

GESTIÓN DE COMPRAS & PROVEEDORES

● EN VIVO



¿POR QUÉ ELEGIR WE EDUCACIÓN EJECUTIVA?

En WE encontrarás los **programas ejecutivos más completos**, con la guía de docentes - gerentes y ejecutivos líderes - de las principales compañías a **nivel LATAM**.



DOCENTES
GERENTES Y
EJECUTIVOS



CERTIFICADO
CON RESPALDO
INTERNACIONAL



MODERNA
METODOLOGÍA
ACADÉMICA



PROYECTOS
REALES



AMPLIA TU RED
DE CONTACTOS



CLASES EN
TIEMPO REAL



CONTENIDO
DINÁMICO



+ 100,000
PROFESIONALES
CAPACITADOS

Nuestro propósito es lograr un aprendizaje real y útil en nuestros alumnos para lograr el **éxito profesional** de cada uno de nuestros egresados.





Este curso te proporciona los conocimientos actualizados en la **gestión efectiva de compras y proveedores dentro de la cadena logística**. Enfocado en las tendencias actuales y herramientas digitales en compras, aprenderás a crear estrategias eficientes, diseñar indicadores para mejorar el proceso de compras y abastecimiento, y aplicar técnicas avanzadas de negociación en tu organización. Te capacitará para **perfeccionar tus habilidades y destacarte como un profesional altamente competente** en el ámbito de la gerencia de compras y proveedores.

Perfil del Egresado

- ✓ Ejecutarás **actividades relacionadas con compras** como identificación de materiales, solicitudes de cotizaciones, negociaciones con proveedores y emisión de órdenes de compra.
- ✓ Buscarás e incorporarás **nuevos proveedores**.
- ✓ Coordinarás **el envío y seguimiento** de órdenes de compra y asegurar el cumplimiento de contratos y procesos administrativos.
- ✓ Negociarás **condiciones y precios** con proveedores, analizar propuestas económicas y técnicas, y realizar comparativos de compras para obtener el mejor costo-beneficio.
- ✓ Desarrollarás y ejecutar **estrategias de compras** alineadas con los objetivos empresariales.
- ✓ Administrarás la **base de datos de compras**, actualizarás KPIs y asegurarás la correcta documentación.
- ✓ Aprenderás los **principales modelos de compras** que se ajusten a las necesidades de tu organización.

BENEFICIOS

Actualízate y potencia tus habilidades

Lleva tu carrera al siguiente nivel en corto tiempo.



Desarrollo y Seguimiento de tu Proyecto

Con la guía y apoyo del docente.



Docente Gerentes y Ejecutivos

Con amplia experiencia en empresas líderes.



Acceso a bolsa de trabajo

Tendrás la oportunidad de postular a vacantes disponibles de empresas.



Acceso a Campus Virtual

Materiales académicos, clases grabadas, certificados y más.



Metodología de Aprendizaje moderna

Con casos reales, talleres aplicativos y desarrollo de proyecto integrador.



Garantía de Aprendizaje

Si durante el programa tienes alguna disconformidad te reasignaremos a un nuevo grupo de inicio.



CURSOS ONLINE GRATUITOS

Preparación:

Capacítate previo al inicio

Lean Supply Chain

Aprendizaje Integral:

Complementa tus conocimientos

Power BI Básico – Intermedio

Formación Profesional:

Mejora tu empleabilidad

Habilidades para el Empleo
y Habilidades Gerenciales Logísticas

DOCENTES WE

Actualízate con expertos de nuestra **Línea Logística**



ALBERTO MENDOZA

Gte. de Compras de la
Unidad de Reciclado



JAVIER FARFAN

Sub Gerente
de Distribución



KATHY ROMAN

Ex Gerente
de Supply Chain



ROGER LIY

Ex Supply, production &
operations manager



CLAUDIA FABIAN

Gerente Andino De Logística



+ 350 GERENTES Y EJECUTIVOS

Comparten sus casos de éxito con nuestros alumnos.

