

第一节 垄断一、垄断的含义及其原因

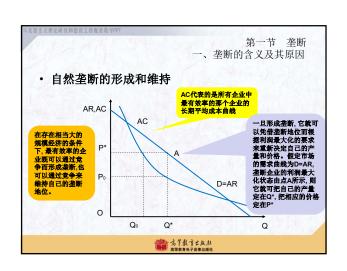
• 自然垄断的形成和维持

- 不变成本非常大,可变成本与边际成本相当小,随产量增加,平均成本不断下降,一直到一个充分大的产量上才达到最低点。

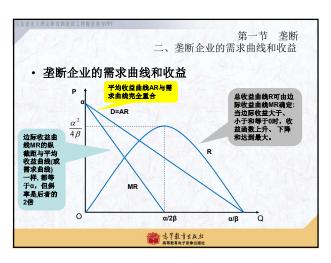
- 该产量足够满足市场需要,如果有不止一个企业生产该产品,则它们都无法达到最低的成本。

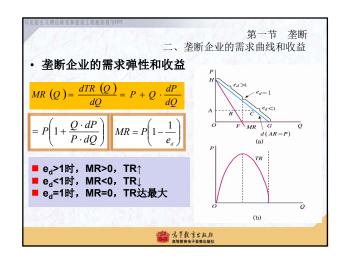
- 在这种情况下,这个最有效率的企业通过价格战,把其他的企业排挤出去,直到最后独占整个市场,形成垄断。

