说我本来种这一块地的，我一年有10块钱收入，现在我动不了了，我把地给你了，但是我要维持我原来那个收益水平，那么我把你给我的这个租金存到银行，等到银行以后，然后一年银行给我的利息正好是我以前经营的时候的这10块钱，经营的时候这10块钱那时候才是合适的。那么如果说你给我的钱，我在银行里只能得8块钱，只能得8块钱是不是？你这一块不乐意了，是不是？啊啊我一说我得这1块8块钱，我自己种还能得10块钱，那你给我这个8块钱，那我肯定不愿意干。那么如果说你给我啊假如说后边你产生那个收益是12块钱，那12块钱那土地的承租者，他也不是个傻子。啊我说你这个土地租来了，我忙一年挣10块钱，那我把那个放到银行的时候还得12块钱，是不是？啊那我就不会要你这个土地了？唉那么那个时候他就不会回来，刚才想给他付这么大啊月的利息的这个本金，那么最后均衡的结果是啥？今后的结果就说你给我那个租金存到银行刚好也是10块钱，是不是啊刚好也是10块钱，唉这个时候就对了。好了，那么假如说银行的存款年利率是10%，假如说是10%了，好，那么我现在100块钱存到银行一年利率是不是正好40块，那么这个土地它应该是啥呢？是不是应该租金也就是土地的价格就是100，这一块土地的，但是现在变了，银行的利率不是10%了，唉人家国外还有负利率，我现在给你变个1%，一变成一个1%了。好，那么我现在要把你给我的那个租金放到银行，还给了多少？呢安吉的我刚才讲这10块钱，那么在这种情况下，你必须给我多少钱呢？是不是1000只有1000块钱存到银行才能维持原来的10块钱。那么这个时候呢刚才讲的银行的存款利率由10给降到1，然后土地的价格是不是由100变成了1000，是不是？啊啊这一块的1000？然后这个时候呢注意到我刚才讲的利率的变动，以地租的变动，地价的变动，正好是反向对吧？正好是反向那么如果说我刚才讲是土地，你后边要跟郭老师学经济学的同学，唉那么范畴就大了。那么你记住了，任何一个投资品，也就是我们讲的任何一个投资品的价格，任何一个投资品，唉你像我刚才的土地也算投资对吧？那么任何一个投资品就像我刚才给大家说的，那么投资者放到后边，我们讲股票，我们讲债券，我们讲其他的那些金融衍生产品，对吧？那么它的道理和这是一模一样。你就记住了，当利率在这一块的一上升，那么蹲着的投资品的价格就要下降，反过来的利率的一下降，投资品的价格就上涨，对吧？然后我们再讲到这的时候，我们回过头再来看，再来看就是说刚才讲的本来这个货币用这个这一块的进行的时候，然后一笔商品的价格不变，但是后边呢你在实行的过程里边，不是用了我们刚才讲的金银了，而是用在这一块的发行的纸币，当纸币的发行量超过了交易里边所需要的经营量是吧？对应的经营量那么这个时候就会导致商品价格的普遍上涨，是不是？啊然后建筑商品价格普遍持续的这种上涨，给他另起一个名字，就叫做通货膨胀，对吧？然后通货膨胀的好，我们就想到这几天了，然后呢欧洲美国是吧？噢好好休息一下。就是嗯嗯嗯这个好好好嗯嗯谁知嗯然后他就是就是嗯谁知啊我觉得这个也是谁知嗯好谢谢。嗯好好好嗯就是这个概念，谁知。

## 3下

然后呢反正就不是咱那个大康算的能力，对吧？啊大不大？啊绿色的通货膨胀，那么通货膨胀呢它有不同的我们刚才讲的引起了他的原因，然后这个原因里边有一个就是三个叫做结构通货膨胀。那么结构性通过衡量是啥？呢它就指一个社会里边经济有很多的部门是吧？然后在不同的部门发展的速度它不一样，有的部门里边人家的发展的速度比较快，比较高，那么在这种情况下，这些部门里边的员工工资是不是就应该给他们涨了？然后这些部门的工资一涨，这个时候呢有了一种比较了集团的发展速度比较慢，甚至还没有发展的也这一块闹矛盾了。那么对此你看人家工资都涨了，我们涨不涨是吧？人家不敢了，我工会不罢工啊是吧？好，那么这个时候落后的这一块的，我们刚才讲这些部门的工资，他也会我们刚才讲的，那么这种上涨没有相应的产品跟国家商品给它相匹配，对吧？那么在这种情况下，因为你的货币多了，需求大的购买强的，而商品这一块的供给不足，那么就会导致刚才讲的价格都很高。啊那么还有一个呢叫做需求拉动效应，那么需求拉动形态时代就是核心钢材那个结构性差不多，但是是我们原因不是在这，也就是因为这一块的需求的旺盛，超过了生产这一块的发展，然后呢导致了我们刚才讲的价格的普遍上涨。然后大家也知道对吧？唉我们以前那一块就讲，我好像上课也讲谁谁的那个笑话，还有一个笑话呢就是说加油嘛咱不吃热锅是吧？噢这是给你讲的这一块，就说都是一个节省，然后有还不吃，但是现在我们没有了，不但要吃热馍，我们还要吃面包对吧？我们还要吃海参，我们还要吃哪一块对吧？啊那么也就是说鼓励你的地方进行这一块大家啊购买一个是增加刺激大家的需求，然后呢你没钱没钱别怕，没钱我这一块银行给你贷款，对吧？噢你这一块没钱没钱别怕，后边你可以按揭以后再给我是吧？啊那么也就是说通过各种方式，然后刺激我们现在这种需求，然后最后就导致我们刚才讲的商品价格的普遍经过上涨，那么这叫需求拉动型，那么有拉的后面还有人推，谁推的就这三点。成本推动型这个的突破膨胀，那么成本推动性突破膨胀，三呢就是由于原材料价格的上涨，对吧？然后导致的我们刚才讲的生产的商品，它的成本增加，那么你要保证一定的利润成本提高了，那么猪的价格就要往上涨。那么这个时候就导致的所有的这些商品或者是所有大多数商品，它的价格这一块的普遍这一块的上涨。那么还有一种说法，一种说法就是一个就是我们讲的外塑的噢这个三点通货膨胀，那么外出的通货膨胀是在一些国家，可能它的那个原材料是吧？那么其他的需要从国外国际市场里边，那么在国际市场电商平台的这样一个上涨，那么会导致我们刚才讲的这一块这个商场，当然对于通货膨胀后边呢有一个我们讲原理，有一个原理后面就跟你讲，讲完以后也就算点适度的通货膨胀，它是有利于经济的发展。唉那么假如说经济里边有这样一个原因的话，那么我们就清楚了，清楚在哪一块的就是价格不涨不可能对吧？那么价格的这一块的上涨，唉它对经济这一块是有利的，然后一有利好，那么后边价格这一块上涨就有了理由了，那么每年都应该涨好，后边这个通货膨胀又有一个预期的通货膨胀，唉比如说每一年是吧，我都预期每一年打个字每一年，然后把这个工作重点呢就叫做预期的通货膨胀。那么用通货膨胀呢一般的用哪一块？呢用我们讲的讲的呃消费者价格指数CPI对吧？啊消费者价格指数。第一个就是在讲那个消费，但是第二个就是价格，第三个就是那个指数，然后把这个就是消费者价格是四五个亿。那么消费者价格指数国际里边它有一个分类，他有这一块的分裂，他这一块一分类了以后，啊利用这点好把所有的商品改成换成多少个大类，噢假设换成8个大类，然后划成8个大类以后，好，那么给8个大类用于不同的权重，也就是这8个大类不是噢相同看待的噢这个给他70%，这个给他给咱们最后一家，完了百%对吧对吧？好了，那么在大论下面，他再给你设中类，噢在每一个大类下面再设我们大概中类，然后对应着中类里边有给付不同的权利，做，然后让他一家又死了百%，然后把中位分完了以后，好，那么这个时候在中位下边再设小类，这是想的。好了，那么在小类里面又有多少个小类？同样的道理，把分下来这不同的小类的一个也给他赋予不同的权重，最后一加还是个百%。好了，那么在每一个小类下边，在选择具体的商品，唉在这个小镇下面有涉及多少个商品，不是每个商品都涉及，那么这个时候选择具体哪些商品，然后把这些商品选择好，这个商品占的是多少，这个商品的你再给他全做。那么同样一个商品，举个例子，面粉对吧？大家也知道那个面粉这么一个简单的原材料对吧？就是我们讲的啊这个东西，那么它都有我们刚才讲的标准的，比如我们刚才讲的精粉又怎样怎样粉是吧？那么这个时候再给他选择具体这一块的规格，比如说选择具体噢以标准对吧？我估计在一块就也不一定我们讲的太多了。呃下面这个卖卖对吧？噢这一块去做，也就是说这个时候再把它涉及到我们刚才讲的具体的一个规格上。好，那么把这部分确定下来了以后，那么再要求要在具体的这个时间，具体哪个市场，你不能今天的这个市场采集信息，这个商品的价格，噢明天你在那个市场，那么这个时候再确定我们刚才讲的聚集这个市场，然后把具体市场制定以后，好，那么规定的时间，比如说这一块你去的时候，比如说我每天都把这个价格整一下，那么也可能我们一周一次是吧？那么你一周一次的话，那么你一周是星期几，然后呢星期去培养一所学校，好了，那么这个时候就把最原始的定格点啊价格的数据就取得了，然后取得了以后，好，那么这个时候再往后边反着算，反正算以后这个时候就算在了现在的这个啥呀噢这个的呃价格的种子价格就是三块，啊总指数对吧？价格总水平，然后用这个价格总水平的好，假如说我刚才就是这个价格指数一定是指数对吧？啊这个指数的，然后用这个指数好，那么你现在的期我作为一个报告期，啊今天的这个值作为我现在研究的，然后再给你确定一个极其把g7的第一块的叫CPA对吧？机器我用一个0，然后这样一比，然后给它比完了以后，好，那么用第二点啊就表示它的通货膨胀，它对应的这个程度对应从而传传播。然后这是我们刚才讲的这个的呃 Cpi它这一块的啊他的选择，然后这个 CPI选择以后，那么后边也有这一块你改赶在那里，还有一个我们刚才讲的有一个叫啥？呢就是核心 CPI对吧？那么核心CPS是啥？核心CPI它就是指把与我们生活紧密相关的这些对吧？然后呢计算机来基础我们刚才讲那些季节性的变化的一些东西，因为把季节性的那些东西对吧，然后给它去掉，然后这个时候剩下的非季节性影响，然后呢这一部分商品它的我们刚才讲价格的这一块的增速对吧？然后这个时候就我们讲的核心CPI对吧？这就是核心CPI那么后面还有一个呢唉你像我们刚才讲的香港，然后相当于一个我们刚才CPI一个ABC对吧？有个ABC，那么为什么分了一个ABC呢？就是我们刚才讲的唉有的人人家就有钱对吧？人家整天的就是五星级那个酒店，然后呢五星级以上的唉我们讲的整天的吃那些噢刚才讲的意思，第二个不需要郭老师那地方晒大酱是吧？那么今天人家那个颜色差不多，但是质量是差不大是吧？那么就像我刚才讲的，好像那些高端消费是吧？唉把这一部分的噢作为他一个支持，这些商品给他计算。然后另外一个的话普通老百姓的对吧？再一个把我们刚才讲的还有并不中层的，也就是说一个是高端的那些人，他们消费者顶端的消费，第二个中不溜的，再一个下来我们讲啊基本上对吧？然后这个时候呢就更能看出来，我们讲的到底是老百姓的这一块的涨的比较高的，还是我们刚讲的人家奢侈品的涨的高的是吧？噢那么这一次有香港里边有cpiabc那么后面呢还有一个还有一个就是说在美国有一个cpiwcpi括号ww是啥？就是那个工人那个单子work是吧？啊那么实际上这就是我们刚刚讲的是普通大众的这些消费品它的价格变化的这种情况，对吧？这种情况好，那么这一块呢给大家啊讲的这个 Cpip比，那么形成了这样的技术文件，通货膨胀，那么适度的通货膨胀，如果说在我们刚刚讲的，在一位数之内，唉那么就是因为他们是温和的，对吧？噢温和的那么后边的还有两位数，对吧？噢还有我们刚才讲的三位数，那么三位数两位数那一块就不正常了。内部的一个流程。好了，后面我们再讲它的具体那方面就不管它了，那么就说有了这个 Cpi了，下面有了这一块以后，刚才给大家讲到这个历史的变化，讲到这一块通货膨胀，美国它的金融体系和中国不一样，为什么和中国不一样呢？我们中国大家知道管理国家的就是国务院对吧？然后下边的我们那些人民银行，噢他是管银行的，银行就是中央银行，那么中央银行呢他不对我们的老百姓，他对的是那些商业银行，你是专门管银行的银行对吧？然后那下面那些银行它才是这一块的管我们的这一块的，给我们这一块发生业务的。然后呢它是由中央银行做中国人民银行，他必须严格的听谁的话讲，就就国家的也就是我们讲的国务院的话，但是美国不一样，美国的它那个美联储对吧？那个美联储它属于我们刚才讲的民营，它是非政府机构，唉你可别忘了那个玩意他不是那个政府机构，唉他这一块你像那个呃大概就这个特朗普是吧？特朗普那个时候就让他这一块的干啥的，降气血干啥的，他就不听是不是？然后这一阵呢你看他这一块用户群的加息，你看他的美联储，他和美国那个白宫，他俩未必我们刚才讲的行为里边的一致，那么原因是啥？记住了，就是美联储它属于我们刚才讲的非刚才讲国有的这一块，啊所以他那个银行不是控制在我们刚才讲的中央，它是控制在我们的美联储美联储是自然的，不是国有的对吧？好了，那么这个道理要懂。好，那么有了这以后，大家就回过头再说这了，就说定制的这个的战略通过这一块的膨胀，那么通货膨胀以后，对应着美国一个方面想发展经济，那么要发展经济了，那么就要让所有这些企业多得一点钱，啊或者得到这个钱少付一点成本，也就是利率低一点是吧？大家看这是要发展经济的，但是反过来的没难处的，可要看他的，他可以有加息，加息，这就是我们讲的紧缩的货币政策，是不是啊紧缩的货币政策。那么他这一波的加息，每一次每次你看看加息这个幅度还是非常非常大的。然后他家这个漆的过程里边，那么对应着我刚才讲的股市里面就下跌，但是股市里边下跌，我有时候给大家讲，为什么我看我跟你讲经济学的，然后跟你讲讲到今天才开始往这一块，前面一直跟你讲，啊刚才讲的国学不是国学，就是作为一个人，它的基本文化，基本我们讲的品德的，如果我们没有这些基本那些指导，你后边只有干这些技能，肯定也是有问题的，对吧？唉真的是一个问题，那么回过头我们再刚刚才看，美国它的经济总量直到我们现在喊了半天，我们有多少人，我们经济发展你看我们的是不是给人家还差一个等级的，对吧？啊假如说我们是和他这个同样一个增长发展速度10%，你看人家那个1000一个亿的10%很多少是口袋装了10块钱还是10%，是不是不是一个概念？所以你看他那个发展的那个速度，另外一个你看他的那个证券市场，就是我们讲那个资本市场里边的一系列，你看人家那个指数包括这一块我们讲那个怎样怎样，那么你回过头去看08年的时候，你看那个时候我们和他们你看这个阶段里边人家上访了多少，对吧？然后再回过头来看，我们刚才讲的人家这种过渡，像胡老师今天啊就是你的我坐在这儿，啊从7月9号到现在，我把七八十万赔得干干净净，对吧？噢这个就是我我刚才讲我们只看到别人在这一块的噢怎样怎样都没有，看到自己都死到这儿了，是不是？我们还看着别人家兴趣不宁啊是吧？唉我们就刚才已经特别的快对吧？那么回过头我就刚才讲你要去学人家这一块，虽然人家就我刚才讲的它当然了他从他那个地方对吧？他这个利益他这一块你干嘛去，他一加息一加息，银行的存款利率是不是高了？然后我这些资金我是不是就拿过去去在银行里边，是不是交到你这银行里边回流嘛是吧？那么这个时候是不是全世界各地的那些美元，是不是那个时候就往回跑了？那么我接着这个往回跑，那么对应的是不是别的国家那个货币，是不是就我们的贬值，是吧？唉那么这个时候的他这一块的资产就缩水，就开始贬值，然后呢人家的话这一块钱他就拿回去了，然后你现在那个血就比别人这一块吐酒了，对吧？你这一块就出资两个重组以后，好，那么他后面他还会这样看，当他把这个货币回笼过来，它的价格也下来了，他这存款也比较多了是吧？然后这个时候你国外的那些企业，那些国家的货币也不值钱了，然后你的资产呢现在的很便宜了，好，这个时候我在这个很便宜的我再给你释放，好，这个是再把你这一块再买回来了，是不是啊很低的价格就把你这一块就买回来了？你买回来好，那么买回来注入了新的血液，那么后边杜邦国的这一块的发展，一婆婆的发展，人家挣下钱了，人家再去考虑。那么这个时候就变成我们刚才讲的美元在收世界这个杀人，一个就餐是吧？那么就是这样一个道理，真的就是这样一个道理。那么就是说我们回过头我们也看一下，噢你说美国你不要认为我这个可知晓，别人在这一块都给我那个概念，就是我们中国人这个脑子复杂得很，每一个人的脑子就跟爱因斯坦一样是吧？然后人家老外那个脑子是吧，噢他说的直来直去，那脑子你就不会拐弯，那么你回过头去看就不会去看别人，咱就看那个电影看几个电影，你把那国外的那好莱坞那几个电影不要看，你看他那个情节从落后，你和看我们那个电影从头到尾你那感觉一样，你就觉得每次都给你洗脑的，是吧？对于这家伙才这么聪明是吧？然后很多的这个东西只有你看完的时候你才明白。其实老外那个思想那种我们刚才讲真的人家比我们这个聪明，只是人家也不说他聪明，但是我们老说自己聪明，唉这就是我们自己就像谁家那个也有刚开始就是那投入的，美国人有人写了个片，然后呢日本人一看日本人赶快写了自己一个投入的日，日本人，然后在另外一个人博扬是吧？唉就是台湾那个作家也写了一个的投入的中国人是吧？然后那是很早以前了，那么我们现在又回过头去看，如果能像我们现在也是时候，我们真的噢就是说不要光看别外边我们要吾日三省吾身对吧？啊我们也要看我们自己，我们的抗诉你在不不表扬他还在，我们的短处，如果我们发现不了，如果我们不去发现，那么那个董事是永远的都在，唉所以后边呢我们这个发展经济，大家也要注意到这样一种情形。然后针对这样群英，呢我因为讲到这个例子，我再给大家再细讲，那么对应着刚才讲的这个美元，对应着我们这个货币对吧？啊这个人民币，那么大家也知道了这是人民币，唉然后呢这是我们刚才讲的美元对吧？这是那一块的是我们讲的那个美元，然后美元的和人民币的我们这一块，如果说我们一出口，我们出口以后，也就是把我们生产的商品是不是拿到美国的市场去卖的？我们在一块卖的时候，我们买的卖出去的不是用的人民币，我们收的是美元是吧？好了，那么我意思说我们这个企业把我们这个商品拿到了美国的这个市场，然后呢我们去拿回来了，这个才是美元，当时把这个美元一拿回来了以后，你记住了，这个美元不让你在中国这个市场里边流通，我们这一块不能流通这个美元，我们要流通美元人民币对吧？那么这个时候呢就需要把你这个一个美元就要给你兑成我们刚才讲人民币，不但要对上人民币，那个银行里面给你印成发行多少人民币，要给你发奖，那么我们这一块的和香港一样，香港它的港币的发行，它是和美元挂钩，比如说它的产值对吧？和这个美元它只有一美元的一个产值，大批美元的 Bayi。那么回过头中国大陆的人民币，我们也是按照一美元发行7元人民币对吧？唉这1块1基本好了。也就是说我刚才这个人，他把我们的商品拿到国外卖成美元了，卖了一美元，但是一美元好祝愿人民银行给你兑换成7元人民币的。既然人民币你拿着来了，那么这个美元放在哪儿？就放到我们刚才讲的外汇储备国家盖的，我把这一块放在这干啥？你把那个人民币拿走，我这个美元我放在这又生儿子是吧？那么这一块人呢就有他的用人要把这个用来干啥？