CERTIFICACIÓN OFICIAL

30 horas académicas



TESTIMONIOS

+100 K

Alumnos nos respaldan



LUCIA HERVIAS



Los temas que tocamos en clase, me han ayudado a llevar todo lo aprendido a la práctica.



DIEGO QUISPE



Excelente calidad en la manera didáctica en la que los profesores te llenan de conocimiento.



RENZO ABREGÚ



Excelente curso y un docente Al con experiencia que realmente me ha inspirado bastante. He aprendido mucho del tema.



VER MÁS testimonios



METODOLOGÍA WE

DESCUBRE, APRENDE y CREA

Aprender a partir de la práctica, basada en tres instancias: **DESCUBRE** la importancia y oportunidades de la herramienta o conocimientos, luego **APRENDE** con ejercicios y casos aplicativos, y finalmente **CREA** proyectos innovadores que reflejen tus conocimientos y manejo del tema.

En nuestras clases, cocreadas con docentes expertos, podrás disfrutar de los siguientes espacios:



Aprende con la guía de los mejores expertos

Nuestros docentes son Gerentes y Ejecutivos con amplia experiencia en su sector



Clases online en vivo

Resuelve tus dudas en tiempo real con tu docente experto desde donde estés



Proyecto Integrador

Trabajarás un proyecto aplicando todo lo aprendido en las clases



Talleres Aplicativos

En cada sesión practicarás los temas en talleres aplicativos con la guía de tu docente experto



Casos Reales

Resolverás problemas y simulaciones empresariales bajo casos reales actuales



Cursos Online complementarios

Accederás a cursos online gratuitos que potenciarán tu aprendizaje



Trabajo en equipo

Interactuarás con tus compañeros de clase y en grupos



Seguimiento del docente en tu proyecto

Recibirás feedback del docente en cada etapa de tu proyecto para tu mejora continua

RUTA DE APRENDIZAJE

Completa tu ruta de cursos y podrás certificarte en nuestro **Diplomado en Supply Chain Management.**



DIRIGIDO A



Estudiantes universitarios, técnicos y/o recién egresados de Ingeniería Industrial, Administración, Economía, Ingeniería Logística, Finanzas y carreras afines



Analistas, asistentes y profesionales en las áreas de compras y abastecimiento en rubros como logística, consumo masivo, manufactura, entre otros.



Público en general que deseen ampliar sus conocimientos en Gestión de Compras y Proveedores para aplicarlo en su puesto laboral,

TEMARIO

+ Sesión 01 GESTIÓN Y ESTRATEGIA EN COMPRAS

Objetivo: Desarrollar e implementar estrategias de compras utilizando el modelo Kraljic para alinear las adquisiciones con los objetivos estratégicos de la empresa.

- Objetivos estratégicos en compras: logro y panorama en áreas de compras
- Planificación en la gestión de compras
- Estrategia de compras: abastecimiento, generales e inversión
- Mapas estratégicos de compras: Kraljic
- Control de la operación y satisfacción del cliente interno

CASO 01: Implementación de una estrategia de compras utilizando el mapa Kraljic

CASO 02: Plan de compras integral con estrategias alineadas con los objetivos empresariales

TALLER 1: Creación de un mapa estratégico de compras utilizando el modelo de Kraljic

+ Sesión 02 PLANIFICACIÓN Y PROCESOS EN COMPRAS

Objetivo: Optimizar los procesos de compras y planificación adaptados a diferentes modelos organizacionales para mejorar la eficiencia y la precisión en la gestión de inventarios y solicitudes.

- Procesos de compras en organizaciones tipo mts, mto, eto y de servicios
- Modelos de gobierno de la gestión de compras
- Aprovisionamiento y compras: funciones de los planificadores y compradores
- Planificación de compras de materiales mrp, indirectos y modelo de punto de reorden
- Outsourcing – tercerización de las funciones de compras / solución integral – poc
- Tendencias como Lean Management y el E-commerce

CASO 01: Modelos de Compras y Puntos de Reorden con KPIs

CASO 02: Uso de Lean Management en empresas industriales

TALLER 2: Creación de un proceso de compras adaptado a un modelo de organización

+ Sesión 03 ADMINISTRACIÓN ESTRATÉGICA DE PROVEEDORES

Objetivo: Establecer un sistema de evaluación y selección de proveedores basado en metodologías cuantitativas para asegurar la calidad y minimizar riesgos en la cadena de suministro.

