# 2장 Neighborhood-based Collaborative Filtering

이마태

#### 목차

- 1. 개요
- 2. Rating 예측 방법
- 3. User-Based, Item-Based 비교
- 4. Neighborhood-based CF의 강/약점
- 5. 질문 & 디스커션

#### 1. 개요

- ✓ Neighborhood-based Collaborative Filtering의 종류
  - User-based 자신과 유사한 사용자들이 매긴 점수 사용
  - Item-based 자신이 매긴 아이템 중 예측하려는 아이템과 유사한 아이템의 점수 사용
- ✓ Neighborhood-based Collaborative Filtering 사용 목적
  - Rating value 예측 Ex) 왓챠 영화 평점 예측
  - Top-k 아이템 / Top-k 유저 Ex) 넷플릭스 컨텐츠 목록, 쿠팡 상품 목록, 페이스북 추천 친구

## 2. Rating 예측 방법

- User-based: user 간의 유사도
- Item-based: item 간의 유사도 계산
- Neighborhood 집단 결정. 집단 안에서의 가중 평균을 최종 예측에 사용

- 유저들이 점수를 매기는 scale이 다름
  - Ex) 전체적으로 좋아하는 경향 or 전체적으로 싫어하는 경향
- 유저 row별로 mean-centered된 점수 사용

Item-Id $\Rightarrow$	1	2	3	4	5	6	Mean
User-Id $\Downarrow$							Rating
1	7	6	7	4	5	4	5.5
2	6	7	?	4	3	$\mid 4 \mid$	4.8
3	?	3	3	1	1	?	2
4	1	2	2	3	3	$\mid 4 \mid$	2.5
5	1	?	1	2	3	3	2



$\overline{\text{Item-Id}} \Rightarrow$	1	2	3	4	5	6
$\text{User-Id} \Downarrow$						
1	1.5	0.5	1.5	-1.5	-0.5	-1.5
2	1.2	2.2	?	-0.8	-1.8	-0.8
3	?	1	1	-1	-1	?
4	-1.5	-0.5	-0.5	0.5	0.5	1.5
5	-1	?	-1	0	1	1

- 1. 타겟 유저(3번)와 다른 유저들 간의 유사도 계산
  - Top-2(k) closest users: 1, 2

$Item-Id \Rightarrow$	1	2	3	4	5	6	Mean	Cosine(i,3)	Pearson(i,3)
User-Id $\Downarrow$							Rating	(user-user)	(user-user)
1	7	6	7	4	5	4	5.5	0.956	0.894
2	6	7	?	4	3	4	4.8	0.981	0.939
3	?	3	3	1	1	?	2	1.0	1.0
4	1	2	2	3	3	$\mid 4 \mid$	2.5	0.789	-1.0
5	1	?	1	2	3	3	2	0.645	-0.817

2. k-neighbor(1,2번 user)의 가중 평균 계산하여 평점 예측

$$\hat{r}_{uj} = \mu_u + \frac{\sum_{v \in P_u(j)} \text{Sim}(u, v) \cdot s_{vj}}{\sum_{v \in P_u(j)} |\text{Sim}(u, v)|} = \mu_u + \frac{\sum_{v \in P_u(j)} \text{Sim}(u, v) \cdot (r_{vj} - \mu_v)}{\sum_{v \in P_u(j)} |\text{Sim}(u, v)|}$$

$$\hat{r}_{31} = 2 + \frac{1.5 * 0.894 + 1.2 * 0.939}{0.894 + 0.939} \approx 3.35$$

$$\hat{r}_{36} = 2 + \frac{-1.5 * 0.894 - 0.8 * 0.939}{0.894 + 0.939} \approx 0.86$$

$\frac{\overline{\text{Item-Id}} \Rightarrow}{\text{User-Id} \downarrow}$	1	2	3	4	5	6	Mean Rating	Cosine $(i, 3)$ (user-user)	$ \begin{array}{c} \text{Pearson}(i,3) \\ \text{(user-user)} \end{array} $
User-Iu 🔱							Rating	(user-user)	(user-user)
1	7	6	7	4	$\mid 5 \mid$	$\mid 4 \mid$	5.5	0.956	0.894
2	6	7	?	4	3	4	4.8	0.981	0.939
3	?	3	3	1	1	?	2	1.0	1.0
4	1	2	2	3	3	4	2.5	0.789	-1.0
5	1	?	1	2	3	3	2	0.645	-0.817

