

## Práctica de laboratorio: Armado de un sistema informático especializado

Utilice Internet, un periódico o una tienda local para obtener información sobre el armado de un sistema informático especializado que admita hardware y software que le permitan a un usuario realizar tareas que no se puedan llevar a cabo con un sistema disponible comercialmente. Esté preparado para justificar sus elecciones.

Para esta planilla de trabajo, suponga que el sistema del cliente será compatible con las piezas que pida.

El cliente dirige una estación de trabajo de edición de audio y video para grabar y mezclar música, crear CD de música, etiquetas de CD y películas caseras. El cliente desea actualizar los componentes que se indican en la tabla.

Marca y número de modelo	Características	Costo
Tarjeta de audio		
Tarjeta de video		
Disco duro		
Monitor doble		
Explique las razones del cliente?	s por las que adquirió los componentes. ¿De qué manera satisfac	en las necesidades

b.	El cliente ejecuta software de diseño asistido por computadora (CAD, computer-aided design) o de fabricación asistida por computadora (CAM, computer-aided manufacturing) y desea actualizar los componentes que se indican en la tabla.

Marca y número de modelo	Características	Costo
CPU		
Tarjeta de video		
RAM		
Explique las razones del cliente?	s por las que adquirió los componentes. ¿De qué manera satisfac	en las necesidades

Marca y número de modelo	Características	Costo
RAM		
CPU		
Explique las razones del cliente?	s por las que adquirió los componentes. ¿De qué manera satisfac	en las necesidade

c. El cliente utiliza tecnologías de virtualización para ejecutar varios sistemas operativos distintos, a fin de

Marca y número de modelo	Características	Costo
Gabinete		
-uente de alimentación		
Audio de sonido envolvente		
Γarjetas sintonizadoras de ΓV y de cable		

e.	El cliente desea actualizar una computadora para juegos con los componentes que se indican en la
	tabla.

Marca y número de modelo	Características	Costo
CPU		
Tarjeta de video		
Tarjeta de sonido		
Sistema de refrigeración		
RAM		
Disco duro		
Explique las razones del cliente?	s por las que adquirió los componentes. ¿De qué manera satisfac	en las necesidades