- 一旦形成垄断,它就可以凭借垄断地位而根据利润最大化的要求重新决定自己的产量和价格。

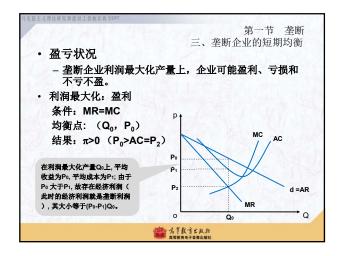


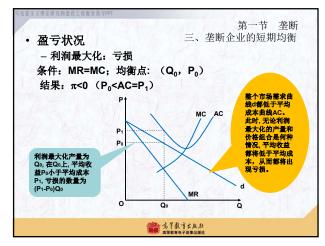


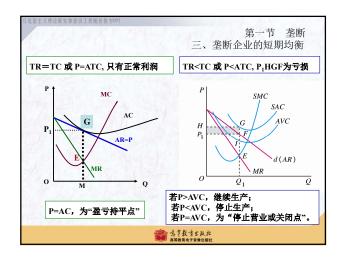




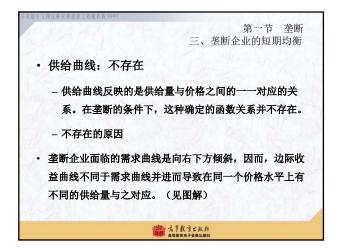


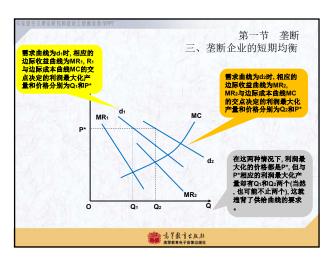


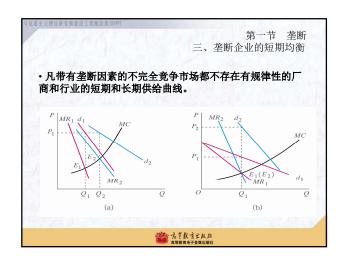


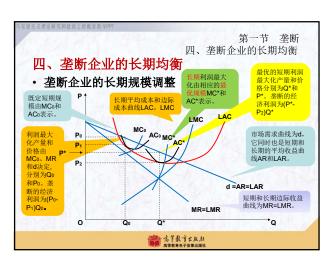


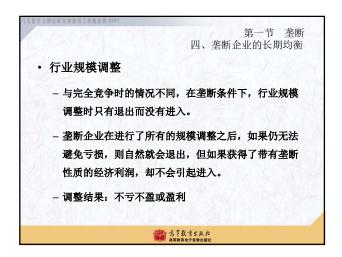


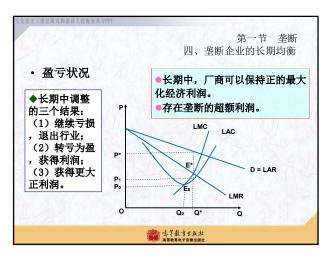


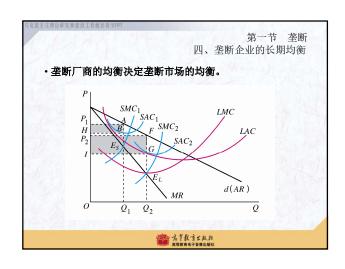




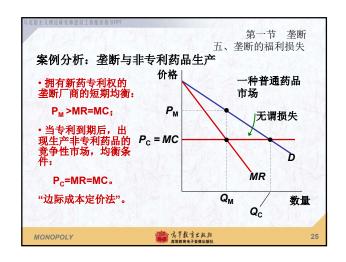


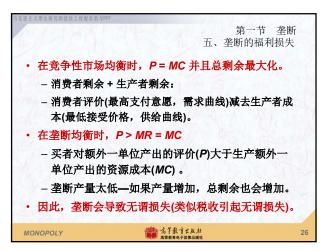


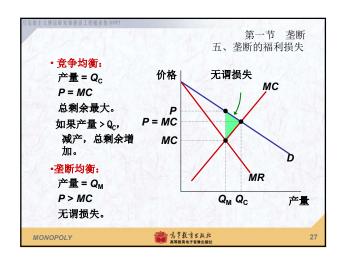




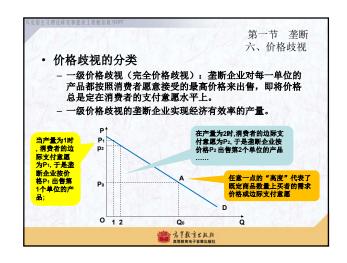


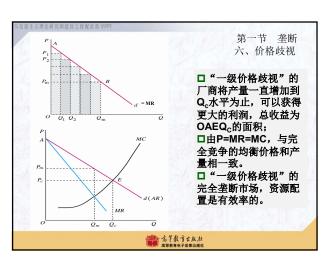


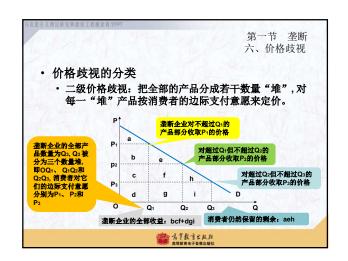


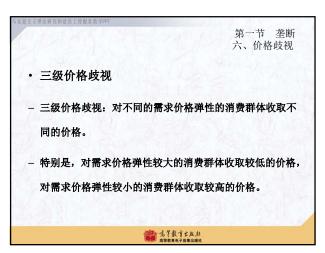


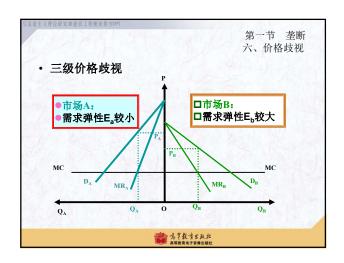














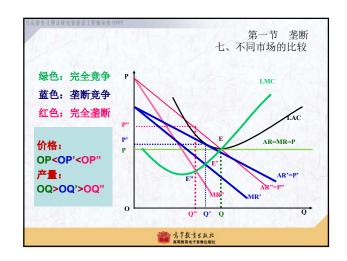
第一节 垄断 六、价格歧视

• 市场力量( Market Power )的测度: 成本加成 定价  $\frac{P-MC}{P} = \frac{1}{|e_d|}$ • 我们可以用这个公式测度市场力量,即价格中的成本加成部分在价格中占多大比重,而这个比重由需求价格弹性决定:
• 弹性绝对值( $|e_d|$ )越大,则市场力量越小;
• 弹性绝对值( $|e_d|$ )越小,则市场力量越大。



