Instituto Técnico Ricaldone

Tema: Manual de Usuario - D&M Systems



Asignatura: Conversación en inglés sobre mantenimiento de sistemas informáticos.

Integrantes:

Jafet Aarón, Melara Paises	20220188
Rodrigo José, Díaz Hernández	20190380
Kevin Vladimir, Rodríguez Alvarado	20220286
Juan Pablo, Flamenco Pineda	20220671
Aleck Fernando, Rodríguez Nuñez	20190131

Docente: Daniel Wilfredo Granados

Grado/Sección: Tercer año 1B

Especialidad: Desarrollo de Software

Entrega: San Salvador, 30 de septiembre de 2024

Índice

Instituto Técnico Ricaldone	1
Índice	2
Introducción	3
Manejo de usuarios	4
Mantenimientos	6
Lógica del negocio	6
Gráficos y reportes	8
Seguridad	14
Mensajería	15

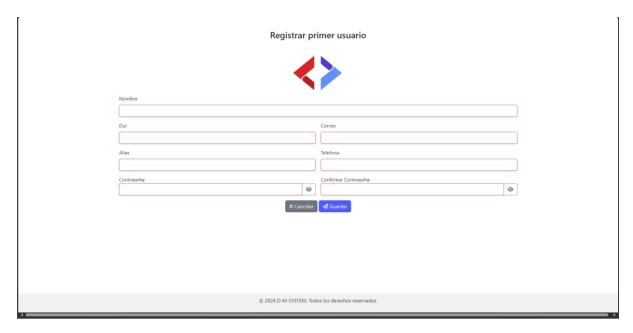
Introducción

El presente manual de usuario describe las funciones, características e instrucciones de uso del Sistema de Gestión Integral implementado en la Farmacia Central de San Juan Opico, diseñado para optimizar los procesos clave de la operación farmacéutica, mejorando la eficiencia y precisión en la administración del inventario y control de ventas. Este sistema tecnológico permite una administración centralizada y estructurada que responde a las necesidades operativas y normativas del sector.

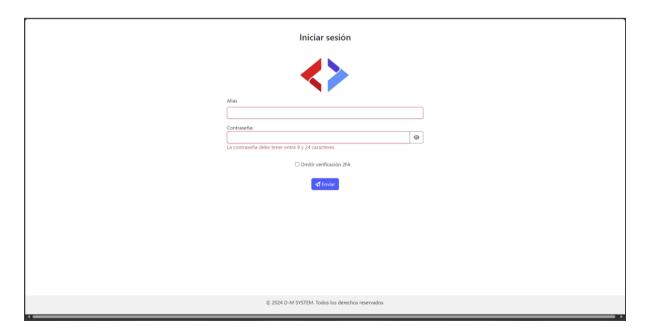
El sistema ha sido desarrollado con el objetivo de asegurar el éxito y la organización de la farmacia, reduciendo el riesgo de errores humanos y asegurando un control riguroso sobre el inventario y las transacciones diarias.

Manejo de usuarios

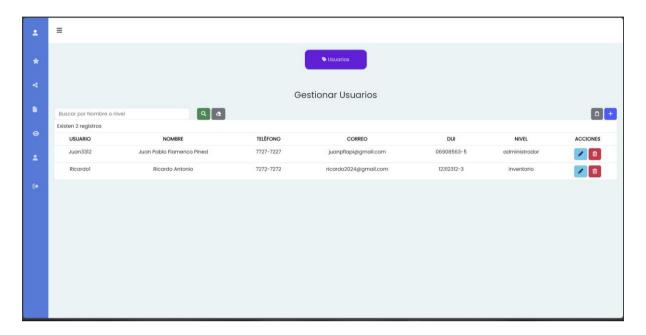
En el primer uso del sistema, se registrará automáticamente un usuario con el nivel de **administrador** por defecto. Este usuario inicial tendrá todos los permisos necesarios para gestionar el sistema desde el comienzo, asegurando que haya un administrador que pueda controlar y configurar el acceso para otros usuarios en el futuro.



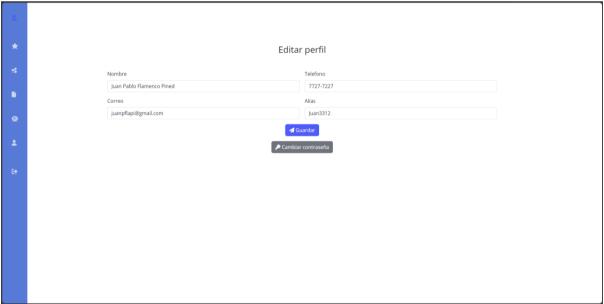
En el inicio de sesión, se requerirá únicamente el usuario y la contraseña creados previamente. Para este primer acceso del administrador, se le dará la opción de omitir la verificación de dos pasos. Si decide no omitirla, el sistema enviará un código de verificación al correo registrado en el momento del registro. Después de ingresar este código, el **administrador** podrá acceder al sistema.



