Universidad Galileo Postgrado en Análisis y Predicción de Datos Product Development, Sección L

Catedrático: Ing Preng Biba. Auxiliar: Milton Godinez.

Nombre: Kimberly Alejandra Rivera González

Carné: 20001676



Dataset a utilizar en proyecto

El dataset que utilizaré en el proyecto se llama: Customer Personality Analysis marketing_campaign.csv

El contexto descrito en el dataset es:

Planteamiento del problema: El análisis de la personalidad del cliente es un análisis detallado de los clientes ideales de una empresa. Ayuda a una empresa a comprender mejor a sus clientes y les facilita la modificación de productos de acuerdo con las necesidades, los comportamientos y las preocupaciones específicas de los diferentes tipos de clientes.

El análisis de la personalidad del cliente ayuda a una empresa a modificar su producto en función de sus clientes objetivo de diferentes tipos de segmentos de clientes. Por ejemplo, en lugar de gastar dinero para comercializar un nuevo producto para cada cliente en la base de datos de la empresa, una empresa puede analizar qué segmento de clientes es más probable que compre el producto y luego comercializar el producto solo en ese segmento en particular.

Objetivo: Necesita realizar agrupaciones para resumir los segmentos de clientes.

Cantidad de registros: 2240 filas.

Cuenta con una cantidad de columnas de: 29 columnas.

Descripción de cada una de las columnas: Contenido de Atributos

Persona

ID: identificador único del cliente

Year_Birth: año de nacimiento del cliente Education: nivel de educación del cliente Marital_Status: estado civil del cliente

Income: ingresos familiares anuales del cliente Kidhome: número de niños en el hogar del cliente

Teenhome: Número de adolescentes en el hogar del cliente Dt_Customer: fecha de inscripción del cliente en la empresa Recency: número de días desde la última compra del cliente

Queja: 1 si el cliente se quejó en los últimos 2 años, 0 en caso contrario

Productos

MntWines: cantidad gastada en vino en los últimos 2 años MntFruits: Cantidad gastada en frutas en los últimos 2 años

MntMeatProducts: Cantidad gastada en carne en los últimos 2 años MntFishProducts: Cantidad gastada en pescado en los últimos 2 años MntSweetProducts: Cantidad gastada en dulces en los últimos 2 años

MntGoldProds: cantidad gastada en oro en los últimos 2 años

Promoción

NumDealsPurchases: Número de compras realizadas con descuento

AcceptedCmp1: 1 si el cliente aceptó la oferta en la primera campaña, 0 en caso contrario AcceptedCmp2: 1 si el cliente aceptó la oferta en la segunda campaña, 0 en caso contrario

AcceptedCmp3: 1 si el cliente aceptó la oferta en la tercera campaña, 0 en caso contrario AcceptedCmp4: 1 si el cliente aceptó la oferta en la cuarta campaña, 0 en caso contrario AcceptedCmp5: 1 si el cliente aceptó la oferta en la quinta campaña, 0 en caso contrario Response: 1 si el cliente aceptó la oferta en la última campaña, 0 en caso contrario

Lugar

NumWebPurchases: número de compras realizadas a través del sitio web de la empresa NumCatalogPurchases: número de compras realizadas mediante un catálogo NumStorePurchases: número de compras realizadas directamente en las tiendas NumWebVisitsMonth: número de visitas al sitio web de la empresa en el último mes

La fuente de donde se tomó es de Kaggle:

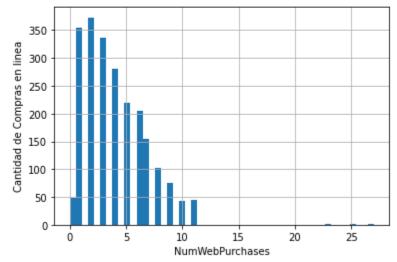
https://www.kaggle.com/imakash3011/customer-personality-analysis

Visualización de los datos en Jupyter:

	ID	Year_Birth	Education	Marital_Status	Income	Kidhome	Teenhome	Dt_Customer	Recency	MntWines	 NumWebVisitsMonth	AcceptedCmp3
0	5524	1957	Graduation	Single	58138.0	0	0	04-09-2012	58	635	 7	(
1	2174	1954	Graduation	Single	46344.0	1	1	08-03-2014	38	11	 5	(
2	4141	1965	Graduation	Together	71613.0	0	0	21-08-2013	26	426	 4	(
3	6182	1984	Graduation	Together	26646.0	1	0	10-02-2014	26	11	 6	(
4	5324	1981	PhD	Married	58293.0	1	0	19-01-2014	94	173	 5	
235	10870	1967	Graduation	Married	61223.0	0	1	13-06-2013	46	709	 5	
236	4001	1946	PhD	Together	64014.0	2	1	10-06-2014	56	406	 7	
237	7270	1981	Graduation	Divorced	56981.0	0	0	25-01-2014	91	908	 6	
238	8235	1956	Master	Together	69245.0	0	1	24-01-2014	8	428	 3	
239	9405	1954	PhD	Married	52869.0	1	1	15-10-2012	40	84	 7	

Target: Se exploró y analizó la data y el target que elegí para el proyecto es NumWebPurchases: número de compras realizadas a través del sitio web de la empresa, esa será la variable que se va a predecir.





Adjunto a este documento el dataset para su visualización:

marketing_campaign.csv

Pasos realizados:

Fueron tres notebooks.

