### 聊天

以前本科出来够用

10年前学计算机相当于做网管、修电脑。能抓住机遇的是07、08年做计算机的

惠安的以为是做屌丝的专业

惠安是几线城市呢？

找一大堆人工智能的，然后不过如此

人工智能，高大上。10份简历，9.9份做人工智能算法（会不会很浮夸）。

只是一种假象

很多研究员被裁掉？做的东西太飘了，阿里达摩，腾讯优图。

公司有钱养研究员。边做项目边有产出是最好的，要不是有点飘的

前景不好裁的都是研究员

支付宝里的人工智能：广告排序，推荐算法。人工智能起不到什么作用。

百度无人车。

业务驱动。

利润 = 流量 \* 点击率 \* ？ 百度点击率提升，但是流量下降了。

百度流量下降50%

研究员创业基本上都不成功，但是都是不落地的，

百度引进NG，整天在那边写论文，一一解雇。让你体面地离开，没有毛用

资本市场总有过高的预期

人工智能玄学，可解释性很差，大家瞎碰。假装知道是什么。调调参，东西太多，不知道是什么样的。MIT的明星教授，过来之后也没什么毛用，底下的人都走了，把他架空了。

来业界的原因——给钱多。

教授，商界，政界。发现没什么毛用

做教授。业界发展这么好。跑去做教授，像是去生物系

教授20-30W，比在公司好，

带一个实习生，一毕业60万，阿里星。

业界诱惑力大！

对博士的看法。

我们做的事情本科都可以做，供给太多，挑研究生

博士脱离商业太久了，而且老

百度傻，业绩这么差，花钱给博士。

阿里有钱养个达摩院。

阿里创业十八罗汉，大专中专，特别屌丝。

阿里的上层基本上都是屌丝，还有初中毕业的。拼多多：黄峥：精英中的精英

依图、第四范式，这种公司不赚钱，迟早要倒。

计算机的误解：技术越牛逼越赚钱。

百度无人车，花了这么多钱做个毛...

省了一个司机的钱，未必能省掉。

出了事故，谁负责？

为什么互联网能高薪？

供求、996、金融是钱生钱的行业

十八线城市。

互联网和金融，边际效应递减，服务一亿个人和服务一百个人的效益是差不多的。

阿里挣钱，排名，占据阿里一半以上的利润，广告

返利网，倒购。技术Low到0，low到大专。相当于优惠券，用他的优惠券，100-》98，一个月流水一个亿。大多数人还是解决客户的不满，比无人车叼多了。倒买倒卖危险吗？阿里的淘宝一天九个亿，双十一的手艺是多少呢？“才有心去搞那些正经的东西”

