|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **编号** | **事件描述** | **根本原因** | **类型** |
| 1 | 用户认可度不高 | 没有足够区别于已有健康饮食App的吸引力 | 商业风险 |
| 2 | 合作商家参与度不高 | 合作商家对该软件的了解不够、信心不足，及需要做一定的配合缺乏意愿 | 用户风险 |
| 3 | 无法根据特定食材提供扩展食谱 | 数据库中食谱数量及种类有限，不能完全满足用户需求 | 流程风险 |
| 4 | 技术水平欠缺 | 可能无法达到预期目标 | 人员风险 |
| 5 | 无法获得足够的推广费用 | 产品快速推广时，需要大量的资金，目前团队不具备，需要寻找投资 | 资金风险 |