- Clasificación de proveedores y criterios de evaluación
- Propuesta metodológica cuantitativa validada para la evaluación de proveedores
- Sistemas de puntuación: algoritmos continuos de evaluación
- Alineamiento a los estándares de calidad, transparencia, seguridad, salud y ambiente
- Homologación, selección y evaluación de proveedores

CASO 01: Uso de metodología cuantitativa para la selección y evaluación de proveedores

CASO 02: Lineamiento de estándares en el ciclo de compras

TALLER 4: Diseño de un sistema de evaluación de proveedores utilizando una metodología cuantitativa.





+ Sesión 04 **INDICADORES** **Y DIGITALIZACIÓN** **DE COMPRAS**

Objetivo: Diseñar e implementar indicadores SMART y tableros de control para monitorizar el desempeño en compras y aprovechar tecnologías emergentes para la automatización y optimización de procesos.

- Diseño de indicadores SMART para el proceso de compras y contrataciones
- Implementación de un tablero de control de indicadores
- Procure-to-pay versus Source-to-pay
- Principales software para la gestión de compras (enfoque en automatización)

CASO 01: Elaboración de indicadores SMART y tablero de control para un empresa de consumo masivo

CASO 02: Sistema de Procure-to-Pay (P2P) para automatizar y optimizar sus procesos de compras

TALLER 4: Diseño e implementación un tablero de control de indicadores SMART en la gestión de compras

+ Sesión 05 **CONTRATOS EN COMPRAS**

Objetivo: Desarrollar habilidades para gestionar y monitorear contratos, creando procedimientos estandarizados y contratos efectivos para asegurar el cumplimiento y minimizar conflictos.

- Gestión y tipos de contratos
- Importancia del contrato y soporte del área legal
- Procedimientos establecidos y herramientas para monitorear a contratistas
- La importancia de las penalidades y acuerdos de confidencialidad
- Diseño de bases de licitación y estandarización de requerimientos y procesos de aprobación
- Contratos y e-procurement

CASO 01: Gestión de contratos y monitoreo del desempeño de contratistas en empresas

CASO 02: Proceso estandarizado para la creación de bases de licitación y gestión de contratos

TALLER 5: Creación de un contrato tipo y un procedimiento de monitoreo para un proveedor

+ Sesión 06 **NEGOCIACIÓN** **CON PROVEEDORES**

Objetivo: Aplicar técnicas avanzadas de negociación y estrategias éticas para lograr acuerdos favorables y resolver conflictos con proveedores de manera efectiva.

- Importancia estratégica de la negociación en las compras. Tipos de negociación
- Técnicas de negociación y manejo de conflictos: método de fisher
- Negociación distributiva y negociación integrativa
- La ética como pilar en las compras

CASO 01: Identificación de técnicas de negociación integrativa para acuerdos favorables con proveedores

