



引爆财富新势力

通付宝县（区）代理商招募推介书



抢占财富巅峰 独享一县商机

一触即发的钱景，万众抢滩的商机

一次投入，终生分润，坐享财富！
全国招商，每县一户，先到先得！

零投入、低风险、高回报

最具钱景行业+最具实力企业+最具优势产品

无限钱途为你来！



移动金融时代新神器 掘金10亿用户移动金融生态圈!



通付宝手机刷卡器+通付宝钱包



MENU

目 录

- 巨大市场前景
- 通付宝项目介绍
- 代理投资回报
- 强力运营支持
- 公司实力保障
- 销售代理政策



PART I

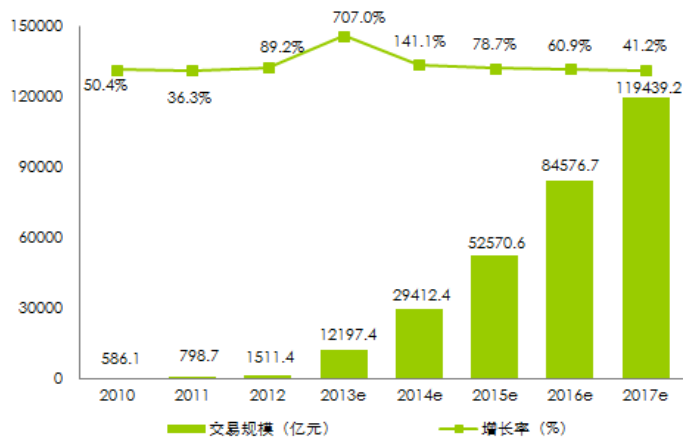
巨大市场前景



万亿

移动金融 下一个万亿市场

2010-2017年中国第三方移动支付市场交易规模



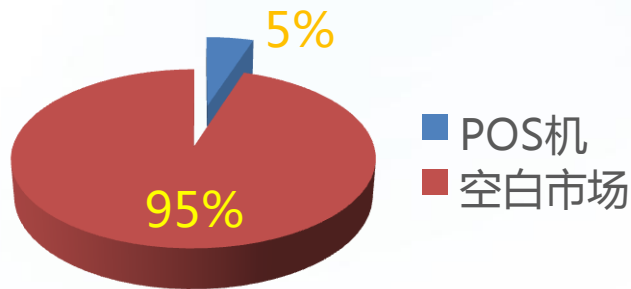
•艾瑞咨询统计数据

移动支付迅猛发展，移动金融前景巨大
2013年，移动支付市场总体交易已达**万亿**规模，
同比增速**707.0%**。
2017年，预计更将突破**十万亿**大关

95%

移动POS机
95%的市场空白

POS机市场份额



在欧美，平均每万人拥有179台POS机
在日韩，平均每万人拥有625台POS机
然而在中国，平均每万人仅拥有13.7台POS机

中国目前有6千万中小商户
但拥有POS机的商户只有300万

POS机只占当前市场份额的5%
更不用说移动POS机

移动POS机所代表的移动金融产品，是下一个万亿市场核心
但存在巨大的市场空白

而且未来，商户、个人、企业，以及所有用卡族
都是未来移动POS机的潜在用户

广阔的市场，海量的商机，等你来赢！

PART II

通付宝项目介绍



最优移动POS机 通付宝手机刷卡器

更全 更优 更强
产品力就是竞争力

通付宝手机刷卡器是[通付宝网络技术有限公司](#)与[中国银联](#)合作推出的具备自主知识产权的个人刷卡终端，支持银联平台的国内所有银行卡，融汇转账汇款、还款还房贷、网购支付、余额查询、优惠兑换等便民金融服务，为广大卡类客户提供即时、安全、便捷的移动金融服务。