累不累呢，忙习惯了，就觉得OK了。每天到10点左右，被梦想叫醒的？

计算机的创业还是很容易的（朋友，同学），看到一个比较不一样，能赚钱的点。

刚毕业就创业，这可能是在胡闹

今日头条（为什么会火起来）、抖音：意外，觉得瓜分干净后

他毕业那会，腾讯给7W，阿里6W，通货膨胀率？他去了一家12W

6、7W相当于20W。

外企轻松钱又多。

30几个人，1/3回老家，银行

1/3国企。坚持下来的人特别少，7-8个。

金融其实拿钱很少，绝大多数人10几万。他现在还单身。

其实很多人是不了解真相的。会觉得金融挣的钱会特别多。

计算机是实实在在的，改变人们生活方式的专业。房地产，钱赚的也不开心。房地产是怎么赚钱的？康诚一品房地产公司。

蚂蚁8楼，绝大多数公司住不起

搞计算机的都比较土，所以看起来是会比较屌丝的。

从研一开始出来实习。大一进去老挂科，在盛大游戏实习，他已经做经理带人。大家比较看重的是行业经历。铁了心出来工作，不如早点出来看看。

学术界的红利早被人吃光了，7年青年教师。绝大多数已经没岗位了。教职：老的不会走。

只要是个人，招过来能干活就行了。

会不会看发表多少片论文，不会。就看你的业务能力，出一道题会不会做。

简历上写的是硕士，who cares。

老老实实研一出来实习吧

谷歌业务不扩大，已经10年，300-400人。

外企在中国要如何盈利，为什么都说不景气？

搜索引擎有广告在上面，人才最不喜欢点广告，所以挣不到钱。谷歌没有广告：广告主不愿意投钱在谷歌上。

凡事我们讲利益，不讲道德。遵纪守法，就是最大的不作恶。

拿着道德的大棒去攻击你的竞争对手，就是最大的不作恶。

360、搜狗比较干净，就是因为效果差，接不到广告主的钱。

谷歌也做过广告，医疗广告死过人，被欧盟高了，罚了10亿

1. 美图秀秀，都是蔡文胜的。

灯笼哥是想回去的，好不容易读出来的，就别给别人打工了，回去之后自己创立一家公司。

厦门工资低，

100w在上海-> 30w在厦门。上海的工资为什么高？

千万不要去国外工作。中国现在发展已经非常快了。在国外工作了十几二十年，改变不了的是你的皮肤。华人在那边做工程师做一辈子，国内的华人是不会有天花板的。工作的前五年都是在外企的。外国企业歧视中国人？

他的一些朋友一直在社会底层。

看刚毕业是没有什么用的，看过个十年之后的薪资。

黑哥们来我们这边工作，当然是先升本国人的，如果不开心就自己离职。

情商比较低，处理问题乱七八糟，不靠谱。->业界不允许。

香港绝对不适合搞计算机。香港搞什么都不适合？在北京上海读研会好一点，在香港没有实习。建议在清北复交读研，如果你打算工作的话，建议清北复交。

中国的综合国力是上升的呀。

香港城市大学，多么low的一所学校。

当年没有选择清北复交很亏，过来实习多好，直接留任。

香港、新加坡有什么牛逼的互联网企业？没有。

最好的互联网企业，中国+美国

学历都是敲门砖

Targets目标学校，同济复旦都是target school

他也不能算老，但是有9年的工作经验。

读博最好进入学术界，

老师刚挖回来，那时候就只有3个人，大概知道学术是怎么做了，这是一个讲机会的事情。现在根本没有很多时间在新的人，一年前还求贤若渴呢。

很多时候是机会的事情。

### 吃饭

上海的整个交通系统都是统计在运作的。已经在一个很好的专业里了，不要失去这个地位。

中国财富榜前100，基本上不会有搞金融的人在里面，基本上都是做实业的。

互联网+地产占据半壁江山

金融的天花板，基于实体之上的经济效应，在信息结点上做的加工。

搞金融的人是打不过搞政策的人的。

学的东西没法很好地发挥出来，但是做的东西确实是有一套的。

读生物的都很有钱——读博士，博士还要读很久，经济要一直支撑下去。

搞金融还不如去创业呢

创业被收购，钱捞到了。收购是一件好事？没人要你这个公司就解散了，在顶峰的时候被人收购是最好的，不是所有公司最后都会收购的。大润发心里按爽，阿里给了大润发几十亿，心里按爽，

我们很容易把一些很好的需求变成创业的点，并没有考虑市场的运转，

禹州开了一家咖啡厅。学生没有消费能力。咖啡店却要倒闭了。

错过很多波经历：朋友做儿童智能手机：傻瓜化，家长能定位，做了两年发现能上市了。

上市之后，资本市场几十亿。

太Low了，根本就没什么技术含量，11年的时候。

10年：打词软件，共享wifi，点子都无所谓，关键是谁能做下去。获奖最多的是——手机对战平台，市场发现落选的这些后来才真正长大了

下手要趁早

有些公司规定公司内部不能谈恋爱，除非一方选择离职

工作只会遇到更挫的，工作就没有时间了。在学校遇到的妹子是最多的