



Análisis de riesgos

Universidad Politécnica de Chiapas
8B
203433 Enrique Verdi Cruz
203411 Marisol Solís Lopez
Ingeniería en Desarrollo de Software
Suchiapa, México
02/03/2023

ESTADÍSTICAS

La mejora de precio respecto a otras compañías como lo podrían ser IStockPhoto, Shutterstock y StockPhotoSecrets, se cuenta con un precio más asequible a más de 200%, tomando como precio base 5 pesos

A futuro (nada en base a este proyecto), se espera una ganancia hacia las personas que suban fotografías de un aumento del 400% en base a los .25 que se tiene actualmente.

PRESUPUESTO

Tomando un presupuesto base de 6000.

200 de internet

100 de luz

8100

Tomando en cuenta los impuestos del 16%

Y una ganancia del 10%

El presupuesto necesario para la fabricación de esta landing page es de \$9876

No se necesita de comprar ninguna licencia, se utilizarán programas gratuitos y todos aquellos disponibles al público.

Este presupuesto corresponde al desarrollo de un proyecto de 6 páginas elaborado en una semana

FACTIBILIDAD DEL NEGOCIO — TÉCNICO

-Escalabilidad a corto, medio y largo plazo

- Podemos considerar el agregar categorías distintas como a corto plazo
- A medio plazo la mejora de la inteligencia artificial y la implementación de otras tecnologías podría considerarse como una opción viable
- Vender cualquier tipo de producto multimedia es una opción viable, considerando un largo plazo

-Constancia de mejoras

- En base a la interfaz, mejoras en cuanto a la UX
- Mejoras en cuanto al tiempo de respuesta
- Mejoras en cuanto al filtrado, y las búsquedas concretas de un producto

-Flexibilidad de modelo de negocio

- No solo vender imágenes, sino videos y música. Que provengan directamente de inteligencias artificiales
- Incluyendo un tratado de usuarios, estos podrían subir sus imágenes y podrían operar para que estos obtengan beneficios de vender sus imágenes, y que la empresa obtenga beneficios a partir de las ventas de los usuarios

FACTIBILIDAD DEL NEGOCIO — ECONÓMICO

Ventas masivas

- Las imágenes al funcionar por precios bajos y con una cantidad de ventas enorme por cada una de estas, se toma en cuenta el hecho de que al ser imágenes obtenidas por IAs, las ganancias que provengan de estas, serán absolutas para la empresa

Publicidad como medio de obtención de recursos

- Al orientar el programa para que cualquier persona pueda ver las imágenes y funcionar como un pseudo-Instagram o Pinterest, el mismo diseño proveerá la posibilidad de incluir anuncios y publicidad, esto repercutirá de manera positiva en la obtención de beneficios.

FACTIBILIDAD DEL NEGOCIO — COMERCIAL

Mejores precios respecto a las imágenes

- Tomando en cuenta las ventas de IStock, su precio mínimo (sin tomar en cuenta planes de venta) consta de 235 pesos y su máximo es de 650 pesos (sin tomar en cuenta planes de venta).
- El precio de venta mínimo con respecto a nuestros planes consta de:
 - 5 pesos por imagen – 47 veces menos el precio respecto a Istock
- El precio de venta máximo con respecto a nuestros planes consta de:
 - 20 pesos por imagen - 32.5 veces menos el precio respecto a Istock

Mejor transparencia respecto a las ventas

- Istock no cuenta con transparencia respecto a sus ventas o en sus acciones, tener un mejor control y transparencia respecto a esto podría generar confianza y hacer que las personas deseen comprar más en nuestra compañía

Identificación de riesgos

1. No se cuentan con Breaks para proteger el material de trabajo
2. No se tiene ningún plan de contingencia en caso de sufrir un desastre ambiental
3. No se cuenta con un plan secundario en caso de perder el equipo de trabajo
4. El Backup de los integrantes del equipo es de manera cuatrimestral y quincenal
5. Para vender el producto se requiere de hacer una campaña publicitaria, no se cuenta con ninguna información de como vender el producto
6. Los trabajadores pueden tener problemas menores como lo podrían ser cansancio, estrés, entre otros.
7. El hardware del equipo no es suficiente para la realización de un trabajo

Comunicación de Riesgos

En caso de presentarse un cualquiera de los riesgos identificados, en caso de ser de nivel ambiental, se debe de proceder con el plan de gestión de riesgos.