CASO 02: Mejores términos en contratos de suministro con estrategias éticas

TALLER 6: Desarrollo de Estrategia y Gestión de Compras Empresarial

✓ PRESENTACIÓN DE TU PROYECTO INTEGRADOR

PROYECTO DEL CURSO

DESARROLLO DE ESTRATEGIA Y GESTIÓN DE COMPRAS EMPRESARIAL

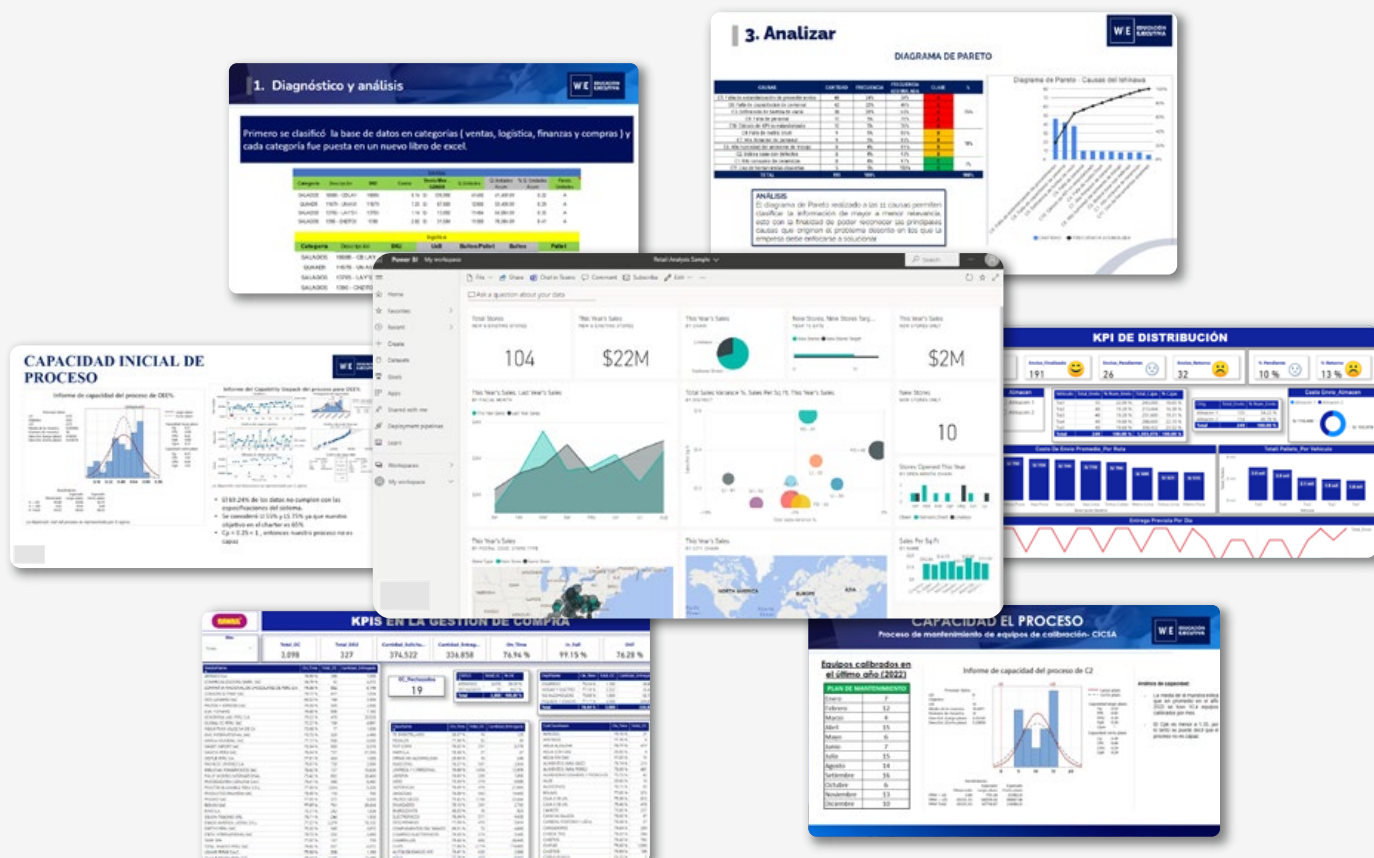
En este proyecto integrador diseñarás una **estrategia integral de compras para una empresa**, aplicando conceptos, procesos y herramientas **en tendencia** en el rubro de compras.

Los participantes deberán desarrollar **un plan estratégico** que incluya un diagnóstico y planificación de compras, diseño de procesos eficientes, evaluación y selección de proveedores, implementación de indicadores y digitalización, redacción de contratos y estrategias de negociación, culminando en un informe detallado.



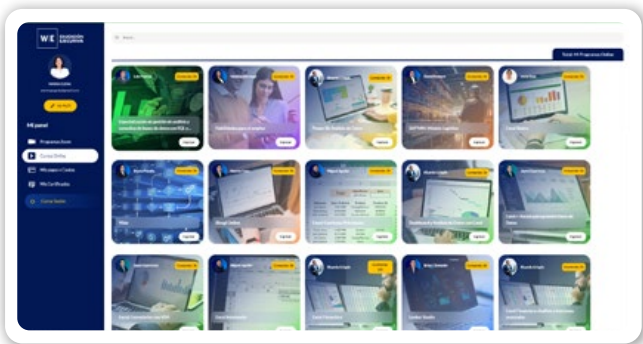
PROYECTOS DESTACADOS

Descubre los entregables finales más resaltantes de nuestros **Alumnos WE**.

