Universidad de Málaga: Grado en Ingeniería Informática

Comercio electrónico con PrestaShop Introducción a los Sistemas de Información



Índice

Miembros y sus funciones Antonio J. Galán Herrera (3 h) Iván Gómez Lanzat (2 h 40 min) Luis Pardo Pascual (2 h 30 min) Jose Ignacio Martin Codes (2 h 10 min)	2
	2
	2
	3
	3
Funcionalidad	3
Posibilidades de personalización	16
Integración con otras aplicaciones	20
Relación con el temario	24
Conclusiones	27
Bibliografía	28

Miembros y sus funciones

Antonio J. Galán Herrera (3 h)

- 1. Diseño del informe (15 min)
- 2. Revisión final del informe (10 min)
- 3. Relación con el temario (1 h 30 min)
- 4. Conclusión (15 min)
- 5. PowerPoint (1 h)
 - 5.1. Relación con el temario (30 min)
 - 5.2. Conclusión **(05 min)**
 - 5.3. Bibliografía (05 min)
 - 5.4. Corrección de errores (10 min)

Iván Gómez Lanzat (2 h 40 min)

- 1. Funcionalidad (2 h 30 min)
- 2. Powerpoint (10 min)
 - 2.1. Funcionalidad (10 min)

Luis Pardo Pascual (2 h 30 min)

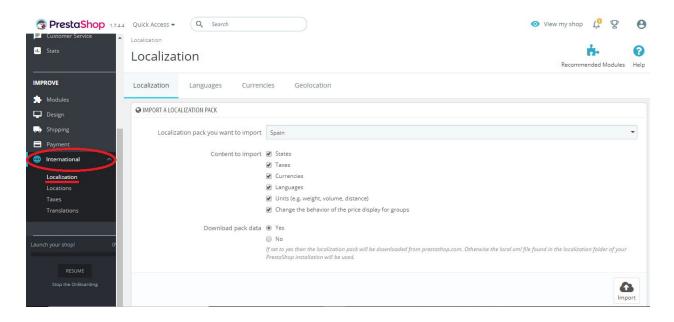
- 1. Integración con otras aplicaciones (2 h)
- 2. PowerPoint (30 min)
 - 2.1. Integración con otras aplicaciones(30 min)

Jose Ignacio Martin Codes (2 h 10 min)

- 1. Posibilidades de personalización (2 h)
- 2. PowerPoint (10 min)
 - 2.1. Posibilidades de personalización **(10 min)**

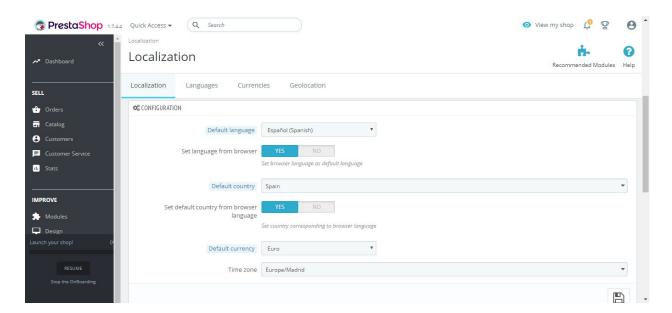
Funcionalidad

1. Configuración principal

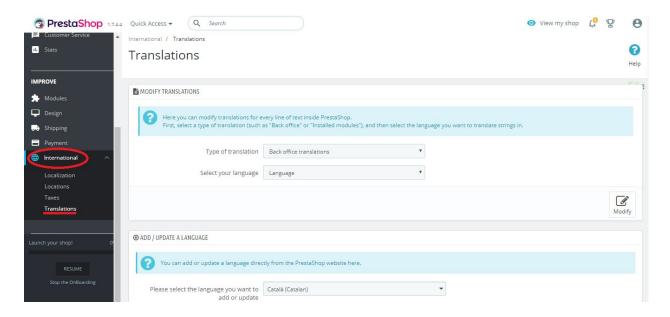


Lo primero que debemos hacer para configurar nuestra tienda es ajustar la localización.