- El primer notebook es el de Proyecto 1 Kimberly Rivera 20001676.ipynb, el cual contiene todo el análisis y toda la limpieza de datos y el llenado de las variables con data faltante.
- Luego el siguiente notebook que se encontrará en la carpeta es llamado Variable_Selection_And_Model_Training P1 - Kimberly Rivera 20001676, el cual contiene todos los modelos que se realizaron y que se entrenaron para validar cual era el mejor modelo que se tomaría para el pipeline, yo utilicé neuronas y elegí la neurona que me dio mejor resultado.
- El tercer notebook es llamado Machine_Learning_Pipeline P1 Kimberly Rivera 20001676, donde se encuentra toda el esquema y la estructura del pipeline, así como generar el archivo PKL a utilizar.
- En cada uno de los notebooks se encuentran anotaciones y títulos de lo realizado.

API desarrollada.

El API se encuentra en la carpeta **apidemo**

En esta carpeta se encuentran los archivos de:

- App.py = archivo donde está el llamado desde postman.
- Config.py = archivo donde está toda la estructura del pipeline.
- My_preprocessors.py = archivo que creamos al inicio para las variables de tiempo.
- Pipeline_predict2.py = es el archivo donde se encuentra el llamado al archivo anteriormente guardado PKL que lleva por nombre WebPurchase_pipeline.pkl
- marketing_campaign.csv = archivo de prueba
- Pasos en el Prompt.txt = Un archivo que yo cree para realizar las pruebas en el postman y en el prompt de anaconda y contiene esta información:

C:\Users\kimbe\

cd OneDrive - Universidad Galileo

cd Octavo Trimestre

cd Product Development

cd Proyecto 1 Kimberly Rivera

cd apidemo

python pipeline predict2.py

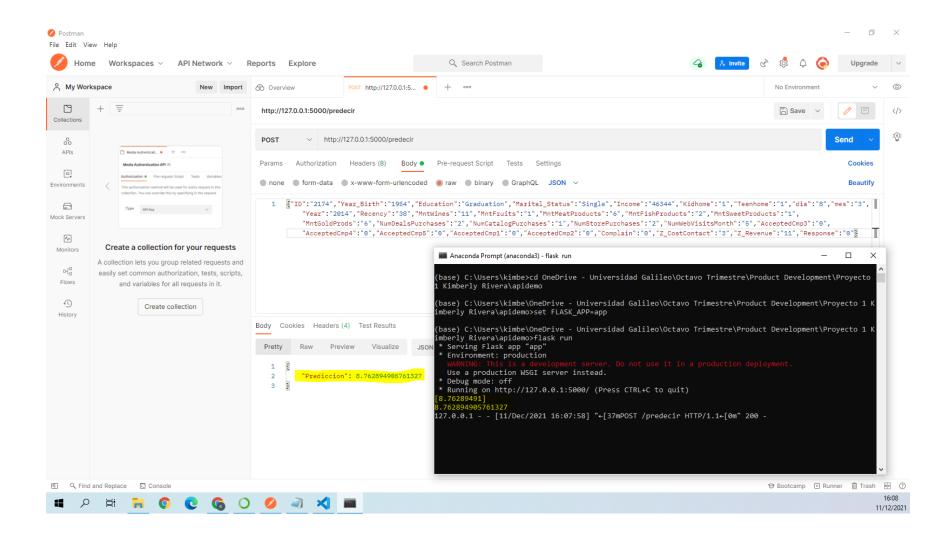
OneDrive - Universidad Galileo\Octavo Trimestre\Product Development\Proyecto 1 Kimberly Rivera\apidemo

set FLASK_APP=app flask run

Prueba en postman:

{"ID":"2174","Year_Birth":"1954","Education":"Graduation","Marital_Status":"Single","Income":"46344","Kidhome":"1","Teenhome":"1","dia":"8","mes":"3","Year":"2014","Recency":"38","MntWines":"11","MntFruits":"1","MntMeatProducts":"6","MntFishProducts":"2","MntSweetProducts":"1","MntGoldProds":"6","NumDealsPurchases":"2","NumCatalogPurchases":"1","NumStorePurchases":"2","NumWebVisitsMonth":"5","AcceptedCmp3":"0","AcceptedCmp4":"0","AcceptedCmp5":"0","AcceptedCmp1":"0","AcceptedCmp2":"0","Complain":"0","Z_CostContact":"3","Z_Revenue":"11","Response":"0"}

- bbu5l-origg.json = el archivo .json que se utiliza en postman.
- Imágenes que confirman la conexión entre el postman y el api creada:
 - API Y POSTMAN.PNG
 - o API.PNG
 - POSTMAN.PNG



```
OUUUIIIUU UUU
 Anaconda Prompt (anaconda3) - flask run
                                                                                                        \times
(base) C:\Users\kimbe>cd OneDrive - Universidad Galileo\Octavo Trimestre\Product Development\Proyecto 1 Kimber
ly Rivera\apidemo
(base) C:\Users\kimbe\OneDrive - Universidad Galileo\Octavo Trimestre\Product Development\Proyecto 1 Kimberly
Rivera\apidemo>set FLASK_APP=app
(base) C:\Users\kimbe\OneDrive - Universidad Galileo\Octavo Trimestre\Product Development\Proyecto 1 Kimberly
Rivera\apidemo>flask run
 * Serving Flask app "app"
 * Environment: production
  Use a production WSGI server instead.
 * Debug mode: off
 * Running on http://127.0.0.1:5000/ (Press CTRL+C to quit)
[8.76289491]
8.762894905761327
127.0.0.1 - - [11/Dec/2021 16:07:58] "←[37mPOST /predecir HTTP/1.1←[0m" 200 -
```