更全

比同行
信用卡借记卡全能助手



支持更多功能

-  信用卡还款
-  转账汇款
-  余额查询
-  话费充值
-  Q币充值
-  快递查询
-  现金抵用券
-  购买刷卡器
-  水电煤缴费

更多功能持续开发，
1年内满足10亿人日常需求。

支持更多卡

银联所有信用卡



银联所有借记卡



更优

比传统金融产品体验最优



对比ATM、POS机等传统金融产品，通付宝手机刷卡器三大优势：

银联平台，多能专属

以中国银联为结算通道，支持国内各大银行银联磁条卡，实现转账汇款、还款还贷等多种功能

小巧时尚，便捷随行

小巧美观、时尚造型，随身携带方便，只需插入手机音频口即可使用

央行监控，安全无忧

获中国人民银行认证和监管，各项金融及支付服务合法合规；
磁密结合、一机一密、一次一密的方式，最大限度确保交易安全



更强

比对手**功能更强**



特色转账汇款

除支持广泛使用的借记卡转入借记卡、信用卡功能外，通付宝还支持**信用卡转入借记卡**功能

大额信用卡支付

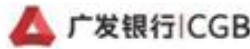
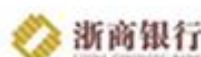
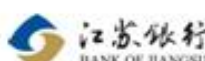
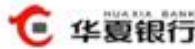
部分**同类手机刷卡器**主要用于**小额缴费支付**，且多只支持借记卡或储蓄卡，通付宝手机刷卡器主要用在**大额信用卡**使用上，相当于**同类竞品的加强版**





移动金融领航者

支持所有银联卡 形成移动金融共赢联盟





移动金融领航者

通付宝手机刷卡器，三合一完美升级版



打造通付宝、代理商、资源接口 多主体联营合作共赢平台



以**金融科技+便民服务**为基点，以**平台合作**为导向，**打造一个共赢互利的商业生态圈**，让**通付宝、代理商、资源接口**等多方主体在生态圈内携手并进，最大化发挥各自优势，形成协同效应，推动生态圈的快速扩大以及金融在生态圈内的更大流转，进而**实现多方的共赢**。

通付宝致力打造满足10亿手机用户生活所需的移动金融生态圈

让10亿人都来为你创造收益！



通付宝钱包及刷卡器使用说明



通付宝钱包 使用说明:

安 装

扫描二维码，登录通付宝官网下载；
苹果系统还可在App Store搜索“通
付宝钱包”下载

01

注 册

输入个人手机号码，获取
验证码，进行注册

02

登录使用

以注册成功的手机号码登录，
进入通付宝钱包界面，体验
移动金融

03



手机刷卡器 使用说明:

插入刷卡器

将通付宝手机刷卡器插入手机音频
口，手机屏幕上方显示一个耳机标
识即接入成功

01

输入转入账户信息

包括银行、账户等需要转入账
户的信息

02

核对转账信息

确认无误后，则进入支付
环节

03

刷银联卡

在刷卡器卡槽处刷银联卡，
读写成功，则进入银联支付
页面完成最后支付

04



PART III

代理投资回报





移动金融领航者

服务保障

大钱景

6大运营支持

万亿市场95%空白

先进模式

强势产品

多方联营，持续共赢

更全、更多、更优，10
亿用户为您创收

9大优势 赢领财富

高收益

领先企业

59.6%高额产品利润

打造服务生态圈，创领移动
金融

零风险

长回报

0代理费0加盟费

12.5%业务收益持续分润

独享商机

一县（区）一代理

对比传统项目，投资通付宝全面完胜对手
通付宝手机刷卡器，最值得投资的项目！

通付宝手机刷卡器与传统行业投资大PK

比拼指标	通付宝手机刷卡器	传统行业
投资前景好	★★★★★	★
收益高	★★★★★	★★
投入少	★★★★★	
风险低	★★★★★	★★
经营难度小	★★★★★	★
盈利轻松	★★★★★	★
无需维护	★★★★★	★★
持续空间大	★★★★★	★



双重投资收益

59.6%
刷卡器高额
差价

在**688元官方零售价**标准之下，加入通付宝，**最低可享受278元的结算价格**，高额差价带来丰厚的利润空间



≥12.5%
业务使用持
续分润

成为通付宝代理商，**销售出去的每一台手机刷卡器**上，发生的每一笔金额交易，都可以享受**12.5%的手续费（约为刷卡额的万分之五）分润**；
归属代理商的每一位用户（无需刷卡器）使用其他功能带来的利润，代理商也可享受**不低于12.5%的分成**。

