

LEBENS LAUF




DMITRIY ZABOLOTNIY

- **Dipl.** mit Lehramtsbefähigung in **Wirtschaft** und **Marketing (Uni)**
 - Langjährige **Berufserfahrung** in der **Gestaltung** von **Websites**, **Projektmanagement** sowie **Kundenberatung**
 - Eingehende Kenntnis in **HTML 5**, **CSS3** und **JavaScript**
 - Versiert in der Erstellung, Bearbeitung und **Optimierung von Bildern** und **Illustrationen** sowie in der **Auswahl geeigneter Maßnahmen** im Rahmen der **Optimierung der Online - Marketings Strategie**
 - **Kommunikations** - und **Überzeugungsstärke** sowie **professionelles Schnittstellenmanagement** gegenüber anderen Geschäftspartnern
 - Interessiert an beruflicher **Herausforderung** und persönlicher **Weiterentwicklung**
-

PERSÖNLICHE DATEN

Geburtsdatum: 16.03.1979
Geburtsort: Berdjansk, Ukraine
Nationalität: bulgarisch

 Karlstr. 48| 76133 Karlsruhe
 0176/69409334
 zabolot.dmitriy@gmail.com

BERUFSERFAHRUNG

05/2024 - 06/2024

Praktikum bei einem Marketing- und IT-Agentur im Bereich Online- Marketing
„Schwarz Marketing und IT-Agentur“ Deutschland

02/2012 – 02/2022

Webdesigner Frontend

Firma „ Ring-Express“ Berdjantsk Ukraine

- Kundenberatung und Entwicklung von Website-Konzepten für verschiedene Branchen darunter Gastronomie, Industrie, soziale Einrichtungen und Beauty
- Gestaltung von benutzerfreundlichen Interfaces und Frontend-Entwicklung.
- Programmierung von HTML, CSS und JavaScript basierend auf gestalterischen Vorgaben.
- Usability-Tests, Fehlerbehebung und kontinuierliche Verbesserung der Benutzererfahrung.
- Entwicklung von Website-Konzepten
- Gestaltung von UI/UX-Designs für Websites, Anwendungen und Printmedien
- Erstellung von Website-Designs für Online-Shops und Banner

01/2005 – 12/2011

Abteilungsleitung Immobilienbau und Vertrieb

Firma „Dialog“ Berdjantsk Ukraine

- Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Weiterentwicklung der Abteilung und zur Steigerung des Immobilienverkaufs.
- Analysieren Sie das Markt- und Wettbewerbsumfeld, um Chancen und Risiken zu identifizieren.
- Koordination aller Phasen des Immobilienbaus.
- Aufbau und Führung eines Teams aus Vertriebs- und Konstruktionsspezialisten.
- Erstellung und Übermittlung regelmäßiger Berichte an die Unternehmensleitung.
- Entwicklung und Kontrolle der Ausführung von Projektbudgets.
- Optimierung der Bau- und Vertriebskosten.
- Entwicklung und Umsetzung von Marketingstrategien zur Vermarktung von Immobilien.
- Pflege langfristiger Beziehungen zu wichtigen Kunden und Partnern.
- Sicherstellung der Einhaltung aller behördlichen und gesetzlichen Anforderungen im Bereich Bau und Verkauf von Immobilien.
- Arbeiten Sie mit Regierungsbehörden und Regulierungsbehörden zusammen.

BILDUNG

06/2018 - 11/2018	Weiterbildung, Front- End Basis, Front- End Pro Computerschule "Hillel", Ukraine
09/1998 - 06/2001	Studium Wirtschaft, Marketing, Arbeitsschutz Staatliche pädagogische Universität, Ukraine Abschluss: Dipl. mit Lehramtsbefähigung
09/1994 - 06/1998	Ausbildung als Lebensmittel Maschinenmechaniker Berufskolleg, Ukraine Abschluss: Dipl. Maschinenmechaniker
09/1984 - 05/1994	Schulbildung Grund- und Oberschule in Berdjansk, Ukraine Abschluss: Fachoberschulreife

ZUSATZQUALIFIKATIONEN

EDV-Kenntnisse

- MS OFFICE, WORD, EXCEL, POWERPOINT
- JAVASCRIPT, WORDPRESS
- CSS, SCSS, HTML, JQUERY
- BOOTSTRAP, FIGMA, PHOTOSHOP, ADOBE CC, KI

SPRACHKENNTNISSE

- Deutsch: B2
- Russisch: Muttersprache
- Ukrainisch: Muttersprache
- Englisch: Grundkenntnisse

PERSÖNLICHE STÄRKEN

- Lernbegeisterung
- Zuverlässigkeit u. Pflichtbewusstsein
- Kommunikationsfähigkeit
- Zielstrebigkeit
- Pro-Aktivität
- Initiative
- Flexibel
- Anpassungsfähigkeit

PORTFOLIO Q