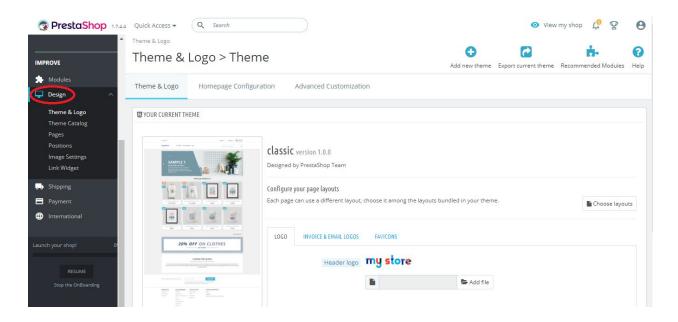
Para ello, hay que acceder en el menú lateral izquierdo a *International → Localization* para importar el paquete del idioma deseado que, en nuestro caso, será España. Con esto podremos seleccionar el idioma, la moneda... etc.



En el menú anterior, un poco más abajo tenemos la posibilidad de seleccionar el idioma, el país, la moneda y el horario que previamente hemos importado, o cualquier otro que queramos seleccionar para nuestra tienda.



Otra de las opciones que *PrestaShop* nos ofrece es la de traducir módulos o la parte de administración al idioma que queramos. Podemos hacerlo en *International* \rightarrow *Translations*.



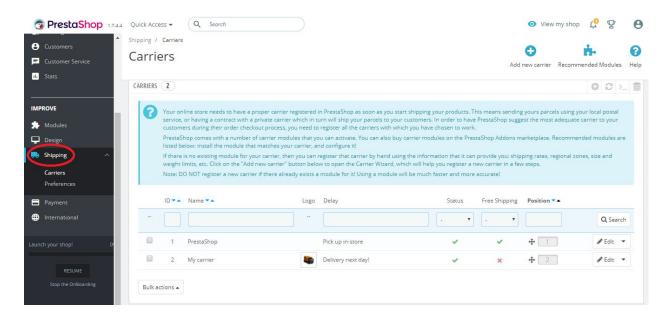
Otra de las secciones que tenemos para configurar nuestra tienda es **Design** desde donde podemos añadir y elegir uno de los muchos temas que PrestaShop nos ofrece.

En el apartado **Design** → **Theme & Logo** podemos importar temas desde nuestro ordenador, desde la web o un servidor FTP.

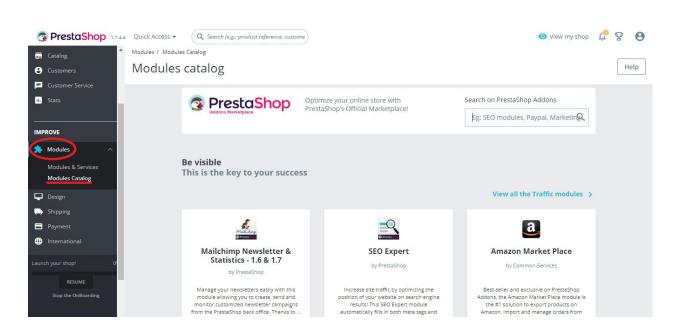
En **Design** \rightarrow **Theme Catalog** podemos acceder a una amplia variedad de temas para nuestra tienda.

Si accedemos a **Pages** ó **Position** podremos administrar las páginas de nuestra tienda y la posición de los módulos que nuestra tienda tenga en ellas.

En *Image Settings* podemos añadir y administrar las imágenes de nuestra web y, por último, en la sección *Link Widget* podemos administrar los enlaces internos, como por ejemplo los links que solemos ver en los footers de las webs.

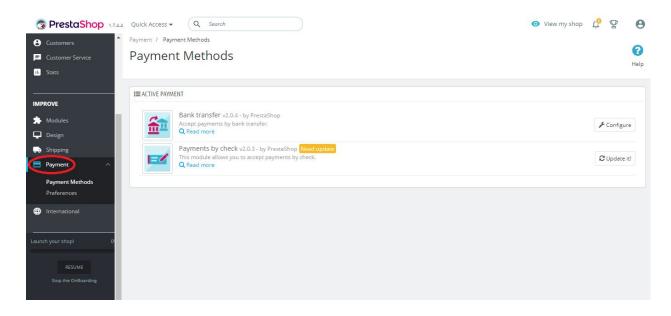


En la sección **Shipping** → **Carriers** tenemos que configurar los distintos métodos de envío que nuestra tienda tendrá o las empresas que realizarán estos envíos. Al añadir un método de envío deberemos incluir un logo, información sobre la ruta y el tiempo que tarda aproximado, así como costes adicionales de usar los distintos métodos…etc.