企业股东型收益 坐享 $\geq 12.5\%$ 的业务使用分润

高额销售差价+12.5%手续费分润之外，新功能（如交通罚款、水电煤气缴费等）所产生的利润，还可**享受不低于12.5%的业务分成**

加盟通付宝，即相当于成为**通付宝股东**
坐享通付宝10亿用户移动金融圈，带来的源源效益！



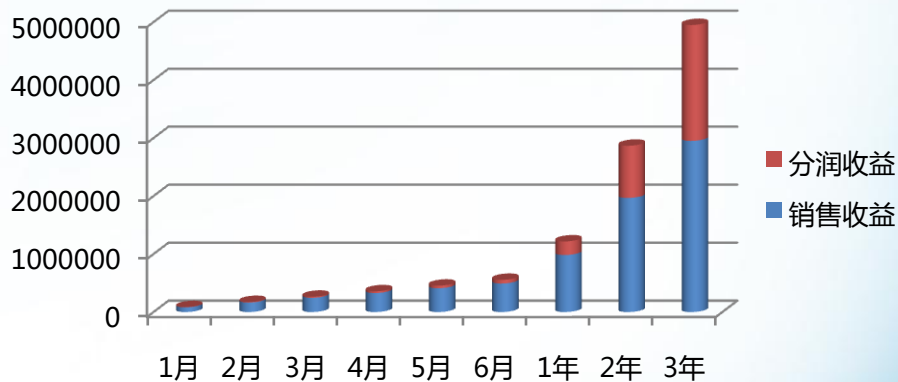
投资收益分析

若以最低**278元**的代理单价、配备**10人**销售团队
同时每人每月保底**20台**，每天每月刷卡**3万**计，则

每月总收益为**85000元**

每年总收益为**1218000元**

3年总收益为**4950000元**



销售模式

销售途径

- 网络
- 短信
- 微信
- 微博
- QQ
-

2

销售方向

- 手机卖场（捆绑手机销售）
- 企业团购（保险、证券、理财公司）
- 礼品公司
- 大学校园
- 商场
- 电脑城、电器城、批发市场
- 活动礼品（汽车4S店、高级会所）
- 商会、协会等社会团体活动礼品
-



PART IV

强力运营支持



- 塑造通付宝强势品牌形象，提供成熟完善的品牌识别体系
- 每年确保至少数千万的品牌推广费用投入，持续加强品牌影响力

品牌支持

- 不断加大产品研发力度，强化研发优势
- 每月至少一次产品及系统的优化升级，确保通付宝最有体验

产品支持

- 基于核心技术资源，不断加强平台的技术应用与研发
- 提供售前售中售后的技术支持，提供坚强的技术后盾

技术支持

运营支持体系

区域营销支持

- 对移动金融市场的深刻把握及强大的营销实力支持
- 提供指导性的区域市场运作策略及持续的营销策划支持

市场推广支持

- 品牌化的运作思路，系统化的品牌传播推广
- 从广告宣传、行销传播等层面助力顺利打开区域市场

培训支持

- 定期或不定期提供免费的产品、技术、管理方面的培训
- 根据区域服务商具体情况，派专业人士前往提供专门的培训



PART V

公司实力保障



移动金融 领航者

通付宝网络技术有限公司，成立于2013年，注册资金一亿元人民币。

通付宝起步于巨人肩——中国纸业贸易巨擘明盛集团。汇聚互联网行业资深人士、金融界杰出精英和优秀的金融技术专家，公司打造了一支国际化的人才团队，在政府关系、产品研发、技术创新、市场拓展、企业管理和资本运作等方面具有丰富的经验和资源。

同时，公司已与中国银联以及工、农、中、建、交五大行在内的数十家金融机构建立了战略合作伙伴关系，共同打造移动金融服务生态圈。



9大银行超5亿投资，护航创富之路

凭借强大实力及广阔前景，通付宝成立以来短短几月，已获得来自**中国银行**等九大银行及数十家金融机构超过5亿元的巨额投资

充分保证了通付宝在移动金融领域的不断开创新格局



技术驱动，营销整合，构建领先的竞争力

1 技术为本

技术是支付宝立身之本。公司建立了强大的技术研发和用户体验中心，下设交互部、开发部、测试部、用户体验部、运维部等五大部门。

技术中心汇聚互联网、金融行业精英，以最新的技术及产品交互设计理念，不断为用户提供业内最优的体验。

2 海量数据

基于大数据在移动、金融等方面的广泛运用，支付宝专门建立了大数据中心，包括信息管理部和流量控制部两大部门。

大数据中心以深入有效的数据分析，发现潜在趋势及隐藏信息，快速匹配用户金融产品交易需求，致力于为用户提供更好的移动金融服务。

3 金融正道

支付宝严格遵守金融服务领域相关政策法规，为此，专门设立了反洗钱部、结算部、会计部、现金管理部四大财务部门。

公司以部门的统一管理与协调沟通，加强移动金融的安全管理，坚决杜绝洗钱等违法金融活动，从而推动移动金融的光明未来。



纵深覆盖的全国布局



通付宝承接明盛集团原有的销售布局，以**广州总部**为中心，已有广东、北京、上海、四川、广西、江苏、湖北、福建、浙江等**九大区域销售中心**，实现网络纵度覆盖；

