

PROPUESTA DE CASO PRÁCTICO

Nombre del alumno:	Karla Maricruz Ruiz Diaz
Nombre del negocio:	Venta de artesanías
Nombre del dueño del negocio:	Anita Diaz Teratol
<p style="text-align: center;">Marcar con una X</p> <div style="display: flex; justify-content: space-around;"><div><input checked="checked" type="checkbox"/> Producto</div><div><input type="checkbox"/> Servicio</div></div>	
Descripción	
<p>¿Cómo suceden los procesos actualmente?</p> <p>Se venden productos; ropa y accesorios para mujeres (Blusas, vestidos, capas bordadas, aretes, cosmetiqueras y pulseras), el cliente elige el tipo de producto que quiere comprar y pide la cantidad que quiere comprar y si la cantidad de producto a comprar es mayor que 6 se le hace un 10% de descuento por producto, esto aplica en todos los productos que hay en la tienda.</p> <p>Ejemplo: el cliente desea comprar 8 blusas dado a que la cantidad es mayor de 6 se le hace el descuento.</p> <p>El cliente puede realizar la compra en ese momento o puede realizar un pedido de una fecha deseada.</p> <p>El cliente solicita las características del producto a sus gustos:</p> <p>Se le pide el tipo de compra, tipo de producto, color, tamaño, cantidad. Y si es un pedido se le solicita al cliente sus datos como Nombre, domicilio.</p>	