La sección *Modules* es una de las más útiles puesto que podremos instalar en nuestra tienda una serie de módulos que harán el uso y la configuración del sitio mucho más sencilla y cómoda.

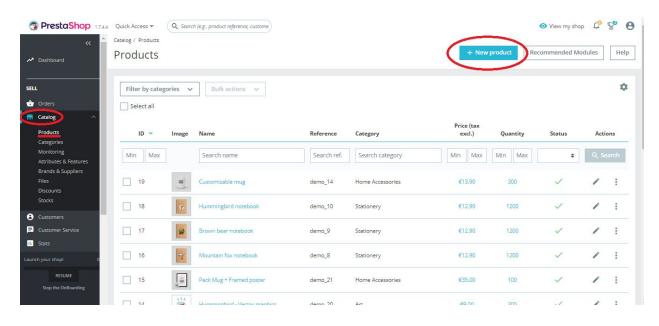
Dentro de *Modules → Modules Catalog* tenemos una amplia variedad de módulos que aportarán desde mejoras del SEO, a integración con otras herramientas y webs como Amazon, o incluso podremos añadir métodos de pago como Paypal.



En el apartado *Payments* podremos administrar los distintos métodos de pago para nuestra tienda, así como añadirlos o eliminarlos en función de nuestras necesidades.

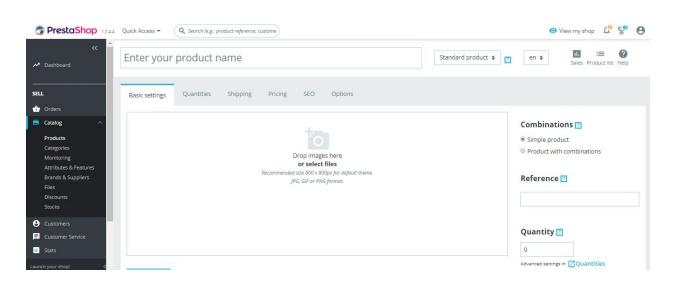
Desde **Modules** → **Modules Catalog** podremos descargar algunos métodos de pago como por ejemplo Paypal y añadirlo.

2. Artículos



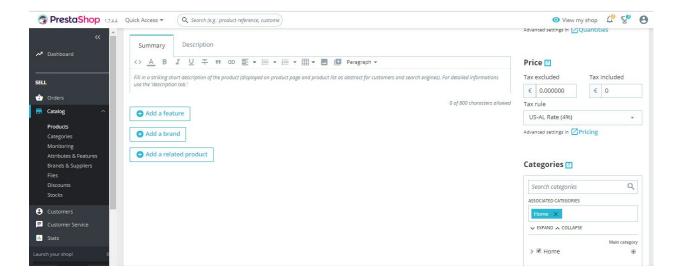
La gestión y creación de los artículos se realiza en el apartado *Catalog→Products*. Aquí podemos ver todos los productos que tenemos añadidos y algunas de sus características, y podremos añadir, modificar y eliminar los que queramos.

Para añadir un nuevo producto a nuestra tienda deberemos usar la opción del menú de arriba a la derecha "**New Product**".



Pulsando la opción de **New product** nos aparece un formulario para escribir todas las características del producto.

Podemos añadir una o más **imágenes** del producto, un código de referencia, la cantidad...etc.

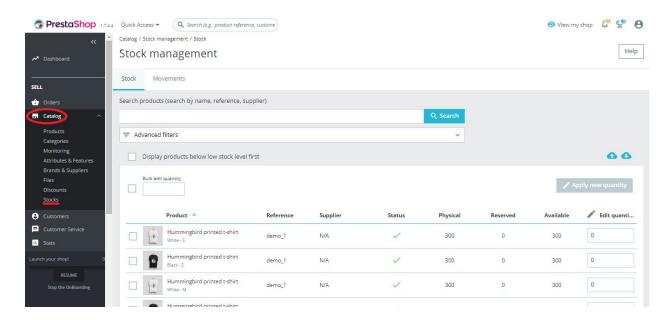


Otras características que podemos añadir son una descripción del producto, el precio, añadirle productos relacionados y asignarlo a una categoría que más adelante nos servirá para clasificar los productos del mismo tipo y facilitará la búsqueda de estos mediante los filtros de búsqueda.