那如果一个就存到人家人那个银行以外，那么就是买国外的我们刚才讲的国债，是不是？啊就是我们讲去买国外的这个国债，那么大家也知道了，说美国那个国家他你回过头查有一个叫做旋转门，那么旋转门那个你查旋转门那个上面就跟你讲，这就是美国它经济发展的我是它的模式是啥？就是说我先借你的钱在这一块发展对吧？然后呢你后边要钱了，噢别着急，你再借给我是吧？我拿你的钱再给你还是吧就是难，然后我用你的钱，后边的好，你又要钱，我在你这再借是不是？唉而且他这一块那个发行的是啥？就是自己的演员嘛是吧？大不了就是人家讲的噢那美国那孩子就在美国的总统说唉呀你看你把我们坑坏了，以后我要给别人还那些钱是吧？你看把我们还的累死，也得需要傻孙子，是不是？啊还用你还你什么印点就完了，是不是？噢就是我刚才讲的不用你在在一块在这个意义他不是更重要的是光想，这真的就是我们刚才的一种方式，对吧？所以我们这一块我们买的是啥呢？我们把这一块的噢就放在人家，这那么你放到人家这了以后，那么这就变了，唉这就变了。变成我们刚才讲的，你看那个美国它是比较霸权的，他爸看到我们刚才讲的，你哪一天把他一得罪，他给你把这一块他给你冻结，他不给你了，哪怕是死我都不给你。嗯当然那么俄罗斯人这次大家也知道是吧，那我们是不是也有面对的这样一个情形？当我们面对这样一个情形的，那么大家回过头经济离不开政治对吧？噢那么回过头我们再看佩罗西在这一块算来了我们这种恍惚惚惚的对吧？那么通过我们那个队队里边啊自己也知道自行其自然很怪，那么更重要的还是从经济我们这块要去考虑是吧？那么一旦有这样的情况，在这个这个情况下，好了，那么就我刚才讲我们对外边这一块有个很大的东西，那么回过头再来看，我们在国内现在的把一个东西，假如说我们刚才讲了挣了这个7美元的对吧？去年人民币的，那么我们地方一定是贸易这一块顺差，我们卖出去的多，我们买回来少，那么对应着国内的货币，也就是我们刚才讲的人民币是不是就越来越多？是不是因为你在挣一美元，这都有八七个人民币是吧？所以这个时候我们你回过头去看看，看哪一块的就是说美联储你看他多少年发的那个钱美元，敢不敢和我们国内的这一块对吧？给我们国内这多少年我们发行人民币这种速度，这种规模这种折叠的项目不敢比的，绝对是不敢的。比如说我们几年发的都是人家的几百年发的，唉那么为什么我们在这一块发，唉就是我们讲一个是我们经济发展对吧？然后我们这一块扩大的国际贸易，然后我们有了这我们这一块对话，我们就需要地方的这个支持，就需要这一块的支持。好了，那么这个时候呢国内这个货币的量它是非常非常的低，这个大。然后我们这一块的资源，假如说还是举个例子，啊在一定的这个平衡，那么这个时候就会必然就导致钱多了，商品是一定的，是不是？我们国内的商品这个价格是不是就要上涨？所以我们这个国内这个商品这个价格就上涨了，给我上。那么这一波的下面要命了，真的，这个 Cpi如果一上涨，继续揉面，那么怎样把这个的上涨不要看的不要命。好了，后边我们讲了一个绝招，我们哪一个绝招呢就是大家知道房地产是不是啊这个时候把你那些多余的那些钱，你回过头去想，噢再买一块，你买一个房一个平方多少，一个平方几万，然后你爬的那几个平方你跪在下边，那石头全扛一扛再看还是水泥，是不是？还是我们刚才讲的那些钢筋是不是？那么这一块东西我们刚才讲的为什么有这么奇怪？那么这情况里边都都都放在这一块来，然后就放在这一块来以后，你比如说我们刚才讲的，我们中国这个房地产这一块就像一个大的无线的这个产业系统，对待时间是一样的。那么这个时候吧我们刚才讲的这一块多余的这个钱，那么就放到这个里边来了，吸进来了，那么新进来的，但是你敢让它跌不停地，我还不敢让它跌对吧？还不敢让它跌。那么这就是我们讲的这个在房地产我们是现在的这个啥这种困境对吧？这种困境。然后这些房地产大家也知道的，还不说你那房产对吧？就是我们家的你那个买的这个商品房住宅用的，他也就是个70年，嘛就包括我们刚才那个地是不是？啊那么这个房子里边再有多少钱，那么后边我们还有办法，我们这个办法是啥？我们这个办法可今天呢刚一盖盖了几层，盖了6层这6层里边人里边还没装修完的这一块用的另外一个开发商和看上是吧？然后看上来以后干啥？又重新开发嘛是吧？又重新开发。好了，前面盖房子的时候是1:1，后面找人砸房子的时候还是GDP是吧？那么重新在这一块盖的时候还是GDP是吧？然后你看着我们的GDP真的不承认，但是我们这个 Gdp增加，假如说这一点是吧，那么这个 GDP实际上不是我们不高，不是我们得意的，我们实际上在这个啥呢资源的这块浪费对吧？啊真的是资源社会啊这一块的，你看盖了一个大楼有多少多少层地标性，白天的说不合规咋？是不是？啊唉你看我们好横不好横，那么这一块就好，这意思噢对应的这个这个房地产里边，所以这个房地产里边，然后你回过头你把中国这个房地产加一下，你看他是不是，但是我们个人很聪明，我们成本在哪？呢就是中国里边的这个 Cpi噢没有房地产，就是你看咱那个 CPI里边，噢我们计算出来的CPI没有，但是没有房地产，老百姓笑你，别人也这一块笑你那么变一下，变相的第一个就是租房的价格，就是你出租的这个价格对吧？这是一个。另外一个就是它的原材料唉就是部分原材料，然后把这些东西都放在这个里边了，你说有没有？有对吧？但是是和后边那个一样对不对？你假如说把我们刚才讲的房地产这个就放在里边，那么你就看我们这个 CD里面那真的就是很害怕，对吧？那么后边呢就是我们大家学经济，那么确定就是房地产放到这一块的，它有不停的物理思考，是不是？啊他这一块呢就是说就跟那南方盖的那个房一样，噢深圳的前面盖的后边的很多的房出问题了，为啥呢啊就是那个时候用的沙子是海砂海砂里边是不是我们家脸都放大是吧？然后这还没盖几年的那一块是不是呃就有问题了？那么同样的我们讲其他的一个它也存在这样一个问题，那么实际上我们要去干啥的，我有时候也不敢去讲，那么我们要干啥？呢如果这放一块，那么我们先讲现在的经济已经由原来我们看到的实体经济对吧？然后又问我们的话在虚拟经济知识经济这一块，那么虚拟经济在哪呢？虚拟经济就在我们一个健康完善稳定的资本市场，对吧？这个资本市场，然后在资本市场里边唉这一块，因为我们呢但是你说这个资本市场你敢叫不敢叫？这个资本市场里边你不敢整，你为啥不敢整呢？就是我们刚刚讲的，我们为什么在资本市场中买的股票，我们在干嘛？呢我们想想看他的目的是他未来经营的时候有一系列的收益是吧？然后这些收益能让我怎样怎样？就是我们买股票的时候，大家知道了这里边如果是你买的债券，那么这就是利息。如果说你买支股票，那么就是红利。那么如果说你这一块的买卖的价差，那叫资本利得，你说我7块钱买的9块钱卖的，那么这两个之间是2块钱，这叫志在必得是吧？那么回过头我们再去看我们这个证券市场，你还想着人家上市以后好好的给你在这一块的经营，然后每一年里边那个红利。好了，那么股票的价格等于多少？还有那么股票的价格我上来说的价格，呢那么它就等于唉股票的价格啊就在在这一块，就先说一个叫市盈率，那么什么叫做市盈率？市盈率就是等于股票的价格这个股票的价格看看。啊股票的价格然后呢所以每股里边每一年里边的利润对吧？就是每股里边它的这个收益，然后我把这个收益噢我现在有个按摩，啊这个啊我假设用一个收益就是这个那么这个时候呢假如说我现在噢啊我也是我看一下这个我是讲的噢价格的这个收益就收益率啊这是没问题的，对吧？那么假如说我现在啊这个股票这个股票，他每一年里边一股能给我赚多少钱，呢给我一股能赚一块钱，啊并不是还等于一，对吧？然后呢对应着上面，假如说我现在的啊这个价格是个10块钱，那么这个时候这个市盈率是个多少呢？那么这个市盈率就等于10，也就是说市盈率等于一个10。那么现在回过头来看市盈率这个是它的意思，啊我们都知道了，噢现在我送了10块钱对吧？现在我送了10块钱，然后每一年里边人家给我一块钱，然后我用10年就把我本钱要回来了，是不是？我10年的时候是个白天鹅的，一年回一块，一年我不考虑自己的时间价值，对吧？一年给一块一年给一个噢到第十年，我这一次把北京回来了。那么现在再来看这个市盈率，现在再来看这个事情，对吧？好，那么市盈率今天就是对应着它的大小，如果是刚开始10，那么如果是个80，那么也就是说你要把这个呢收回来需要多少年？呢需要80年，对吧？而且我现在再给大家去讲，我们现在这个公司，他在英华去成立设立股份公司的时候有一个商业计划书，然后这个商业计划书的时候，他就给所有这个投资人都给你讲了，你投资我这个股票对吧？然后未来的退出机制是啥？就是我这个公司我未来能够得到上市对吧？上市了以后，你那个公司这个股份就能在二级市场里边流动了是吧？那么你这个时候你把股票一卖出去，你就回来了。好了，那么所有的股东根据这一块的投资，就等咱俩就等你上市是吧？所以我能把这个公司能做到上市公司IPO对吧？比如说我能把你这一块的能做到上市公司，你就基本上都是所有公司在经营里边，我们刚才讲的啥，呢它的最高目标是不是？啊他真的就变成他这个目标了。好了，那么现在回过头再来看，如果说你这个公司你到美国去上市，到美国你要去上市的话，那么它的那个市盈率是个多少的？它的市盈率是8~12，对吧？8~12，也就是说你按现在的盈利水平，8~12年你北京就回来了是吧？那么如果说我们放到香港去，香港大概是多少？呢香港大概就是一个20对吧？香港大概就是一个20啊12~20，大概就是一个这样。那么如果说你们在我们这一块上市的，如果在我们这一块上市以前，这一块集合境界就那一块才啊竞价，那么竞价以后好基本上那个市盈率就给你涨到一个80了，对吧？啊今天涨到60了，就按60辆挂了，现在多少钱？假如说我我现在57，噢我买了一个是50年的，啊我107的时候白天才回来，是不是？噢这真的对不对？一个这样一个概念。好，那么他就等了个多少呢？对我们大家发行的这个市盈率特别特别的高。好了，那么就是说这个里边有没有我们刚才讲的大家讲的穿越，噢大家看这个参与，穿越下来参与我们讲的时空穿越人谁能穿越又没有又。就是我们刚才讲的中国资本市场这些投资人，他们就能穿越，为啥能参与的好，我现在这个股票我一上市，上市假设他有半年的这个锁定期，我这一块不能卖，然后一过这的时候，好我把它一下就给卖了。我一卖就是说我实际上已经把80年后到80年这个阶段是吧？这80年的收益是不是我一下子得到了？是不是？啊比如说你要活的每一年，你懂每一年的你要懂的，我现在把它一卖，过一定的盘面，看到后边那80年，然后到这个期间的我都弄到我这啊我一路到这儿来，那么好被人移民，啊是吧？就给走人了。啊那么这就变成我们刚才讲的啊他一旦开始这个改革，那么现在呢给他的有一个规定的一个规定多少，你不能给我过44好，不能给你过44再行。那我这一块都给你43.97 43.98是吧？啊这个43个亿是900%，那么后边的我们大家还是这样一个噢比较高的这样一个价格。然后这个价格呢我刚才举的是IPO是干啥的？子女现在呢在今天有新股发行，你在这申购，你申购下来以后，假如说中签率是万分之0.7，噢那么也就是说假如说万分之1，也就是1万个这边你这个种植植入的概率之一是吧？那么就是说这么一个概率唉呦还是稀缺。你把这个芯片拿到了，你刚才讲的我是81块钱在这儿，我是80块钱把你这一块的买来的，那我不能80块钱卖吧是吧？好了，这个时候有人给你在这操作，招的干啥的就给你再拉高，是不是？啊噢这一块呢包括我们讲的科创板的创业板的两个线就是第一天拉高，你拉没上线，对吧？你能拉多高你拉多高。好，那么后面我刚才讲的比较少，说这个位置，然后再过了这个阶段，层干部再拿到你手上，也就是说不是你IPO你中间得到你后边在二级市场买的时候，那就远远高于80了是吧？你远远高于80，你这个时候拿到手了，你还想让他后边再有多大大的多大的收益可能不可能。唉这就是我们刚才讲的，这里边就有这样一个现实的问题，而且有了这样一个现实问题以后，回过头你再去看，好，我们股民本来就可怜的在这一块在二级市场买了一个高价把它拿到了，好了，那么你回过头去看，对应的我们现在发展经济的一个公司里边，你要上市好了，我主要是你还是做投资银行，就是忙着对吧？噢就说这好了，那么在这上述过程里边，有我们刚才讲的会计师、审计师，有咨询，有法律对吧？有所有那边的券商，然后大家在这你哪一个来的话，就跟我刚才讲的，我带了几个那几个唉方便的唉做同行，他的活干了一，我觉得别的体会没有。不是，但是有啥体会？啥大饭店都把大酒店都改进了，是不是？那么为啥敢进来？就我们刚才讲的，他为了让你这一块去上市对吧？他不舍得他舍得在中国给你砸一下，那么砸钱的目的是啥？就是为了后面圈更多的钱，是不是？啊好了，那么这些机构里边都在这一块有赚钱的，那么你后边一变成我们刚才的上市公司的上市公司你一断层以后，那么你的信息要我们刚才讲的安全的一个披露，你在那个广告找个boss，你说我打一个寻人启事，你打这打一个寻人启事，或者是你给你那个那个上面做这么大一块广告，你问一下得多少钱？是不是？啊那么刚才讲的上市公司里边，你的年报，你的半年报，你所有在这个事项里边，重大事项哪一块的发生，及时的这一块的披露，哪一个不要钱，然后在这个过程中多少各个方面都有哪一些。后来你在这一波的交易里边，噢假如说我们刚才讲的那些券商，你看我们现在要券商，中国有多少券商，就像那个翟善英说的那一句话，搞金融的就是我们一个纯粹的骗子，就看谁能骗补谁，那么这就变成我们刚才讲的不是正常的资本市场。那么如果说我们有一个正常的这一块资资本市场，那么这个时候我们那些上市公司就刚才讲了，噢我为什么上市是为了更好的这一块的发展，不但是为了我更好的发展，而且把发展那个后果那个成果不是让我这一块拥有，这个技术人都想，而是让大家呢都能够享受去。吧所以你那块那个定位你就没有这样一个定位，你哪一天中国的公司他在上市的前面，他在经营的前面用了我前面的大家讲的，作为我们讲社会人的那些基本的一些品德的一些东西的话，那么后边这个市场他真的就是我们刚才讲的有更加希望，所以后面呢就是说大家呢以后我也在这一块也讲正片或者正干的这个有效学校课，我就给他讲，我说你哪一天你给我这听明白了，同时远离中国资本市场，这个时候你的课就是要学好，如果说你认为我在这学了两招，在这个食堂里边撒两个文，拉到那就完了是吧？那真的就是还不到这个时候对吧？真的很好了，那么在这一块再讲的这个例子我再给大家讲，就是我们刚才讲的货币它的发行对吧？货币发行是怎样换换发行的？货币里边有一个货币车速，货币承受的到底是啥？好，我这有个银行，你到我这来了是多少？存100万，好第一笔钱100万来了，因为米第一百万完了以后，那么这个时候呢你就可以把这100万向外边贷了，但是呢你贷完了以后，你到时候别人要取10万取5万，你在哪要钱？那你不敢再玩，不敢再玩，你又不给我老师，那么国家要求你了，邀请你干啥的就交这个的准备金，银行准备金，那么银行准备金是啥？呢就是你商业银行你有了这100万是吧？你要贷款的话，你要拿出多少多少假如说10%，假如说10%，啊假如说10%，然后这10%也就说你在这个里边一长，那么就剩下的90万，你把这个10万你给我拿的放到中央人民银行账户上来，对吧？这就是你的法定准备金率10%对吧？10%。当然那么现在你再给你在这一块变一变，你用了这个改革100万了，那么你就可以贷了多少年，你就可以贷个90万出去了，这90万就带出去了，那么90万带出去4次，你把那90万就背着包拿回家来了。没有。这个时候呢在银行，因为你在我这贷款，我给你开个账户对吧？这个账户呢好，这个是我就增加了一个账户，这个账户一增加下来，这就我这又存在了多少年？90万。是不是啊就用一笔存款90万，那么这个90万同样的，我按照刚才的10%拿出来9万，唉我给这里边一家，那么这个时候还剩81万对吧？81万的另外一个带出去了，同样的这个人他把这一块的拿走完以后，并没有拿出钱又开了一个账户是吧？那么这个时候我这边又有了一笔81万的存款，好了，那么81万的存款你再乘个10%对吧？那么8.1万往这上面一拿，然后剩下的你再给他往下面去带。那么您说从前面的这个100万嗯然后你在这里不停的往下带对吧？最后贷了多少钱？呢对，你可以大家的数学好得很，你把这个基数你给我钱很相适合对吧？然后唉趋向无穷是吧？你在这一块给我算一下，那么大概是在多少？呢那么就是法定准备金率10%，对吧？它的导数约定了10倍的。手臂太快。那么也就是说我刚才讲的按照这样一个意境，你最后一重合对吧？一求和以后变成多少呢？存了个100万，最后带出去的1,000万，是不是？啊那么贷出去的1,000万是不是把100万就放大了？是不是放贷了？所以这里就是三点，货币的放大成速电话。那么假如说我刚才讲的全国里边都是个100多万，而是多少个万万是吧？那么这个时候大家就知道，好了，那么后边你就知道了，国家怎样来控制我们这个货币这一块的供给，那么他就通过我刚才讲的调整银行准备金，调整银行准备金，然后把银行准备金，假如说我刚才讲的10%，我现在下调到9%是吧？一加到9%，我刚才讲的你把这个准备金就个rd那么rd分之1，看后边又能增加多少，又能增加多少。那么好，那么这一次通过我们刚才讲的法定准备金率这一块这个上面这个是很厉害的，对吧？那么它这一块变化对整个市场我刚才讲的价格水平经济发展，那么就有很大很大的作用。那么这是第一个，噢大家学到这了，就是因为我前面给大家讲的资本市场讲的是宏观经济面对，吧那么第二个呢要干啥的？呢不是准备金率的变化，我可以给你改变一个产品，通过公开市场业务，这个发展叫做公开市场业务的的公开市场业务，那么公开市场业务是干啥的？是在市场里边买卖债券，那卖的是啥？呢债券对吧？啊债券。我我嗯买卖的那个啥的债券不在唉这129万。那么现在呢大家就知道了，假如说我现在银行，我把那个债券从市场里边买回来是吧？买回来了，那么债券进入我的库的时候，我把钱放在身上，对吧？宝强管他去了。唉那么这就是说如果我现在希望实行宽松的货币政策，只要市场里边有多余的钱，好了，我在公开市场业务里边，我把债券买进来，是吧？把钱流出去，那么反过来，如果我倒过来的，我卖猪债券是吧？是不是把货币给收回来了？唉那么这次通过公开审查业务，然后在这个里边有一个概念，我一提就马上就下课了，调不散的角色，认为购房你就记住了，有哪一块谁的正回购逆回购债券这个正回购逆回购，你就记住资金往我这流，啊我把债券卖出去，货地留到我这这就给你回购。那么反过来呢是啥呢？就是逆回购，唉你把这个呢从前看前的这块源头好了，我一会儿得坐车对吧？咱就下车，然后咱那个啊我们要把法律做。啊就是就是

