

NIHON SHOKKEN HOLDINGS CO., LTD.

Compositeurs de bon goût

Le groupe NIHON SHOKKEN n'a cessé de se développer depuis sa création en 1971. Soucieux de contribuer à la société en s'appuyant sur la culture gastronomique, chacun de nos employés a œuvré sans relâche pour proposer les meilleurs mélanges d'assaisonnements, que ce soit par la recherche, la fabrication ou la vente.

Outre les évolutions culturelles gastronomiques globales, notre entreprise s'est considérablement développée, à l'échelle nationale, mais aussi internationale.

Aujourd'hui, en tant que « pionnier de la cuisine mondiale », la mission de l'entreprise est de proposer une cuisine « plus savoureuse et plus pratique » pour les amateurs du monde entier.

Votre soutien et votre coopération nous aident à diffuser cette vision et nous vous en remercions.

Titre du poste : Conseiller commercial dans le secteur alimentaire H/F

1. Lieu de travail : NIHON SHOKKEN HOLDINGS CO., LTD. Succursale de Paris
84 Avenue du Général Leclerc, 5ème étage, 92100 Boulogne-Billancourt

2. Nombre de postes : 2

3. Description de la mission :

- Développer un portefeuille clients et prospecter de nouveaux marchés pour les produits de la société mère japonaise (client B to B : revendeurs, magasins, hypermarchés, etc...)
- Entretenir le contact-client et promouvoir les produits auprès des clients
- Prendre des rendez-vous avec les clients potentiels ou existants
- Présenter et organiser la démonstration des produits de l'entreprise aux clients et aux consommateurs
- Préparer la dégustation des produits
- Traiter les réclamations des clients
- Présenter le rapport de mission à la hiérarchie
- Participation aux expositions et salons organisés par les revendeurs

Au sein de l'équipe commerciale et en étroite collaboration avec votre responsable, vous mettrez en application la politique commerciale de l'entreprise sur le terrain.

4. Votre Profil : Diplôme Bac +3
Maîtrisant le japonais à l'oral et l'écrit (équivalent JLPT N3)
Titulaire du Permis B
Intéressé(e) par la nourriture et la culture japonaises.
※Première expérience commerciale souhaitée
※Nous recherchons des commerciaux prêts à s'investir sur du long terme au sein de notre société.

5. Horaires de travail : du lundi au vendredi

6. Congés : 25 jours ouvrables par an

7. Avantages : 13ème mois de bonus
Tout proche de la station de métro Billancourt (ligne 9).

8. Type de contrat : CDI 35 heures / semaine

9. Date de début du contrat : 1er avril 2023.

Si vous pensez avoir les compétences adéquates, alors n'hésitez plus et envoyez nous votre CV !
Nous vous recontacterons dans les plus brefs délais.



NIHON SHOKKEN HOLDINGS CO., LTD. Succursale de Paris
84 Avenue du Général Leclerc, 5ème étage, 92100 Boulogne-Billancourt
Page d'accueil : www.nihonshokken.com

Nom du responsable : M. Shozo SHIRAISHI
Adresse e-mail : shiraishi110642@nihonshokken.co.jp