Las categorías y subcategorías se pueden crear en *Catalog→Categories*.

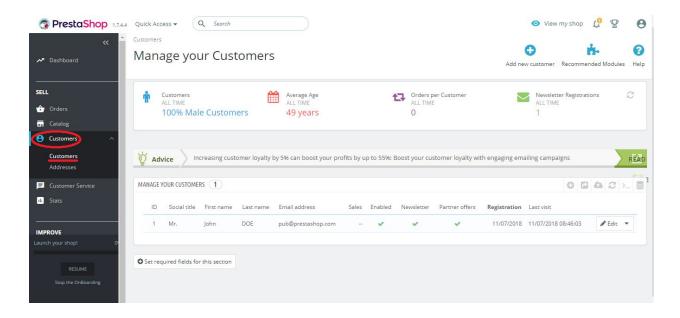
El apartado *Catalog → Monitoring* puede ser muy útil porque te muestra una serie de listas como por ejemplo, categorías que no tienen productos (para darte la posibilidad de eliminarlas por no tener utilidad), productos desactivados, productos con cantidad insuficiente, productos que carecen de imagen...etc.

Hay otras secciones como *Brands* donde puedes añadir las marcas con las que trabajas en tu tienda o *Discounts* para administrar los descuentos.

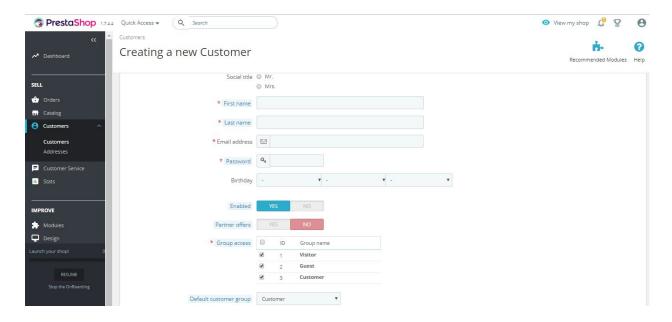


El último apartado de la sección *Catalog* es *Stocks*, donde podemos ver y administrar el stock de nuestra tienda.

3. Clientes

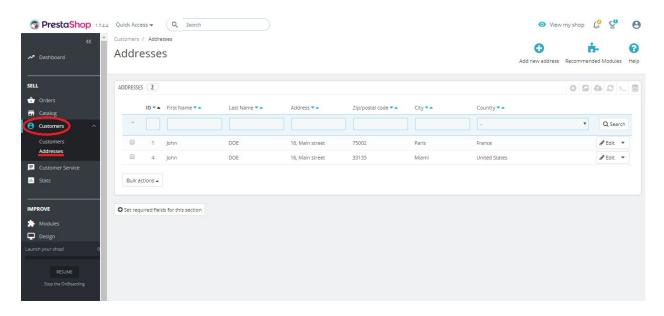


Para la gestión y creación de clientes debemos acceder en el menú lateral de la administración a *Customers* → *Customers*. Aquí podemos ver los datos de los clientes que tenemos añadidos como algunos de sus datos personales, su suscripción a noticias, la fecha de registro…etc.

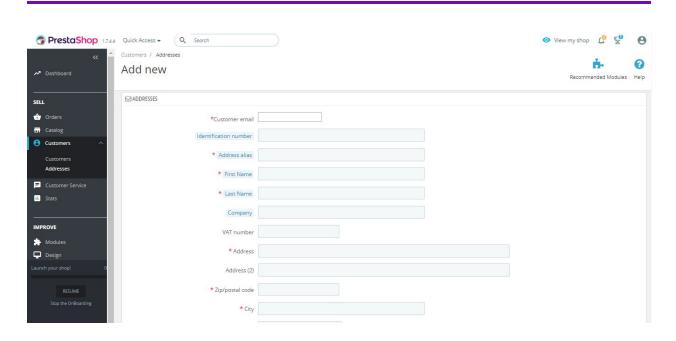


En la parte de arriba a la derecha hay una opción para **añadir** manualmente a clientes. Si pulsamos en ella nos aparecerá un formulario como este donde podremos crearlos añadiendo sus datos personales.