CPI??????

## 4上

这个价格那么这个价格是咋来的？我前面给大家按照马克思的那一块来理论，然后呢给大家讲它是相似的交换，那么在这个货币发展的过程里边，那么大概是经过了一个频次偶然的闭合交换，大的这个后边一个呢在商品形式，再下来一个就是货币形式，然后在货币形式里边就涉及到我是要接受大家讲，那么货币本来它是固定的经营，但是在交换里边可能我们没有必要现实里边进行参与，这个时候呢只是用金银的符号，那么这个时候就有了纸币的产生。然后纸币的产生，按理来讲，如果把纸币的发行和流通里边所需要的经营的量，两个得相匹配，就不会有通货膨胀。但是事实上呢我们可能这一块纸币的发行量超过了流通里边所需要的经营，这个时候是对于通过一段然后我把通货膨胀的类型上一节课里面给大家这一块去讲一遍，然后再下来以后你就给大家讲到货币的放大乘数，那么货币的放大乘数就是指对应着唉假如说有一笔100万的这个货币，刚把它存到银行，那么经过银行里边给中央银行交准备金，然后呢金准备金以外的就可以买贷款，然后呢按照一定的准备金率，那么最后能放大多少倍呢？最后能放大那个激素，啊最后啊是我们讲的是收敛的，那么就是RB/1，这个 RB呢就是银行的那个准备金率，那么如果说这个准备金率发生微小的变化，然后呢这个值的作用呢是比较大的变化，那么这个值比较大的，那么一定的我们讲货币的这个存款对整个的市场货币的供给是非常非常的大，所以在调剂我们讲的市场里边货币的拥有量的时候，那么最厉害的手段就是改变银行的稳定率。那么银行准备经历一条对吧？那么多少个基点多少个基点，那么这个时候对整个市场里边货币的供给就有很大的变化，这是第一个。但是呢这个准备金率不到万不得已的时候，一般不会参与。啊那么第二个呢就要通过公开市场业务，就是公开市场业务，公开市场业务，也就是说商业银行或者中央银行，那么通过在我们讲的债券市场买进债券，好这个时候他就把货币流到市场里边来，那么市场里边货币的供给量就大了，那么反过来卖出这一块的债券，这个是叫货币就作用对吧？那么在这个概念里边有一个任何一个这个逆回购，那么正回顾逆回顾经常搞一些调整的时候，那么你就记住了，那么相对假如说是中央人民银行，它更能够那么政府能够说明大问题的，说明资金流向的中央银行，那么流向，那么这个时候的市场里边就少了，那么就是紧缩的货币政策，那么反过来它是逆回购，一回过一次钱从他这个主体这流出去的对吧？那么这就叫做市场里边的货币供给增加，那么就是宽松的货币政策。那么至于说通过我们刚才讲的公开市场业务，然后调整整个市场里边货币这一块的量。那么第三个点是改变贴现和再贴现率，那么一个呢叫做贴现对吧？那么还有一个呢给大家前面加上一个再贴现，那么接线的这一块利息是在的，接线的利息就是说我们有的企业或者个人有没有到期的商业票据，那么当然这个商业票据里边有很多的类型，对吧？有很多类型，比如说这笔钱是有，但是呢到几个月以后才能用，那么呢对应的刚才讲的这个呢就叫做商业票据，那么这个商业标记还没有到期，可是你现在想用钱，啊那么想挣钱了，那么你就把你这个未到期的商业票据给你压到商业银行，压到相关银行银行，这个时候给你放款，那么你原来的对应的价是100万，这个时候你就拿不到100万了，你可能只拿到977万，那么中间的这个3%那么就是你给他那块有效的，然后呢把这个比例就给它起个名字叫做切线对吧？就是切线。那么期限是谁？呢是商业银行对吧？就是商业银行唉它和客户之间的啊我们刚才讲的客户未交齐的标记，拿到商业银行去，然后商业银行呢没到去，你还想用钱啊那么好，这个时候按照一定的贴现率，然后这个时候把它变成比你那个票据面额要小的，那么这一块那么回来这笔钱是未来才能在市场里边，那么现在的把它的给了市场，那么在市场里边货币的供给不会增加，那么蹲着我到底去切还是不切对吧？那么这个时候就取决于你这个贴现率高不高，你如果贴现率太高了，那行我就不贴，对吧？因为我刚才讲了，我现在在那一块去借别人的钱，噢可能还能借着啊那一块利息可能是花2万，但是我在你这一切线我就得13万，对吧？那么这个时候它就可以通过改变贴现率，然后呢改变货币市场里边的供给，货币供给。那么再下来一个名字叫做再贴现，那么再贴现就是指商业银行，看到啊就是这个商业银行，他把客户的未到期的商业票据放到他这儿来，但是呢放到他这以后，呢他拿着票据他就没钱了，他还想用钱，他想用钱呢也有办法，那么他把这个钱的这个未到期的票据拿到中央银行对吧？也就是说拿到中央银行去，然后中央银行里边按照一定的这个贴现率，然后呢把未到期的商业票据放到中央银行，然后把钱对吧啊划到我们银行的商业银行。那么这个时候的商业银行与中央银行之间的这个利率的差，这个利率就是我们讲究的再切线率。噢那么中央银行这个商业银行我到底唉借不借，那么还是取决于我刚才讲的这一块，那么这一块大家记住了，这就是贴现和再贴现，那么通过这种方式改变它的这个利率水平，然后呢调整整个市场里面货币的供给量。那么再下来的第四种第四种，呢那么就是窗口指导道义的劝告，那么窗口指导道义的劝告就是指中央银行对商业银行，然后呢不是我们刚才讲硬性，但是我们国家里边一般的最好就是硬性，比如说噢你这块商业银行，你给人家的房地产这一块贷款，噢比如说在看的时候首付是多少，那么中央银行要求的唉你不要那样那样贡献太大，噢你应该怎样怎样对吧？那么虽然讲的是应该，但是我做不做，按理来讲由我来决定，因为我是银行商业银行，我也是自负盈亏，自我约束是吧？但是这个时候呢我们这个商业银行一般还是很轻松的这一块。那么再下来一个就是其他类型的那一块，那些文件那一块，呢反正就是这样。啊道义的选择唉这个道义的选择。噢道义的选择，当然这里边的内容就是形式也是比较多的，对吧？啊比较多那么多而言之是通过这种方式来改变我们刚才讲的市场里边我们很清楚。然后再讲到这的时候，我们这两天呢又有一个概念，大家看到的呃也提到了就是我们讲汇率，那么汇率是啥？汇率是货币给货币进行交换的那个培训，那么货币和货币都是我这一块指的是纸币，唉这是中国发行的人民币，这是美国发行的美元，这是英国发行的一半，对吧？噢这是丹麦发行的丹麦克。啦那么我们刚才讲的就是不同国家的这个货币，那么不同国家的货币，那么按说他们怎样来进行交换，那么在经济理论里边有一个叫做购买力评价，那么名字叫做购买力评价，这个是评对吧？购买力评价。那么这个购买力评价这个意思啊就是我这有一个苹果，好，你中国人来了，说这个苹果卖多少钱，唉这个苹果能你拿过去拿人民币得多少钱？我就讲几块钱，对吧？然后那个美国这个人拿着美元来了，他说得多少钱啊不是在一个美元。好了，那么单文科长那一块来了，他说有多少钱？我说6块9毛9对吧？那么这个时候就是说这几个事件，他们虽然不同国家发行的不同之地，但是在购买力里边唉都相当于这个苹果的价值。那么这个时候的中国的我们刚才讲的7块钱，就等于美国的一块钱，等于大麦的6.99克的，对吧？那么这个时候就是说它之间的这种关系就是共同那么在汇率到底如何来确定的时候有两种方法，一种呢叫做直接法，一种叫做间接化。你有时候就把我们就搞不出来，那么你就记住了，什么叫做直接法？就是以单位外币表现的本币，就叫这三个直接兑换。因此呢单位嗯外币嗯然后呢表现的这个三点啊这个本币啊本币，假如说我们现在的本币是啥，我们的本币就是人民币，对吧？好，我们现在跟谁一块换的？跟美国换的。好，那么单位外币，那么美国的那个单位就是一美元，对吧？那么那个一美元唉表现的中国人值多少钱？值7块钱是吧？那么这个时候就是说噢一美元等于7块钱人民币对吧？这个7块钱人民币，那么用单位外币表示了本地这种方法，就叫做直接。刚才讲的表示，吧那么反过来呢以单位外币，以单位本币表现的外国的那个外币，那么就叫做啥？呢就叫做间接法。然后这个鉴别法有时候两种方法都在用，那么比较用的多的我们习惯的就是直接吧唉就像我们现在讲的，前几天的时候，中国这一块的一美元唉就是我们讲的但是未必换多少人民币的9.2这个7.2呃66.92，然后这两天呢过了多少来着？噢是不是已经过了7.2了？那么过了7.2，呢那么这个是原来的由6.92变成现在的7.2，是不是数值变大了？那么数值变大了唉说明啥呢？说明我们的钱不值钱的，不值钱的就是本国的货币贬值，对吧？就是美国的贵，那么反过来就是美元的它的升值对吧？就是美元的这一块升值。噢那么反过来噢假如说过了这个节又变成了7:1了，噢那么7.2变成7了，那么这个是说明我们这一块的钱值钱了，也就是人民币这一块升值了，啊人民币升值，然后我们国家和国外的这个外币的兑换，那么以前包括我们讲现在对吧？包括现在那么基本上就是这个是由国家来控制，没有把它完全的放到市场里边来。我记得比较早的时候我在那搞证券，然后每一年啊都有我们讲的中国式的市场论坛，然后每一年的资本市场论坛呢就有好多我们刚才讲的那上面发言的人就在马政府，然后骂政府骂那个就是改革开放多少年了，但是呢我们的外汇市场那么一直没有这一块开会呃开开放对吧？然后发现那个意见很大。其实我们刚才讲了，你以后就像我前面给大家讲的，依法不依人，对吧？啊一一羽，啊你不要看那些人名字，啊我们讲名声很大，其实的我们大家胡说八道，是吧？真的有时候我们刚才讲你不要不要一听到那个声音是大家，那么实际上我有时候我们在座的这个同学进入我的那个啊有一个同学我表扬了半天，就是共设那个轮椅，我说那个同学非常有礼貌，然后下了课他又过来，过来又走了一段给我打个招呼，我就问了一下，我说你是哪个学院？他说我是生命学院对吧？噢我说噢生命学院跟我学盖的，那么你们这一块呢我们刚才讲的有很多需要控制对吧？然后说控制起来，后边我们提到了有一个系统工程，那么系统工程这个专业的没有本科生，只有硕士，只有后边的这个三个博士，然后以前的这个的啊系统工厂这是谁的？就是咱讲的钱学生，然后引入我们国家，然后沿着我们国家后边的有两个地方呃开这一块的这个专业，一个呢就是我们讲的老大，那交大的大家知道你看交大那个管理学院不咋样，对吧？和人家在北大的那一块，光华和其他那一块不咋地，但是他那个写文章呢在那一块，全国他开但是在这一块是要有限，它不是第一。对。然后那里边有一个就是汪一诺对吧？那个汪一个然后王一乐呢就把系统工程放在我们行的西安交大，后来呢我们这一块的唉有老师跟那个老师关系比较比较好，我估计那个石老师就愿意跟石老师啊现在可能还没退对吧？噢那石老师是把那一块就引过来，然后放在我们学校里边也开这个系统。然后再说到这来之后，为什么说的系统工程呢？就是我们现在研究经济问题，钱学森人家是把智库搞系统工程的，然后呢他就给他的研究生里边就给大家做思想工作，你看我们现在在搞数控，能不能有谁对经济有问题也有兴趣，如果说你认为有兴趣的，能不能用我们系统工程复制这一块这个地一个呃原理去搞经济方面的活动，这里面有一个我来找我，我转过去对吧？这是一个政治制度，啊所以我们中国的这个金融体系系对吧？四大金融体系，包括后面这一块的运营，实际上这个设计就是我反感思路来设计，人家设计的这一块有它很好的这一块这个道理。啊所以回过头我们在座这个同学里边，假如说我们后边也有同学对经济学有兴趣是吧？这块一定要忍一辈子，我也刚才给大家讲了很短对吧？精力毕竟有限唉毕竟有限，然后在这有限里边你就愿意做一点你喜欢做的事。假如说你喜欢到这是吧？那么你在如果你不不喜欢，你说我为了搞金融金融那也不挣钱，啊我会告诉你我以前我那个公司里边噢从那毕业实习那些学生，然后一出去不行不行了以后到基金公司，我说那那近多少年了对吧？我说能拿多少钱？啊我就是说这一块的最不行的，人家的基本年薪40多万，这一块是然后后面出去搞那些基金经理，那么基金基金经理这几年啊啊年终奖金拿了我1,000万，这都是拿的低了。啊为什么？呢这个上面来拿低调的这这类情况，假如说你为了挣钱为那一块，我就觉得不值对吧？那么问在哪呢运用在我们刚才讲的有兴趣。然后刚才给大家讲了这一块的这个呃外汇，那么外汇这一块的发生变化，发生变化的对一国的经济到底有怎样这个影响？其实的任何一个东西都是个双刃剑，那么一个方面，假如说我们的人民币给贬值了，那么变去了以后，那么假如说我原来这个东西卖多少多少钱是吧？100块钱，假如说700块钱，那么700块钱了，那么好那放在人家美国，这个时候可能就是70块钱，那么现在呢我还是700块钱，但是呢人家那个钱值钱了，我们这个钱就不值钱了，贬值了是吧？那么相对于他们来讲，出的美元是不是就少了？那么价格降低，唉后边我们学经济学，那么需求会增加，那么需求一增加了，那么谁给你供给？好，我们来处理。对吧？那么对于外向型企业粗口，外向型企业，当本币贬值它是有利的，那么反过来对于进口型的这一块的企业，呢那么它就有劣势对吧？那么这一块就有劣势。所以任何一个东西看的时候呢噢这一块上来看，然后这是上一节课我讲到这，呢我给大家的把那一块的去完，那么后边的就是说西方经济理论，他把三个要素投入到生产这个环节，最后生产出来的产品，然后这产品拿到市场里边去满足需求，那么这个是商品，然后商品这个价格里边就包含着钱的一系列要素应该得的报酬，这个时候呢把卖出去那个价格该属于劳动的这一块的好给你的报酬，那么就是工资，然后土地那一块呢该得的就是地租，然后资本可以得到这一块的，那么就是利息。这个时候后边的马克思一研究还剩了一块，那不是在一块的，马克思主义给他起了个名字，这就是它的社会价值了是吧？然后这个时候我前面给大家讲了，那么剩余价值到底是哪来的？然后马克思去研究，人家是由工人创造的，被资本家的无偿占有的对吧？那么资本主义社会的生产，它不是为了生产而生产，它是为了生产剩余价值而生产，那么这种生产的结果必然后边造成资本家这个阶级资产阶级越来越富足，然后这一块的劳动大众这一块呢越来越穷，对吧？然后最后呢就形成两个阶级的对立，两个阶级的对立到了一定这个阶段，没有办法协调，这个时候就会发生我们讲的革命，然后呢就把私有制这一块就给推翻，然后再变成后边我们讲的社会主义共产主义要代替刚才讲的，这是马克思这样一个然后人家一看到这儿就开始慢了，噢我们这个理论里边有缺陷，那么马上呢就给这个理论里边再加了第四个要素，然后把这个第四个要素叫做资本家的管理才能。好了，那么这个时候就讲了，噢不是说光能生产这一块和你的组织要靠我们讲的企业家的精神，企业家的才能是吧？那么那一块是企业家精神，企业家才能应该得到的报酬。那么这个时候就把刚才的那个利润分到这儿来，然后他的这个理论就完备了。所以我们后面在学西方经济学的时候，到了后边有一章叫做分配理论，然后呢分配理论的在所有的教材里边都给你印的有，然后上面的都给你打星号，就是说这一章选读是吧？就说不学了，为啥？呢就是说他那个理论你不转到这不完备，你讲到这儿的时候就是给资本主义那种制度，是不是它是非常完美？那么它是一个永恒。唉所以后边我们既学我们在这一块，既要保证理论的完整性，也要保证我们刚才讲的噢这个政治的这个方向和马克思那个这个里面有正确性在这一块大家来了解一下，了解一下以后，好这个时候我就回过头来了，那些东西我们后面再去学，就是不用讲到这儿了，因为打了这个课件打了这个课件，就是说我们刚才讲的西方的这个经济学，自从它的产生一直发展到它的现在，其实呢有三大假设，哪三大个假设的？那么第一个假设都是理性人的假设，那么理性人的假设实际上就是经纪人的假设，就是说经纪人就是人就是自私的自私利的对吧？唉这不管你用哪一种方法说，那么就是人都是他的经济人，唉经纪人，贯彻中国发展的人都是自私的，对吧？就是给大家看来的依依不依于对吧？啊虽然你讲的那些名词，但是最后讲的都是一个意思，都是个人为自己，对不对？啊那么这是第一个假设。那么第二个假设的信息是完备的，那么信息是完备的，也就是说在这个市场里边，所有的信息每一个人都能知道，然后呢每一个人掌握的信息是完全相同，信息在传播的过程里边也没有我们讲的损耗，那么你在得到这些信息的时候，你也不用付出，唉那么把这一块要在信息是完备的，啊不可存在，我们讲谁骗谁对吧？谁骗谁那么就像西方经济学，我刚才讲的讲到哪一块呢就说不存在谁判谁，那么所有这里边的交换都是等价交换，那么等价交换公司前面的你这个商品的价格，对吧？就是说资本家给工人一个工资，那么它是个等价交换对吧？不存在谁把谁坑了的问题，然后后面的利息那一块也是不存在谁把谁骗的，我也是等价交换，唉那么那一块的都是等价交换，然后你说不存在谁骗谁，你是完全的信息。那么还有第三个假设，第三个假设叫做市场出清，出出来的出清楚的清，对吧？那么市场出清的意思是啥？就是在一定时期生产出来的东西和卖出去的东西正好两个相同，唉就是今年生产了多少就卖了多少对吧？就卖了多少，不存在我们刚才讲这个短货，也不存在我们卖不出去的积压，然后把这个叫做市场出清。然后在市场出清里边，有时候我们刚才讲了可能不好，噢真正的达到完整的完全的这一块市场数据，后面又加了一个名词叫做库存，那么工作因素今年生产出来的东西不一定卖完，对吧？然后这个时候今年卖出的东西也不一定等于我刚才的今年生产的东西是吧？那么这个时候就把市场租金里边和库存联系起来了，那么假如说我今年的时候噢对应着卖出去的这个库存的减少，对吧？和我们库存的这个增加，那么它是一个动态的平衡，唉也就是更符合它那个它的市场需求，那么一般的就这三大架势就完了。然后我这一块拿这个课件对吧？我郭老师懒得死，我我这人懒不怕做课件，所以我最早的时候到到咱这我也不想跟你在经济学，为啥都不讲，在这经济学最大的时候，我记得这是我第一次上去给学生上经济学，是人家在外面就咱们学校那一块，有有个那继续教育学院一样对吧？然后那个那个那个里边的他这几年招了很多很多我们刚才讲的自学考试的学生，然后数学考试，但是他把他招来，到来以后呢这个时候给你组织学习，但是最后的文凭考试你可要参加，国家那个三个自学考试，然后资源考试他教教了一个老师给对方辅导的，然后后边那个那那那个那个老师嗯人家那边意见好像也大，然后那个老师说挂失，你要不你去给摆到那边去，我说我一天忙着给鬼友还得给多钱，呢他说第三十，我说他给我60还得看我考虑啊这个人家那就给你70，啊我说给我70，那那行不要我去我给你带一下对吧？啊我给他在这一块，但是但是我给他那一块有要求，我说你不敢给你，原来那个你要求老师了，你就就你就告诉我你总共多少课，什么时间考试。是对吧？然后你把这个告诉给我的，你要的是结果，你不要管理过程。那么这个时候我就跟那帮孩子去去讲，我说的你想跟郭老师讲新故事，就不是一说我在这个过程里边把经济学的它的那个线那些原理给大家瞎评，这个时候你把一个抽象的一个原理，抽象的概念转化成一种我们讲通俗的认识了是吧？那么这个时候有了那个认识，这个时候我们就刚才讲了，你看我们农民是这样讲话的，大家看一下学者是打电话，这个时候我们再反过来是吧？这个时候大家来跟着我，赶快的发给我书看过一遍，然后把这个书过了一遍，我说现在的唉那些普通的原理，然后呢再下来一个，如果普通那个道德和镇说压力是不是大家都领了过来？领带过来，好，我们现在就开始了，开始干啥？开始准备咋样，看人家咋收拾我们，对吧？当时我就是这样给我们出奇，啊我就是我再跟你讲噢哪一块对吧？我们就是大概有那个概念，所以后面那一块是那他都没有想到，因为现在我们讲那个自学考试那帮孩子对吧？噢啊那一下那个通过率还非常非常高，在这最后我带着他好几届待了好几届，我说我真的没时间。啊然后到在这一块的时候那是偶然的，我真的我随着我也是不想讲这些课，是一个老师，因为噢这个生孩子出国来，就是说要你气我气一气，啊我就记记记后边就去给给给讲讲开了是吧？啊这个这个这一块讲开，所以后边的那个课件我都是给别人要的，对吧？给别人用，好了给别人要，那么就看到这了，我就给大家那么我刚才给大家讲的这经济学西方经济学的三大假设对吧？那么你就看着这这叫西方经济学对经济人的假设，是不是那个里边有差异的？唉这个有差异。然后这个参与这本书，这次在哪一个这好像在梁晓明的那个教材里边，唉他那一块给你讲一讲，那我看看这我就给你大概的给你讲一讲对吧？那么第一个呢就是说经纪人的行为假设里边第一个假设就是利己，立即就和前面那个经纪人就是每一个人都是自私，然后消费者这一块是自私，生产者同样也是自私，每一个个体都在自私，唉那么这是第一个价值。那么第二个就是机会主义，那么前面我们讲的信息是完备的，实际上一涉及到机会主义，那么这个时候就是指在信息不完备信息不对称的情况下，对吧？然后这个时候我只看后边那种结果，然后存在着一种冒险的行为。唉那么这就是我们刚才讲的啊不是完全的理性的，对吧？那么我们刚才还存在的机会出现。那么第三个这一块假设就是经济人都有玄宗和玄帝，那么这一块的旋律是啥？绝对也就是我这一块的，我为了增加我那一块那个利润，在生产环节里边我可能偷工减料，或者说我可能提供其他的方式降低生产成本是吧？然后去为了增加这块利润。那么也就说学历它肯定是发生在生产环节，通过生产环节里边的成本的降低，对吧？然后呢去争取更多的这块收益这个学历。那么第二个叫做寻租，寻租就不一样了，全都是指不通过生产环节，然后呢获得收益。唉假如说我看你这得买苹果的，刚才是7块钱，然后那一块那个苹果的他卖7块5毛钱，那么好了，我就在这个05环节里边，我昨晚7块钱在这买的，我在那个地方7块5把它卖掉，是不是没有经过生产化解，但是在这个不同地方根据这一块这个差额是不是得到5毛钱？那么把这个点在非生产领域对吧？然后呢获得的这一块的利益，然后呢把这个就叫做寻租。就是宣读。当然这个寻租里边回过头你再看我刚才讲的区域里边的寻租，那么后面还有我们讲的权力里边的寻租，那么这里边那个范围它是很多的，唉就像我们讲的为什么在这一块是当官，那么当官的本来你那个公司对吧，那么国家给你的他是个定制，但是呢那个公司我已经不重要了，我做的手上我有权，对吧？因为有权了，那么好这个时候呢就有人给我行贿对吧？那么为什么他给我这一块行贿，那么行贿的这一部分得出来的，这就是我们讲的权力里边的寻租，对吧？权力里边的寻租，那么你就记住了，在群里里边可以增加社会财富的，但是呢在选中这个里边，不管是哪一种形式，它只是利益的重新分配，它不会产生更多的这块价值，所以把这个寻租和这一块那么后边跟你说这个有限的领袖对吧？有现代理性，那么前面来讲那么完全的理性，但是我们现在也讲在社会里边这个人的这个假设有x理论，有y理论，x理论就是认知错误性本恶，对吧？那么y理论y就是yes yes，资产还是好的，人之初性本善对吧？那么后面还有一个人的自残的是社会人对吧？噢你不能用好了坏了来给我去衡。那么后来还有这个理论是人是法人的，人是复杂人，唉不是你刚才讲在社会人里边一会好了那个或者人是复杂的，那玩意不好把握，是不是？噢那么这个时候也有这一块这个对一些这个那么我刚才也依然是个复杂的，那么未必在哪一种情况下对吧？我们的这行为都是完全的这种履行，那么是有限的。那么后面还要注意一个就是外部性，那么外部性意思说后边也可能我这个人对吧，噢我在这一块弄了一盆花，我把这盆花一放到这来了，好本来是我的花，但是我把那个花往那一放，你一抬头唉呀一朵花，你的心里是不是啊噢也非常的舒畅了？那么我们刚才讲的虽然是你自己的，但是对社会的外部对吧，产生我们党的好的这个效果效用，然后我们把这这个具有外部性唉这就行了，对吧？然后看了这一块的词打到这了，我就给你把大概的把大概的意思给你提一下，然后再下来以后，呢我就在这的比较快的把这个经济学这个简史，我大概得给你提一提，大概的前提也就是说对应着不同的教材，然后呢不同的我们刚才讲的这个作者，他不可能就是我把你那个全抄抄过来是吧？那么就有不同的判断，然后不同的画段，那么在这种背景下边你采用不同的教材，那么这个时候的你看他那个发展简史画的那个阶段大概是不一样的，对吧？不一样的那么我这一块看到这个课件，我就给你把这一块大概讲一下。那么第一个就是重商主义，那么东山子义是在哪一块产生？呢那么后边有个15世纪到17世纪中期，那么在这个阶段，前面我们讲人类社会发展原始社会，对吧？奴隶社会，然后下来就到了封建社会，那么封建社会里边就是手工业小作坊对吧？但是在手工业小作坊封建社会里边有一个我们讲行业协会，唉就是我们讲那些行业协会，他们来在这一块的控制着，但是在随着我们刚刚讲的技术的经济这一块发展，到了15世纪到17世纪这个阶段，已经在那个封建社会的末期产生了资本主义生产的那些关系，那些生产方式的萌芽，对吧？然后有了这个萌芽以后，好，那么就有人给那个国王然后呢写了一本书一一个一本书，然后在这个书好像就献给国王，对吧？和王后那什么什么。那个然后这个里边的它的主要的议题是啥？就是以前在封建的那种情况下，一般的我们刚才讲的政府它不参与经济里边的直接行为，那么现在就要给政府提建议了，提建议干下去，政府你要站起来，你要承担起责任，你要去站在管理经济活动，对吧？唉那么实际上就是说要让政府参与到整个社会经济的运行里边来，那么这个时候呢他在这个理论里边给7的资产，那么在这个里边他就认为了一个社会里边的财富，那么它有唯一的形态，就是黄金，就是黄金，因此呢把黄金作为社会财富的形态，它的唯一形态。那么在这种情况下，一个国家那么他要富有财富增加，那么就要有更多的黄金，那么工作环境再来好了，这个时候就我刚才讲的国家开始出面了，让你们这个国家全盘内外这里边这些人，然后呢把你的商品给卖出去是吧？卖出去了，是不是把黄金财富拿回来了？但是一个方面鼓励自己向外面输出商品换回黄金，那么另外一个方面，呢它有限制这一块的进口，那么为什么先进进口的，进口是把黄金都流出去了，唉那么就是说大概的就是那是那样一个阶段。然后这个阶段里边就是我们讲的，实际上它是以黄金作为社会形态，然后在管理，所以它的理论里边主要集中在流通环节，比如说这个时候的理论的研究还处于初步对吧？是在流通的环节，还没有涉及到我们讲的社会再生产的4个环节，呢还没有涉及到我们讲的生产。唉他就是说然后这是到这个阶段，那么再到了后面这个古典这个经济学，那么古典经济学在后边的这有这一个人，就是大家你们现在看的啊说那个谁的？亚当斯密对吧？唉演了4名杰出了去，还有后来的这个 C叫微量配d对吧？那么后边的这一块的最终完成这个基础铺垫的就是那个大卫李家头，就是那个谁的李家头，唉也就说里边的重点这几个人物，一个就是那个亚当斯，你看那个国富论，那么后边呢就是我们刚才讲的第四政治经济学，智库又是统计学之后就是那个谁的配备？规定。那么再下来一个呢后边的终结的完成就是李家投对吧？李家投。然后说到这个林家沟的时候，我们这个国际博物馆还有我一下子这一块，我把这些钱记得现在都给忘了，那么预算呢唉大概就到了这这样一个阶段，对吧？唉这样一个阶段。然后在这个阶段里面，后来呢把我们刚那个经济学从那个谁微量一点就起名字了，就把经济学就叫做政治经济学，然后政治经济学啊为什么叫做政治经济学？因为在这个理论里边，他首先提出来的第一个财富不是挖，是我们刚才讲的这个经验，那么任何劳动的产品，那么都是财富对吧？那么这个时候已经不是把财富体现在我们讲的经营，而任何的这个劳动产品劳动要素，那么这一块的都属于我们刚才讲的这个财富，这是第一个。那么更为重要的，他在这个里边认为一个商品里边的价值，那么它来源于劳动，也就是说我们讲劳动价值学说对吧？劳动价值学那么劳动价值学说不是马克思这一块的首先发现的发明的，那么是人家的威廉佩蒂他们这一块的发现的，马克思只是把他那个进行了继承和发展，对吧？唉那么就是说在那个时候，既然呢已经涉及到了一个商品的价值是由劳动产生，那么这个时候的理论已经从前面的商业自行车，你就涉及到我们讲生产这个问题了，那么行，那么在这种情况下，呢噢就形成了我们刚才讲的这一块的这个古典的对吧？对古典那么在这个后面的新古典新古典新古典的实际上就到了后边又研究了一系列的这个人，就是呢把我们刚才讲的边际主义的那些理论，那么边境村这个理论到底是啥呢？编辑理论的这一块的这个创新的这个这就是啥？呢我一下就忘了，就是说呢大家也知道知道在哪一块，呢就是说我们现在的医学高等数学，医学发展数学是不是要有危机感染，啊因为微积分的时候，我们一个是那个呃牛队来回你一次公式，是不是？啊噢你最后把这圆含送一球，最后你再一积分上线再进去，下线再进去，两个的差额是不是出来了？然后在这个里边就是我们讲的微积分，这个规定费是半年的唉那邮政，然后牛病在这个过程里边，就是说把一个比较大的变化过程给你轴线的缩短逐渐的缩短是吧？啊就像我们讲一个变量是德尔塔x然后呢对应着因变量是德尔塔y那么当这个德尔塔x趋于0的时候是吧？那么那个但是他晚上也可能去一点，当它这两个都趋于0的时候，那么它如果就存在一个极限，那么这个极限就是那个导数是不是就出来了？然后后面我们讲的DX边的那个 dy对吧？那么这个是我们一开始讲的，当也可以赌场，当下边的DX发生一个这样的一个变化，对吧？那么这个因变量y的变化就是dy，是不是就就可以理解成这样？好了，那么这个时候呢德尔塔x德尔塔y我们是个微量，然后经济学里边这人就聪明，聪明在哪？呢他就把数学里边的这一块拿过来了。那么当商品这个生产每增加一个单位，唉那么这次就变成了一个单位了，对吧？那么这个一个单位，唉那么当然了，这个单位里边一个单位到底许多大可不一定对吧？假如说我取一吨，假如说我取一公斤，假如说我取一克是不是？啊那么这一块都不一样，但是约定好我都去这样这样一个单位，对吧？然后在这个单位下我请了一个编辑，那么这个时候也就是说噢后边的就有我们刚才讲的编辑的那一块的理论，把编辑的这些理论引进来引进来，然后再到了后边的就是说它有一个结论，有一个怎样一个结论？就是前面在铺垫的时候，他就不让政府参与，他就认为了这个市场里边自己会实现均衡，你在市场里边有我们家的需求有工资，然后需求和供给如果不均衡了，那么它有内在内生力量，最后能够使它均衡，不需要政府，但是再到后边的时候，唉这个时候就涉及到唉后边也有这一块的政府，还有那其他的。那么就到了我们刚才讲的新古典的，再往后其实在真正到新古典的后边，因为这块有点太粗犷了，对吧？啊在这一块收割新古典猎豹今天走到了后边，我们刚才讲的那个尤其是大事，我们讲变革，然后在这大的变革里头，把一期的那个不停的爱爱之情的一整合形成了我们的战略。第一次我们讲的整合，然后再到了第二次综合，然后我们现在想的新古典综合学派，实际上就是萨缪尔森的新古典都科学。那么萨米尔森的新古典综合学派的，唉它实际上就是把以前的新古典的那个经济学，和到了后边我们讲的凯恩斯的宏观经济学，然后想办法给它融合在一起，然后这就形成了我们刚才讲的啊萨米尔森的新古典综合学派。然后我们现在中国引进的我们讲西方经济理论，任何一个高校里边基本上讲的就是我们大家的啊三角形。那么当然了再到了后边现代的再往后边对吧？再往再再后边的啊20世纪30，年代那么20世纪30年代，实际上也可以说前边的你看我刚才讲的新古典学派，那么在后边新古典综合学派，那么现代经济学他认为是从20世纪30年代开始的，那么也就是说在以前它实际上都是一种自由，然后在这种自由里边就认为政府不要参与对吧？市场会自身平衡。但是呢大家知道了，在1929年到1933年，整个的资本主义社会里边发生了严重的金融危机，对吧？那么这种金融危机出现了以后，怎样来解决？那么是不是市场会自己这一块的调整呢是一项自己的调整不了，调整不了了，人家美国开始干啥？呢实行的马歇尔计划是吧？然后也从政府开始在这一块进行投资，然后政府开始从事经济这一块的活动，他们在这个从事了以后，那么这个时候呢政府所有的行为与当时的这个经济理论就存在着冲突，存在的这种冲突了以后，那么就需要为政府的行为作出正确的理论解释，对吧？那么在这种背景下就有了我刚才讲这个凯恩斯对吧？后边我们讲的宏观因素，那么台式的他到底是不是这个样子，我们不知道，但是他给别人可讲的，他说的他的这个理论，它产生的源泉在于他有秀读了一个语的，那个我们讲的语言唉语言，他就讲的那童话语言嘛是吧？然后这个童话语言呢大概在哪些？就是说在凯恩斯刚才讲的这个20世纪30年代的前200年，就一个作者，然后这个作者呢他写了一个我们刚才讲的语言，这个语言里边讲了一个蜜蜂王国的故事，他说了以前的有一锅有一窝蜜蜂对吧？然后另外的蜜蜂里头每一个都想过好日子对吧？每一个都在这一块的想吃都在想喝就喝，过得非常的奢侈，一点都不节俭。然后在这个蜜蜂王国里边非常的我们讲的繁盛，反正但是这个时候有一天呢唉我们讲那个蜜蜂王唉有一点觉着唉呀是不是有点资源太浪费了是吧？这样的日子不能这样过了，太浪费了是吧？噢那么这个时候他就想了噢不要浪费了，我们大家就开始节俭，咱们开始节俭，好这个时候舍不得吃舍不得用，然后呢最后的结果不是这个蜜蜂王国越来越，而是随着节俭越来越往下走，这个的蜜蜂王国最后给衰落完了。那么三个完了以后，这本来是一个寓言，然后呢让我们讲的宗教的唉就大家知道的西方那一块的政教合一啊是吧？现在宗教的发现，宗教的那人一直大家都知道的要求是节俭对吧？那么你现在无非就是说用那个语言故事，噢因为我们这一块怎样不好是吧？然后让这一块在所以这是斜坡结束了，就把刚才讲这个语言的这篇文章全部收回来了，收回来又换了那个调查。呢然后到了这个教堂以后，好就是凯恩斯讲了，他有幸给读到那一块，读了以后，那么他就在这思考为什么做这一块的越节俭还给活不下去了是吧？为什么那时候越浪费那一块怎样怎样？啊好，那么后边就是我记得在唉那个嗯咱们马上那个开始那个上面就跟你说了是吧？噢那个时候就有了后边他这一块的三人需求的那一块的利润，他就认为一节点就是需求不足对吧？那么社会现在不发展，不管你的原因是因为有效需求的时候，噢那么大家浪费大家浪费需求多了，需求多了自然会去想办法生产对吧？那么经济的发展不是取决于你的，而是取决于需求。好了，那么就有后边我们刚才讲的，还是等一下我这个大家提对吧？就说你们我们是学啥的，嗯是把这学了解的，咱不是考它那个历史是吧？你如果考那一块的历史那里边可多了，我休息一下，这点有点怪，啊为什么？这个