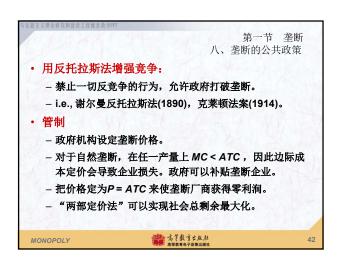


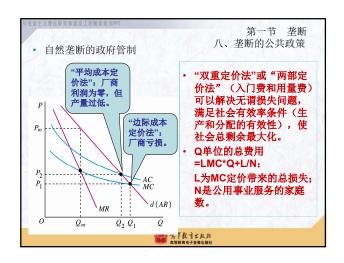


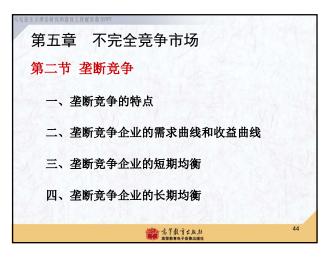




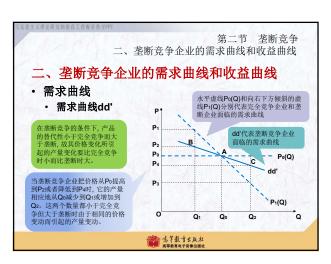


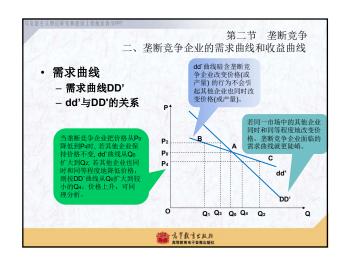


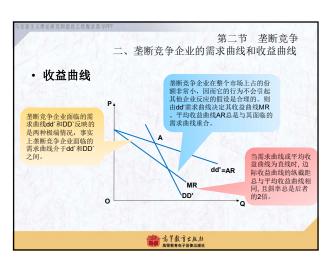


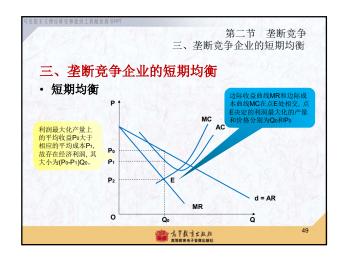


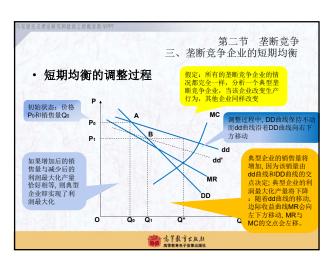


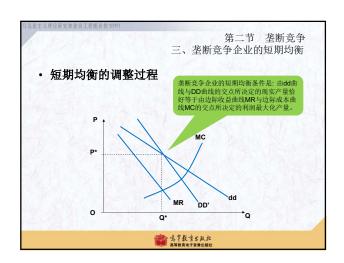


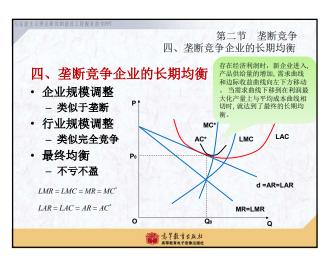


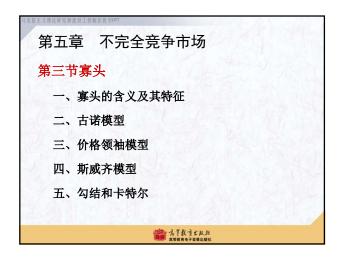


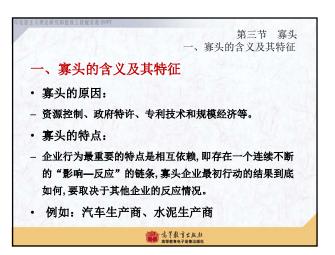


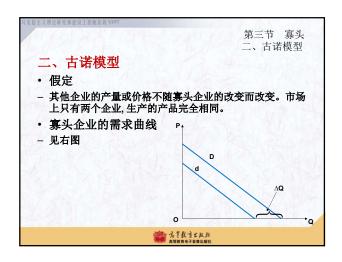


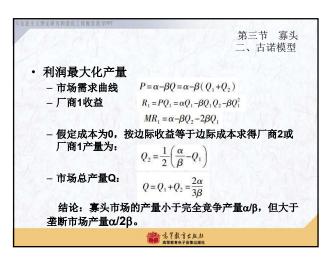












第三节 寡头三、价格领袖模型

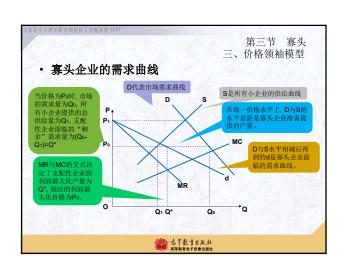
一、价格领袖模型