En el formulario se nos da la posibilidad de añadirlo a diferentes grupos dependiendo de la relación del cliente con nuestra tienda. Aparecen por defecto 3 grupos que no podemos eliminar (Visitante, invitado y cliente) pero podemos crear otros grupos con características diferentes para poder luego asociarlos a distintas ofertas o permisos.

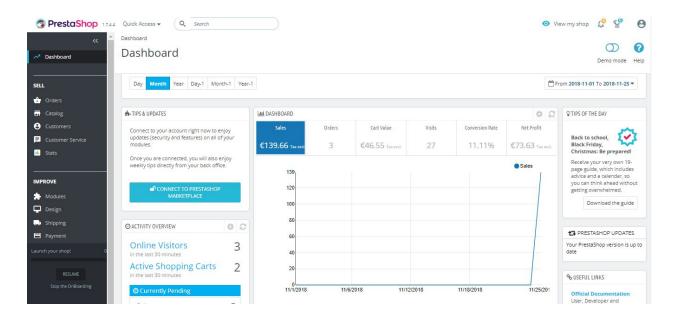


En *Customers* → *Addresses* podemos gestionar las distintas direcciones de los clientes de nuestra tienda, ya que un cliente puede tener una o varias direcciones de recepción de los artículos.



En el menú de arriba a la derecha podemos añadir manualmente las direcciones de los clientes asociándolas a estos mediante el e-mail del cliente.

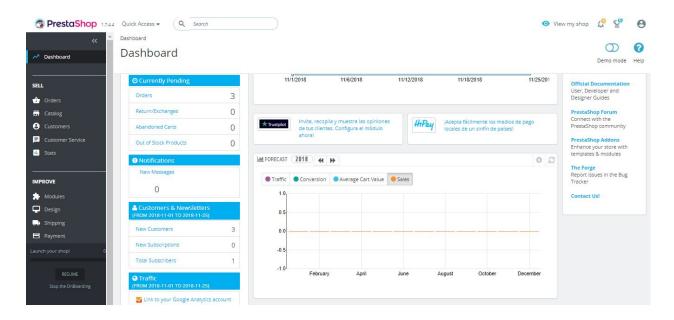
4. Dashboard



Por último tenemos el **dashboard**, un apartado en el que se nos van a mostrar una buena cantidad de estadísticas sobre nuestra tienda. Podemos filtrar los resultados por dia, mes,

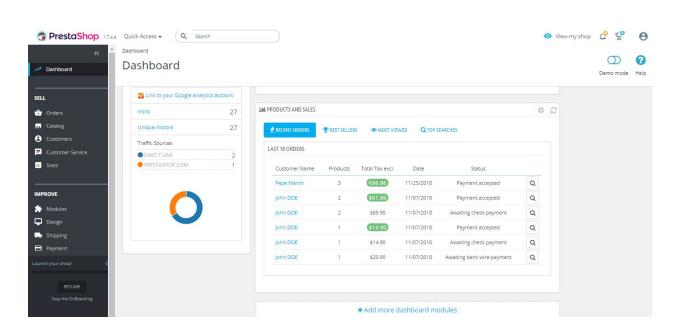
año...etc. y nos aparece un gráfico de la cantidad de dinero que se ha ido generando con las compras que han realizado nuestros clientes y cuándo se han hecho.

Otra estadística que se nos muestra en el lateral es la cantidad de visitantes actuales en nuestra página y los carritos de la compra activos en el momento.



Tenemos otro gráfico donde podemos ver una predicción de las ventas que se van a producir, el tráfico en la página, las conversiones...etc.

En el lateral podemos ver las operaciones pendientes de realizar, el número de devoluciones y los artículos fuera de stock, así como los nuevos clientes registrados en la tienda, notificaciones...etc.



También podemos ver estadísticas de Google Analytics, las últimas compras que se han hecho, los productos más vendidos y más visitados o las palabras más buscadas en el buscador.

Se nos da la posibilidad de incluir módulos que ayuden a complementar las estadísticas de nuestro dashboard y enlaces útiles donde buscar información

Posibilidades de personalización

Las posibilidades de personalización con *PrestaShop* son prácticamente infinitas, sobre todo teniendo en cuenta la integración de módulos de personalización: no solo puede modificarse el aspecto estético o exterior (bloques, contenido personalizado, fuente...) de la página, sino que también puede modificarse el código, dando lugar a la posibilidad de cambios de alto nivel.