## 4下

没有需求了，那么你怎样在这一块的促进这个经济的发展，那么这个时候就需要政府采取一系列的政策，然后呢激发这个社会发展的需求。然后这个时候禅师理论作为我们刚刚讲的，后边美国政府他在这一块经济的行为做出了这样的解释，但是你可知道这个台思台思可不是美国人，凯恩斯可是英国人，对吧？噢可是英国人特别是认识美国人跟你说是，但是是个英国人。那么凯恩斯这个理论里边说到这了，对吧？我就给大家慢慢的讲一讲，把这一块你提前这院子不管你这些。那么宏观经济学里边后边我们讲的有一个GDP唉这一块，大家的听的比较多的，然后呢中国人比较习惯习惯于那个记忆对吧？Dp后面这个这是狗的p是吧？噢那么也就是说我们刚才讲一方面的一个追求，另外一个方面我们也看到了，在盲目这块追求里边也有很多我们啊这个问题，那么我们不管这一块问题了，我们前期说什么是GDP那么GDP它就是指在一定时期，首先有一个时间上的划段对吧？然后一定国家或者是地区，好，那么在空间范围里边给你画一段，然后所生产出来的最终产品的市场价值，好这一块大家先听着对吧？因为我给大家这一块讲，大家上课的时候也不敢噢让我们刚才讲那个课本噢那个系统一下把我们这一块禁锢了，啊我们觉得哪一块呢需要有用，说到哪我们就说对吧？噢我们是为这而来，不是为了那个教案而来，那么你就记住了，这是最终产品，那么既然有个最终产品最终产品，最终在哪？呢最终就是由最后的消费者来消费的。如果说你这个面粉给郭老师拿过来了，郭老师把他回去整成扯面给吃了，这就是最终产品。如果说你把那个面粉你没给郭老师卖，你卖给挂面卡了，这个时候它就变成了挂面厂的中建产品的是吧？啊我们现在统计的是啊我们统计的是最终产品，他讲后面还有一个概念，叫做市场价值唉这个市场价值。那么市场价值等于多少呢？市场价值就等于你现在对应的价格乘上你现在的这个量，最后一综合是吧？啊也就是说那么价格发生变化了，还是原来那个量，那么可能接地气给大了，是不是？假如说价格呢现在有通货膨胀，明年价格都在上涨，还是原来的那个1亿斤粮食，但是呢因为价格给上涨了是吧？是不是GDP就大了？然后我们把这个 Gdp给它另起个名字，叫做名义GDP，就是说你现行的这个价格，然后来计量的最终产品的市场价值就叫做名义。那么我们剔除价格上涨因素，唉这今年的价格是1块2毛钱一斤，但是呢我选择的机器是一块钱一斤，那么好了用你剔除后上涨的两毛钱，因为你机器的这一块这个价格，然后去计算，那么这个时候叫做实际GDP对吧？那么实际GDP就是刚才讲的最终产品的市场价值，剔除了我们刚才讲的价格上涨也是通货膨胀，然后这个时候所计算出来的最终产品这个三类，市场的这一块，唉这个我们刚才讲的最终的啊这个市场价值。那么好，那么对应着一定时期，一定范围所生产出来的最终产品的这个市场价值，有时候我们这一块就糊里糊涂了，后边我要给你详细，你现在也有说把它叫国民产出出，那么也有人叫做国民产品，也有人叫做一个啥叫国民收入。假如说把其中它的一点点差异给它一取掉，这个时候呢我们就把这几个国民产品国民产出，然后像我刚才讲的国民收入，还有我们刚才讲的啊这个 GDP就是一回事了，对吧？就是一回事既然是一回事了，好，那么这个最终产品这个市场价值如何来计量？对吧？如何来计量，也就是我们讲要进行统计的如何来计量，那么这个时候呢存在着三种方法，那么一个生方法就是生产化唉就是生产化，那么生产反应说把在它的生产过程里边所创造出来的那些价值给他以总总环节总环节给它累加，那么累加以后，最后的这个和就是一定时期一定范围所存在，在就是我们讲的国民收入或者国民产出对吧？或者国民的产品。好，那么这就生产法。也就是说在生产环节里边，根据在不同生产环节，它的那个增加值，然后呢给它的累积，最后形成，那么这叫做生产法。那么再下来一个呢叫做收入法，叫做收入法。啊收入法好，正好前面胡老师给你讲了，在生产里边有3要素，有4要素对吧？噢那些生产要素他投入到生产的过程里边来了，那么所生产出来的最终产品按照西方经济学理论那一块的分配，是不是态度分别给了那些要素，都给他付成报酬了，唉不成报酬，好了，那么我这个时候把所有要素他得到的收入之和给它一加，那么这个时候加出来的也是刚才讲的这个最终函数的这个值，然后把这个叫做下来叫做输入法叫做输入法，一个是根据在生产里边每一个要素它在一定时期一定范围里边，他的收入之和，然后转交的。那么再下来一个呢就是支出法，叫做支出法，那么支出反差这个时候就倒过来了，你这个最终的这些产品，你最后的要流通下来，流通下来以后换成货币，好了，那么看谁掏的这个货币这谁掏的货币，然后把这掏出货币这样一个过程，这样一种行为，我就给你起个名字叫做支出是吧？那么好了，我最后的就像我前面给大家讲的市场是均衡对吧？噢生产出来多少，最后就卖了多少。好了，那么卖出来的这些多少，那么实际上就相当于我支出来了多少，那么这个时候我就把这个支出这个角度，所有的支出给他一累加，那么就形成了这一块我刚才讲这个 Gdp了对吧？那么这种计算方法叫做支出法，那么一般我们现在讲经济学理论用的就是谁的？就是支出版，那么图书馆里边怎样把这些支出给它换成不同的类型，然后这个时候把它画成了这几种类型了。那么第一个支出就是消费支出，就是我们的个人我们这个家庭对吧？我为了这一块的消费，对吧？啊这个时候我掏出去这一部分钱，那么这里就是它的消费，不管是你买食品的，还是你买你的穿着衣服的，还是你买怎样这样的东西对吧？然后把这一类就叫做它叫做消费支出，这占很大一部分比重。那么第二个这个支出就像我刚才讲的，噢这一块支出不是为了消费，而是为了未来的生产。这个时候做陶书记这个钱，然后我们把这个呢叫做投资支出，好，那么这个就是west man，对吧？就这三点就叫做投资支出，投资支出。投资投资的目的是啥？是为了参加后边的生产是吧？那么就是投资支出。那么还有另外一部分支出，这是谁支持？这是政府这一块的支出。政府干啥？呢那么政府它有机构，他要去维持这个机构的运转，那么要有办公的那一块，他在机构里边有人员，那么这些人员里边的工资对吧？那么再一个我们讲的政府还有另外一个更大的职能，包括我们讲的一个区一个地块的国家安全，那么就是国防的这一块支出对吧？那么把这些支出都合在一块，都是由政府掏的钱，啊政府为了办公，为了人员，为了国家、为了法律对吧？这一块的建设，所以这个费用好了，我们把这个调出来了，叫做政府购买，要在政府购买。那么再下来一个我们生产出来这个产品，我们生产这个产品，我们带孩子的我们国内的这个消费者，或者说国内的这个投资者或者国内的政府没有买，是外国的那个人给买走了，那么外国那个人把东西拿走了，是不是怕把钱可给我们了？噢那么我们把这个叫啥呢？叫做出口，是不是？啊是不是叫做出口来？那么出口是不是是相当于外国的投资者，外国的消费者给我们这一块给大家支出，我们把这一块就是杀掉了，叫做的出口。那么我们一个方面自己的产品出口了，我们也在外边也进别人这一块的东西，我们进编这一块东西是不是我们把支出和给了国家了，然后我们把这个叫啥叫做出口，是不是啊就是叫叫啥叫做进口是吧？啊我们把别人的东西拿回来，把钱搁这就三点，这就是进口。好了，那么在一定时期里边就要把这两个的差额给它取出来，那么假如说进口用m出口用x然后这两个的业绩比那么这就三家。这就是我们讲叫做进出口，旧车库也有的书里边啊进是翻的，就是那个所以这一块呢就 uh Nx axnet是不是静的是吧？那么这是啊 nx，就是我们讲的进出口，就把它进进出口。好了，那么还有没有没有了？那么在一定时期里边支出就包含着消费支出、投资支出、政府购买、进出口。好，那么假如说我刚才讲的国民收入或者这一块的GDP，我就用一个y，那么y在一定时期一定范围，最终产品的市场价值就等于消费支出加投资支出加政府购买，加我们刚才讲的进出口就等于这4项。好了，等于了这个4项，呢我们这个时候再来看，我们要发展经济，看着啊要发展经济，那么就要是y变大。那么y要变大，y后面有这几个要素组成的，那么我们就把它好玩又变大，那么又增加消费。这个数据我刚才讲的凯恩斯那个理论里边就要鼓励大家干啥来的，要消费了，啊这个是我们要持续大量的这个消费，所以后边我们在这一块在学经济学里面的奔驰，我们学市场营销，那么在说市场营销的时候，我们那一块是干啥的？就是要发现这些需求对吧？把这些需求发现了，好，这个是我们去满足那些需求，然后在满足的过程里边我们获得利益。好，什么叫做市场营销？你就记住了，有利益的去满足客户的需求，那么就叫市场营销。那么我们怎样发现那些客户的需求？好的，那么后边他就跟你讲了，噢那么首先第一个那么就是s s是啥？呢 S就是这个单词对吧？啊就是我们讲市场细分，啊市场细分，市场这样来区分，假如说我现在生产这个产品是日用品，那么到底是男人用的，还是女人用的，还是男人和女人都用，好了，我根据男女这样一个标准，噢我再给你划分，或者说我这个产品呢具有不同年龄的这一块的特征的消费特征，好了，那么我这一块的给你再加上一个年龄一个标准，是吧？那么假如说我还给你再加上一个不同区域里边，它有不同的社会风俗，好了，我再给你加一个社会风俗，假如说你这还要加一个噢有钱人没钱人对吧？好，那么我现在给你收入的水平高低，我再给你加一个刚才讲的基本标准。那么总而言之，你可能采用单一的或多个的这个的标准，然后把广泛的这个市场划分好，具有不同差异，同一个里边有相同，不同里边有差异这样一系列小的子市场。然后这样一个就是我们讲的市场细分，然后市场细分以后，并不是说我们刚才讲的所有的市场你都能满足，那么我们要干啥的？在这细分后的市场里边，找一个你能满足的那么这个时候就是我们刚才讲的，噢找一个的目标市场那目标就是他给的，是不是啊唉找出一个目标这个市场。好了，我把哪一个目标是我就是给女性中年高收入，我的目标客户就给这些人。好了，那么在这个市场里边你是怎样的这种定位把你和别人区别开来？好了，那么这个叫做市场定位，那么大家知道position对吧？啊位置，那么这个叫做市场定位，所以在做后的后边市场营销你就按照我在这讲的，那么首先进行市场细分，第二个细分以后，根据你自己的情形和未来市场的变化，然后选择出你的目标市场，然后选择是目标市场以后，好确定下来你在这个市场里边，你用怎样的特色区分出你和其他攻击者这一块差异来，那么这就是stp好了，那么在这个市场里边我们怎样来去做？后边又讲了，好，有很多的因素，那么第一个因素就是我们讲的价格对吧？那么价格因为我是企业，我自主经营，自负盈亏，亏的是哪？是我自己的，啊那么这个事我来承担。那么就是说价格定价，这是你第一个LP Preiss，你这个第二个呢在这个里边，我把这个产品到底是我独家倾销，还是我找一个代理商，还是我最后边的建立完整的流通的这个渠道，噢那么这个时候就是 place Place、啊就是渠道对吧？噢然后呢再下来一个呢富二代，噢就第一个是富二代我就忘了对吧？第一个就是我生产怎样的产品，啊富二代我生产怎样的产品我能确定。然后再下来一个呢就是在这个市场里边怎样把我的信息和消费者的信息进行有效的沟通，那么这个时候就要促销对吧？到底是通过广告，到底是通过人员，还是通过我们怎样的好了，那么一个是产品，第二个是价格，第三个是渠道，第四个是促销。那么一般的情况下，这4个是我说了算，其他的那些的我说了不算，那么我能做的我只能做我算的好，那么这就变成了我们刚才讲4ps了对吧？所以你记住了市场营销不管你缺什么困难，那么第一个就是我们的stp第二个呢就是我们讲的4ps，那么4加x在产品里边，噢我生产单一产品，我还是生产各种产品，然后我的不同的产品之间噢有怎样的关联，啊然后这种观点里边有产品关联，它的深度，它的广度那些详细的那些概念就出来了，对吧？那么在渠道里边好到底是宽渠道还是窄渠道，短渠道还是长渠道，噢那么那个时候也有了我们渠道策略。那么再下来一个就是我们讲价格，然后在价格里边我是采用单一价格还是多种价格，然后这个价格这一块的价格策略，对吧？那么再到了后面促销有促销的策略，那么也可以把这4个任意2个任意3个或者整个4个给它优秀的组合，那么就叫做有效融合对吧？就叫解释，然后说到这一块的时候，呢啊我们这为啥我给你讲到这呢就是我们有很多的这些同学对吧？那么我们现在虽然是学的工科，但是你回过头1~4年以后，你找工作分到哪一个企业，然后你到企业以后，他首先进来不让你到研发那一块，先让你到市场部，是吧？然后一到市场部这个时候，你说妈呀我那个事你可想起来，你说我郭老师给我讲的，唉市场部的弄啥的，我首先弄这是吧？噢根据我们的公司这个市场噢进行，stp 4ps看人家咋做的，我们又怎样表达做法。好了，那么现在来说就是我们刚才讲的这个消费了。那么第二个呢就是刚才讲这一块投资，那么投资里边对应着我们现在讲的，只要经济发展，前面我们讲了我们经济发展，因为中国里边地很大，各个地方我们刚才讲自然条件不一样，那么怎样在我们讲的物理里边，让大家也能够有效的沟通，那么要求高收入了是吧？那么要求这样这样，噢那么像这一类的就属于我们刚才讲的这一块的投资。那么再下来一个呢就是对应这里扩大对外出口，对吧？或者对外出口。啊您说的开拓国际市场，然后这增加这增加任何一个一增加，那么这里都增加，所以呢后边我们经常提到啥？呢拉动经济的三驾马车，然后三驾马车在哪呢一个？就是消费是吧？那么第二个就是投资，然后第三个呢就是刚才讲的进出口了，是吧？这一块出口。所以回过头我们再一看政府做什么经济工作报告，一做报告的时候你脑子有了，郭老师刚才人家谈的是这个模型，你就知道了噢他前边这一部分在消费里边将采用怎样的方针政策是吧？那么后边在投资里边又会有怎样的新的这一块的举措，然后再拓展国际市场里边又有怎样怎样好了，那么这次变成了拉动经济的三驾马车。但事实上呢还有一个车，我就讲了这三车的噢这是马，这个是骡子车，为什么它叫做骡子？呢大家知道马格里人家的骡子摊子不不不能我们延续后代对吧？但是这个骡子为什么要用这些骡子，你看这骡子基本上是大的，噢你他有那女的那个马的各个方面技术呢好，那种表现迹象我也没明白。就是那么就是说政府这一块这个购买，那么这个政府购买里边大家也知道的对吧？但是也也知道，你就像我们讲的，你现在看中国里边噢那个证券市场里边盯着你看那茅台五粮液是吧？你看那些那工资那高不高，噢那那一块的股价高不高？那么实际上我就刚才讲的一个就是我们中国里边大家也知道，知道在哪，呢就是我们的机构非常非常多对吧？然后你到一个县级里边有多少个科长，多少个局长，多少个处长，是不是什么站，噢然后这个党里边又下边又有多少多少这一块这个人，那么这一个方面是我们党的机构工作啊不低于这一块，但是他也有好处，然后你看人家人多，每个人工资都不低，是不是？啊那么这个工资的那么就咱们这政府购买，对吧？这里就是够了。噢那么在那两年我刚才讲的你看唉下边的晚上的烤烤肉摊的小店的你能经营，然后上面的越高档的酒店对吧？唉那生意就越好，噢但是东不溜的这一块活不下来。那么那几年为什么会出现这样一种情形，那么就是我们讲的政府啊在这一块，但是在后边实际上呢八项规定那个慢慢把这一块就杀下来了。那么山西来了，后面我们还有一个还有一个呢有时候我们也讲这个政府购买，有时候我就觉得特别怪，特别怪在哪，呢你就看啊整天这样把路修一下，都有一个公园，就在那西工大老校区，那个西院那边那个风情公园，唉呀那一年到头里边今儿挖明儿挖，今儿把这书换，那没人给他换一次。唉呀但是我就觉得这就万一之三，这是刺激经济的，这好像也挂着为民这块照顾的，但是你看你整天在这一块的折腾，你要是我们刚才讲我们这个人家西方的发展多少年是吧？你现在倒在人家呢还有几百年的房，还有多少多少是不是？那放到我们这是不是早就扒完了？现在咱这一块能做的估计就是个钟楼，大家看小眼看，你再一个找一个老地方，你还真找不到对吧？啊这就是说我们刚才讲的啊这一块的政府在这个基本建设里边还有一点问题，那么更为重要的一个啥？更为重要就是郭老师刚才讲的这个咱的军事对吧？一个国家的立刻的看法，嗯所以我记得我们以前的一个那就是皮特实际上那个皮特是个英国人，是个印度籍的美国人，然后他就讲了噢那人家美国美国那一块军工为什么那一块的发展，他不是为了我们刚才讲的是杀人的，在世界里边当警察的，他那个目的就是发展经济的发展经济的，噢他那个理论就是这样。就是我们发现它是通过这对吧？然后你说成立这一块生产，那么我们国家大家也知道现在这种情形，然后哪一种情形就是我们讲私房里面这个投资真的是非常漂亮的公司，然后这一块呢真的非常少，那么我们刚讲的，那么未来的这个经济要发展对吧？那么通过我们讲在民生里边，那么国防如果再不强，啊对吧？然后你自己经济再白，那么就像我刚才讲你一个兔子肉干再多，你那个小羊你再肥，那无非就是老虎口中的菜，是不是？看哪一天还没去，呢所以我们回过头我们再去谈，国防，包括你们大家，包括你们大家在哪，呢我们讲的技工大的三行是吧？这个三行然后我前面也给大家讲，你们好好在这一块去做，然后把我们那个技术把我们在这，那么既是国家的安全，也是国家的经济，也是你在这一块的职责，对吧？我们既然选择了，我们就好好的去在这一块去做，唉第三方去做。好了，那么就是说我给大家的把这个先给你们，那么后面再讲宏观经济学的时候，只要有了这个模型，后边的所有那一块就是先讲消费理论，好了这一章后边再讲一个投资理论对吧？再讲一大理论，进出口的这一块，因为贸易那一块的理论，然后把这一讲完，基本上宏观经济学就完了，那么后边还给你加了一点加了一点啥，就是我们讲的经济增长什么什么那些理论是吧？但是那些理论我告诉给大家的，还没有一个成型，没有说大家这一块的工人，所以一般的即就是你去学64个科室的宏观经济学，后边那一块也懒得给你。那么无非就是我们讲的往台式的这一套理论，给大家一讲完，然后一讲完了以后，好，那么我们有了这个模型，那么在这个模型里边，我们怎样使这几项给它增加，然后呢再增加的过程里边还有维持经济平衡这一块的发展，那么就有了国家的政策，那么政策你就记住了，那么对应的政策它可以分为这个三位，一类就是我们讲的财政财政政策，记住了啊就是政策，国家的一个就是财政政策。然后第二个就是咱就是货币政策，第三个叫做收入政策。所以这一块的国家的政策，你就是记住了，在经济理论里边就把它分为三个大类，那么第一个大类叫做财政政策，第二个呢叫做货币政策，第三个呢叫做收入政策。但是这三个政策里边对应着收入政策，它要依靠前面的财政政策和货币政策来实现收入政策，对吧？那么在收入政策里边，它实际上呢是要通过相应的财政政策和我们讲的货币政策，然后呢给它才能够实现。然后后边呢我再给大家把后边讲的那一块的时候，呢我肯定在宏观经济学里边我要给大家去讲，因为我们所面对的可能更多的就是宏观的对经济活动经济问题，然后那个时候你在想噢郭老师今天讲的这些，好盯着那一天我就少讲了，所以我虽然在这一块沿着一条线一条线，但是你记住了后边的这一块慢慢谈合起来的，对吧？就合起来。好了，那么刚才给大家讲的这个发展史，然后8张是涉及到我们讲的凯恩斯，这然后把凯恩斯这个理论大概的给大家讲了一下，对吧？讲一下，那么好，那么现在就要看关于经济学里边的这个模型，然后这个模型也是我们刚刚给大家讲的，有宏观有微观，那么在微观经济学理论，实际上用一个简单的模型就把它构造出来了。那么怎样一个构造模型？好，那么宏观微观经济学是研究经济个体行为的，那么这个个体得分成两个个体，一个就是我们讲家庭，第二个呢就是我们讲的厂商，然后呢这两个呢就组成了社会生产里边的两个个体，那么家庭它是要素的所有者，记住了啊就我刚才讲的收入法里边最后那个要素它的提供者，最后要素的获得者都是家庭，对吧？一个加强。那么再下来一个呢就是我们讲的生产这了，啊一个生产者，那么生产呢它是干啥的？它要在我们讲的要素市场里边购买生产要素，然后把购买过来的英才奇要素放在他的这个黑匣子里边，转化成消费者所需要的产品，然后呢再把这个产品拿到产品市场里边，然后你再换回货币，有了货币了，在在我们讲的这个三点唉要素，市场购买生产要素，然后呢对于家庭来讲，他是要素的所有者。好，那么刚开始他把要素拿到要素市场里边，啊进行这一块呢卖掉，也就是我们讲它是要素市场的供给者。好了，把要素卖出去了，换回来的是要素的收入，把要素的收入不是为收入而收入的，但是为了消费好了，那么把这些收入拿到产品市场，换回生活所需要的我们讲的那些商品，然后那个时候把商品消费完了再卖要素，好，那么这一块是这个头。那么也就是说在这个微观经济学里分的两个主体，一个是家庭，一个就是厂商，然后这两个主体是通过两个市场把它联系起来，那么一个市场叫做要素市场，一个市场叫做产品市场。好了，那么我现在给下边人画了一个坐标轴，那么这个坐标轴横轴我用的就是对应着不管是商品还是要素，那么如果这是要素好，那么这是要素的量，那么也可能是需求量，也是我们讲的供给量。那么这个纵轴呢就是啥？呢对应了这个市场里边，那么就是要素的价格，同样的在上面那个啊坐标轴也是横轴是对应的产品，它的供给或者需求的量，那么跟着中轴就是产品它的价格好了，现在我们在知道了这里边的这两个坐标轴了，现在再来看，那么家庭是要素的我们讲的所有者，他把要素拿到我们刚才讲的要素市场，那么到底怎样来卖卖多少？那么按照西方经济学理论认为，你要素的价格越高，我卖的就越多，你要素的价格越低，那么我就少卖，对吧？那么也就是说价格与它的供给转型正向变动，唉价格越高卖的越多，好，那么就是这一条线，哪一条线呢就是这一条线，对吧？就是这条线，是不是？也就是价格，这是不是价格走往上涨？价格越高对应着卖的量是不是就多了，价格越高卖的量是不是在这就多了？好，那么这一次我们讲的在要素市场里边，要素的攻击者，根据价格的变化，然后去提供相应的我们讲的要素的供给量。那么它里边有怎样的特征？就是价格越高，愿意提供的就越多，所以要素的提供量也就是我们的供给量与价格是三点正向变动是吧？变动一致，好，就指的是哪条线？那么好，对应着要素市场的供给者是家庭要素的需求者，厂商来了，厂商来了以后，厂商就觉得你要素的价格要的越高，我就少买一点，你要租的价格便宜了，我就多买一点是吧？那么这个时候就是说价格与它的需求是不是变成了反向变动？是不是反向变动？现在大家来看好，假如说价格这么高，那么对应着这就是它那个量，唉我在这条线上我坐这这上面一点往下一坐，是不是只有这么长？对吧？那么你如果价格一低，好价格低到这儿，好，那么焦点在这儿，我就买的多一点，唉就买的多一点。那么也就是我们刚才讲的对应的要素的需求与它的价格反向变动。好了，那么一个是正向变动，一个是反向变动，那么两个就不平行，然后再把它放在一个同一个平面里边来，放在同一个平面以后，那么一个是正向变动，一个是反向变动，那么对应的是不是就是有橡胶？是不是下降了？那么一交就有了一个交点了，看这就有一个交点，然后这个焦点的意义马上就出来了，也就是在这个焦点所对应的在这个价格水平下，要素的供给和要素的需求量是不是正好相同？因为在这个价格下边愿意卖的和愿意买的是吧？那么正好就相同。所以这一点就把它叫做啥？叫做均衡价格，就叫做均衡价格。好了，那么后边我们要研究这一块的发展，那个理论，然后这个理论里边那么就到了这儿对吧？对应着研究这条线，就是我们讲的啊是消费者利润研究这条线，呢那么就是这个就是生产者利润，就是生产。所以后边我们有了这个模型，我们就知道后边的微观经济学，那么从前面先研究消费对吧？那么后边再研究这研究消费的就是消费者理论，研究这一块就是生产战略。好，那么再看要素的产品的提供者和要素的需求者，以这样一个量，以这样一个价格，好这个时候的双方都满意了，这把钱拿回去了，这把又送拿回去了，拉混进来以后，好，那么在这个市场里边，这个厂商就在他这个黑匣子里边进行生产生产出来了。我们讲的产品，然后当然这个产品不是为了自己用的，好把它拿上去，拿到我们刚才讲的这个的产品市场，同样的在产品市场里边对应着如果价格越高，那么消费者愿意买的就越少，是吧？那么这个时候的需求与价格反向变动，那么同样的在这个市场里边，你如果说价格越高，那么厂商愿意多提供，是不是？啊你价格越低，厂商呢那么就提供的就越少，那么一个与价格正向变动，一个与反向变动，那么两条线必然相交。那么现在再来看这上面那个焦点，好，那么那个焦点就是一个均衡价格，因此在这种价格下，生产者愿意提供的商品和消费者愿意购买的商品是不是正好相同？那么这就是我们讲的噢这个均衡，那么后边我们刚才讲就研究，这那么跟着上面的这个市场微观经济这个理论对吧？那么实际上这就变成了我前面讲的西方微观经济学，我刚开始给大家一讲，我说你记住了西方经济理论里边有三个假设对吧？然后后边呢给你打那个课件，它上的名字起的不一样，它叫西方经济学对经济人的3个假设，这个5个假设是吧？然后这个时候不是经济学，而是经济人的5个架势，那么现在这上面放的是就是经济学，微观经济学3个架构。那么第一个就是我们讲的噢完全理性，实际上就是理性时代，就是人都是自私的，都是经纪人对吧？然后第二个条件是啥？信息是完备的。然后第三个条件是啥？市场是出清的。那么在这三个条件下，后边我们微观经济学所研究的，那么就是这样这样一个理论对吧？就是这样一个这个然后讲到这一块的时候，呢我有我记得我这前面是不是还有一个啥课件，我给你找一下，就是我们讲的这个理论里边这一块没有对吧？然后那个也是梁晓明那一块做的，梁耀明做的就是说我前面也给大家讲的，我们学这个东西，学三学精对吧？学精。然后学经的时候我们也讲的是贯彻常法，那么这一块的怪对吧？那么这一块这个罐那么在罐里边就有理论，它的这个产业线，这个现在大家一定要就是说回过头我下一次我再把那个图给大家打出来，就是一个先有我们刚才讲的一系列的定义，定义是啥？定义就是要确定下来，你具体要研究的是什么？对吧？就有定义。好了，一定要把界定清楚你研究的是谁研究对象，给研究对象以确切的含义就是我们讲的定义，然后有了这个定义了以后，你研究它你不是盲目点，你肯定有这个基础，你已经预测好，那么这个时候有一系列的假设，对吧？有一系列的假设，然后在第一个假设就像我刚才讲的那个理论里边就是那三个假设，这个你说啊环境把界限边界给你先划清楚，噢有了对象了，然后这个时候再把这个对象所处的那个界限给你界定清楚。好了，那么界定清楚以后，下边就变成假说就变成假说。说贾作林说没有被验证以前，没有验证正确以前，那么这个时候你这个理论能给它起个名字叫做假说，对吧？假说然后有了这个假说提出来了以后，好，那么再采用我们的研究方法，然后结合我们家的实际那么去论证，看我这个假说是不是是对的，是不是符合那个条件，啊最后那个结果如果不符合了对吧？那么反过来我们去看，看那一块是不是我们的压缩里边有问题的，啊我们的假设有问题，如果发现我们那个讲座理论里边有问题，那你就去改。那么如果我们把这个理论已经改了，但是后边还走不下来，那么就把这一块放弃。如果他能一路走下来，那么最后形成就是我们的理论，对吧？就是我们的利润。所以我们刚才讲任何一个理论的构成，那么你记住了这几个要素，那么第一个要素就要有定义对吧？定义是啥？一定要明确你的研究对象。那么第二个你的研究对象是在一定的条件下的，好了，那么这个就是我们一系列的假定，对吧？然后在假定的这种条件下，你那个研究对象会有怎样的这种情形？那么这个时候没有验证前就要压缩。那么在假如说明确以后，后边呢再进行验证，看是不是符合，如果符合了，那么就是理论如果不符合了，那么这个时候看上边我们那个假如说是不是有问题需要修改，如果是修改还不行，那么也不行的那个理论，那么你前面的研究你得把它去掉，对吧？那么实际上我们刚才讲的经济学里边也是，这假如说你们后边大家也是没事对吧？就像我前面给大家讲，有些东西我们不一定是看里边的细节，你哪一天没事了，你在这投诉管理你找一本博士论文，你找一本博士论文，你看那个博士论文的结构，你看是不是前面假定一假定定义一定义二定义三，是不是啊唉后面的假设一假设二假设三，那么后边才有我们刚才那个后边再通过你们的实验，最后通过这一块修正，最后对自己的结论理解了。那么同样的一个道理，我们在这个经济学理论里面有了我们刚才讲的那些，那么回过头我们也在这一块进行验证，但是人家这一块对吧？好了，那么后边我这一块要给大家讲就开始讲了，加在一块的那个微观经济学里边，对应着的那几条线，一个是需求线，一个是供给线。嗯然后围绕这几个供给线，后边就是第二章，关于需求的理论，还有我们刚才讲的供给的理论，好的，嗯嗯所以在这个我一般情况下，啊我就给大家也讲，就是说我这人比较懒，这是我们客户的问题。就跟你上一次一样，本来说是在206我跑到在一块，最后呢你们说跑这我又跑过来，因为我干什么我干什么，任何事情都是个大梦对吧？啊大致但是你说大学里边我糊涂我也不糊涂，其实那时候前面我没有改，我不知道咋画。然后但是在这一块我看顾客是这样的，甘肃在哪？呢我一般情况下，噢就是说你买一本书，我这个时候呢把你内容摘要看了，然后这个时候我就看你有几大，然后我就只记了你这几张里边的标题，然后我就给前面我跟谁讲，我看你这个标题是怎样把以前的那个监督落实，噢那么是不是成完整的说明，然后把这看完以后，一个大的框架有了，我这个时候我再看你每一张每单有几节，然后看你这几节里边是怎样把这一章里边的我们讲的足迹体现，然后有了这以后回过头我才反思，对吧？我不会在那傻的，我就在那看看了一下，我看着烦的我就不知道走哪是吧？但是你前面有个框架，你就后边的这一块，就是所以我这个习惯里面我也给大家讲，好，那么第二章需求理论里边实验的教材需求的理论供给的理论，那么把两个一结合就是均衡价格的理论，然后呢实际上在这个里边有一种特殊情形的分析，就是弹性理论，唉那你记不清楚了，你后边你也是一样，在这个过程里边你去把握。噢刚才老师就画这个模型，然后在模型里边讲了两条线，然后这两条线不管是生产市场的啊要素市场还是产品市场，都有涉及到这样的需求和供给，好了那么一张先把需求弄清楚，第二章再把工程好了，第三章的时候第三天就把两个合到一块，然后合在一块期间已经讲完了，后边还有一些东西，从普通人才看新理论，对吧？就是看需求，然后有了这以后，好我们现在来看需求，来研究。那么什么叫做需求量？唉需求量，我也不知道你们咋样，反正我看书的时候习惯于给重要的那个词的将来的挂个圈，一画一圈，你看郭老师我真的我这人啊记性以前还好，我真的是记性不好，然后记性不好，但是你可要记住了，我记得不好，我可把几个关键点给我记住是吧？几个关键点，然后这几个关键点记住了，好，那么你用你的思路反正就关键的一年那个年就出来了。那么你像这好了，第一个是一定时期，好你记住了给它画个圈对吧？然后再在一定条件下，好，那么这个一定条件你把它画你打个问号，对吧？那么后边我在学的时候，我觉得一定条件到底是指的是什么是吧？这个时候你就这一块我也不再去深究了，噢你说一定条件我后边我要去界定，你现在给我讲这一定条件，我给上面打个微课，到底后边具体什么内容？好，那么消费者愿意而且能买得起的某种产品或者劳务的数量，对吧？好，后边再愿意上面画一个，在买得起画一个，对吧？啊那么一个是愿意，第二个还有买得起，然后再到了后边的还有一个产品的数量括号还给你打了一个劳务的数量，对吧？那么这里边一个在时间有个时间段，对吧？然后呢第二个呢有一个我们现在没搞明白，一定条件，那么当然了这个一定条件后边我要给你去讲，影响需求有哪些要素，然后呢我们研究每一种情况下，是指哪些影响因素它维持不变，对吧？啊维持不变那么现在现有的微课，然后后边是愿意而且能买得起的，这个呢就是我们刚才讲的，然后再讲到这儿的时候，我就给这一块讲这个需求，那么就像我们刚才讲的，噢一早上一起来肚子饿了，然后肚子这一饿，这个是叫啥？呢这个是不是我们叫做叫做啊 What是不是？啊唉这次是我们自己的肚子饿了，就想要想吃了是吧？啊我们把这个叫做啥？呢呃先先逛一下，对吧噢就是愿望对吧？那么后边了以后，我我们这一块呢有的都是这那么我们有没有这种需要，对吧？啊我们想为这种抑郁点去，前面如果这一块就需要，那么后边有没有满足我们这一块需要的这种意愿？啊这种意愿然后这种意愿呢大家可能记得有一个词，你是这样对吧？啊然后那个地我一下我在这个脑子里先把它给忘了，是不是就是大家那个愿望嘛啊那么这个时候就是说我肚子饿了，我没有没有想买个馒头，买个肉夹馍，买个什么东西吃了的这种愿望，对吧？更有愿望。那么你肚子是饿了有这个腕儿疼，但是你后边没那个design，你就不想去买，为啥的？唉呀肚子不饿咋能减肥，嘛是不是？我这边肉减肥者的我干嘛要吃，那么这个时候虽然肚子有那个想要对吧？但是你不愿意他满足是吧？啊那么这是第二个。咱们到了第三个的时候，你也愿意去满足，这个时候才是那个最慢的，才是我们这儿。对的吧？所以你回过头听听我给大家给你讲市场营销，你就记住你这样是吧？还有我刚才讲的对吗？这几个词也是一样的，对吧？这4块非常重要，你们怎么会有这种好玩的，然后他们的这个建议嗯我自己也也遇到。

