Проблема	Решение	Ценностное предложение	Нечестное преимущество	Сегменты потребителей	
Ручное создание	Для организатора:	Для организатора:	• Команда	• Корпоративные	
опросов	• Создание тренировки с датой,	Автоматизируй рутину: от	разработчиков —	спортивные	
организаторами	временем, стоимостью,	записи до получения	целевые	команды	
Нерациональное	лимитом и тд	оплаты за тренировку в	пользователи,	• Небольшие	
использование	• Запуск автоопросов	один клик, не выходя из	которые сами	спортивные	
рабочего времени	• Просмотр записавшихся,	Telegram	сталкивались с	секции	
тренера на	подтверждение посещения		проблемой	• Фитнес тренеры	
административны	• Просмотр финансов, вывод	Для участников:	организацией	с групповыми	
е задачи	средств	Записывайся на	тренировок	занятиями	
Ошибки в работе,		тренировки и оплачивай		• Детские	
забывчивость	Для участников:	их в 2 касания, не покидая		спортивные	
Неудобство отслеживания	• Регистрация и заполнение профиля	мессенджер		секции	
финансов	• Возможность пополнить	Верхнеуровневый		Ранние последователи	
Неорганизованнос	внутренний счет	концепт		• Тренер-	
ть для участников	• Автосписание средств после	Эффективный помощник		организатор	
, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	тренировки	для ваших тренировок в		занятий	
	• Напоминания о предстоящей	Telegram, полностью		341711717	
	тренировке	автоматизирующий		• Корпоративные	
Существующие	Ключевые метрики	процесс записи,	Каналы сбыта	организаторы	
альтернативы	• Количество активных	напоминаний и расчетов,	• Telegram каналы и		
Ручные опросы в	пользователей (организаторов и	предоставляя	чаты,		
Telegram чатах	участников)	возможность	посвященные		
Таблицы (Excel,	• % организаторов, создавших	фокусироваться только на	спорту, фитнесу		
Google sheets) для	первую тренировку	тренировочной	• Ведение своего		
учета записей и	• Общий оборот через бота	деятельности	telegram канала		
платежей	• Среднее количество тренировок		• Контекстная		
Веб платформы	на одного организатора		реклама по		
«Наигру»,	на одного организатора		запросам		
«TimeSnap», не			• Тематические		
интегрированные			группы Вконтакте		
в Telegram			, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,		
	Структура расходов		Потоки выручки		
Хостинг и инфрастр	уктура – 4000 руб/ год	• Комис	• Комиссия с платежа 1-3% с успешной транзакции		
Мариотинговые рас	ходы – 50 000 руб первый месяц	• Полпи	ска (базовый бесплатный т	ариф и платный тариф с	

Lean canvas для telegram бота по организации тренировок и автоматизированного сбора платежей

расширенным функционалом)

Комиссии платежных агрегаторов – 2,5% от суммы успешной транзакции