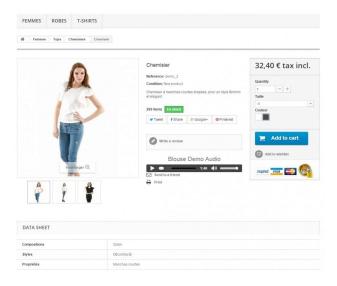
Como se ha mencionado anteriormente, existen herramientas y extensiones válidas para todos los tipos de tiendas online imaginables, de modo que existe un gran número de módulos/addons, especializados en cumplir con una tarea o función determinada.

Entre los **módulos que personalizan la interfaz de la web**, podemos destacar:

• Audiovisuales del producto (Audio y vídeo):

Con este atractivo addon, pueden incluirse vídeos en las descripciones de los productos que muestren su utilización, instalación, o simplemente un montaje sobre el objeto.

Solo es necesario importar el vídeo desde un PC o un dispositivo.



• Banner publicitario:

Además de archivos de tipo visual, es posible que la funcionalidad que quieras integrar sea la de un Banner Publicitario, donde muestres una oferta especial con fecha de caducidad.

Este es el caso de rebajas por tiempo limitado, al estilo del ya clásico «Black Friday» y la época navideña.



Otro de tipo de personalización es la **enfocada a tareas empresariales**, con la que podemos personalizar nuestra tienda para premiar a compradores fieles, o saber cuales son los productos que se dejan en el carrito.

Estos son tan sólo algunos ejemplos de la gran cantidad de funciones adicionales que pueden ofrecer los módulos de tareas corporativas o empresariales, muy descriptivos y populares en este aspecto:

Recordatorio de carritos abandonados - Pro:

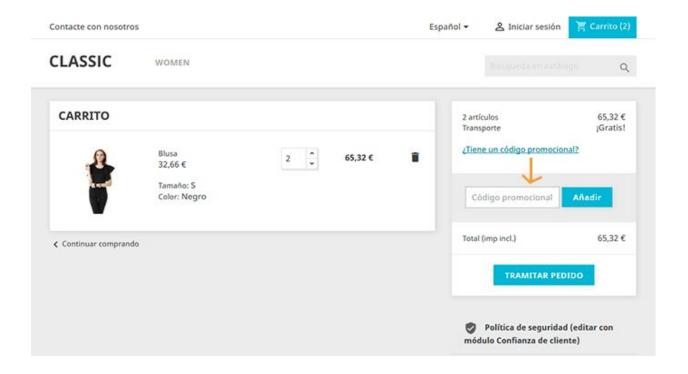
Uno de los objetivos de toda tienda online es la de que sus clientes pasen de la fase en la que incluyen su pedido en el carrito de compra, al pago del mismo. Esta herramienta envía un e-mail al cliente que le recuerda que dejó un carrito de la compra pendiente de pago. De esta forma, todos aquellos que no completaron su compra, podrán ir a ella a completarla.



• Cupones de descuento después de la compra:

Fidelizar a todo aquél que se registre en la web y, sobre todo, que haya materializado una compra con éxito, es necesario hoy en día en cualquier negocio online.

Dada la competencia existente en casi todos los nichos comerciales, que un cliente vuelva a comprar en la misma tienda resulta una prioridad. Este módulo ofrece cupones de descuento para futuras compras a los clientes, incitándoles a gastar dichos cupones en el mismo comercio.



Integración con otras aplicaciones

PrestaShop tiene un sinfín de módulos que se pueden integrar para los sistemas de gestión ERP o CRM.

Haciendo un estudio sobre todos ellos, a continuación explicaremos superficialmente los tipos más interesantes de integración que puede haber en *PrestaShop*.

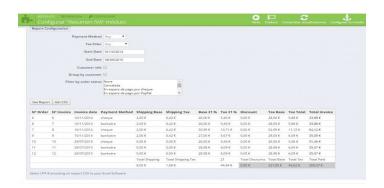
En cuanto a la facturación se refiere, *PrestaShop* ofrece muchos módulos que te simplifican la tarea de creación de facturas automáticas y de ordenarlas correlativamente, automatización de tareas en general, funcionalidades para que enviemos correos electrónicos automáticamente a clientes, generar facturas periódicas... También ofrece gestión para cobros y pagos controlados.