La gestión de tipos de usuarios permitirá visualizar, editar y eliminar los usuarios registrados en el sistema, ofreciendo un control total sobre los diferentes tipos de usuarios y sus permisos.



El perfil del usuario permitirá actualizar su información personal, así como realizar cambios en su contraseña, brindando control sobre sus datos dentro del sistema.



Mantenimientos

Tutorial D&M.mp4

Lógica del negocio

1. Creación de Usuarios:

- Proceso de alta y gestión de perfiles de usuarios, donde se definen roles y permisos. Los roles clave son:
 - Administrador: es el que se encarga de realizar los procesos principales. Tiene acceso a todas las funcionalidades.
 - Inventario: Tiene acceso a las mismas funcionalidades que el administrador excepto la creación de de usuarios, ventas y caja.
 - Caja: Usuarios responsables de registrar y procesar ventas en el sistema.
 - Venta: Usuarios encargados de gestionar las interacciones con los clientes y realizar ventas.
- Los usuarios también pueden ser categorizados para manejar otros roles administrativos como la gestión de productos o dependientes.

2. Gestión de Puntos de Venta:

- Cada punto de venta es una unidad dentro de la empresa que puede tener un inventario y reportes independientes.
- Los catálogos aquí almacenan información sobre cada punto, como su ubicación, inventario y personal asignado.
- Proceso clave para habilitar múltiples ubicaciones de venta bajo una misma estructura empresarial.

3. Gestión de Dependientes:

- Los dependientes son empleados que pueden estar asignados a puntos de venta o roles específicos.
- Se utilizan catálogos de personal que permiten administrar su asignación a diferentes puntos de venta y roles dentro de la empresa.

4. Gestión de Productos:

- Catálogos de productos donde se almacena toda la información relacionada con los bienes o servicios que ofrece la empresa. Estos incluyen datos como precios, descripciones, categorías, y niveles de inventario.
- El sistema también puede permitir la actualización de precios o características de los productos según la necesidad.

5. Realización de Ventas (Proceso de Caja y Venta):

- Interacción directa con el cliente para la venta de productos o servicios.
 Existen dos roles clave:
 - Usuario de Caja: Procesa el pago y genera facturas o comprobantes.
 - Usuario de Venta: Maneja el proceso de selección de productos y atención al cliente, colaborando con el usuario de caja para finalizar la venta.
- Este proceso puede incluir la generación de tickets o facturación automática, integrando los datos de los catálogos de productos y clientes.

6. Creación de Reportería General y Específica:

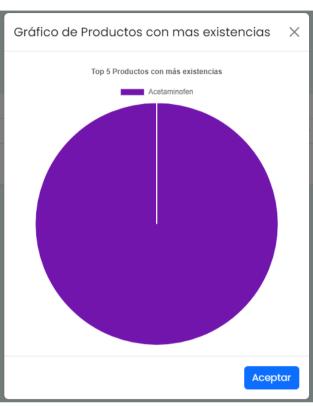
- Reportes Generales: Información agregada sobre ventas totales, productos más vendidos, desempeño por punto de venta, etc.
- Reportes Específicos: Datos detallados como el rendimiento de un producto en un periodo específico, reportes de ventas por dependiente o punto de venta, entre otros.
- Estos reportes ayudan a la toma de decisiones basada en el análisis de datos históricos y actuales.

En conjunto, estos procesos permiten mejorar la eficiencia operativa al estandarizar y automatizar actividades clave del negocio, asegurando que la información relevante esté disponible en tiempo real para la toma de decisiones.