他促定

价格的决定由居支配地位的大企业作出,其他小企业则紧随其后,即跟随大企业同时和同等程度地改变价格。

大企业制定的价格不会过高,而小企业的生产能力又相对有限,不能够完全满足市场的需要。

大企业提供市场需要的剩余部分



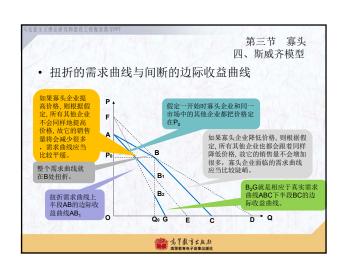
第三节 寡头四、斯威齐模型

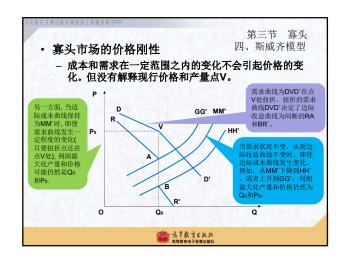
• 假定

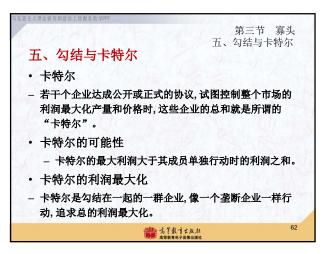
- 寡头企业改变价格时,其他企业的反应具有不对称"的特点

- 寡头企业降低价格,其他企业也会同时和同等程度降低价格;寡头企业提高价格,其他企业却维持原来的价格不变。

- 在这种情况下,寡头企业面临的需求曲线会在现行价格处发生"扭折";边际收益曲线是"间断"的。







第三节 寡头 五、勾结与卡特尔
 卡特尔利润最大化与寡头的比较
 假设两个寡头企业的卡特尔,市场需求曲线为 : P=α-βQ= α-β(Q<sub>1</sub>+Q<sub>2</sub>)。边际成本为零。
 卡特尔的利润最大化(如垄断企业)产量、价格和利润为: Q\*=α/2β, P\*=α/2, π\*=α²/4β。
 不合作的两个寡头企业(如古诺模型)的产量、价格和利润为: Q<sub>1</sub>=Q<sub>2</sub>=α/3β, P\*=α/3, π\*=π<sub>1</sub>+π<sub>2</sub>=2α²/9β。