## 5上

看你是不是那一块，就是你最后边的加一个视频加加一个视频。啊噢那个作业我就说一下，啊另外一个就是你们这一块啊自己把握，我以前呢都是最后一次上课的时候大家来，然后呢把作业的题目拿来是吧？噢如果你们另外的一些我把8节课的我都写，然后呢放到呃咱课结束以后给你留一周，然后你们交，然后如果说你们愿意这样去做，大小你的愿意这样去做的，护士肯定要记住这辛苦我们那个几个班长对吧？然后这就是如果说呢这样多的人，对。往后看石头还是那回事，那就是ID。最后一次比较对吧？就完了还还另说一下，啊我就是把这一块再给大家说一下，然后咱就接着上一节课给大家去讲，然后这几节课呢你要去听，为啥要去听呢？就是我们不管是搞工科的，你还是搞哪一块的，那么回过头你肯定离不开我们今天要讲的这些问题，只是你在此销售的，或者说你是管理的，或者我们现在有很多的同学都参加，那个学校里面好多什么的这个的创业计划那个创业计划，那么用那些计划里边，那么你这一块也少不了最好的，我们这个课你把学习一下，然后上一节课呢给大家讲了，咱那一块呢就是说西方微观经济学，他最后要给我们达到的目的就是把每一种商品它的这个价格他跟我说不同，然后呢认为最后通过市场形成的这个价格，它正好能达到资源的最有效配置，那么资源最有效配置是怎样一种状态，然后按照它的一种状态，也就是说在这种状态下，你要增加某一个个体这一块的利益，你就必须损害其他那一块的利益，你如果不损害而去增加某一个力不可能。那么这个帕内特这一块这个状态后边的是怎样一种情形对吧？在我们经济学里边，后边我也可能给大家能讲到那一块对吧？但是我觉得那一块呢意义不大，啊意义不大，但是我这一块给大家讲了，最后就要形成每一个商品或者每一个生产要素它的价格，那么这个价格呢到底如何来形成？那么围绕这个价格，那么这个时候就要研究一个就是我们的需求，另外一点就是我们讲的供给，然后把需求这一块的研究得出来了一条线，那么就是需求线，然后去研究供给，最后的得出供给线，然后呢把这两个县给它放到一个平面里边一香蕉，那么这个时候这个价格就出来了。那么也就是说回到了我们刚才讲的这一块的重点，那么现在的问题就是怎样来看这个需求，怎样来这个呃供给？那么在需求里边，我们现在呢就给大家先讲第一条与价格反向相关的这条线，那么这条线先给你得出来，得出来以后，那么后边的关键就是你这个线你给我了，你这个线你有线背后的理论又是什么？比如说你得出一个短线相关，那么短线相关这一块的背后它的理论是啥？那么后面就涉及到西方微观经济学里边的效用理论，比如说后边的这个效用，然后效应里边又分了两种，一种呢叫做基数效用论，一种呢叫做序数效用论的，比如说后边有两种，然后围绕这个吸收吸收这个效应论，后边的就可以把刚才讲的这个需求曲线给他一个字，给他怎样得来的做理论里边的证明。另外一个呢通过这个理论也可以对后边我们讲的需求它的变化，比如说需求这一块水价的变化，那么到底是由于收入效应，还是我们刚才讲的替代效应？另外一个呢就是对应着我们讲需求曲线，它都是与价格的反向变革，还有一种商品呢参与这一块的正向变动，然后正向变动的这就是积分商品，嗯然后呢积分商品它正向变动，没有办法解释唉就是积分把这个现象提出来了以后没有办法解决，没有办法解析，但是后边有了刚才讲的这个效用论，然后在效用论里边，这个时候就把以前留下的积分商品对吧？基本上这样一个的问题就给处理了。那么这实际上就构成了我们刚才讲的完备的西方的这一块追求的这一块。那么再下来一个呢就是围绕着供给，那么围绕着供给那个线，好，那么刚才讲的这个需求线它与价格反向，但这个估值线的采取价格这一块是正向变化，那么这个正向变动如何得出来？好，那么这个是西方经济学，他这一块进行研究研究，哪一块呢研究我们价格生产利润，那么生产的利润，然后在生产理论里边，这个时候呢通过我们刚才讲的，对于不同投资生产要素一个技术不变，另外一个技术发生变化，然后在这两种情形下对吧？那么怎样能得到刚才讲这些，然后这个线的的的确确给得出来了，那么这个线在哪一块得出来的？它是在市场结构的一种特殊状态下，哪一种市场得出的这个结构的呃特殊，我这一块呢给大家讲一下，就是说先把这一块加到哪，我先给大家把这个我我前面要求大家那个作业就是要求第一点，啊第一个思路一定要清楚，啊你我们学啥来了，我们这一块的军队的专题，表面上我们是学一些的分散的概念，但是事实上呢我们要要用这些分散的概念给大家在经济这个理论的宏观框架下给他的一个思路，对吧？有一个思路，所以我这一块非常强调。这那么这个生产在这个生产理论里边，他把市场里边这个结构唉就是市场结构的这个理论，然后市场结构理论是怎样一个理论，呢它是根据一个就是对应的这个市场里边厂家的加速，一个一个的厂家呃有多少家厂家厂家的加速。那么第二个呢对应着它产品的差异程度，比如说家属每一家生产出来的产品，他参与的这个发展程度，然后呢实际上就是围绕这2个，但是一般的这个经济学他给你讲4个，他现在他讲4个，他说还有1个对价格的控制能力，你对价格的控制能力对吧？控制能力，嗯嗯后面再加上一个进入这个行业里边，它的这个壁垒有多大，唉你说这一块那个壁垒啊那那个啊写一下壁垒，啊唉 B类到底有个多大？那么这一块就又涉及到一个行业，然后说到这一块，那么什么叫做行业？你就记住了，所谓的行业就是生产相同或者是相近，因此一个是相同对吧？一个是相同另外一个不同，那么但是相近对吧？生产相同或者相近，这些产品的生产者组成的这个集合，那么就把它叫做我们刚才讲的行业，唉这就是行业，那么行业是指有生产相同或者或者相对产品的企业所组成的SUV的感受者里边是这个概念，集合，然后呢把这个就叫做一个啥呢就叫一个行业，然后说到行业的时候，呢后边的还有另外一个概念，哪一个概念呢不叫行业的，我们经常听的叫做产业，那么什么叫做产业？产业首先是行业，唉也就是说产业对吧？噢这个它是包含在行业里边，比如说首先它是一个行业，比如说的产业，第一个就是说要有 yeah一定的规模，比如说这个产业的时候，比如说一个呢在规模也是生产的量的方面，要有一定的这个规模唉有一定的规模。那么第二个呢要有专业的人员，唉这个人员里边要有专业的这个人员，然后符合这两个条件的行业才把它叫做业，但是我们一般的情况下糊里糊涂对吧？噢把产业也当行业，把行业也当成一个啥？呢当成一个产业，其实这两个概念它是有区分的。另外一个就是我们国家在这一块讲经济的时候，围绕这个产业经常讲第一产业、第二产业、第三产业是吧？那么第一产业就是农业，然后第二产业就是工业，第三产业的就是指这2万以外的那些服务业，那么就属于我们刚才讲的这个三产啊第三产业，然后呢对应着不同的工业发展阶段，然后刚才讲的那三个产业，在国民经济里边所占的这个比重也就不一样，对吧？也就不一样然后把这一块给大家造成一个夯实了。好了，那么呢一般的情况下呢就给刚才讲的行业，那么你进入这个行业里边有多大的有没有这个弊？一类实际上呢这个两个都是由上面两个派生出来的，所以一般的情况下我就给大家讲，我说你就按两个，然后按照两个的，好，那么这个时候假如说在一个行业里边有很多的加速，第一个呢很多很多到咱哪一种程度的，很多的有这一家没这一家都无所谓的，对吧？那么有很多的这种程度，加速的很多。那么第二个，呢它的产品完全相同，噢产品完全相同，也就是说这个时候用经济学上一个话题叫做同质银色的产品完全这一块相同，那么把这样一个行业就给它叫做一个啊我们要完全进入这个市场，唉在这个市场里边这叫做完全竞争市场。那么假如说是这样一种情形，那么只有一家，然后呢因为只有一家，所以它的产品就是儒家的，那么也产品的区域我们讲的都有区别，对吧？都行。那么把这个一个的也给他，也是行业，嘛也是这样一个市场，然后把这个市场给它起个名字，就叫做完全垄断。好了，那么这一个完全竞争，后面一个的完全的这一块的垄断，那么中间呢加了几个呢中间又加了两个，一个叫做的垄断竞争时刻，唉垄断竞争市场，对吧？啊竞争是体系，一个呢给他另起个名字叫做寡头市场唉叫做寡头市场，对吧？一个叫做啊这中间两个字对吧？中间两。个字好了，那么现在来看，那么垄断竞争市场是怎样一种情况？那么一个加速很多第一条条件和前面的完全竞争一样加速了，很多唉加速很多。那么第二点呢差异在哪？差异在呢每一家里边的产品又具有自己的独到性，唉生产刚才讲的洗发水的。好，那么洗发水的加速度非常非常的多，然后呢这家噢海鸥它有它的特点，海飞丝这一块有它的这一块特点，哪一块的噢有哪一块那个特点，比如说每一家里边的产品又有它的独到性，那么因为加速很多围绕着一个市场，那么大家都在竞争，所以把它具有竞争的这种特点。因为每一家的产品又有它的独到性，具不具有垄断的特性，所以把这样一个市场就叫做垄断竞争市场，叫做垄断竞争市场。那么再下来一个对应的加速的就不多了，看到噢加速就不多了，只有少数几家只有少数几家，然后呢只有少数几家在一个行业里边，然后呢把这样一个市场就给它叫做寡头市场。那么广东市场里边他没有提到产品有没有差异性，那么如果说每一家寡头它的产品都是完全相同，然后呢把这样的市场叫做纯寡头市场，那么相应的另外一个就是我们讲的噢不存的是吧？那么就是一个是主要就是我们讲存挂图市场，和另外一个飞船的这一块的呃挂钩的市场好了，那么这个时候就把我们讲的市场里边按照加速按照产品，然后呢给分成了完全竞争，完全垄断中间的两个的，一个叫寡头，一个叫垄断竞争，就要垄断竞争。包括讲到这个市场结构里边以后，那么西方经济学它要在这里边又得哪一条线？他的目的需要得这一块这个生产理论里边有了这个供给线，那么供给线它与价格正向变动，但是它只能从哪得到的？只能从第一种情形完全竞争市场，得到我们刚讲的这个呢呃与价格正向相关的供给线，在其他的那个市场里边他根本就得不到。噢所以你刚才讲了你忙活了半天，但是呢最后是从这一块的市场里边完全跟着市场得到的，然后后边的对应着寡头市场，垄断市场，呃这个三垄断竞争市场，还有我们那个谁的呃寡头市场，那么这三个市场里边都得不到我们讲的贡献，这就是他西方理论里边它的最大缺陷。然后回过头再讲这个完全竞争市场，加速很多产品完全统治，那么这是一种呢非常非常理想的状况非常非常理想状况，在现实里边可能不存在对吧？比如说呢噢现在的包产到户了，每一家里边就给你分了一点地，然后你今年种不种小麦，唉实际上已经你左右不了他们市场的价格有你也行那你也行，但是我们回过头去再看，实际上呢究竟是小麦对应着的唉不同的区域是吧？然后同一个区域的不同的品种是吧？那么这一块那个啊车辆它也不可能相同，所以在现实里边很难找到，那么后边的有人在这一块就想了想在一块，呢现在唉那股票市场里边可以，因为什么叫做股票？我现在跟你讲经济学的，我就跟你讲，噢我说的社会在这一块发展，然后发展的时候噢对应的有两个车轮对吧？然后呢一个呢就是我们刚才讲的技术，那么另外一个呢就是我们讲的管理，然后在这个管理里边包含着我们讲的企业的这种形式，那么企业由以前的手工做法对吧？然后最后呢变成我们刚才讲的股份公司，然后呢这样一种组织结构的发生变化，实际上它对整个社会经济的发展所起的作用，从某种程度上来讲和那个技术的发展还要大，所以我们也讲你们现在学这一块的经济学，一个呢我们这是搞三行的搞技术对吧？你就记住了，噢这个要发展，那么同样我们刚才讲的除了技术这一块以外，他们还需要管理管理里边还有我们刚才讲的就是企业的组织形式是吧？这个企业组织。然后围绕着这一块的，你回过头有兴趣你也可以去查，比如说我们讲的有限责任无限责任对吧？那么有限责任里边啊对应着又有这样的地方就行是吧？这个还有我们讲的无限责任里边，比如说合伙制企业，那么它就属于我们讲的无限责任，唉你假如说后边有的同学，噢我们学校里边比较多的要注意几年自己去办公司去，那么你要去办公司，那你就记着噢我那时候上课的时候，我老师给我说到底采用哪一种方式对吧？你可以找一本公司法，把这一块给大家看一下。好了，那么这个时候就是说以前我们这一块的就是小作坊生产小产品，现在我们要修这个铁路，这个时候的一家可能呢根本就承担不了了，那么这种情况下怎样把我们的蒸汽机，把我们现在那个铁路这一块没有用，那么自己想了一个办法，将来万一说大家呢都把那个钱都拿来，拿来了以后，这个时候我把整个所需要的大家拿这些钱给划成相同的等份，然后画成相同的等份了以后，好，这个时候呢看你拿那个钱能领多少个等份，然后呢这个是有多少股，然后呢你这个时候就变成了公司里边的股东了，那么股东对这个公司里边你有他一个收益的分享权，那么他破产了，后边的没有他剩余财产的这个啥的，噢我们刚讲的这一块的获取权对吧？那么假如说后边这个责任，那么这都是我们讲的有限责任，你给他承担的责任就是你拿那个股份的大小，就是你该承担的最大责任，就是这样一个道理。然后这个时候给大家这一分好了，这个时候的企业和你这块持股人就变成了所有的和这个股东了。如果说你作为股东，我不想在这个公司里边啊经营了，那么你不能给公司要钱，你唯一的办法就是说看谁要经营，把你这个股票再转给给别人，对吧？那么这就形成了我们在股票市场这一块的交易。这一块差不多。那么这一份到底是个多少？然后不同的国家不同的这些可能不相同，对吧？可能就不相同。我记得我们比较早的时候，噢中国这一块的啊改革开放改革开放以后呢也是以前有那个工厂。第二个方面我们现在公司那么这一块呢有变化的话，那么这个时候就干啥？呢就进行改制，进行改制，成立股份公司，那么你到底是发起成立股份公司，还是你改制成立这一块的，呢还是发起设立成立股份公司，那么这一块也都不一样，然后跟着多少一个份额，然后那个时候就给他们就说的黑片，就给那一天给大家那一天在屁股都是瞎玩一样对吧？就是我们讲的黑片，这样的哪一块，就是说你看我这个公司里边这个股票对吧？假设我现在发现一块钱，然后我就告诉我这个公司噢在哪个行业，然后我们这个公司里边噢现在的技术多么的超前，然后按照中国资本市场的要求，然后呢再过几年我们这个公司有可能成为上市公司，那么如果一上市了好了，你拿的就是原始股，那么一上市后你现在可能拿的是5块钱，那么未来可能我们一发行就是50块钱，那么你5块5块钱呢你是不是一下就赚到50块钱了，啊你看这几年你在哪块能找这好事。那么那个时候就是坐垫啊最后边呢啊能不能上市，那是另外一回事。然后这个时候我就觉得那时候就借调噢还没有上市，上市那一块的交易那叫二级市场。股份公司成立的时候发行那个 Ipo那叫一级市场，然后呢在一级和二级之间，我们这个得转让给他起个比较好听的名字，叫做一级半市场，然后在这个一级半市场，那么这一块就怎样？转让对吧？都是拿哪一块的票。然后那几个有人给我讲了，唉包括人家的四四川那个票又比他这便宜的多，从四川的票在那一块是3米多的，噢回了一查人家四川他是5毛钱，算一个，然后我们这儿的是一块钱算一步是吧？然后再到了后边的时候，呢噢人家的香港的那一块，人家就变成了一毛钱两毛钱这一块算一部分，然后后边我们国家里边上市里边也有一家公司，然后这家公司的这一块，就是你发行的时候，就是在我们刚才讲公开这个市场里边，这个 IPO对吧？首次发行呃就是公开这个市场发行，华因为因为市场不好，师长不好了，那么这个时候他们就变了，这非常非常的聪明，非常很这个聪明的就是说，呢因为这一块发行的时候，一般情况下你有一个市盈率，我把那一天的市盈率我好像给你们也讲了的，啊那么市盈率是暂时简单的讲，你股票的这个价格除以你每股里边的收益，假如说我现在的这个股票的价格是个100块，然后我现在第一年每股里边有利润是一块钱，那么就是一分100这一次，那么就是市盈率就为100，对吧？那么市盈率一个100的意思是啊我好像也给你提过了，我提了没？急了，哈啊那么就跟这这一块一样，最后呢有一个公司，哪一个公司的紫金矿业，唉你看那个紫金矿业，然后紫金矿业的他当时的就把悄悄的把自己的每股一块钱变成了每股的只有一毛钱，一毛钱的话，那么这个时候它发行的时候，它的股票的发行价IPO的时候发行价是多少钱呢？发行价值每股7.8元对吧？比如说这个数的IPO的发行，所以每股7.8块钱，那么如果说我们刚刚讲的，你也用一块钱算一股，那么实际上它的发行价达到多少呢？是不是变成78了？78美金是非常非常高的一个价格的是吧？唉这是我们刚才讲的，所以在这个里边我前面也讲一下，比如说在股份公司，然后这个紫金矿业他就这样做了，然后他这样一做以后，好后边的就有别的公司想模仿，别的公司这一块你想模仿，然后中间会噢实际上人家那一块模仿就有了一定规模，但还没那一块批，然后就给叫停了。然后调出来以后，那么后边的呃前边紫金矿业已经发了，那么的发了就发了，噢也没有后边的后续问题那些话，然后呢没把在这一块整个的调下来。啊这个当然这一块呢为什么要这一块去抓，啊这个呢正好那个谁当我们重要是温总这个温家好的感觉我们要做好，嗯嗯然后呢控股股东就怕二次。啊我刚才给大家讲了，在这个的股票市场认为那么近似于刚才讲的我们讲的完全竞争，其实你根本也不是这个道理对吧？所以在股票市场里边，你西方那个经济利润这样一个价格也不是这样一回事，唉不是这回事。所以我们也要看到它的这一块三个缺陷，好了我这个到底再给大家提一下对吧？就是说我们现在在研究西方经济学的微观理论，实际上就是价格的问题，价格理论怎样来得，那么该怎样由供需两方，然后呢它两个形成均衡价格，然后形成这个均衡价格，在理论里边怎样把它做得通，好了，在需求里边有了效用消费者理论。然后在后边我们刚才讲生产者这有了生产者这块有一个然后在教育理论里边得出了需求曲线，然后在这一块也得到了我们刚才讲的供给线，然后呢又按这两条线实际上就到了后边完全竞争市场那个均衡，然后就认为那个均衡它是第一个就是讲消费者的利益达到的最大，那么为什么也就是他用最低的那个成本价格最低的成本获得了我们的就是唐山那个最低成本，就是他这个价格。然后呢厂商也把生产进行到了成本的最低点，那么这个时候的资源达到充分的利用，唉充分的这个后边的这个结论就有了。所以有时候我也跟大家讲，我说我们学这一块学别人的思维，你真正把他那个理论弄完，就觉得噢实际上把我们这一块的时间浪费，啊那么浪费的在哪？呢浪费的那个结果，但是它的这个过程却是非常值得对我们这一块这个启发。好，这是上一节课给大家讲的。然后讲到这儿了，那我就上一节课，最后我们讲的这个需求曲线开始研究需求了，那么到底什么需求，我前面也给大家讲了，我说他这几个关键词，一个是一定时期，第二个一定条件下，然后消费者愿意而且买得起的章程的这个数量。那么在这个里边我给大家讲了一个就是那个英语单词对吧？啊就是这个词。另外一个呢就是这这个词，那么再下来一个呢就是刚才讲的噢这个词不知道，然后这个词我刚才给大家讲就是你早上肚子饿了对吧？那么它是一种客观的自然存在的状态，唉就是需要肚子饿了，就要肚子里边要吃东西，那么把它的叫做绿光，这一块呢叫做一个欲望，对吧？叫做一个欲望然后后边的这个呢 is that。现在啊就是说我肚子饿了，但是我的意识里边我说我要减肥是吧？我不吃，或者是意识里边噢我就觉得噢既然饿了对吧？那我吃饱了再减肥是吧？那么这个时候就是说你先要去吃，那么这个时候就是大家这个时候就是愿望是吧？这个时候就是愿望那么再下来以后一掏口袋对吧？唉还有钱能买得起是吧？那么这个时候转化为就是我们的这儿的这个的底线，就是需求，啊就是这一块的需求。那么就是下一节课给大家讲了看，那么前面这一块得讲的对于我们讲的某种产品，他的这个需求是在一定条件下愿意，那么在一定条件是哪些条件？取决于哪些要素。那么这个时候就给大家列了，啊第一个就看贵还是贱，对吧？就是我们讲便宜的还是我们讲不便宜，那么商品自身的价格，那么商品自身的这个价格，然后决定着噢我这一块的呃需求的量，那么这是对应的我们这一块的是最关注的对吧？那么再下来一个呢就是消费者的收入，噢虽然你这个价格比较高，或者是价格的影响下，但是呢大概的收入都是比较高的一个层次。那么在这种情况下，收入也成为影响刚才讲的这个需求量。那么第三个呢就是相关产品，那么三个相关产品，后边的实际上我们讲的这个相关经济学里边相关包含这两个概念，一个叫做替代，一个叫做互补对吧？一个叫做替代。嗯好，可以说一个就在于各个部门的唉自己力量，自己相关，那么鸡蛋呢就是说这有面包，这有饼子对吧？噢然后呢这两个到底是哪一个是吧？比方说我这一块的想吃面包，我再看看饼子便宜，经济又实惠是吧？那么这个时候就是说我可能就买面包少了，唉那么就是这一块那么另外一个可能就是我们讲的啊这一块这个期待噢这个鸡蛋我买了一个饼对吧？噢我现在不想吃这个干饼，我还想吃一个蛋家饼对吧？噢那么这个数据关键看这个蛋一个那个价格是吧？那么这两个意思就把蛋浆蛋价饼吃完就要有蛋，还有油饼是吧？噢如果在这个的占比较便宜，那么我可能就噢价值那个单价的就买的多，那么反过来可能就少少一点，那么也就是说对应的是互换替代。那么再下来一个是消费者的偏好，对吧？消费者的偏好消费者偏好大家也知道的，噢不同的消费者，那么可能他自己有风俗了或者习惯了，就形成了自己的爱好。你像郭老师这样，我就是生活在这陕西，我就想吃啥的，我就想吃个馒头加个咸菜，我就想吃我刚才讲这个面条是吧？噢那么这个时候就变了，噢你那一块的再好的面包，我觉得前不提及的有差池是吧？噢那么我就想吃这一块，那么说消费者这一块这个偏好，那么再下来呢就是广告费用，那么为什么又加了一个广告费用？呢其实这一块我已经把握实际里边加了，在我们讲经济学的时候，我们认为信息是完备的是吧？比如说你生产者和消费者掌握的信息，那么任何消费者之间或者任何生产之间，大家的信息是完备的，但是现实里边大家的信息掌握的不一样，那么也可能我刚才讲的还是这一块，这个大家噢噢刚才讲的这个病你又开始给我推了对吧？你说我这病是通关的病，然后我的饼是手工的是吧？它是铜的，但我这是手工的，然后这个时候就说把那信息是不是然后呢不停的强化到我们刚才讲到这来，那么你要去强化，那么就要在广告里边的投入。所以回过头去讲，一个商品闭口销售与广告太多非常相似。那么再下来一个就是对价格的预期，价格预期，假如说我刚才用这个啊面包子对吧？我现在有房子，那么我们现在的买不买房子，大家看到了我们对这个经济各个地方这一块的方式是吧？噢对应的这个不好，啊房地产市场不好，然后这一块的不好的，那么大家为啥不去买呢？那么也就是我们现在有一个预期，有一个这样的预期，随着未来对吧？那么这一块房地产它的价格它还有下降，他既然未来要下降，那我现在就不买了，我等他降了我再来。那么这个时候未来价格会下降，这个预期就导致现在的供应不足。那么反过来刚开始的时候，一个房地产噢我记得比较清楚啊比较清楚，就是说呢噢以前那个房子农村房城里的房那都是呃单位的这一块的房，然后去租就行了，一个月扣几毛钱，然后再到了后边的唉房不够了，房不够了，我记得人家这一块就要干啥，呢这个要点集资房，然后集资房子就是说我们自己建行，然后呢自己再定，这是单项的那个几次法，我记得我那个是一个个，但公司的话只有六七十块钱，然后那个时候的一个房子那个平方大概到了多少？噢就是集资整个下来大概能到了600对吧？大概能到了600，然后那个时候就喊这一块的那就不得及时管理，然后就我说我不急对吧？噢我老婆是唉这一块大家都在这购买，吧然后把房子这个集资的来了，后边的人家那个单位说噢这一块呢要干啥？呢要去办房产证，办房产证的高兴的去办房产证，去给人家那一块钱都交了，省掉不听就行了。你拿我的地在我这盖的房，你可在人家那个地方去办这个房产证，所以把他拉回来，不要去办这个房产证也就不去办。然后再到了后边的时候，呢噢我就刚刚讲了，防止西安的这一块去会啊这一块去会，然后呢就比较早一次，我记得99年零几年这一块有2000多块钱的，这个然后2000多块钱是这个房子的，我就想唉呀那个时候我一个月还买不下半个平方对吧？就是按那个工资的话你还买不下半个平方，然后半个平方空地还有多少公摊，是不是？然后买的还是就这一块，那个时候就觉得2000块钱，啊这一块我们就比较低的，但是后面你就发现不对头了，后面发现部队投了，就我刚才讲这个房地产这个市场的时候，我就说也是我们不懂经济，我我前面给你讲定我同年同月同日生同协同性，啊这个东西它的前置基础在这里，在安达县以前的搞这个咨询的这个呃清华那一块的特别教授，也是中国职业青年培训呃他那个公司他的公司名字，就是挂失中国中国职业重点培训有限公司等等。他说唉呀老顾啊兄弟啊轮到咱俩发财了，我说咋发财了？按揭嘛是吧？我说按揭得还，你别怕，噢到时候咱一个人还不起再收拾，咱到时候都还不起了是吧？那时候工资时间你别怕，到时候收拾你，这是第一点。第二点那房产又又去打，所以他那个比较早的就在北京那汉奸那一块，把朋友的亲戚亲和者就开始买房了。我记得到零几年就是05年07年他不买到最高，然后呢再再到再到到后面，再到了后边我就刚才讲了，我说在显得比较脏，那个可能我们在西安有同学对吧，就是那个峰会南路就科技路那一块，枫叶新都市啊枫叶新都市当时我那个房子是多少钱的？是差25块钱4000块钱一个票，别人就说你傻了是不是？那么贵这样，我说你回过头去看，估计我的还是最便宜的。啊那么你回过头去看这个房价是不是？啊啊这个时候你又反过来反过来噢那么就来不及了，来不及呢就是说对应着后边你预期对吧？他要对不上的，这个时候把未来的需求就转化为啥子？呢现在的需求需求了对吧？更加高于限制，所以这个价格预期里边啊这也是非常非常重要的唉一点唉非常重要。有的东西他是打的，有的东西他是爹的，好，那么回过头我们大家假如说做课题，假如说我们在一个企业里给人家分析，你就记住了，好，就是是这几点，然后围绕着这一块对整个市场进行一个划分。那么刚才讲的行业实际上还有一个啥？呢就是一个叫做市场，然后什么叫做市场？呢你就记得具有相同或者相近需求的消费者，它组成的一个集合就叫做啥？呢叫做市场。市场叫做我们讲这个市场这个概念，我这块接触的还是比较早的，你要找在哪一块的？啊就是第一个叫矿工，然后那个矿工呢比较早，研究了我们大概的78年的时候，啊然后再到了后边，你不要看陕西这一块比较落后，但是中国第一个市场学学会就是说陕西这块发起成立的，然后呢当时就是现在的现在的交大并购其实是原来的老财院财政学院，原来找财经学院，它是属于中国人民银行的下边的直属，不要看那个学校压力不行，但是他属于中国人民银行下的地方，然后那个老师就和贾生新对吧？噢那个那个那个老头噢我是比较接触这一块变得比较早，然后呢蹲着再到了后边，我们刚才讲了，围绕这个市场拥有不同的经济，那么对照那个定义，我一想市场是啥？就是交易的场所是吧？是不是？市场到哪去，到市场市场在哪，交易的场所那个地方，是不是？啊然后后边呢噢我们把这个概念又给他换了，给他换了以后换成啥来的，不是交易的场所了，然后这个时候有另外一个老师交割的稳定啊这个问题，啊就就就留下我这个老师这个老师，有时候我就刚才给你们讲，实际上搞定搞的这几个人都特别的到这这一项调查，无线路啊啊就是最后我们讲的匡洪引入到这贾生新当的这个会长，但是我们现在的在中国里边怎样认识我们的市场，所以那个时候就是社会主义市场经济，然后那个时候的社会主义许可路组合这一块来定义人家给这这一块的起了个名字，就叫做交易及其关系的总和，唉就叫一个是交易对吧？包括场所了，对吧？包括这里边那些主体了，然后那边又加了一个集体关系，啊交易及其关系，后边再给你加了一个总和，啊然后这个综合这一块的调度，最后这个概念大的是一塌糊涂，对吧？这个概念是大的一塌糊涂。到到了后边我那时候再给这个谁呢销售经理、职业经理人、唉销售经理、销售总监，中国市场学会后边的这个把这个不不这样去教育，然后就是那个时候开始教育教师啥的，具有具有相同或者相近需求的消费者组成的这样一个集合，就叫什么？就叫市场就叫市场。然后这一块给大家呃明白一点的这样一个概念。好了，那么有了这以后，呢我到时候我们刚才给大家讲了，你们在后边不管是在哪一种情况下对吧？然后你进行市场分析，啊那么你少不了这几个因素，对吧？少不了事情要思考好，那么至少让别人一看噢对应着的影响需求的这些的方方面面唉你都考虑到了对吧？考虑到好了，那么有了需求以后，前面我也给大家讲了有了概念，先后呢我们主要讲说我们的压缩市场，就是刚才讲的需求对那些量有影响对吧？受那些量的影响，那么把这个影响给他用怎样的理论描述出来，这个时候就用了这儿的这个啥？需求函数，这个函数，那么需求函数它是反映需求的量，对吧？它影响它的主要素之间有怎样的这个关系的，然后把它利用数学里边一表，好，那么假如说我把需求用q对吧？需求再用q假如说是某一个产品这个某一个产品我就是x产品，那么x这个产品的需求量唉我就用一个q对吧？又像一个打一个x那么呢它受哪些因素的影响？呢好的，那么这个括号里边那么第一个就是我刚才讲的px就是x这个产品的价格唉都是px。那么第二个呢 Py，那么py就是我们刚刚讲的消费的这那个相关产品，一个是y产品相关，不管是互补还是我们讲的替代是吧？对吧？那么后边的这个气的好，我说这个气就是对应的消费者偏好，对吧？好了，后边那几个包括e唉 e那么我们这一块就把那些要素给它标化这个函数的。那么把这个仪表进去以后，这个时候就比较噢宽泛，那么后边怎样把这一块去做下来？那么我们学那个统计是吧？那么这个时候重新就那一块分析的，然后去构建它的那个的回归方程。假如说我把这个回归方程再走过来了，那么它是在一定条件下有必要的规律，假如说未来还是这样一个条件，那么这个规律也会发生作用，我就会用这个规律对未来做预测是吧？这个预测好了，我这一块一个简单一个例子，然后一个简单一个例子以后，假如说有一个洗衣厂对吧？然后这个时候的它的需求函数是 q等于-200，p加50a加0.5a是这样一个公式，然后有了这样一个故事以后，那么也就是说影响这个洗衣机销售量的那么有这几个因素，第一个因素就是自身的价格，然后呢这个还得就是我们讲的啊一看就是你消费者收入对吧？然后跟这个 a的就是你的广告，唉比如说呢它一个和自身的价格，第二个和这一块的广告对吧？再下来一个就和消费者收入这几个有关，然后也有关，大家后边就慢慢把我们数学里边和利润它倒过来。然后我们再看这几个数，它首先前面的符号一看，这个符号这个前面是负的，这两个是正号，那就说明这个销售量与这个量它它是反向相关，那么与这两个这样的形态是正向相关，这个时候我们在读的时候，就是你读那个数学里边这个加什么的？那么就是说这个销售量与价格它是反向相反，与消费者的收入和我们刚才的广告，它是站在正向相关，这慢慢相同。那么再下来一个是相关的，知道了方向的，那么到底多大的量，好，这个时候就看系数的大小，你看这个系数是这个200，这个是50，这个是0.2，那么它的经济意义是啥？呢它的经济就是说当这个洗衣机的价格每变化一个单位，那么洗衣机的销售量就有200个的变化量，那么同样的道理，也就是消费者的收入每增加一个量，那么洗衣机的销售量就会增加50个，那么这一块呢就是广告增加一个单位，那么洗衣机的销售量增加0.5是吧？否则的话你这个赚钱的或者是再增加一个，这才增加个0.5，但是你可别忘了，那一块那个癌是你每增加一块钱，假如说一个单位的钱是吧？那么这一块呢是啥？呢是半台洗衣机，唉这是混合投资，大家慢慢的就是说把我们以前学工科的，我们以前做数学的，后边你真的要去学经济，这个时候就要看他后边那个意义，一出来噢不明白是咋回事，好好休息一下。如果你那快考试的嗯照在他的授权，嗯