3. raw rating 사용한 점수 / mean-centered rating 사용한 점수 비교

$\frac{\text{Item-Id} \Rightarrow}{\text{User-Id} \Downarrow}$	1	2	3	4	5	6
1	7	6	7	4	5	4
2	6	7	?	4	3	4
3	?	3	3	1	1	?
4	1	2	2	3	3	4
5	1	?	1	2	3	3

Raw

rtem-id →	1		J 3	🛨	9	0
User-Id $\Downarrow$						
1	7	6	7	4	5	4
2	6	7	?	4	3	$oxed{4}$
3	6.49	3	3	1	1	4
4	$\parallel 1$	$\overline{2}$	2	3	3	$\left[egin{array}{c} 4 \end{array} ight]$
5	1	?	1	2	3	3

Item-Id  $\Rightarrow$  1 2 3



Mean-centered

Item-Ia $\Rightarrow$	1	2	პ	4	) Э	0	l
User-Id $\Downarrow$							
1	7	6	7	4	5	4	]
2	6	7	?	4	3	4	
3	3.35	3	3	1	1	0.86	3
4	$\parallel 1$	$\overline{2}$	2	3	3	$\mid 4 \mid$	
5	1	?	1	2	3	3	

- Raw rating 사용한 방법
  - 각 유저의 점수 scale을 반영하지 않음
- Mean-centered rating 사용한 방법
  - 해당 유저의 scale을 반영
  - Allowed range 밖의 값(0.86)이 나올 수 있음

#### 3. User-Based, Item-Based 비교

- Item-based
  - Robust
    - User 수 ⟨⟨ Item 수 → User-based는 유저의 rating 변화에 민감
  - 유저에게 설명하기 용이: "태극기 휘날리며를 시청하여, 실미도 추천"
- User-based
  - 다양한 추천 결과 제공
  - 유저에게 설명하기 애매함. 자기와 관련된 유저의 profile을 제공할 수는 없기 때문

#### 4. Neighborhood-based CF의 강/약점

#### • 강점

- 직관적. 설명하기 쉬움 (model-based는 그렇지 않음)
- 새로운 유저나 아이템이 추가되어도 stable

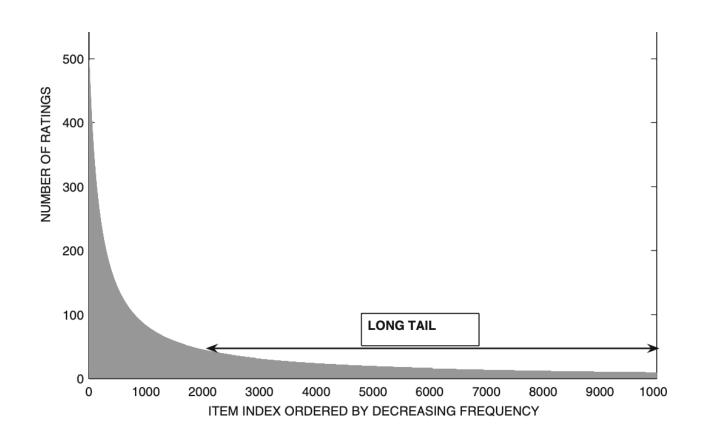
#### • 약점

- offline phase에서 시간 복잡도가 커짐 (online에서는 항상 효율적)
  - offline phase: User간 / Item 간 유사도 계산
  - online phase: 가중 평균을 이용한 평점 예측
- sparsity 문제
  - user-based에서 나의 이웃들 중 타겟 영화를 평가한 사람이 한 명도 없다면, rating을 예측할 수가 없음
  - 한편으로는 좋지 않은 추천이라는 의미도 됨

### 5. 질문 & 디스커션

#### High-frequency items

- 인기 item vs 비인기 item
- 낮은 수익성 vs 높은 수익성
- Long tail에 있는 비인기 아이템은 마케팅 비용, 분배 비용 낮음<sup>[1]</sup>
- 검색 엔진, 가격 비교 엔진 등 트래픽 비용이 낮음<sub>[2]</sub>
- 많은 추천 알고리즘은 인기 item을 추천해주는 경향 → 다양성 없음



#### 참고 문서

- [1] https://www.investopedia.com/terms/l/long-tail.asp
- [2] https://www.practicalecommerce.com/Amazon-Does-Not-
- Do-Long-tail-Why-Should-You

# 감사합니다