

---

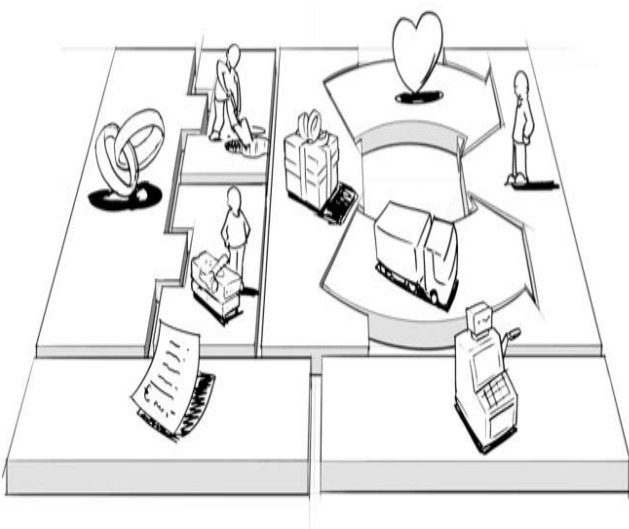
## *The Business Model Canvas*

---

En esta conferencia aprendí sobre el emprendimiento, este modelo de negocio planteado para todos los que quieran iniciar un negocio pero al presentarlo o al venderlo no se sabe realmente como funcionara, como se obtendrán las ganancias y cómo será el proceso de producción y el servicio que se prestara, este modelo ofrece ventajas, una de ellas es que es fácil, estandarizado y la metodología sobre la que se apoya es muy simple.

El modelo ofrece un modelo de negocio cómo una organización que crea, entrega y captura valor, ayuda a dar diferentes aspectos de la idea de negocio necesarios para el correcto funcionamiento del proyecto.

El método ésta compuesto de distintas áreas que se relacionan entre ellas y son estas uniones las que le dan sentido al modelo, que cubren todos los aspectos físicos de un negocio.



Las áreas que cubre este modelo son los socios o inversionistas, las actividades que se realizaran, los recursos que se utilizaran, el valor de nuestro producto o servicio, las relaciones con los clientes, los canales de publicidad o donde promocionaremos nuestro producto y cuánto dinero invertiremos en eso, los costos de infraestructura también están previstos en este modelo, y las fuentes de ingresos.

---

## *Objetivos de un estudiante de Sistemas*

---

Estudiar ingeniería en sistemas implica adquirir conocimientos en tecnología propia del área de computación, informática, sistemas orientados a la solución de problemas y situaciones, y saber facilitar procesos por medio de la informática. Y no solo conocer sino aplicarlos a la tecnología de la nueva era.

Ser estudiante de ingeniería implica proponerse objetivos fijos y hacer todo lo posible por alcanzarlos poniendo doble esfuerzo en los cursos profesionales pero sin descuidar los cursos complementarios.

Los estigmas que le han puesto a un ingeniero en sistemas, han hecho que lo vean como simples técnicos, ese es un reto que tienen los estudiantes actuales cambiar la forma en que nos ven.

Un reto más es estar actualizado constantemente de los cambios en tecnologías existentes y de las nuevas ya que día a día es cambiante, lo que es nuevo hoy puede estar obsoleto dentro de un mes.

Aprender a vender un proyecto en el mercado es también otro objetivo de todo estudiante, el soporte y el tiempo de vida son cosas bien pagadas, buscar ampliar nuestros conocimientos, leer blogs de tendencias tecnológicas ayudarán a ser mejores profesionales.