## 5下

我们就假定刚才那个可以补偿因数据除过自身的价格以外，其他的那些要素都不变对吧？唉叫做常数。然后再说到这一块的时候，大家也可能经常听听到学经济学的时候呢有一个叫做经济变量对吧？就是我们讲的经济变量，就经济变量里边我难以理解这种客户上没做，就就像我我这一块的成功的公式，我想说在你这后边啊难的东西讲完了就说不考，啊我在这再给它加上一个10啊再给它加上一个10常素10，假如说我这个尝试是这一家的话，这个里边进入了我们刚才讲的噢与全是公事，但不负责任，也有我们刚才讲一个糖塑项目对吧？然后一般情况下我们讲一个呢经济变量里边分为内生变量、外生变量参数，那么一个就是三内生别变量对吧？那么另外一个就是就是在就是外生啊外侧边缘，那么再下来一个呢就是我们讲的常数，来我再叫个好听一点给我们学数学，一个叫做常参数，对吧？这是一个概念，那么什么叫做内生变量？你就记住了，就是你要解释的变量就叫做内生变量，唉像我刚才讲的这个故事应该这个我要解释的是谁的，我要解释的是这个 Q也就是洗衣机的销售量对吧？那么这个销售量呢就叫内层电价。那么外生变量是啥？就是引起内生变量变化的那些都把它叫做外生变量。好，那么在这个里边对应着价格，消费者的收入，还有我们讲的这一块的广告，那么这几项呢都属于刚才讲的外层现象，这是经济学的原因。实际上我们学数学的时候，我们把这就是三个，这叫做因变量，是不是？啊这就是咱俩自变量是不是就是那个自变量你就记住了。那么这个参数是啥呢？参数实际上它是有我们已知要素以外的其他要素给决定的，所以呢也可以把参数也把它当成外层变量对吧？就是外层只是背后的具体原因，我们不知道，我们只知道有这样一个结果，啊所以把这一块的参数我们就把它也划到一个啊就是也划到一个外设，然后讲到这里我给大家提，我就怕我们有的同学对吧？你不要看我们这这里边有很多好学的，真的好很好吃，噢就是你学你这个功课的，虽然对经济这一块还有一种很感兴趣，那么碰见这个概念是对吧？我们想着我给你讲一讲，好，那么就刚才讲的这一块，那么刚才讲的假如说后边的那个外层变量它比较多，这个时候我们就没有办法这一块的话，这个才实现了曲线了。那么在这种情况下，我们就给他整一个材料，就是说价格需求曲线是指对应的价格以外的因素，都是含量是吧？维持不变，就是我前面讲的一定条件下，那么这个时候它的需求量与自身这个价格之间的这种变化关系，我们要把它叫这个画出来一些一个需求曲线，那么可以用刚才讲的函数来表示，那么也可以用做头的方法用这个头来表示，那么这个头我这一块画的这个头实际上两个字来讲，就是说你有一个价格，我有一个量有一个价格一个量，然后在这上形成了一系列分散这些点，然后把这些点呢用光滑的曲线一点是吧？那么这个所得到的就是需求。县。唉那么这是对应的我前面给大家讲的那个理论的表述可以用函数，也可以用图形。那么第三个呢也可以用图表，用图表，也就是说我这一块的给你一个价格，下边一个量，给一个价格有一个量，然后把对应的不同的价格下对应的不同的量，然后用表格的方式给它表示出来，那么这也是我们刚才讲的这个理论它表述的另外一种方式，一个是用我们讲的函数，一个是用图形，第三个用图表对吧？用图表那么再看一下这个需求曲线讲的这一块，呢那么需求曲线里边后边我们又涉及到这，那么一个叫做我们刚才讲的行业的需求曲线，企业的需求曲线，还有一个单个消费者的需求曲线，那么这一块是如何得来的？我们就他们就认为了，假如说这个市场里边，就我刚才讲的市场，是由相同相近需求的消费者组成这个集合，假如说我现在这个集合里边只有两个人，一个是a一个是b对吧？那么在这种情况下，对于a这个消费者来讲，某一种产品你有一个价格，它有一个量，你有一个价格，它有一个量好，有它的我们刚才讲的需求曲线，同样的对另外一个消费者并唉你有一个价格，他有一个你有一个价格，他有一个是吧？他这块有一个，那么我现在的不是分析你a也不是分析你b而是要分析你这个市场，那么这个时候就把它两个的这个曲线进行呢横向相加，那么横向相加于在中轴里边，这一块大家都一样，唉看着中轴这边是价格，哈应该是中轴这个价格，然后中轴里边是价格了，哈在这个价格水平下你的需求量是这么多，在这个价格水平下你的是这么多，那么在这个价格下，整个市场的需求就等于你这个量再加上你这个量好，那么就等于这一段看，按照还是这个价格，然后把它两个横向向下，这一块目前来讲，一相加完了以后，那么得出来的，这就是我们刚才讲的对应这个行业的或者是市场的这个战略需求，先这一块是市场这边需求体现，然后这就是它的这个道理。然后这一块我们只明白这个道理就行了，对吧？比如说不管是我们刚刚讲的这一块，那么最后他都向右下方倾斜，那么后边有一个这个概念就注意了，我们得到了一个需求体现是指只有价格变化，其他的要素不发生变化，是不是？啊然后得到了，那么你就记住了，其他的一些要素由于某一个要素发生了变化，那么导致这个的需求曲线的变动或者移动给它起个名字就叫三s叫做需求变动唉需求的变动。那么前面讲的那一块，在同一条线上有一个价格，有一个量，有一个价格有一个量是吧？然后把这个叫做需求量的变动。唉后来的价格以外的因素发生变化，导致这个需求曲线的移动，对吧？噢假如说看到这是那个需求曲线，我们刚才得到这个 B嗯刚才得到这个地，然后呢现在呢价格也没变，其他也没变，但是呢给所有的生产者的这个需求者，国家给你补助了发红包了对吧？噢给每一个人1万块钱红包，好，那么这个时候大家的收入是不是就增加了？那么收入增加了以后，那么在原来还是这个价格水平下对吧？还是这个价格水平定这个价，那么他买的量就会增加，唉给残余的价就增加到这儿来了，唉就会增加到这儿来。那么每一个价格下都往右边去走，是不是表现为这个需求曲线？由于速度增加向右是不是移动了？是不是现在又提到？那么反过来的想做移动是咋回事？那么向左移动，那么可能就是说噢对应的现在大家的收入水平就低了是吧？唉那么可能是在这。那么假如说刚才给大家讲的影响需求的那些因素，刚才给你画了6项，是吧？那么通过价格以外的任意向发生变化，那么你这个时候看这个时候的需求的变化，那么就说是需求的变动，那么这个叫做需求的量变动，需求量的变动它是指啥的？它是指其他的因素都不变化，那么只有价格一个发生变化，然后这个时候呢导致的我们刚才讲的这种变动，就把它叫做对应的它的需求量的变动。记住了这个量有量和没量就不一样的，需求的变动和需求量的变动完全不一样，对吧？完全不一样然后这一块要注意，然后这一块注意完了以后，好后边的假如说我刚才的话，前面需求讲的比较的细了，那么后边这个东西你到回头都一看，还是那套理论，无非就是把前面那个概念需求给它改成供给，好，那么后边关于供给这一块一个曲线对吧？那么估计这个曲线现在我们先不研究后边生产的理论它是咋来的，我们只知道了，假如说这个行业里边有两家公司对吧？然后这两家公司好，当价格为PE的时候，他a愿意提供的就是这个 Qa然后呢都用在这儿对吧？那么Kuby igh Kuby，比如说在这个价格下这个企业愿意提供能，那么在这个价格p下，整个市场就等于它两个之和，噢那么就从这一块就得出来了。刚才讲的啊行业的这一块的这个贡献，唉这后边这个呃供给线这个地方，那么后面还有一个呢供给的这一块的变动，啊这一块的东西在变，那么供给的这一块这个变动呢对是一样。除价格以外的因素发生这一块的变化，然后呢导致的这个供给线向左或者向右这一块的移动，就把它叫做供给的这一块的变动，然后呢供给量的变动是在同一条线上的，对吧？是在同一条线上，然后价格不相同，这一块也不相同，啊也也不相同。好，那么这是关于刚才讲的这一块，啊然后我把那个线的变动，因为现在开始要给你讲这个的需求量的变动，供给量的变动，需求的这个需求的变动，供给的变动这4个概念对吧？那么回过头我们再讲这个什么叫做供给？那么供给和前面我讲在一定时期一定条件下，第一个就是生产者愿意而且能够生产出来的我们刚才讲的某种产品或者劳务的数量对吧？然后再讲到这儿的时候，呢假如说我们是学市场营销的，然后学市场营销的时候，这个产品里边实际上把它化成了38类的，那么一个就是我们有形的这个产品，然后我们把它叫一块蛋，对吧？富二代。唉那么就是有形的这个产品。那么第二类呢就是这一块说的这个劳务，劳务我们把它叫service，就是那个服务那个用语单词service，那么后面的还加了一个唉我这块不是服务，我这一块是给你提供智慧，唉然后把这个呢叫做创意，创意就是那个 idea对吧？Idea。啊那么实际上呢就是我们刚才讲的一个product，对吧？唉第二个呢就是service，第三个就是那个创意idea，然后后面这几个的都可以用一个来表示，哪一个有一个好单词go的后边加s是不是啊那一那一块是不是就我们就把这几个给它盖进去，对吧？这几个都给盖进去，所以我们在这一块呢要去注意。好了，那么影响供给到有哪些要素，这一块我就给的比较少，对吧？这个比较少那么一个就是这个产品自身的健康，唉我知道了这个产品这两天卖的更好，价格又高，那么我就专门生产，像这个假如说大家都喜欢吃萝卜，啊我今年我就不种白菜，我多种些萝卜，是吧？另外的蘑菇这一块价格高，那么就是啊它的使用。那么另外一个这一块就是生产中和替代产品它是不一样的，是吧？啊生产的可替代，那么这一波的替代和前面那个替代就不一样了。这一块的期待是啥？这一块的期待就变成了我刚才讲的这是我只有一分地，我到底是种萝卜，我到底还是种姜菜，我到底还是种白菜，那么这个时候取决于替代，就是说刚才讲的萝卜的替代就是假设只能是个散养，那么就是香菜和白菜是吧？那么白菜的鸡蛋是不是另外两样对吧？那么你就记住了，噢这一块你的期待和前面我刚才讲的相关不一样。那么再下来一个就是产品的一个成本对吧？产品的成本，那么我不但看你现在有一个价格水平，我还要看生产的这个东西噢哪一个这一块成本高，噢你虽然说我刚才讲的噢哪一块的噢大风扇，哪一块的价格高，但是你可别忘了那个大公司那它成本也高是吧？嗯那么前面那一块还给大家讲的，那么也有生产者的偏好，对消费者有偏好，生产者也是不是有偏好的，唉我这一辈子我就爱生产线，我们中国为什么没有百年厂家对吧？一个是我们没有诚信，第二个就跟我们现在再去搞企业一样，然后本来我上市的时候做好了，我做某一件产品的噢回过头咣当他哪一块挣钱往哪一块跑是吧？但是有的人他就讲了我就是生产这种对吧？你哪一块再高我还得那么偏好，那么这一块也有，对吧？那么另外一个还要看消费者的收入，那么消费者这个收入我记得我比较早的时候，噢我刚才给大家工资大概也比较低对吧？然后比较低的那时候去买冰箱，啊别人就讲你买那傻了对吧？他就坐在那一块算账，他说你看如果说买一个冰箱得多少钱，然后买回来以后这一块电费是多少钱，然后我如果这些钱的话，我可以买多少多少，然后我怎样每天还新鲜是吧？唉这个时候就我刚才因为大家那个收入唉界定的，那么你没有你回过头去看，就像我刚才给大家看那个洗衣机那个洗衣机前面是个50癌，50，唉因此呢你收入增加一个单位，这玩意儿洗衣机一下就是50个单位，是不是？所以这一块有时候我我不好意思简单听你讲的就是说噢让大家学这一块就是这个道理，其实我是一个傻子对吧？啊为啥子我刚才想要知道了，就是你就没有看到是不是？啊那么后边有怎样怎样的预期？预期，那么如果说你知道这一块的预期了，你你只知道理论里边，然后在县区里边你就去找不到，噢那么再下来一个还有我们刚才讲的生产者的预期，那么生产基地就像我刚才给大家讲这个房地产一样，我明白你看到未来这个房子价格是不是高，那么我现在得把地也买回来了，房子也在慢慢的给你建，不敢马上建对吧？我要一建成了，现在这个价格不是第一次给我挣的就少了。我这个资源，那么也就是说他可能把现在能够提供的给未来提供，那么也可能是倒过来，预计的未来还会下降。那么我现在呢就是说把这一块赶快就拿到外边，可能现在的最低价就是未来的最高价，是吧？那么这就是说对于那个预期，那么就是说我给大家画的这一块的时候，大家可以把它这一块看一看是吧？可以看，那么关于这个供给的这个量，还有供给刚才那一块要什么叫供给函数？那么供给函数就是对应的这个供给量与影响它的要素之间的函数关系，那么也可以通过我们刚刚讲的这个呢曲线，那么也可以通过我们讲那个表对吧？那么这些都可以把它这一块的表述出来，然后后边的就把它往一块放，那把这一块的往一块一放，一个与价格正向相关，然后呢一个呢与这一块的价格反向相关，与反向相关以后必然相交，然后你相交的这一点，好，这个时候呢就可以k掉。那么开展它就有了特殊的意义，哪一块特殊意义就是说在价格为p0，看着啊对应着看价格为p0的时候，然后呢生产者愿意提供的是这个量，是这个量。同样的价格为p0的时候，需求点愿意买的也是这个量，那么正好是需求和供给完全相同是吧？唉正好是完全相同。因为在这种条件下的是浪费者愿意买的这样和生产者愿意生产的量提供的量正好是相同的。两个相同了以后，那么这就有了我们讲的噢两个相等，把这个这就给大家就叫做均衡，对吧？这叫做均衡。然后均衡呢实际上是学物理的人，唉我们学牛顿第三定律，然后呢物体受力对吧？合外力为0或者不受力是吧？动着恒动是静着恒静，然后把那个概念也放在这儿来了。就是说我们写研究的经济变量有几个变量，两个变量，当在其他的条件不变的时候，他在某一个水平维持不变，然后把这样一个状态也给它叫做均衡。就是我刚讲的第一个就是说其他条件不变的情况下，对吧？某几个经济变量维持一定的这个值不变，唉那么把这样一种状态就叫做均衡。那么均衡分析是经济学里边最重要的一种分析方法，比如说前面我因为那一块价值时候比较大，我这一块就讲到这了，我就就是我们讲经济分析里面一个非常重要的方法，叫做叫均衡分析方法。然后这个方方法里边又把它分为一个叫做静态，对吧？嗯叫做静态的运用好关系。那么还有一个呢给它起个名字，叫做比较静态，唉前面加一个比较静态均衡分析，那么后边的有静了，那么就有动，那么后边还有一种呢叫做动态的均衡关系，唉这是动态的立场关系，动态立场关系。是吧？记住了，我们前面给大家列一下，学任何一门课都有方法论，对吧？就像我前面给大家讲的，我们方法里边有实证分析，由我们讲规范来写。那么什么是时政关系？实证分析他就是回答是什么的问题，唉他是回答是什么的问题，那么这就是我们讲的执政。啊我去把去年我们陕西省的 GDP给他统计完拿来，拿来以后我最后发现噢西安去年GDP的发展速度是百分之多少多少，那么这种分析方法就是我们叫做实证分析，他回答的是是什么？那么有实证分析和它对应的就是我们讲的规范分析，对吧？就是我们讲的规范，规范分析他是回答的又是什么，唉又是什么？唉对不？现在的给大家研究陕西你去年的GDP应该是多少多少多少？那么1+1的时候这个时候就规范了。那么我现在的分析就是我刚才把那些资料并提了这一块的实证，而是在这里面讲了，你低于这个会出现这样，你高于这个会出现怎样的情况对吧？然后在这的时候又怎样怎样的优点，唉所以你只能是因此解决不了是吧？那么这就是我们党的规范和实证。那么在经济学里边，他们都认为微观经济学和宏观经济学都不是规范分析，都是在的实证分析。所以你回过头看，不管哪一本书，他就认为呢噢这是对我们刚才讲资本主义，或者是我们讲是扩大生产对吧？然后呢它就是规律的创新，噢他是在那个地方得到改变，所以他们自杀的46，啊所以他这个就46。那么还有一个就是我们讲的分析方法比较有对应着的统计的方法和预测的方法，对吧？那么统计的饱和预测的话，那么统计的方法是在唉就是我对过去的现在这所有的信息进行收集，进行整理，进行分析，对吧？然后这个时候发现他他的这种特征，啊那么这个时候呢我们就会发现就是说统计的问题，你看在统计里边折腾来折腾去，实际上我们就折腾了一个三就折腾了一个大家的一般水平，对吧？好，你得出这个一般水平到底反映总体的程度如何？然后我们另外另外一个就是方差是吧？唉就是那个方差所以你不要说我们那个统计怎样怎样，我们统计来看看，就是对中国的这个国情，然后把每一个它的这个差异性的图像标注，然后反映大家的一般水平，是吧？那么这就是那么你反映的程度到底是如何？好后边我有一系列的那些参数，啊然后去给你讲这一块有多大的这个差异，那么就是对应的应用啊这个东西，那么再下来一个就是预测的分析方法对吧？啊预测的分析方法。那么预测是啥？预测使用现有的这个规律，然后对未来在一定条件下某种变量状况的一种判断，对吧？那么这个呢它是对未来的但是我们要对这一块，你就要把两个点就进行一个结合，啊那么这一块噢也是我们这些经济里面我们要重视。那么再下来一个呢就是大家经常学归纳的方法，演绎的方法是不是啊呃归纳的方法？那么归纳的方法是啥？就是研究所有的做个体对吧？然后得出某一方面这一块的特征，然后既然每一个都有这个特征，那么其他的每一个课题也应该有，是吧？那么我们把这9次下来就说归纳，那么演绎的办法，呢我们通过对个体的外企，然后把个体身上的这些推导到我们这个总体，是不是？那么这就是我们讲的演艺的这一块的编辑方法。那么也可能我们刚才讲的你另外一种情形，哪一种情形呢就是说我就不涉及你的实际，我就在这城里头对吧？噢那么另外一个我就从这一块啥的现实的这一块分析是吧？那么同样的这两个方法我们也在这块其中对吧？也也是一种好了，就是后边的你把这一块得注意一下，我现在只说我们现在提到刚才讲的具体，那么这个静态的均衡是啥？静态的均衡是现在的这个活动，在现在的这种情况下对吧？其他的要素都不发生变化，而只有谁这一块发生变化的，只有供给和需求两个这个价格发生变化，那么我们看它怎样实现这种均衡。好了，那么假如说我现在这个价格它比这个均衡价格要低，假如说就是 P二就是p二，也就是说本来供给两方愿意提供的和愿意买的数量相同的，它是价格p0，然后对应的这是这个 q0，但是呢现在的市场里边这个价格不是便宜的了，比它便宜，变成我们讲的p二。好，那么现在我们来看，在p二的这种情况下，你看需求曲线上愿意买的，你看是不是这个 qd一是这么多是吧？然后在这个价格水平下愿意提供的只有这么多，那么这个和这个之间的这个差额，唉假如说这是人家愿卖50，愿意卖50个，但是人家这是自愿提供30个，那么中间是不是有个差额？呢那么中间的一个差额的，那么也就是说大家的商品比较紧缺，对吧？那么非常紧缺咋办？要让大家都买到，那么这个时候是不是有提价的？那么这个时候就要提高这一块的价格，那么提高到哪一块，呢一直提高到我们刚才讲的这个批评，那么在这种情况下才能对他们更好。那么同样的道理，如果有这一块的价格比较高，这个时候的价格为p一，生产者愿意提供的这么多，但是人家消费者只愿意买这么多，那么这个时候的就有了。这一块的产品积压卖不出去卖不出去咋办？降价，是吧？降价那么降价降到哪，呢那么才能降到我们钢铁厂。所以在这种情况下，我们常讲的对应起来的它这样一个特点，啊它是一个均衡的，然后就说其他的优势不变，只有这两个要素。那么只有在这种状态下，维持这样一个价格这样一个供给，然后得更好的市场出清，那么把这个呢就叫啥？就叫做静态均衡。那么比较静态均衡是啥？我现在马上给大家讲，那么比较精的均衡我现在马上给大家讲了，假如说原来就是这种均衡，大家的收入是没变，啊我现在呢给大家每一个人花1万块钱，是不是我们刚才讲的需求曲线就向右移了，那么需求曲线呢就开始往这右边一移，好，那么移到这来以后移到这个位置，因而这那么这个时候的均衡的价格在这个焦点这个均衡的量在这个下面对应的。好，我现在就问了问哪一块？呢就是由于给大家的收入增加，导致的是不是愿意提供的量，对吧？和大家买的量是不是都增加了？啊那么这个就繁荣是不是繁荣？我们讲经济了，那么到底繁殖到怎样一个程度？好，我就通过刚才讲的，在你没有给这个提高收入和提高收入以后的另外一种状态下，进行相互比较，是吧？进行比较好，那么把这两个点上的进行对照分析，然后我们给它起个名字，就叫做比较静态分析。那么后面呢还有一个叫做动态分析，动态分析就变了，不是我刚才是刚才给你讲这了，我不是一下给你发的那笔钱，那么这个钱怎样给它从我们刚才讲的需求曲线的变动一点一点一点变对吧？那么把从这个这种状态到这个中间的这个过程，然后呢给分析清楚，然后这就叫做动态。那么我们在学经济学对吧？我估计我们这里面也有同学学过经济学，那么你学校经济学以后这个也在这一块听对吧？啊甚至无非我原来我也不是这一块反馈，就是说呢你现在就学思想，然后呢这个好在那一块的时候，我就给大家讲了，我们那一块用的只用了一个哪一块，就是蛛网理论，蛛网里的只是在蛛网理论里边，好那一块采用是动态的关系才能够改革。如果说你回过头，我那时候给大家鼓励你你去在图书馆看白耗力，那一块编的那个高级对吧？呃西方经济学，然后他那个里边因为他是九院对吧？大概企业顾客他 thank you。数学，好，然后你看在那个里边是蒙古以后，就我们对吧？这个这个这个好，那么这一块就叫着这一块来，噢一个是静态，一个是比较静态，一个就是我们刚才讲的静态。然后说到这儿的时候，我就给大家讲到这儿。好了，那么后边的这个供给这一块的分析，就用咱前面讲这一块对不对？假如说这个图里边我们西红柿这个价格对吧？那么为什么会随着季节的这一块的变动而变动？唉现在我们就马上就讲了，随着季节的变化，唉我9月份去西红柿去买自己的价格，9月份去买是不同的价格是吧？那么如何来理解，那么这个时候就用这个头用哪一个头，呢就是说我假定我们每一个人吃西红柿对吧？它是不属于价格，季节这一块也不受季节的影响，比如说它不受季节影响，既然不受季节影响的，哈那么它的需求线就是一条不变的线，对吧？那么现在就变到哪个人就变到我们刚才的生产阶段了。假如说我们讲是3月份，然后3月份这一块的天还冷着的，你要3月份要出，那么那还得60天60天，那你这1月份这是正冷的。噢那么那个时候他在每一个价格下愿意提供的这样就是这个问题，对吧？然后到了后边我们刚才讲的是冬天的啊秋天的，那么可能是另外一种情形，那么也就是告诉给大家，噢西红柿的价格为什么不同的季节有不同的这个价格？那么我们怎样用刚才那些理论进行分析，然后分析着噢这个时候你就讲了，噢西红柿不管一年四季一个人喜欢不喜欢，噢他的这个需求就在别的那一块都不变。那么这个时候的这个均衡只取决于我们刚才的供给线，所以不同的这个季节它的供给线不一样，导致最后的不同季节它相交的那个位置不一样，橡胶这个位置不一样，那么对应的就是刚才给大家讲到这对吧？讲到这那么这个需求供给分析方，那么后面还有一个就是政府为产品这一块的定价，那么政府这个价格里边，我们我们的价格里边有这三种情形，一个是国家定价，这是一种，第二个叫做国家指导价，第三个叫做市场定价，就是我们这个价格管理体系里边有定价里边三种方式，一个是国家定价，一个是国家指导价，第三个由市场来定价，一个是市场定价。好，那么国家这一块定价是指哪一种情况？呢就是说国家它从某一方面这块考虑，大家这一块的考虑是各种各样，可能是资源是稀缺的，也可能不是资源稀缺，而是限定消费的比较高的一个经验，对吧？噢那么不限制你的消费对吧？啊那不管是哪一种原因，那么这个时候呢国家呢就有不同的这个价格，那么一大家做国家规定了最高价最低价，那么这个呢是国家规定的最高价，唉这个是国家规定的啊最高价。那么最高价一般的情况下，它是低于我们刚才讲的均衡价，记得了，啊国家给你定的这个最高价不变，它是低于我们的均衡价格。比如说现在的这个鸡蛋，假如说是鸡蛋，啊如果现在的愿意买的都卖的这一块的均衡是三块钱，但是国家你觉得唉呀这个物价给控制是吧？你最多只能卖2块8，把2块8当成了我们刚才讲的这个的国家定价最高价，是不是？啊那么实际上你那个2块8要比市场均衡的那个价格三块是比较低，要给你就记得国家给你出一个最高价，就是这种情形。那么假如说国家给你规定的这个最高价就是OA对吧？那么在这种情况下大家来看，对应着最高价在这儿，那么需求在这个o还有正常，而公鸡的在那一块的偶尔怎么看？那么显然这个需求的大于这一块的供给，就是我前面给大家讲的，是不是就出现产品短缺，那么产品暂暂且如何来处理，那么可能国家就开始给你想办法了，我们没见过校长对吧？然后我们那个小的时候实际上噢农村的还少一点，但是农村你那个时候交易的时候就是说你要吃油对吧？那么有油票对吧？噢1个月积攒6个，你要买米，那一刻就只能做衣服要买布，噢那么是通过我们安排的这个配体制对吧？然后实现这那么也可能是另外一种情形，哪一种情形就跟我们现在讲的先到先得，是吧？排队谁先来谁谁买对吧？买不了那一块来，那么就是对应着我们刚才讲的会出现这样的问题。那么另外一个是国家规定的最低价，国家规定那个最低价你就记住了，这个最低价可要比均衡，价格要高，唉就像这两天马上又要开始收玉米了，嗯然后收玉米的时候，假如说今年这个对冲价格，玉米一块钱一斤，国家这一块一算，你看那农民可怜不可怜？对吧？又是在这唠了一半天的这个神，你要在这一块钱的话，那他就没有这一块的收入是吧？啊那么他就给你规定了最低价应该是多少，呢最低价？1块2毛钱，那么这个1块2毛钱是不是高于那个均衡价格？那么均高于均衡价格，那么怎样来看？那么就变成这样一个情况。本来人家在这块地方 os的价格，但是你也不一定是OA1块2，对。那么这个时候就会出现下面这种形象，比如说供给的这个量大于这块需求，那么供给的量大于需求，呢有些产品是不是就卖不出去了？唉对玉米卖不出去了。卖不出去了咋办？好了，国家给你规定好，在这个最低价格下，这个粮贩子不收，你就往养护的来拿，是不是？啊这个时候就把多余那部分国家就统购回来，然后呢作为储备对吧作为储备，那么也就说对应的国家规定的最高价值和最低价，啊那么这个时候呃是这样一种情形，然后我们看到这儿的时候，我们的心里就有个谱了，对吧？那么后边呢还有另外一个这种问题，然后这个问题我也不知道该不该跟你们说，对吧？那么假如说原来这个产品对吧，它的需求曲线是个d它的供给曲线是个s它本来均衡的，然后这个时候政府干啥来的？政府在那边缺钱花了，他要求的我现在要给这个产品征税，而且我这个税叫做啥？呢同样税，一个就是同价税也有同量税是吧？啊再一个你们学这块税已经取到了，税有直接税，有间接税，啥叫直接税？啥叫间接税？我是纳税人，国家是收税的，我自己把钱一掏给国家那块移交，直接由我口袋到他口袋，那么这叫交的税叫做直接税。那么什么叫做间接税？唉郭老师在这一块抽烟的，然后这一块的税收是多少？呢70%，对吧？就是70%的税收，然后在70%，假如说这一盒烟20块钱，那么27 14块钱，那么我中间是不是要我这一块要负担，呢但是呢我这一块没给国家交，你是在这一块的烟厂，你把这一盒烟你卖出来，你准备定价是20块钱对吧？你就替我先交那个啥的14块钱，交完了以后我买鸭，这个时候呢假如说是20，我给你26块钱，就是你的那14块钱是你替我给国家交的，然后就是我的钱我交税就可以，那么好像就是就是间接税，那么一个是存量税，存量税也就是说我不管你这个价格，你只要买一斤买一顿，假如说我这个单位收多少多少对吧？那么这就是存量，从价税是从哪一块，呢就是根据你价格的高低是吧？然后这一块的土地我们要要把它这个知道好了，那么国家是同样是你每卖一盒烟，我都给你加5块钱税，那么我在这种情况下，政府这个消费产品价格和销售量它有怎样的这一块这个影响？然后我们看这一块这个做头对吧？这个做头然后这个做头好，假如说我现在的企业，我要维持我原来的记住了，啊我要维持我原来的利润水平是吧？利润水平好，我原来在这儿在这儿唉均衡这样一个价格，这样一个量下降，这样一个量下边我能卖多少的噢我能卖这么大的量，然后呢我有多大的这个收入，现在呢你要征税征税不能让我掏是吧？那我要我得想个办法，那你要加一块钱，所以那么我就在这个上面加一块钱是吧？那么这个时候呢每加一块钱，那么就相当于我们把这个供给线向上平移了你这个税收，也就是说这个呢从k到 L呃到这上面这个节，比如说每一个里边我都往上面都长了这么大一块钱，那么这个时候你看需求我不管你对吧？我需求的这一块不影响，啊我是怎样这个价格下我买多少件，怎样价格我买多少件，那么这一块不变，那么是需求量不变，需求是相不变，那么这个时候就把它就朝上一步啊这个讨论。那么移完了以后，好，那么这个时候呢新的供给线与不变的这个需求线的焦点就在这个谁的？就在这个艾普说了，就在这个f处，然后到了这个F4以后，那么现在我们再回过头来看，比如说政府征税以后，对应者的消费者承担了多少，然后呢生产者承担了多少，是不是？啊生产的更尴尬？好，我们再来看这个图，那么实际上呢实际上呢现在来看，如果说在原来的我们刚才讲的这个不变的这个价格水平下，对吧？这个不变价格水平下，我买1包烟，我本来就出的4个噢 h对吧？现在的我多出了多少钱？呢现在我多出的这个钱呢只有上面的这个这一部分，对吧？只有上面的这一部分唉是有做出来的。那么也就是说从这儿到这儿的这个垂线和到这儿的这个垂线，它两个fg呢它是一样的，那么上面这一部分是由消费者给承担的，那么下面这一部分让谁承担了？就让生产者承担对吧？啊那么你回过头看这个里边这个道理看这个道理，那么因此上面这一部分呢多陶瓷企业高的这个价格，那个消费者承担，下面这一部分呢由生产者承担，现在我马上就要问你了，问题在哪一块，呢那么这个承担的这个比例到底和哪些因素相关？大家再来看，假如说我这个需求曲线它的斜率不变，看着啊你把这个玩意儿是一条线给它平一点，平一点平一点，下边这一块是不是就少了？是不是就少了？少来的是不是我们刚才讲的生产者分担的就少了？对吧？那么相应的上边是不是消费者仍然的多了？那么它这一块的平台的经济意义是啥？先看这个经济意义，那么后边的我们再一起看，对应着它的这个斜率对吧？这个斜率唉有我们的生活必需品的，或者是我们刚才讲的非生活必需品的消费品高档品的对吧？那么它就不一样。好了，那么这块这个病大家记住，那么我刚才讲的是哪一条线呢是这个斜率不变？好，我现在呢围绕着这对吧？围绕着这我让另外一个线变，我让需求曲线它的斜率发生变化，他的这个学历如果说已经发生变化对吧？他这个学历发生变化，你把这个往下面一冲对吧？往上往一压，唉那么这块又是这样一个形象，对吧？又是一个这样情况。所以后边呢就是我有时候给我们这个同学里边就讲学这个经济学啊能够学的乐趣是吧？就说今天本来就简简单单的两条线，比如还叫那些学者给他讲的神乎其神，是不是？啊然后在这神乎其神的过程里面，他有一句话也很有道理，对吧？唉这个数据激发我们刚才讲的大家那个学习的兴趣，你记住了我们学的是最合理的东西对吧？一定要学到一点，就是我们喜欢我们家人就是说的把那个知识往我们这里边去过的对吧？然后强贝自己学真的没那个必要，对吧？就是血液里边也是一种轻松，然后在血液里边就跟我们讲啊一个把新知识解决了，另外一个就是磨练我们的思维能力，对吧？噢我们讲这种欣赏，好，那么后面还有一个关键的地方，然后在关键的地方，第一个叫做弹性对吧？这叫做弹性，然后呢同样的这个呢弹性这个概念也是物理里边的概念是吧？噢我们记得下午学的时候，那么随我吃地对吧？撒娇地谁能给我吃？啊是我记得好像那个时候重中之重的历史，改变物体密度或形态的发展原因因素是吧？是不是这样定义表达？是吧？一个是改变物体的运动，对吧？另外一个是改变物体的形态，是不是？啊噢那么后面改变物体形态的这个力的，我们就把它叫啥力来了，这叫弹力。对吧？唉你有利它我们的是不是？叫做弹力的唉叫做弹力好了，那么这个弹力的这一块的大小，那么从那个5个定律取决于形变的大小，是不是？啊啊那么这个时候把物理里面这个弹性再给它放在这儿来，对吧？再一个不不要说了，我们下一步我们下一步讲的需要我原来还想去做，是比较快的，但是我一看大家听着聆听的所有的办法。

