

## KREDILINK: PLATEFORME DE MICROCREDIT PARTICIPATIF

### Notre équipe :

Cheffe de l'équipe :

**Meimoune Abidin** 

23040@supnum.mr

Les autres membres de l'équipe :

**Oumoulmouminin Mouhamed** 

23081@supnum.mr

**Nom Aichetou Cheibeta** 

23044@supnum.mr

Nom : Aichetou Mouhamed

Matricule:23021@supnum.mr

Matricule:23040@supnum.mr

Nom: Tahya H'malla

23036@supnum.mr



## Table des matières

Introduction	3
Objectifs du Projet	
Problème Ciblé	
Solution Proposée : Kredilink	
Public Cible	
Fonctionnalités Clés	
Côté Emprunteurs	. 4
Côté Investisseurs	4
Modèle Économique	5
Stack Technique Suggéré	5
Avantages Clés	. 5
Documentation Technique (Phase suivante)	. 5
Conclusion	6



### Introduction

Dans de nombreuses régions d'Afrique et du monde en développement, l'accès au crédit reste un luxe. Les institutions financières classiques considèrent les petits commerçants, les agriculteurs ou les femmes rurales comme des profils à haut risque, souvent non solvables faute de garanties. Cette exclusion du système bancaire empêche le développement d'une économie locale dynamique et empêche des millions de personnes de sortir de la précarité. C'est dans ce contexte qu'est née l'idée de Kredilink.

Kredilink est une plateforme numérique visant à démocratiser l'accès au financement à travers des micro-prêts participatifs, accessibles via mobile. Elle permet à la fois de soutenir l'entrepreneuriat rural et de créer un lien de confiance entre les investisseurs et les porteurs de projets.

# Objectifs du Projet

- Favoriser l'accès au financement pour les populations non bancarisées
- Renforcer les opportunités économiques dans les zones rurales
- Encourager la participation de la diaspora dans le développement local
- Promouvoir la transparence et la confiance dans les prêts informels

### Problème Ciblé

L'accès au crédit bancaire reste limité pour plusieurs groupes sociaux, notamment :

- Les petits commerçants informels
- Les porteurs de projets ruraux
- Les femmes rurales
- Les agriculteurs sans garanties

Cette exclusion financière empêche l'émergence de nombreux projets à fort potentiel.

# Solution Proposée : Kredilink

Kredilink propose une plateforme hybride (mobile + web + USSD) pour permettre :

- Aux porteurs de projets de soumettre leurs besoins en ligne
- Aux contributeurs d'investir par petits montants (micro-financement)
- D'assurer un suivi automatisé des remboursements



- D'afficher publiquement les projets financés et leur évolution
- De permettre une notation participative des emprunteurs par les prêteurs

Les technologies mobiles (paiement par mobile money, accès USSD) assurent l'accessibilité même en zone sans Internet.

## **Public Cible**

- 1. Petits commerçants : vendeurs ambulants, boutiques de quartier, etc.
- 2. Femmes rurales : membres de coopératives, productrices artisanales
- 3. Agriculteurs : cultivateurs de mil, riz, maraîchers ou éleveurs
- 4. Diaspora : souhaitant contribuer au développement économique de leur région d'origine
- 5. ONG et bailleurs : recherchant un canal de financement décentralisé

### Fonctionnalités Clés

#### Côté Emprunteurs

- Création de compte avec contrôle d'identité (KYC simplifié)
- Dépôt de projet avec budget, échéancier, objectif, photo
- Suivi du financement reçu, avancement du projet
- Rappels automatiques de remboursement par SMS/USSD
- Notation automatique selon l'historique de paiement

#### Côté Investisseurs

- Interface de consultation et filtrage des projets
- Paiement par mobile money, carte bancaire ou portefeuille numérique
- Calcul des rendements et suivi des remboursements
- Évaluation post-financement du sérieux et de la transparence du porteur de projet
- Notifications lors des remboursements ou retards



# Modèle Économique

Kredilink repose sur un modèle durable :

- Commission sur chaque prêt abouti (entre 2% et 5%)
- Abonnements premium pour les projets à forte visibilité
- Offres partenaires : banques, opérateurs mobiles, agences de développement
- Marketplace de services (formation financière, achat groupé, etc.)

# Stack Technique Suggéré

- Frontend Mobile: Flutter ou React Native
- Backend: Firebase ou Supabase (authentification, base de données, notifications)
- Paiement : APIs Mobile Money (Orange, MTN, Moov), Stripe pour cartes
- Support USSD / Offline: Africastalking, Twilio Programmable Messaging
- Base de données : Firestore (Firebase) ou PostgreSQL (Supabase)
- Monitoring: Sentry, Firebase Crashlytics

# **Avantages Clés**

- Accessibilité : utilisable sur smartphone ou téléphone basique (USSD)
- Impact social : inclusion financière, autonomisation des femmes, sécurité alimentaire
- Transparence : traçabilité des fonds, historique public des projets
- Engagement local : les projets sont notés par les investisseurs
- Scalabilité : le modèle peut être étendu à d'autres pays ou régions

# Documentation Technique (Phase suivante)

- 1. Architecture de l'application : microservices ou BaaS
- 2. Schéma de base de données : tables projets, utilisateurs, paiements
- 3. Flows utilisateurs: soumission de projet, validation, financement, remboursement



#### 4. APIs principales:

- Authentification (JWT, OAuth)
- Paiement mobile (Orange, MTN)
- Gestion des projets (CRUD)
- Notifications (e-mail, SMS, push)
- Accès USSD

## Conclusion

Kredilink représente une réponse concrète et inclusive à la problématique de l'exclusion financière. En s'appuyant sur les technologies mobiles et la logique du financement participatif, la plateforme permet à de nombreux porteurs de projets d'accéder à un capital de démarrage ou de développement. Grâce à sa simplicité d'utilisation, son ancrage local, et sa transparence, Kredilink ambitionne de devenir un outil structurant pour l'économie sociale et solidaire en Afrique et au-delà. Son potentiel d'impact social et économique est considérable, notamment en matière d'autonomisation des femmes, de développement rural, et de participation de la diaspora au financement local.

La réussite du projet reposera sur une exécution rigoureuse, des partenariats solides, une sécurité technologique renforcée, et une capacité à adapter l'offre aux réalités de terrain.