

# Sylvain Beggiora

## Développeur-Web



### ME CONTACTER

Chemin de la Gravière 31

1225 Chêne-Bourg

+4179 874 54 93

[Sylvain.beggiora@outlook.com](mailto:Sylvain.beggiora@outlook.com)

[Site Web](#)

[GitHub](#)

[Linkedin](#)

### LANGAGES INFORMATIQUES

HTML / CSS

JAVASCRIPT

PHP

MySql

### CERTIFICATS

2022 : ICT Desktop Technician

2022 : Javascript Front-End

2022 : PHP-MySql

2022 : PHP

2021 : Certificat de ventes

### NATIONALITE

Nationalité : français

Autorisation de séjour  
catégorie C

### LANGUES

Français : Langue natale

Anglais : niveau B2

### LOISIRS

Guitare Classique

Natation

Programmation projet  
personnel

Gastronomie avec les amis

### COMPETENCES

Aperçu système et architectures informatiques.

Installation et configuration ainsi que mise à niveau de système d'exploitation.

Installation de matériel, par exemple : disques durs, cartes graphiques, etc...

Migrations de données.

Installation d'imprimantes et autres périphériques.

Installation et configuration de logiciel standard.

Mise en évidence et répétition de la procédure à suivre en cas d'erreur.

Acquisition des bases de l'installation d'un réseau.

Création de site web.

Création de Base de donnée.

Gérer l'appel à une API.

Librairie Bootstrap, AOS, Anime.js...

### EXPERIENCES PROFESSIONNELS

[Août 2020 – Juin 2022 Swisscom Directories AG Digital Marketing Consultant](#)

- Gérer un portefeuille client, prospection-fidélisation,
- augmentation de 10% de la valeur sur une année.
- Vendre des prestations de référencement sur
- internet SEA SEO
- Création de site web, HTML CSS JavaScript
- Vendre des prestations publicitaires publié dans les
- annuaires.
- Mise en place d'une application Excel en VBA pour
- un calcul de financement des services.

[Déc. 2018 – Avril 2020 Bell Food Groupe \(Service Gastronomie Molard\) Vendeur en produit carné](#)

- Prospecter et fidéliser un portefeuille clients.
- Vendre des produits carnés auprès des
- restaurateurs genevois.
- Mise en place d'un suivi du stock pour créer des
- actions de vente à la semaine.
- Résultat augmentation de 2% de moyenne des
- ventes sur 2019

[Jan. 2016 – Nov. 2018 My Project, M&F Conseil Conseiller Financier](#)

- Vendre et conseiller des placements en assurance vie
- Manager une équipe de télévendeurs
- Création d'un cahier d'analyse Excel Access
- 3 000 000 de CA d'affaire en assurance vie par année