## 6上

就是唉这个奇怪了，我给大家的这一块一一搞这个录制，然后这个畜牧的唉你说这奇怪不奇，所以呢我这一块我不给你录制了，我我想给大家的录制一下一录制在这个PPT啊就就我再试一下，啊噢现在好像还可以。好像可以就定定的。定到前边这唉进到前面去了。这奇怪不奇怪？噢我现在看了一下，咱这里边呢有148个人是算着我同学是147个，啊但是接着呢这一块上课，然后上节课呢给大家主要讲了一个就是需求对吧？然后在需求那个里边给大家讲了需求的那个概念，还有影响需求的这一系列的要素，后边的又引入了需求量函数，对吧？需求函数，然后引入需求函数以后的最后的给大家导出来了，当其他的那些要素不变，只有价格发生变化以及商品自身的这个价格发生变化，那么它的需求，它的量就与它的这个的价格运作的反向变动，然后在这个里边又给大家讲了，需求量的变动就是指在同一条需求曲线上，价格不同，对应着横轴里边的这个需求量对吧？呃销售量它这一块也不一样。然后另外一个概念就是需求变动，需求的变动，那么需求的变动就是指价格以外的因素发生变化，导致的这个需求曲线的移动，然后把它就叫做需求的变动。同样的道理也给大家讲了，这个的供给，包括的供给量，供给量的变化和这一块的供给这一块线上的一度和供给的变动，然后再到了后边呢给大家呢就讲了这个头对吧？这个头然后这个投点他就是讲的假如说有某一种产品，然后国家的要给他进行这一块的呃限量。唉那么向量一般的情况下，它是通过增加比较多的这个税收来实现，那么税收一增加对应的价格呢那么就增加。按照按照前面的我们那个理论，当价格高的时候，需求的就会减少，那么需求的这一块的减少，那么要均衡那么供给这一块的也会去减少。假如说是我们刚才上一节课给大家讲的抽烟，那么这个中间呢对大家的这一块的有害，啊那么按照管理者的那种思维，当这个烟的价格给它上升了以后，因为费用就高了，这个时候就可以抑制这个烟的这一块的消费。唉那么这是对应着一些不好的，那么也可能是某一种产品，它生产的时候需要某种特殊的这种呢生产要素，而这种生产要素又是这个国家它稀缺的。那么在这种情况下，也通过制定比较高的这一块的价格，医治这一块的需求，那么也是通过刚才讲的加这一块的税收，那么也就是说一个是为了不良的那些商品消费，通过增加税收，减少这一块的需求。那么另外一种类型就是对于稀缺这一块的资源，然后呢为了保证市场里边的均衡，那么也是用刚才讲的这种高价也是增加税收。好了，我们这一块的假设就用那个香烟对吧？然后香烟实际上对每一个抽烟的这一块的人来讲，那么它的这个需求对吧，它的这个需求曲线实际上不受其他的因素影响了，那么它就不动，那么它的需求量与价格唉就是这条线地线它不动。那么现在的假如说它原来那个均衡，它的供给线，也就是说没有加税前就是这个 s线，现在呢它两个的交点就在这个 k位置，那么对应的这个 k点，它在横轴上的这个的ol就是在没有加税以前，它的均衡的这个的产量或者均衡的销售量，对应这个价格oh也就是这个的中轴对吧？这个中轴。那么在这种情况下，它的均衡的价格就是oh现在的国家要干啥？呢国家你要加税了，那么加税它是存量税，也就是指你卖一个唉每一个我都给你加，假如说两块钱，那么这两块钱反映到我们这个图上，那么就是由j到k这样一个位置，那么在每一个量上头消费生产者为了保证它的这个利润，假如说原来的这个销量就是ol对吧？原来没有加税前这个价格就是ok呃 Aol aitch或者是这个 Cay l现在的你国家一加税，那么厂商噢我为了保证我还是原来那个利润，那么我就提价，我提多少的你国家加两块钱税，那么我就在我那个价格上面的就加两块钱，那么这1+2块钱以后，好，那么后边这个供气，那么它就会整体向上一个平移，平一个多少，你就平移这个高度截k因为的需求曲线不变，而供给线呢就变成了上面那个 s一片，那么这个时候他的新的这个焦点也就是f点，那么在f点呢对应着新的均衡，它的需求量就是 om，新的价格就是OA。然后我上一节课给大家讲了，我说你看这个头，然后呢加了这个税解开以后，那么消费者占了多少？然后呢生产者承担了多少？可能郭老师心里清楚的人，我们很多的同学可能还在这眯瞪密道，呢我就前面给大家讲了，不要把那些问题想得太复杂了，对吧？想的太复杂，然后不想复杂了，我们把这个呢看着复杂的问题太简单化，那么你这一块就怎样？简单化，你就讲了，噢如果国家的不加税，不加税的，那么我买的时候对应的这个价格就是oh对吧？这个 S但是呢你国家交税了以后，我现在的买的那个价格已经不是zero h ller，而是OA了，对吧？现在看那个上面的OA，那么OA相对于zero h高了多少就高了个HH，那么HH的就是这边这个 f是吧？就是这边的右边的这个一，那么也就是fe地段，就是因为增加了存量税以后，那么买烟的这些人，他多掏的这个钱，那么多掏这个钱干了啥就给国家交税了。所以这个时候的消费者承担的就是fe那么总的是个多少？呢总的这个呢就是fg那么剩下的这一段预计，那么就是由生产者这一块就承担了。啊那么这个时候就是说对应着因为加税以后它有新的均衡，那么均衡的这个价格，那么和原来的这一块相比，消费者承担了就是f一，然后生产者承担了就是下边的这个一季，这一下就把我们刚刚讲的，你那个复杂的唉用我刚才讲那个简单的道理，是不是一下就过来。所以大家以后呢再看这个经济学的时候，不要把那一块就是钻到里边，你就跳出来，然后跳出来用笨道理唉这一块就有了。好了，那么这是第一个问题就解决了。那么第二个问题，因为需求曲线，需求曲线你看它这是一个斜线，那么这个斜线呢到底是平坦一点还是堵一点？唉那么也就是说这条需求曲线它的斜率发生变化，当斜率发生变化的时候，那么对应着应该分担的 fe和eg之间的比例就会发生变化。那么回过头我们再去看，哪些商品唉它的这个斜率比较小，哪些商品它的斜率比较大，唉这个时候你再把它深一步。噢举一个例子，生活必需品，然后你那个生活必需品里边不管你价格怎样这一块的变化，那么我该买多少我还买多少，那么这个时候这个地陷呢就比较土，对吧？那么如果说是奢侈品，唉你价格发生变化，那么我最多我不消费了，啊那么这个时候他的这个的唉地线呢它就比较平坦，对吧？那么这个时候我们就把一个的斜率，然后与我们常常我消费的这些人必须听和奢侈品就给它分开了。那么投案的这个道理我们再来看，这个的s它的这个斜率，对吧？S这个斜率。那么SD的斜率也是一样，唉我们回过头再一看，当它的比较平坦，当它这一块的比较多，那么这个时候分担的比例也不一样。那么还有另外一种畸形，哪一种畸形？呢就假如说我们这个东西这个要素生产的需要的要素就是土地，然后呢土地呢我记得我比较早的时候给大家讲，这个生产要素，因为地球就是那么大，然后可耕作的土地它是个不变数，那么这个时候你价格的不管咋变，然后呢这个供给它的量很难变化。那么在这种背景下边，这个呢供给线s它就比较多了，甚至在理论里边把它以极端化就变成一条垂线了，对吧？一条垂线。那么还有另外一些东西，可能不是我们刚才讲的这种资源它是稀缺，它是有限，然后资源比较我唉那么这个是他就平坦了他就平坦，那么我们就可以用这样一个头对吧？用这个头然后前面我也给大家讲了，所以经济学里边分析的方法叫做有这几个方法，一个就是那个比较用的均衡分析，那么均衡分析好，我们在没加税以前，我们分析的这个需求d和这个 S它的这种均衡在这个 k点，然后这个时候再看一遍有怎样的价格，怎样的销售量，那么呢啊这个的分析，那么我们叫它叫做静态，然后呢我们又把改税以后也就是增加这个的存量税以后，噢它达到新的均衡，就是那个f这一点呃 s一撇和 d这个焦点fd点，那么把前后的进行这一块的对比，那么这个就叫做人比较静态分析。那么如果说后边我们再去细化，信息化在哪？也就是说它从s吸引移到这个的s一撇线，它的具体过程，然后呢进行研究它怎样从s到了这个 s一撇，怎样从均衡的k位置到了f位置，那么这个就叫做动态的这一块这个分析。唉这是在这个图里边啊大家没事，就是我们讲的举一而三一，反对吧闻一而知实，那么就是这样一个道理。唉通过一个简单的我们去抢别的那一块。再一个呢可能大家也关注到了，这个经济学噢它特别怪，怪在哪里？或者我们学数学的时候，我们把因变量也就是那个丸，我们把它放到纵轴里边去了，然后把自变量呢都放到横组里边去了。但是你看所有经济学教材里边在处理刚才讲这些数学函数的时候，他都是啊自变量可给你放到对应的我们刚才讲的这个的动作上，然后呢把这个的因变量的可放到这个横轴上，那么为啥我也不知道，但是呢就是我们刚才讲的最早人家研究的时候，人家呢都是在这这样去研究，然后一直呢就给贯穿下来了，对吧？一直贯穿下来了然后这一块的要注意一点。然后还有另外一点，啊可能呢大家呢在这一块忽略了，我也给大家一个启发，那么这个价格到底是怎样来是个自变量，它在这一块变呢还是我们讲的供需变的？那么这个问题噢大家可一定要明确，你要记住了，按照西方经济学的理论，价格它是由需求和供给决定的，也就是需求曲线d和这个s曲线的呃这个供给曲线的s它决定的这个均衡价格，也就是价格呢是被决定的。然后另外一点呢就是价格的变化对供给的有影响，唉那么这个时候就跟刚才讲那个数学又不一样了，对吧？然后我刚才讲这是因变量它变的，但是我现在就跟你讲了，它这个的价格它由供给和需求决定，但是呢价格它对需求和供给又有影响或者叫反作用，那么反作用是个啥？那么我们先想这样一个道理，假如说噢我现在把那个价格给你定的高一点，现在就是我们讲定，那么定的一高好需求的就会变少了，因为你价格高了，生产者就愿意多生产了，那么也就是价格的变化，引起了需求这一块的啥呢减少，引起了供给的这一块的增加。那么反过来，如果我把价格定的低了，噢价格一低，呃现在一个低的价格，那么需求的就会增加，因为价格比较低了，厂商利润少了，那么供给的就会减少。那么这个关系决定和反作用大家可不敢搞糊涂了，啊可不敢搞所以跟郭老师学了半天的这个啥的，啊经济学最后问价格和这个需求和供给到底是怎样的关系？那么你可要知道了，是供给和需求决定了价格对吧？决定了价格但是你的价格对需求和供给具有反作用，反影响，然后地点我可千万不敢忘对吧？可不敢弄糊涂了。好，那么实际上呢就开始到了上一节课，我们最后结束的时候给大家讲到这儿，呢就讲到关于刚才讲的那条两条线对吧？然后这两条线刚才给大家讲的，从斜率的角度，那么我现在能不能换另外一个角度，然后进行分析，这个时候呢就引入了净利润。然后这个弹性理论呢实际上呢他是把物理里边像我前面给大家讲的那一块对吧？啊一个物理的概念，然后得到我们刚才讲，然后把这个弹性我再给他再广义一下，那么弹性是啥？呢弹性？呢就是两个因素或者说我们讲的两个的因素，那么假如说一个原因因素，一个是结果因素，当原因因素相对变化1%，啊绝对因此那个嗯呃结果因素相对变化个百分之几，然后把这个动作我们刚才讲弹性，那么假如说我们用一个广义的概念，好，我现在在把那个原因因素就用x然后呢把那个结果因素的就用我们数学里边大家习惯的y。好了，那么现在对应着原因因素相对变化的多少？那么这一块就要用到增量，然后一说到中院了，你们肯定比我熟悉了，所谓的增量它肯定是末量减粗量，对吧？你是末量减粗量，那么用过量的那个原因原因因素，唉 X一，然后呢它没有变化，以前我把它叫个x0，好，那么x1减去x0，那么这就是它的三点，绝对变化掉，那么这个绝对的这个增量，我现在的相对于谁来讲好，那么相对它以前那么相对以前呃以前是多少？以前是x0。好，那么现在的用I减x0比上一个 x0，那么这就变成个相对变化，那么相对变化把它单位化，一单位化，也就是把他单位化那就放在一个凡分室里边，就把他放到这个财政分母里边来了。唉也就是说刚才的德尔塔x比上x0，然后呢作为分母，然后这个时候再看前面那个呢啊结果因素相对变化的多少？啊那么没变化以前是y0，变化以后呢是y1那么y一减去个y0，那么就是绝对量德尔塔y然后用德尔塔y的比上它以前的噢我们刚刚讲的他就是那个顽良。好了，用它的做分子，唉下边变化个1%，那么上面那么这个时候就是个弹性了。然后再到后边的时候，我们这个时候无非把这个弹性这个概念，把那个原因因素好，我现在那个不用x用价格，好，那么这个时候就是商品自身的它这一块这个价格发生变化，然后对应着上面的结果因素就不用那个完了。我现在就用需求量，唉那么这个时候就是当资金的价格相对变化1%，那么需求量相对变化，后边我们要讲的那一块就是需求的价格弹性。那么如果说我用的这个价格不是商品自身的，而是和它相关的产品，它的价格，那么相关的这个产品可以是替代品，也可以是互补品，噢我现在研究的是阳唉它的销售量，那么我现在用的可不是羊肉的价格，我可以用的是牛肉的价格。那么一个人我吃了羊肉都不吃牛肉，吃了牛肉都不吃羊肉了。好，那么这两个商品之间就存在着这个啥的替代关系了？那么当羊肉它的价格把牛肉它的销售量怎样发生变化？好了，那么这个时候这个弹性跟我刚才那一块一样，无非上面是牛肉对应着它的销售量相对变化，然后下边可是羊肉它对应着的价格的相对变化，然后把这个弹性好，后边就给你叫的三来，就叫做交叉弹性，唉因为这是两个产品，不是自身的26之间的关联，好给它另起个名字就叫做交叉弹性。那么也可能刚才我给大家上课以前说的影响需求的这些因素，除过自身的价格以外，那么还有另外一个对应着消费者的收入。好，那么看当消费者的收入作为一个自变，它相对变化的1%，那么看需求量相对变化，多少，那么这个词叫做收入这一块这个弹性了。那么这就关于这个弹性，你看嗯那么假如我刚才讲的那个是销售量，你回过头也可以去研究供给的价格弹性，供给的交叉弹性，也可以讲供给的收入弹性，唉那么这个弹性就是说它是非常非常这一块这个做就是说的，你回过头用这样一个道理，你推断别的刚才讲的那个道理。就像郭老师刚才上课以前，我给你放这个上了年纪的这个男人是吧？好，那么你说这个上半年呢本来就讲叫郭老师这一类，你说这那你就太局限了，然后你把这个上了年纪，那么也可以是一个过程。那么你把那个变成你从你的小学的托儿所的到了中学的，到了你现在大学的，那么你的学业从那时候走到这儿，你也算是上了年纪的学龄，是不是？啊你也可以在这这这样去把它看一看，对吧？那么你也可以用刚才讲的噢对应着一个国家这个经济的这个发展，那么用那样一个道理，你用去这唉这个时候就变了，变了这个我刚才讲的用一个普遍的，然后在这个特殊问题里边，啊用那个道理看看他是不是一样。好，这一块我先给大家的在这一块去讲了，将来以后那么现在就来看这个的狭义的我们在这儿了，就是说上面的我现在给大家研究啥的，价格弹性，需求的价格弹性，需求的价格弹性它的定义是啥？呢它就是反映的我们前面研究那个需求量，当价格发生相对1%的变化，那么看那个需求量有怎样的一个变化，唉有这样一个变化。然后你你的商品噢对应着的，就像我刚刚讲的生活必需品，你把它那个价格你再变，我该吃多少盐，我还吃多少盐，是吧？那么在这种情况下，提价，那么对企业肯定是增加这一块的收入。那么反过来另外一个奢侈品，当你把它的价格往前一提，原来好多人买的，噢现在你提价了我不买了，对吧？那么这个时候就会引起需求量的很大的下降。虽然你价格这一块的呃提高了，但是需求量呢一下子变得很小了，那么用你的价格乘上你后边的销售量，你看你的收入是不是反而给小了？那么像这一类产品，那么我们就不敢涨价了，我们只希望干啥的？我们降价。我们降价以后好，虽然我降了一块钱，但是呢需求量可增加了很多很多，唉那么在这种情况下，我的收入会有一个很大的增长，唉那么这就是后边我们就要去研究，对不同的商品，由于对价格变化反应的程度和方向不一样，然后呢我们用这样一个道理为企业的营销经营提供支持。好，现在就看这个价格弹性，那么上面呢就是用单卡q对吧？当然看q记住了酒的价格变动以后的需求量减去价格变动以前的就是阿尔塔q然后比上这一块这个 q这个 q呢我刚才给大家一起讲了，讲了三在一般的情况下，我们讲述的时候，那么就干比这个带了个别的是谁的，就是他以前的那个量也就是说那个的q0对吧？噢没变化以前，那个那个那个那么也有的人可能这样一个约定，呢我约定以后我就不用面，我全部都用，变化以后的那一块唉最后是达到那个水平，也就是变化了以后的这个的q一，然后把它做那你这一块就去约定了，你约定好，那么这一块都行，对吧？噢那么你没有约定，唉一般的我们都默认的就用前边的那一种，啊就前面这个这这这是一个。另外一个在讲到这一块的时候，我我就怕把我们同学讲糊涂了，讲葡萄在哪？呢实际上后边我们除了这个的呃 Q0q1我们不分，我们部分认为有一个假定，因为学数学的假定在哪？呢假定就是说当因变量变化很小的时候，自变量呃自变量变化很小的，实际上变化很小的，那么因变量变化的那一块呢也也不大，也不大以后，就是说我们在数学大家学数学的时候，我们先有一个增量，然后把这个增量呢给它变小，趋于一点微量，然后微量以后用微圆用个d是吧？然后两个微量这一块一比，好了，后边我们求它的极限就把这个倒数就求出来了，那么这个时候就变成了噢对那个函数对自变量的求导数了。然后在这个过程里边有一个前面的增量，有一个把增量越来越小微量，然后微量以后唉小到哪里，小到我们讲的微源，然后微源这一块的唉就变成我们两个未分了，对吧？就交流这个位置。然后就看着这一块，好，那么上面是德尔塔q比q下面是德尔塔p bp然后这是个反分式，然后凡分式了，好我把这个凡分式的给他撒点，给它一简化成减分式，一简称分式以后，那么就变成德尔塔q比德尔塔p乘以p比q呃右下角那个符号的都没有写，对吧？都没有写好了，就像刚才给大家讲的，假如说我们那个变化很小，好就现在这个点弹性这个概念了，也就是说当这个价格的变化趋于0非常非常小，但是它PE趋于0，那么我们这个时候也认为这个德尔塔q也是趋于0，然后这个时候就把这个极限转化成后边我们这一块的求导数，对吧？于是deq DP然后在后边乘一个p一个q那么把这个就点才行。然后你看我们前面讲了把需求量当成因变量，把价格当成自变量，那么是需求函数，那么对需求函数的一求价，对价格求导数，那么这个时候dqdp是不是变成了这条需求曲线上对应着第一点它的切线的斜率，噢那么这就是这一点切线的斜率，dqdp这斜率，呢那么斜率的点弹性并不等于这个斜率，它等于这个斜率乘上在这一点的时候，价格比上的q唉成了q所以后边就记住了，就像右边这个头你就记住了，啊对应着dqdp这就是在某一个点，假如说就是那个 A点，然后在a这一点的时候，它对应着斜率，但4点记住了，弹性它是斜率与另外一个值，也是p和q比值的乘积，对吧？这个成绩可把这一点啊一定要要弄清楚了。好，那么假如说这个就是我们讲的这个点弹性的概念，然后有了这个点弹性概念以后，后边我们再来看，再来看，嗯讨厌了对吧？点弹性，然后又来这个点弹性，点弹性的，假如说我们刚才讲那个需求函数，q等于后边的q小括号p也就是把它q变成一个函数，函数的q等于后边的q括号里边p也就是因变量是q自变量是p假如说它这个曲线是一条直线，假如说一条直线以后，好，这个时候你用那个相似了，总而言之，唉假如说现在那个直线变成谁了？就是这个 ac这个直线看右边 ac的这个直线，如果它一变成右边的ac这个直线了，好，这个时候就变了。边你把那里边那个斜率的这些公式往里边一带，然后在这个需求曲线ac上面任意一点点b他的价格弹性也是需求量的价格弹性，等于一个多少？呢等于一个BC。词也。Abb，看下面这个右边的这个头，因此下面这一段BC，然后呢除以上边那一段那个谁的BA好，大家的这个在哪一组？呢就是当需求函数它的这个曲线为直线的时候，那么在这个需求曲线为直线的时候，直线上面任意一点点的弹性就等于这一点到最下边这个c的距离，此也第一点到中轴的这一块的距离，也就是等于BC除以 BA这一块我打我就给你打了。然后一到了这的时候，大家再来看这里边的兴趣，假如说这个 B点啊大家来看，假如说这个 b点无限的接近于这个c点，唉也就是b点的无限的接近于c点。那么也就是说BC是越来越小，对吧？以至于趋于良。当BC这一块的趋于0了，那么你看它去一个0了，那么ab是个很大的一个数，对吧？利弊是一个很大的错误。那么这个时候的它两个的比值也就是个0，因为在c点的时候对应着的 PAD价格点弹性等于一个多少？0。那么反过来，我们再看这个 b点，无限的接近于a点，当你在接近a点的时候，你看上面这个 ab是越来越来短了，对吧？那么也就是我们讲的 BC比ab这个分母是越来越0，变成一个啥？呢趋于0。那么BC是一个不为0的数，然后呢上面的这一块的下边的这个费用去掉，好，那么你就记住了，在a点的时候，他的需求的价格弹性就是无穷大。那么同样的道理，假如说我把这个 B点取在ac的中点，一起到ac的中，那么BC和BA他就相等了，一相等，好，那么这个时候也就是说在这个终点b然后对应的弹性就变成了个一，是吧？好了，那么在c的时候是0，在b的时候是一。好，那么它实际上从0~1就是一点，然后从一再往a点，再到无穷唉再到无穷，然后这一块后边的这个用的也是比较多，就是真正学我觉得那些同学的在这一块就用的比较多了。比较多。然后后边呢我们现在的有了这样一个关系了，就可以对比后边这几个头，比如哪一个投的唉呀这讨厌的很厉害。好，大家看，这个假如说我们刚刚讲的爸需求曲线变成一条直线，变成一条直线了以后，好，那么在这个直线上面的任意一点也还行，那么就等于一点到横轴的这个距离比上b点到中轴的那一点这个直线的这个距离，然后等于在这呢现在大家给我去比较对吧？比较在这个里边你用几何的方法比较ab两点，哪一点它的这个啥呢点弹性大，对吧？眼前挺大。好了，那么在这个的a头里边，大家一看马上就知道了，噢这肯定 b是瘤嘛越往上边越大是吧？那么b点的肯定是小于这个 a点，然后好玩好玩在哪？呢后边这几个头几何了，然后你用那个几何，那么不管是两条线在这一块相交必投a还是我们刚刚讲的这两条线它相交在上面中轴那个 A点唉就下边这个 c头，或者说两点的这一块的平行，然后在不同情形下，唉你这一块的就可以。我们刚才讲那个比例，然后给他在这一块进行一个呃对比了，对吧？在这个在这一块进行一个对比，然后这一块我就给你跳过去，因为我的目的是啥呢？不是在这让大家做题，唉呦这个呀这个这个又死到这儿了，嗯搬不下来的月儿。所以我也想录录，咱们录真的不录了，完了我这一块不录了，这这一路动不了。嘛我我这一块那个录制在下边这个录制里边我去掉，唉你说这个深深大不深大，录制中不录了，借书录制。

