据“直播点吧”微博爆料，熊猫直播已进入破产清算，并贴出一张群聊天记录截图。截图显示，熊猫直播的一名高管助理在员工群“潘达踢威”中表示已经帮员工安排了包括头条、花椒、映客等多家公司的用人需求。

2016年被称为是“直播元年”

这意味着从去年开始直播行业已经进入“洗牌”，经过两年的竞争，泡沫经济已经过去，优胜劣汰留下的只剩优秀的平台。

现在直播行业剩下的大平台只有斗鱼、虎牙、企鹅这三个平台，形成了三足鼎立的局势。

我校长套路深，熊猫里暗藏了两个动物的名字，合起来又是一个动物的名字，两个字其实有三个动物的含义，从立意上就已经独占鳌头，独领风骚，一骑绝尘辣IMG_256

1.平台签约费，也就是我们所说的主播工资。这个费用不是固定的，而是要看主播影响力的，像目前知名的王者荣耀大主播张大仙，绝地求生大主播五五开等等都是千万签约费哦

1. 礼物分红，关注刷的礼物是和平台一起分成的，除去税务，就是净赚的了，据我了解，我女主播一天光礼物就收了百万呢。

3.广告费用，当你出名后，拥有几十，百万粉丝后，会有广告商找到你，只要在直播画面或者直播中夹带其广告，就会获得丰厚的广告费用。

4.开店铺，卖东西，这也是很多小主播，大主播都在做的事，可以有效的像自己开设的网店导流，很多小主播因为礼物和签约费不多，但是通过这样的方法可以侧面增加自己的收入来源。

5.流量赚钱，当你有一定粉丝后，可以开设各平台的自媒体账号，通过每天发布直播视频等等，带来流量，不仅可以增加主播知名度，而且流量是可以换钱的，各大平台非常喜欢，久而久之也是一笔非常可观的收入。

6.参加活动，人红之后就有一定影响力了，可以通过线上线下不同的商业活动，媒体活动赚钱。

7.成立公司或者工作室做老板，很多知名主播都有自己的工作室和公司了，这不是他们一开始就有的，而是成名后在做的事，这样可以最大化自己的利益，同时也是长久发展最好的选择，不仅可以更全面打造自己，而且可以培养新人，带动新一批网红主播。

据2017主播职业报告统计：35%全职主播月收入高于8000元

兼职主播月收入高于8000元的仅5%

6.6%的全职主播月收入高于3万元

假如是一架飞机100元，斗鱼平台在抽成完主播能够拿到40元，也就是说是主播与平台6：4参与礼物的分成，但是这个可不是最终主播所拿到的价格，最终的收入还要上交一部分的税收，所以很多不大的主播其实压根拿不到什么钱。