同时，在全国32个省（直辖市自治区）大力招募3000家县（区）级唯一代理商，建立覆盖全国市场的深度营销网络；

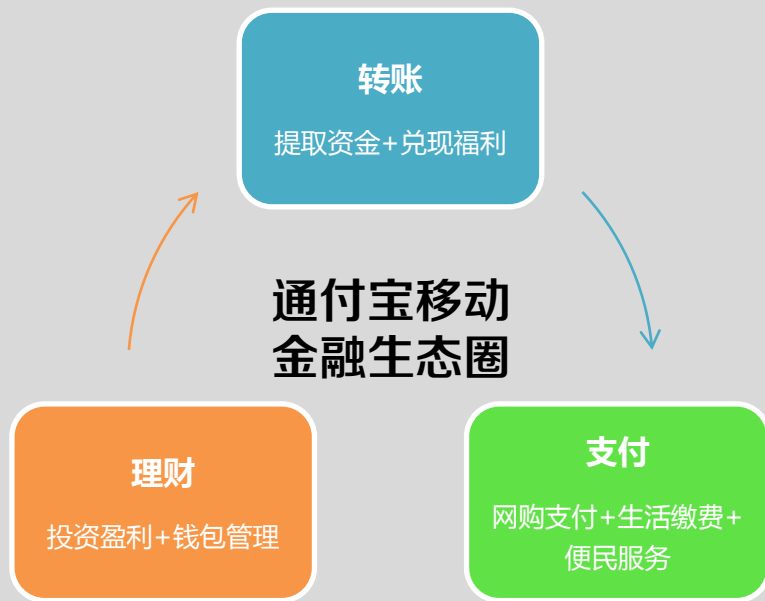
纵深结合，形成中心辐射，全国覆盖的销售网络，为进一步推动移动金融时代的到来打下坚实基础。



打造10亿用户的移动金融生态圈



多方联营共赢体



PART VI

销售代理政策





移动金融领航者

代理条件

全国各省市县**个人、公司及个体**专兼职均可代理加盟。

其中，拥有具备市场营销能力的团队，拥有良好信誉和自信，资金充足，有承担市场风险的能力，并在所在地区有良好的人脉及市场资源者优先考虑。



代理政策

合作开始

在“试销期”期限内，完成规定数量产品的销售，则区域代理商通过“体验期”，可以与通付宝签订《通付宝区域代理商合同》。

提货数量及价格

产品名称	产品型号	市场零售价 (元/台)	提货数量 (台/月度)	提货价 (元/台)
通付宝手机 刷卡器	C1 (01)	688	20	278

代理商政策

销售返利与 手续费分润

每月销售任务 (台)	业务使用收益分润		备注
20台或以上	通付宝	代理商	销售出去的每一台手机刷卡器，在上边发生的每一笔交易，都可以享受12.5%的手续费分润。 归属代理商的每一位用户（无需刷卡器）使用其他功能带来的利润，代理商也可享受不低于12.5%的分成。
	≤87.5%	≥12.5%	

保证金 原则

保证金缴纳：为约束合法经营及其他风险，代理商需预交**5万元保证金**，签约**三年**，其中**2万元可抵货款**。

保证金返还：在遵循代理合同约定的前提下，每月完成任务后，第一年先返还2万元，第二年再返还2万元，第三年返还剩余部分，续签可优惠。代理商必须完成每月20台通付宝POS机的销售任务，如每月未完成业绩的，须从保证金中按278元每台扣除。

若**中途中止合作**，则只能退**70%**保证金。



代理商政策

区域保护

独享商机：一县（区）一代理

公司设立最严格的区域保护政策，一县或一区只设立一家代理商，先到先得。

只要签约，三年内该区域市场尽归签约方所有。其他代理商不得进入保护区域销售，发现一次，视情节严重扣除500~5000元保证金，发现两次即取消代理资格。公司总部将不定期巡查市场，打假维权，保护代理商的利益不受侵害。

同时，区域市场内，业务拓展将由代理商全面负责，各地市场的代理商享有独立的经营空间，可放心拓展深耕市场，免除后顾之忧。

全国首次招商，一个县（区）只一个名额，仅仅一个股东型席位！

机会难得！先到者先得！



代理招商流程



代理商保证金 收款账户

公户账户：

户名：通付宝网络技术有限公司

开户行：中国光大银行广州天河支行

账号：38650188000093691

私户账户：

户名：王锦庭

开户行：中国光大银行广州天河支行

账号：6226631203012759



通付宝网络技术有限公司
www.tfbpay.cn

地址:广东省广州市天河区科韵路广州信息港C1栋902
电话:020-85671483 / 400-6868-956



微信公众号



官网 (测试版)



移动金融盛宴 你我共赢共享

招商电话：400-6868-956