## 6下

给消费者对某种商品对吧？它这个需求量啊这一块的增加，那么从连续增加酶一旦设成的这个量它是越来越小。那么现在的假如说我横轴用的就是我刚才吃苹果的量，然后中轴就是这个啥的，啊总的效用。那么刚开始去的时候大家来看了，这个总效用刚开始增加增加增加到一定的程度，这个时候就完了，就开始效用给递减了，啊这个总效应就会下降了。那么在哪一块的好，那么实际上的对应这个消融体系，啊在总的这个时候，这个的编辑效果，然后再往副本多吃的时候就变成负值了，一变成负值，好总效应它是下降。然后这个图就是说我我我给大家看，那么用激素效应论，怎样来推导我们刚才讲那个需求曲线的，大家再来看这个头是吧？看这个看这个头那么迅速效应这里边我刚才给大家讲11个p第一个苹果10个效应，第二个是7个。这个好，那么基数效应论，他的理论就认为效用和我们其他一样，它也能够计量，然后在脊梁里边也可以用我们讲的123。当然了他那个单位就是刚才讲的犹太了，对吧？然后呢既然呢每一个都能记两行，好，那么也可以进行累积求和，对吧？也可以这个加减。啊那么这就是基础效应论。然后你来接受校园论以后，那么后边那个需求到底有个多少？后边的就是说我们对于这个商品，第一个商品不是我们在这一块买，我们要干啥的，我们要用这个商品去用货币进行交换，然后激素教育类里边它后边的唉前面那个道理一样，到底在哪一点呢？就是在这个道理里边，假如说我我第一次不是吃那个苹果，啊第一次你给我一第一个2万，唉呀我高兴的带来的就是10分。如果说你给我第二个100万，噢那么这个时候我可能就没有第一个100万那一块的激动了，对吧？可能这个是我心里需要用的。就是个多少人？就是个7了是吧？啊你后边再给我钱以后把我烦死了，我人还想活得轻松一点，是吧？你给我那些钱干啥？噢那么也就是说这一块的钱再多了，就成这个负担了。那么同样的这个100100万，假如说刚才讲的有5个苹果有500万，那么你给我一个人，这个图带来那个效应比较小，你如果把这个500万都给不同的噢他拿第一个100万，这个刚才讲的10个小勇，然后你给第二个人他也拿的他第一个他也是10个效果，然后对第三个那个孩子是个效用，好，那么这个时候假如说5个5 100万，那么它的效用分给不同的人远大于给我一个人，唉那么这个结论一得出来了以后这个肯定要命令的，为啥是要命令呢好了，那么在资本主义国家里边对应着你把那些富人他那么有钱的，那么用那些钱他那个效用比较低，那么从社会福利的角度那应该把口碑分给天地是吧？噢打的打一分钱，土豪分钱给你，好把你那个拿来，那么这用于资本主义社会那个制度里边，这一块呢就不相符了，所以后边技术需要呢有一个字。那么另外一个就刚才说那个钱，然后呢西方的经济学这个理论创造者，这家伙也是非常聪明，最后呢他就讲了，有一个东西的效用它是不变的，哪一块区别他就认为货币的效用不变，唉一块钱这个效用对吧？对于不同人他就认为这一块不变，那么这一块是不变了。好，那么我们买一个商品，我们和商品买卖的时候是不是等价交换？唉我之所以给你掏一块钱，买你一一斤的这个萝卜对吧？我买你这个一斤这个萝卜，为什么？我就因为你这一斤的萝卜的价值和我这个钱的价值这一块是相等的。既然等着的那么好，那么在这种情况下的我花这个价格假如说就是这个 P价格是p然后呢我买的这些东西给我带来的这个效用的增加是个多少？那么每买一个这一块是单个商品的价格带来那个效用就是它的边际效用，就是这个mu那么用mu一比个p这是不是每一元钱的便利？唉那么你看mu比上一个p那么它的经济意义就是我花的每一块钱啊刚才讲的这个带来的边际效应。那么这这个标准效应呢我美化代谢要和我你这个钱一块钱的效用要相等。好了，那么认为一块钱的效用的始终不变，等一个多少的就等一个拉牡丹。好了，我们这一块的就等于了一个烂蛋，啊这一块就等于一个烂的。那么拉姆达斯坦那么的就是在这里代替一块钱现实货币的效用。那么如果说我现在的 p分之mu它是大于拉姆的，唉也就是说我一块钱带来的边际效用这个增量对吧？他大于你一块钱，这个时候我要干啥的，是不是我又买的更多了，唉我就增加了，因为我现在的你值了老钱了对吧？比他那个那么这个时候我就增加购买量。那么反过来，如果说我花出去这一块钱带来的人秀又不值一块钱，那么这个活我就不买了，我就减少购买量。那么当小于这个栏目的的时候，你就会杀人，加强。当你这一块大于那么胆子你就会增加，那么在哪一块你才能不变的，噢我花一块钱带来的编剧效用的边际量对吧？和一块钱的边际的这一块相等，就等于这个那么大，这个时候就是一种均衡。那么这个呢就是编辑，你看激素效应论对吧？它对应的这一块这个基础了，那么有了这个基础以后再当然在哪里？看来你看 p分子mu等于一个拉姆的，我我我这一块我习惯于你把这个两边都乘上一个p对吧？两面都呈上一个p然后承担一个p了以后，好，那么就是mu就等于p成一个拉力杆。那么呢我刚才给大家讲的啥，呢就是每一元货币的我们刚讲的效用，对吧？然后呢它这个常数不变，它是个抗诉不变了。好，那么回过头我们再来看，mu是啥？Mu刚才给大家讲了，这是边际效用，然后边际效用随着量的增加，边际效用是不是递减的？唉那么mu是不是越来越小？那么mu越来越往右，也就是说销售的这个量越往右，按照这个横轴下边这个时候就要对着这个横轴，那么水表的走里边从左到右，mu它是越来越小，然后这个 p衡山的拉姆，一个越来越小的量，越来越小的量，那么对应的这个价格嗯是不是也要越来越小？那么这个时候就变成了量和第这个就变成一个三角形，因为你 mu从左到右数量增加对吧？你mu减少，那么价格也必然要减少，这个时候就得出来DD。我我不知道拒绝。啊我刚才给你讲的这时候不会的。然后你把这个的道理弄明白了，你就把这写在这对吧？你就写在哪，呢 mu等于一个p那么大，然后呢在后边画一个 hero，增加，也就是q你给它增加，对应着这个 mu的它会减小，但是这个屁股对吧？P成个拉姆达，拉姆达是个常数，那么价格也减小，那么这个时候就得出来的量和要增加，价格减少是不是又变了以后刚才讲的这条曲线，那么这条曲线呢就是三线的这条曲线的就是由基数效用论得出来的，我们前边给大家讲，供给和需求两条线一相交，像将来以后的啊最后形成了我们刚才讲的那个焦点，然后那个焦点就形成了那样一个价格。但是你要问我那个需求企业为什么是斜的？好给你证明，那我就从这证明。This is just但是这个基数效用论里边有两个缺陷，一个缺陷就我刚才给大家讲的就是那个钱货币对吧？啊那么货币在这一块的也是我们讲的商品，嘛因为货币噢大家是在这个货币之所以能交换，因为它本身也是人类这个劳动的凝聚，嘛对吧？也是劳动的结果。嘛然后呢对应着货币，它的效用也在变化。唉那么就我刚才给大家讲的，那就打土豪分田地，增加社会福利。那么第二个呢就刚刚讲的，你认为任何一个东西，它都有一个边际效应最简，但是你为啥在钱上呢你可谓的边际效应可不动，是不是？然后就像我刚开始给大家讲经济学，我说这个作为交易商品，你的货币它有几个阶段，对吧？那么从最早的偶然的对吧？唉那是我给大家讲那个交换，一个放右边，后边呢又叫做扩大，后边呢又叫做我们讲商品的货币形式。然后再到了后边我们讲价值的我的心事，它这里边劳动比较多，矛盾比较多了，你不要管西方，你这人聪明得很，他马上呢又变成了一个迅速效应。好，那么这一块我再给大家讲一个概念，叫做经济剩余，然后在经济剩余里边，一个就是消费者剩余，一个叫做我们刚才讲生产者剩余。然后这个术语里边我可能一块一讲，有的同学都说哇是你讲错了，跟我那个书上不一样，我现在的就给大家讲讲对吧？我说什么叫做消费者剩余？好，我买这个东西的时候我愿意出10块钱，但是呢他只给我要了价格是9块钱，然后呢我9块钱买了，我10股认为10块钱能买的，唉呀我就认为我沾光了，就是我愿意出的钱与我实际出的这个钱之间的这个差额，我就把它叫做消费者剩余，要消费者收益。那么如果说我现在买的不是一个，而是刚才讲的一组或者是的一批或者是一定数量，对吧都行。啊假如说我买这10个苹果，然后我第一个我愿意吃个多少，第二个我愿意吃个，第三个我愿意吃多少，但是事实上呢我认为它的总效用是个多大，但是我给他出在那里还要低。然后这个时候的这两个之间的差额，就是啊给你那个定义，消费者消费一定数量这个商品所这个效用与它的实际支付之间的这个差额，对吧？唉那么这一下就行了，所以有时候我们就看那个概念，你可要心里要清楚。那么什么叫做生产力的剩余？生产的剩余，好，我今天你卖萝卜对吧？啊我本来想我这个萝卜一块钱一斤唉这就可以了，我这一亩地噢生产了5000斤这一块这个萝卜，我都觉得啊能8毛钱一斤就行了，今年人家干好噢我说能卖一块钱就行了，我就把那个萝卜拿到市场，然后这左一看右一看对吧？买萝卜的卖萝卜的人都挺多，人家也都是1块2，啊那么我没啥，嘛我为啥呢不多挣钱，唉我也要卖1块2对吧？那么本来我想卖多少钱，呢我想卖了一块地，赔了多少钱，我卖的那个价格变成了1块2，那么多出来两毛钱是生产者这一块高兴的，那么我们把这个叫做下来，就叫生产者剩余，对吧？就叫做生产的收益。那么现在大家来看这个头，先看这个右边，这这这嗯左边这个头。好，假如说我刚才讲就是那个苹果，我买第一个苹果的时候，好我愿意给他出多少人，我原来的我愿意给你出5块钱，对吧？愿意出5块钱，唉那么我愿意给你出的是个5，到第二个的时候唉我就没有那么多的那个刚才讲效用了，我愿意给你出的是个三块钱，4块钱。那第三个是我愿意出3块钱，第二个是我愿意出刚才讲的4块钱，然后到第五个的时候我只愿意出一块钱，我只愿意出一块钱，那么这个时候大家把我那个效用给我加一下，你给我这一块1加，好，那么第一个是个5，再加上第二个4，再加上一个3，再加上一个2，再加上一个一对，吧你把这个数给我加一下，从一加到这对吧？这一加拿21出拿这一个数一乘二十几就出来了。但是事实上我买苹果的时候不是一个出5块钱这样买，一个出4块钱，而是人家讲苹果在卖的1块钱一斤，好买5斤，好，那么这个时候我是一块钱对吧？啊一斤我就买了5斤，然后一买5阶，好，那么实际我买了5阶，第一或者说我现在讲5个，刚才讲的个我现在就讲个对吧？啊那么实际上我只出了5块钱，好了，那么剩下的那一部分，这上面那些框框，那框就变成我这1块33消费者这一块剩余了对吧？这是叫我消费者这个剩余。那么实际上我们营销我没搞清楚，营销是我们搞的营销就是指在我们的价格和消费者剩余之间在这一块博弈的。我价格买的高了，那么消费者这个剩余唉他就多了呃少了，我价格买的低了，那么消费者这个剩余它就散了，对吧？然后你博弈到哪一种程度，就是指看这个消费者剩余，如果说你本事大，我现在就买第一个只有绝版只有5块，第二个只有一个，噢我就卖5块钱，噢那么第一个就卖掉了对吧？卖掉以后你说噢到第二个，就这这还是个绝版对吧？噢这必须4块钱，噢那么这个时候你把他所有那个消费者剩余就炸的干干的了，他想出5块钱，你正好都出了5块钱，有了5次，他想吃4块钱你正好要死，那么消费者胜利一点都没了，一点都没了。但是我们实际上我们幼儿消费者都高兴，对吧？然后还要赚钱。啊关于消费者剩余这一块，啊就是大家先把这个概念看一下。有另外一种理论，哪一种理论这都是现在比较用的比较多的，然后比较多，还有5分钟对吧？然后我给大家讲，这个时候呢你大家是学理工科的，我们从小学从此我们就开始画图了。唉呀我说这些经济学家，你看我刚才讲的那种没有上，这些经济学家他就把数学里边那些头，然后赋予我们刚才讲的经济里边那个理论，然后呢把我们的几何，把我们的经济理论和它的这一块真的是一种完美的结合。好，我们在这一块是秒上，我们怎样去上啊看趋势效应，基础效应呢它就克服了基础效应那一块，认为每一个商品它的这个效用都可以用一个准确的数来度量，它是度量不了的，啊同样一个苹果对吧？然后这个苹果呢好，那么在这儿和如果说放在那个上甘岭上，那么还是一个苹果还是一个商品，4点你那个激素那个效应的大小就不一样了，唉所以他就认为你这不合适，啊不合适，好后边他用的叙述效用论，他说的我虽然呢给不了那个具体的值，但是呢我可以给他排序，这就是我们大家学统计的，携程队的我们有一个定序尺度，定序尺度哈第一个就列明尺度，第二个叫定序尺度，第三个就是定局尺度，第硬笔尺度对吧？这实际上就是那个第二类，定序尺度就是叙述效用论。那么心思效应它就认为消费商品给消费者带来这个效用的大小，我没办法计量，但是我可以给他进行的排序给他进行等级来表示。那么还有另外一个就是偏好这一块引入，呢那么也就是说消费者他对任意两个商品的一个总额，那么所做的一个排序，然后对于的各种从上面这个组合，然后的不同的消费者他都相同，唉也就是说对应着虽然我们人不相同，但是对于任意两个商品这个组合，大家的看法是一致的。唉这就是我们讲的偏好几个地方，啊每这一块的看法，那个可思想的，然后这种差别大小对不对？上周的评价。再一个呢就是这个偏好里面有三个假定，那么第一个是偏好的完全秀，就是我刚讲的每一个人都认为这一块一样，对吧？然后呢第二个的偏好的传递性，偏好的传递上，就是说假如说a的BC三个在这一块排着的，然后对a的偏好对吧？啊大于b的测量后，但是呢 B呢可大于对c的它偏好，那么我得出一个结论，a的偏好也大于c的偏好，唉就是那个传递中间一个，假如说有ABC对吧？啊刚才我用的是大，我现在给用个小a小于BB小于c那么我也说a小于c对，就是这样一个道理。然后这就是三点，偏好的传递性。然后第三个就是偏好的饱和性，非饱和性，那么非饱和性是啥？越多越好，没有一个指南，你给我越多，我从来不嫌少，呃不嫌多对吧？那么越多越好，那么这是偏好这里边的三个假定，那么我们再来看后边就要把这些偏好给它画到这个头上来了，那么后边有一个啥？呢无差异曲线，那么无差异曲线叫做啥？就是消费者偏好相同的唉消耗同一条曲线上头，不同的点，它对应的偏好是完全相同，然后在完全相同这种偏好下，两种不同商品它的所有可能组合，然后走成这条线，然后我们就把它就这三类，叫做无差异曲线对吧？然后唉我给大家人看下面这个头没有搞不清楚这到底是咋回事。啊咱就看这个图。啊但这个头好，假如说我用的这个的横轴是苹果，11，然后这个中轴的我用的是梨，唉刚才一个是苹果，一个梨。好了，那么我需要的是苹果和梨，然后呢给它不同的组合，那么你在上面找一个a点，找一个b点，随便找一个点，那么在a点里边对应的这个的横轴上的就是刚才讲的苹果的数量，然后在中轴上面对那个 X二那一点呢就是对应的你梨的塑料。好了，那么在a点有一个中国的不同组合，然后这个时候给我带来这个效用在这儿，然后再找一个b点，这个 b点上边，好，那么在b点上的横坐标纵坐也不相同了。比如说和苹果的速度也不一样，但是这a点和b点对我来讲，我认为效用完全相同。那么同样的这个道理，同样的这个道理，那么 abcde这所有的这些点，它虽然苹果和梨的组合不一样，但是给我带来的效用可完全相同，然后我把这些点用光滑的这个线给他一脸，那么连完以后得出来的这个线，我们就把它叫做无差异，也就是无差异是啥？无差异。就是上面不同点，它的效用上边无差异，效用完全相同，所以把这个的就叫做啥？呢就叫做无差异曲线，然后无差异曲线，这是叙述效用论。它这里边给我们带来的第一个概念对吧？大概是第一个概念。就是在这上面的虽然有不同的这种组合，但是它给我们带来的这个效用的它是完全相同，然后把完全相同的这些的不同的组合组成这个光滑的线，我们就把它叫做无差异曲线，然后又来这个无差异曲线，我们再去分析这个无差异曲线有哪些特征，对吧？有哪些特征？好，我原来还想着能快一点，但是我不不看着大家，我也是不敢讲话。然后呢今儿的这个时间到了对吧？时间到了嗯大家也休息对吧？唉也休息我看学校里给节点就是说没有解封以前还是继续上这个啥的网课，然后呢从今天到下一个周的今天，还有一个星期，所有都是可能的，也可能下一节课我们就在一块，啊在教室里边上，对吧？然后孩子就辛苦我们这些同学啊把这个三类考勤给我考考好。因为这毕竟涉及到我们每一个同学，现在里边是162个呃量我对吧？他们需要有660人，好了，大家休息去。吧唉今天就讲到这，他们也能做的那种。