Algunos módulos que integran la facturación son:

 PDF Invoice Template + Delivery + Custom Number: contiene 20 plantillas de facturas prefabricadas y un número personalizado de pedido, factura y entrega.



• **Resumen del IVA:** genera y exporta un listado con la información contable de todos los pedidos de la tienda entre dos fechas seleccionadas. Se puede filtrar por tipo de IVA, método de pago... Facilita la contabilidad y el pago de impuestos.

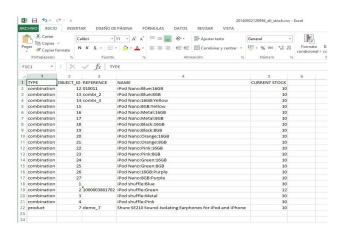


• Facturas rectificativas/Abonos totales y parciales: crea facturas rectificadas/abonos totales o parciales. Además, controla el stock en caso de que exista devolución de mercancía. Crea y envía en formato PDF a los clientes de forma sencilla. Permite agrupar en un mismo abono varias facturas.



A la hora de gestionar el almacén, *PrestaShop* te ofrece diversidad de módulos con los que facilitar su gestión, como, por ejemplo:

Actualizar stock y precios vía CSV/URL/FTP + Alertas: permite actualizar el stock y
precios de productos de forma masiva y automática a través de importación de un
fichero CSV, una URL, un FTP o un fichero en el servidor. También te permite activar
alertas de stock bajo mínimos por productos o combinación.



• Ordenar productos por categoría - Orden Visualización: ordena tus productos en masa por ID, nombre, referencia, número de ventas, precio, cantidad de stock, fecha u orden personalizado. Ordena de forma ascendente o descendente y distinta los productos de una categoría o subcategoría a otra.



Cuando hablamos de la integración de un sistema de gestión empresarial ERP o un sistema de gestión de clientes CRM, *PrestaShop* te ofrece una cantidad infinita de módulos para su facilidad de uso y eficiencia para cubrir todas estas necesidades, pero a continuación hablaremos de los más populares:

- **ERP:** *PrestaShop* te ofrece la opción de integrar varios módulos que gestionan procesos de negocio y el intercambio de datos entre departamentos de la empresa para reducir costes de producción y hacer que la empresa sea más eficiente, por ejemplo:
 - **Odoo:** para optimizar tu stock sincronizandolo con openErp.
 - Dolibarr: te ofrece la automatización casi de cualquier apartado de tu empresa para ahorrar tiempo.
- **CRM:** Para la integración de módulos que te ayuden con la relación comercial de tu negocio y tus clientes, *PrestaShop* te ofrece, por ejemplo:
 - o **Dolibarr:** Tanto para sistemas ERP como CRM.
 - Agile CRM: te permite analizar la actividad de tu tienda analizando los usuarios y sus compras, valorando a tus clientes, etc.

En definitiva, *PrestaShop* ofrece una amplia variedad de módulos que hace que su integración sea una de las mejores del mercado para tener automatizado y controlado cualquier gestión de tu empresa ya sea interna o externa.

Prestashop hoy en día es uno de los mejores gestores de España.

Relación con el temario

PrestaShop ofrece un **servicio del tipo B2C** (*Business to Consumer*) ya que proporciona los recursos necesarios para montar una tienda virtual de forma fácil e intuitiva, con la que las empresas pueden hacer crecer su negocio y abrirse paso en el mercado, ofreciendo sus productos directamente a sus clientes.

¿Por qué no es B2B (*Business to Business*)? Porque esta tienda está orientada a personas o grupo de estas, no siendo estos clientes otras empresas.

1. Control de acceso y Seguridad

PrestaShop cumple con la estructura de 3 perfiles:

- **Administrativo** para aquellos usuarios que puedan editar elementos de la tienda, como el tema, o incluso los detalles de un artículo.
- **Cliente conocido** para aquellos compradores registrados que tienen funciones extras como mantener un carrito de artículos propio, lista de deseos...
- **Cliente anónimo** para que cualquier persona pueda realizar un pedido sin necesidad de que esté registrada.

Debe comentarse que solo para los dos primeros perfiles es necesario introducir **un usuario y una contraseña** si quieren accederse a las funciones adicionales a la compra.