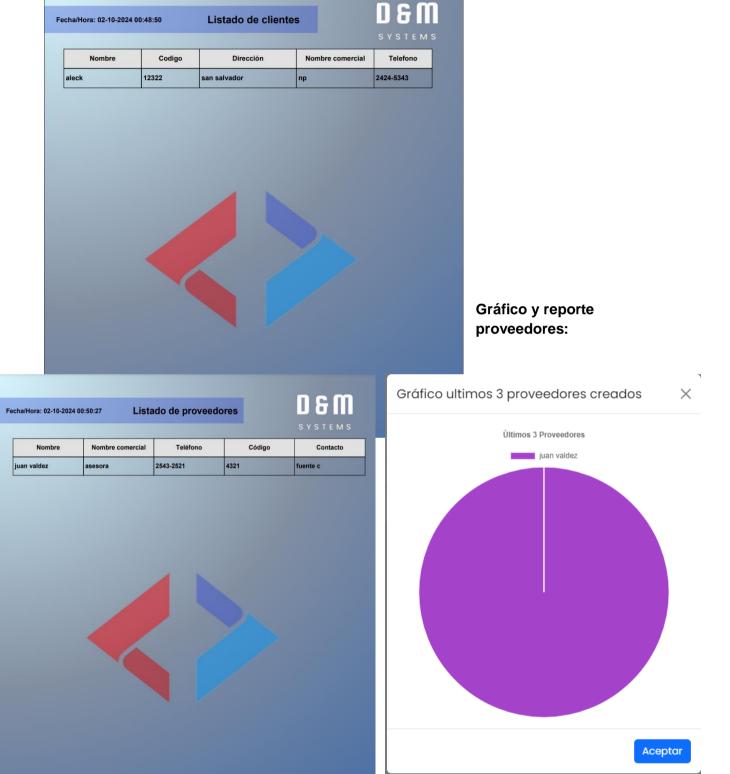
Gráficos y reportes

Gráfico y reporte productos:





Reporte clientes:



Reporte dependientes:



Reporte laboratorios:

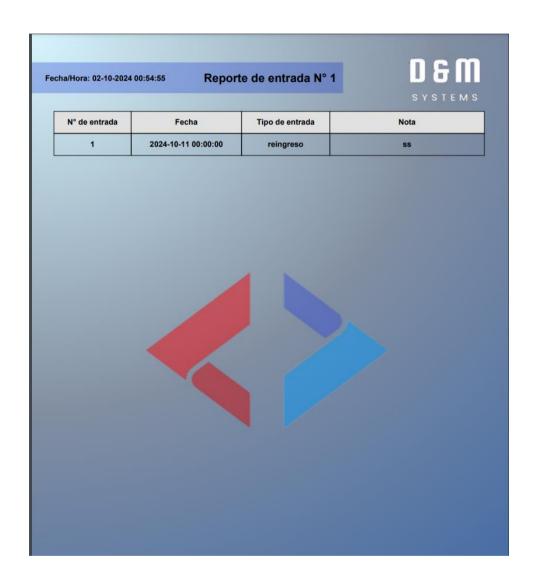


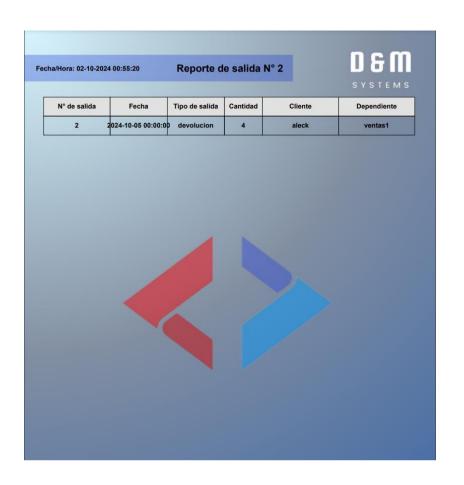
Reporte punto de venta:



Reporte Ingresos:







Seguridad

El sistema cuenta con varios métodos que hacen que su seguridad sea más robusta. La primera de ellas es que cuando se registra, la contraseña debe seguir una serie de validaciones para que cuente como válida, estas validaciones son:

- Debe contener de 8 a 24 caracteres
- debe contener números, mayúsculas, minúsculas y caracteres especiales
- no puede contener información personal; esto se verifica mediante la información que ha ingresado en los demás campos

El sistema cuenta con un factor de identificación de 2 pasos que funciona enviando un correo al usuario y este debe ingresar el codigo que viene en el correo electrónico que se le envió

El sistema cada 90 días después de registrar la cuenta pide al usuario cambiar la contraseña y verifica que la contraseña no sea igual a la ingresada anteriormente

Cuando el sistema detecta que han pasado 5 minutos de inactividad, cierra la sesión del usuario

cuando el usuario inicia sesión tiene un límite de 3 intentos, si llega a equivocarse 3 veces al ingresar la contraseña, su cuenta será bloqueada por 24 horas

El sistema cuenta con diseños para errores 403 y 404 que serán mostrados en caso de que ocurra algún error que requiera mostrar estas advertencias. Por otro lado, el sistema cuenta con diferentes alertas que informan al usuario de cualquier movimiento que se haga dentro del mismo. ya sea bueno o malo

Mensajería

Mensajes de advertencia.



Mensajes de éxito.



Mensajes de error.



Mensajes de aviso.