En caso de presentarse algún agravio por parte del personal, este debe de dirigirse directamente con el líder en cuestión y pedir su tiempo de descanso

En caso de presentarse problemas con el equipo de trabajo, se debe de informar con la mayor brevedad posible a la organización.

En caso de perder los avances (por el motivo que fuese), se debe de utilizar el backup existente y avanzar recuperando lo perdido.

Gestión de Riesgos

1. En caso de problema ambiental se debe de recurrir a un plan de contingencia
 1. En caso de inundación:
 1. Si se cuenta con previo aviso se deberá de llevar a un lugar el cual no se verá afectado por dicho desastre natural
 2. Si no se cuenta con previo conocimiento, se ha de guardar el dispositivo adentro de una funda y consecuentemente adentro de una bolsa hermética y esta se debe de guardar dentro del lugar más alto de todo el lugar
 2. En caso de terremoto se debe de tomar el equipo y salir a un lugar seguro
2. En caso de problemas respecto como lo que serían: Cansancio, estrés, o alguno de estos casos se pueden tomar un descanso de no más de 5 minutos para relajarse y volver al laborar. El total del tiempo usado para dichos problemas no debe de exceder un total de 20 minutos.
3. Se debe de realizar un backup semanalmente, todos los repositorios deben de ser privados y las contraseñas empresariales deben de ser únicamente gestionadas por el líder del proyecto, en caso de incertidumbre o información sensible se notificará al asesor para la resolución del problema
4. Es responsabilidad del trabajador estar actualizado respecto a las tecnologías existentes para el desarrollo de software
5. En caso de que el trabajador pierda su medio de trabajo por cualquier motivo, será responsabilidad del trabajador volver a adquirir equipo de trabajo.
6. Las conexiones de los equipos de trabajo se verán protegida a través de breaks de corriente.

Evaluación de las necesidades

Necesidades: Se requiere de brindar un espacio seguro, libre de distracciones y cualquier tipo de inconformidad que atente contra el correcto desarrollo del software

Carencias: Desconocimiento total de como funciona el mundo de ventas de imágenes.

Análisis del impacto empresarial

Que puede detener el flujo de ventas:

- Caída de servidores
- Bugs en el programa

Que puede detener el flujo de trabajo:

- Pérdida de información
- Pérdida de equipo de trabajo

Que puede detener el flujo de obtención de imágenes:

- Cambios repentinos en el mercado
- Necesidad de tener nuevos datasets

Análisis modal de fallos y efectos

Fallo: Dependencia total a la electricidad

- Sin electricidad, el avance es nulo

Fallo: Dependencia total a una sola fuente de wifi

- Sin internet, el avance está limitado

Análisis de la causa raíz

Suchiapa: Vivir en Suchiapa conlleva el riesgo de que en caso de que se vaya la luz o el internet, de mínimo se tiene que esperar un día para la reconexión, esto supone una pérdida de progreso del 200%

Octavo Cuatrimestre: Al tener muchos proyectos en todas las materias, se tiene como principal problema la gestión de tiempo.

Desconocimiento del proyecto y propuesta: Al tener una propuesta tan orientada en obtener fotografías y venderlas, el desconocimiento de como funciona este, es palpable.

Análisis de riesgos y beneficios

Riesgos:

- Existencia de un mercado ya establecido
- Nulo conocimiento acerca de las ventas del mercado

Beneficios:

- Obtención masiva de beneficios
- Nulo gasto de producción de las imágenes

PUNTO DE EQUILIBRIO

$$PE = \text{Costo fijo} / (\text{Precio de Venta} - \text{Costo de venta})$$

$$PE = 24,000 / (9876 - 7800) = 11.56$$

$$PE = \text{Costos} / (1 - \text{Costo de venta} / \text{Precio de venta})$$

$$PE = 24,000 / (1 - 7800 / 9876) = 114.173410405$$

ROI

$$\text{ROI} = (7800 - 9876) / 7800 * 100 = 26$$

$$\text{ROI} = \frac{\text{GANANCIA TOTAL} - \text{INVERSIÓN}}{\text{INVERSIÓN}} * 100$$

RETORNO DE INVERSIÓN

Tomando en cuenta que el proyecto tiene una venta de 7860 pesos, la verdadera ganancia del proyecto radica en las constantes mejoras que llegará a tener dicho proyecto, siendo que ya sean pequeñas o grandes mejoras se puede llegar a tener seguro un constante flujo de ingreso, además de contar con las ventas de las imágenes, a muy largo plazo NewPhoto podría proveer incluso de los servidores para el almacenamiento de las imágenes y una mayor obtención de recursos.