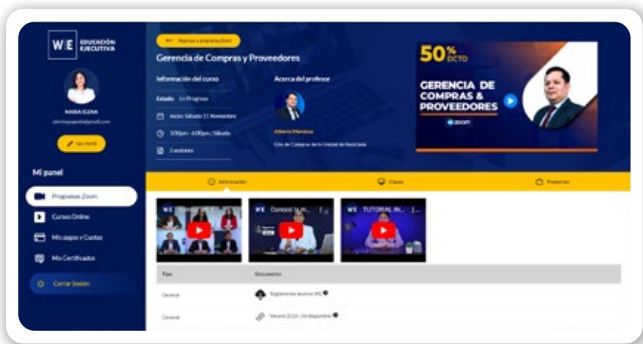


VER MÁS Proyectos Destacados

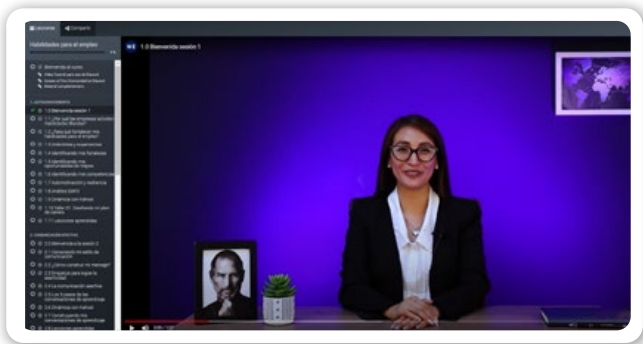
CAMPUS VIRTUAL



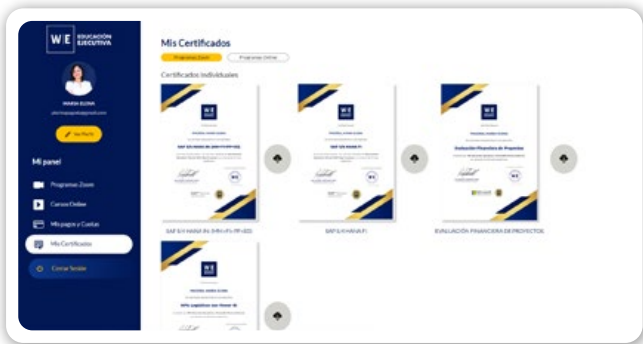
Acceso a todos tus programas Zoom y Online.



Tendrás todos tus recursos: Links zoom, información del programa y material académico.



Acceso a tus clases virtuales online y grabadas zoom



Además podrás descargar tus certificados, realizar el pago de cuotas y más.

¡EMPIEZA A CAPACITARTE DESDE YA!



Accederás a tus **cursos online, materiales complementarios y el manual del alumno** dentro de las 24 horas de tu inscripción.

RESPONSABILIDAD SOCIAL

Fundación WE es parte de WE Educación Ejecutiva. Somos una asociación sin fines de lucro, que nace con el objetivo de apoyar a jóvenes universitarios de bajos recursos.

Al inscribirte en cualquiera de nuestros programas, estaras apoyando a que más jóvenes puedan capacitarse y logren cumplir sus metas.



INVERSIÓN E INSCRIPCIONES

Conoce nuestras modalidades y descuentos que tenemos para ti e insíbete **fácil, rápido y seguro** desde nuestra web.

Ingresar Aquí

Paso 01

ELIGE TU HORARIO, MODALIDAD Y OPCIONES DE PAGO

Selecciona el horario de tu preferencia, Escoge entre Profesional o Estudiante y las cuotas que se adecúen a tu preferencia

VER TUTORIAL de inscripción

1. Elige tu horario

Docente: Alberto Mendoza			
Inicio	Duración	Sábado	
06 - Enero	5 sesiones	3:00pm - 6:00pm	<input checked="" type="checkbox"/>

2. Escoge tu modalidad

General Estudiante

☐ Pago completo ☒ Pago en cuotas

Reserva con S/ 150 | 50% Dcst.