2. Personalización

PrestaShop incluye una amplia variedad de **módulos** con los que poder designar nuevas funcionalidades a la tienda virtual, incluidas: alertas por correo electrónico, conexiones con redes sociales, gestión de cookies... Además, también cabe destacar que cuenta con secciones para analizar las transacciones de clientes registrados desde la sección administrativa de la aplicación, donde pueden observarse los datos a modo de CMI.

3. Administración de las búsquedas

Como ya se ha mencionado anteriormente, *PrestaShop* cuenta con la posibilidad de añadir módulos que definan una nueva funcionalidad en la tienda virtual. En este caso, además de la **búsqueda por defecto**, puede añadirse un módulo que clasifique los productos a través de etiquetas y parámetros, de modo que añade un nuevo campo a la barra de búsqueda, permitiendo encontrar un producto en concreto acorde a los parámetros que lo definen.

4. Administración de contenidos + 5. Administración del catálogo

Resulta muy flexible gracias a la sección «Catalog» del **menú de administración**, donde pueden observarse diferentes funcionalidades predefinidas como: «Products», «Categories», «Monitoring»... con las que poder editar un producto (descripción, nombre, precio...) o el propio catálogo (atributos, descuentos, stock...).

La aplicación usa *SQL Manager* como repositorio de datos, permitiendo a un administrador exportar la información en formato .csv si fuera necesario.

6. Pago

Por defecto, *PrestaShop* admite dos métodos de pago: por **transferencia bancaria** y por **cheque**. Sin embargo, los módulos vuelven a entrar en escena ampliando dichos métodos de pago, admitiendo por ejemplo, pagos rápidos con verificación por *PayPal*. Puede modificarse en la sección «Payment > Payment Methods».

Además, como se ha mencionado anteriormente, ofrece un **carrito de compra** (tanto para usuarios registrados como usuarios anónimos), que permite guardar un conjunto de productos para una posterior compra.

7. Administración del flujo de trabajo

La administración es **automática**, ya que la propia aplicación se encarga de crear los **pedidos**, actualizar el **inventario** y solicitar los **envíos**.

8. Notificación de eventos

Las notificaciones predefinidas están presentes en los **cambios de disponibilidad de un producto** y en el **registro de un pedido**.

9. Colaboración y Negociación

Mediante el uso de módulos es posible añadir funciones extras con las que administrar la **mediación** y la **negociación**, las **ofertas** y **subastas**, y la **comunidad online** de la tienda.

Conclusiones

PrestaShop ofrece una **amplia variedad de funcionalidades básicas** para la creación y el manejo de una tienda virtual B2C, además de contar con un diseño claro y simple tanto para la vista del cliente como la del administrador.

En el caso de este último, las diferentes secciones donde realizar **modificaciones** específicas cuentan con una interfaz muy intuitiva, y un gran número de opciones y posibles ajustes sobre varios de los aspectos de la tienda virtual. Sin contar con la inclusión de **módulos**, ya que la existencia de ellos hace que la herramienta amplíe considerablemente su rango de acción, permitiendo no solo modificar el comportamiento interno de la tienda, sino también el externo.

Personalmente, consideramos que *PrestaShop* es una **herramienta muy poderosa** y al alcance de cualquiera. Nos ha gustado mucho la modularización y la sencillez de la aplicación, pues ofrece al mismo tiempo **facilidad de uso** y la posibilidad de aumentar la **complejidad** de la tienda para mejorar varios aspectos de la misma, incluyendo la eficiencia.

Bibliografía

Relación con el temario

Transparencias de clase - Tema 6.

Posibilidades de personalización

https://www.prestashop.com/es/blog/que-son-los-modulos-prestashop

https://addons.prestashop.com/es/281-personalizacion-productos

http://doc.prestashop.com/pages/viewpage.action?pageId=54263851

https://www.azprestashop.com/personalizacion.html

Integración con otras aplicaciones

https://addons.prestashop.com/es/

https://www.4webs.es/blog/analisis-tiendas-online-2010-prestashop-oscommerce-magento#ANALISIS_PRESTASHOP

https://prestayuda.com/2016/01/integracion-de-un-erp-con-prestashop-odoo-factus ol-y-mygestion/

https://www.ecomm360.es/integracion-erp-prestashop/