第三节 寡头 五、勾结与卡特尔

• 卡特尔的利润分配问题

- 尽管卡特尔可以通过联合行动获得垄断利润,但是如何在成员之间分配垄断利润却是一个难题。

- 分配标准: 边际成本相等; 企业影响力; 销售水平; 生产潜力; 所在区域。

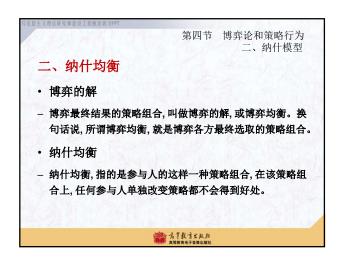
• 卡特尔的不稳定性

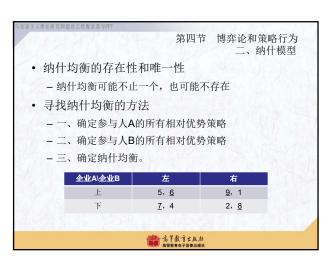
- 总是面临其成员的欺骗,不遵守已经达成的价格和产量协议。

- 当其他企业均坚持卡特尔价格时,某个企业就有改变价格以获得更多利润的动机。



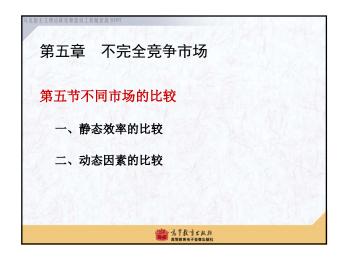


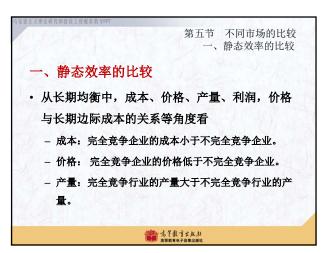




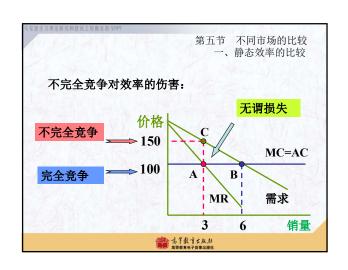


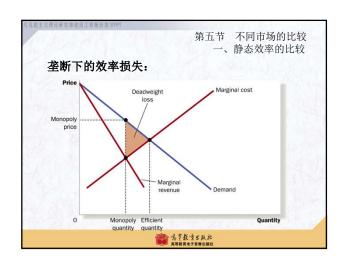


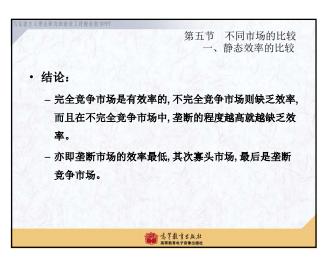




第五节 不同市场的比较一、静态效率的比较一、静态效率的比较。 从长期均衡中,成本、价格、产量、利润,价格与长期边际成本的关系等角度看。 利润: 完全竞争和垄断竞争企业没有经济利润,垄断和寡头企业有经济利润。存在经济利润,意味着分配给该行业的资源太少,不能满足社会的需要。 完全竞争企业的长期利润最大化条件意味着边际社会价值等于边际社会成本。这是有效率的表现。







第五节 不同市场的比较 一、静态效率的比较

## > 政府干预: 反垄断

- 1984年,美国司法部依据《反托拉斯法》拆分AT&T,分 拆出一个继承了母公司名称的新AT&T公司(专营长途电话 业务)和七个本地电话公司(即"贝尔七兄弟")
- 1995年,又从公司中分离出从事设备开发制造的朗讯科技和NCR,只保留了通信服务业务。
- 2000年后,AT&T又先后出售了无线通信,有线电视和宽带通信部门。

高等教育出版社 高等教育出版社

第五节 不同市场的比较 二、动态因素的比较

## 二、动态因素的比较

- 技术进步(创新的成本与收益)
- 从静态的角度来看,完全竞争企业是有效率的,而不完全竞争企业则是无效率的。
- "静态"的意思是指技术不变。一旦引入技术进步,结果可能大不相同。
- 相对于完全竞争企业,不完全竞争企业的技术进步可能更快一些;这可能会抵消掉其静态的低效率还有余,从而使得它的综合的效率超过完全竞争企业。

高等教育出版社 高等教育出版社