Cuota 1: S/ 260 Hasta el: 12/01/2024
Accede a cuotas sin intereses

Inversión total: S/ 410 Antes: S/ 820

Paso 02

Si es la primera vez que te inscribes, crea tu usuario para que ingreses a tu campus virtual.

Si ya cuentas con un usuario, inicia sesión con tu cuenta.

Bienvenido

Alcancemos juntos tus metas :)

Datos personales

Nombre
Apellidos
Celular
DNI (Perú)
DNI / ID

Crea tu usuario

Correo electrónico
Contraseña
Confirmar contraseña

Regístrate y crear cuenta

Ya tienes una cuenta?

Bienvenido

Alcancemos juntos tus metas :)

Correo
Contraseña

Iniciar sesión

¿Aún no tienes una cuenta? [Regístrate aquí](#)
¿Olvidaste tu contraseña?

Paso 03

ELIGE TU MÉTODO DE PAGO

Aceptamos tarjetas de crédito y débito, pago efectivo y transferencia bancaria.



Garantizamos **transacciones 100% seguras** con Mercado Pago y Certificación SSL.



mercado
pago

4. Métodos de pago

Crédito o Débito

PagoEfectivo

Transferencia Bancaria

VISA AMERICAN EXPRESS mastercard Diners Club INTERNATIONAL

Número de la tarjeta

MM/YY Código de seguridad

Titular de tarjeta

Doc. identidad E-mail

¿DUDAS O CONSULTAS?

Para **asesoría** e inscripciones

Para **consultar** tus pagos y cuotas

920 764 971

992 265 830

WE FOR BUSINESS

CAPACITACIÓN Y CONSULTORÍA PARA EMPRESAS

Somos tu **mejor aliado** de capacitación para cubrir tus necesidades y acompañarte en el logro de tus objetivos; de la mano de **docente gerentes y ejecutivos líderes** de las principales compañías a nivel LATAM, los cuales **trasladan las mejores prácticas empresariales a tu organización.**

¿POR QUÉ ELEGIRNOS?



Hemos capacitado a más de **300 organizaciones** a nivel LATAM.



85% de los ejecutivos capacitados aplican lo aprendido en su trabajo.



Contamos con **más de 200 ejecutivos expertos** para acompañarlos.



Garantizamos un **95% de ROI de aprendizaje** en cada programa.

NUESTROS SERVICIOS

PROGRAMAS EXCLUSIVOS



Brindamos las principales prácticas empresariales, garantizando su aplicación y uso en el puesto laboral.

CONSULTORÍA



Diseñamos soluciones y brindamos acompañamiento hasta lograr los resultados al 100%.

CONVENIOS CORPORATIVOS



Ofrecemos convenios educativos gratuitos, con diversos beneficios y descuentos para el crecimiento profesional en tu organización

MEMBRESÍA CORPORATIVA



Accesos a +100 Programas sincrónicos y asincrónicos en herramientas y cursos de gestión dentro de nuestra plataforma e-learning

ORGANIZACIONES QUE CONFÍAN EN NOSOTROS





WE
EDUCACIÓN
EJECUTIVA

WE EDUCACIÓN EJECUTIVA

RUC: 20607550639

Av. República de Panamá 3418
Piso 2 – San Isidro

📞 937013024 / 999606366

INSCRIPCIONES PARA EMPRESAS:

📞 979493060



WE Educación Ejecutiva



we-educacion.com

EMPRESAS QUE CONFÍAN EN NOSOTROS

RANSA



BASF
We create chemistry

PARAÍSO

Dinet


Austral Group S.A.A.



ism

GRUPO GLORIA

allicorp

Financieraöh!

PERÚ Ministerio de Economía y Finanzas

 Asociación de Bancos del Perú


EsSalud

 **InterCorp Retail**