

DETALLE CUENTAS. ESTADO DE RESULTADOS

Ingresos

Podemos definir los ingresos como los incrementos en el patrimonio neto de una empresa debido a los incrementos de los activos o disminución de los pasivos. Desde un punto de vista comercial, podemos definir el ingreso como el cobro o derecho de cobro que se genera a cambio de la venta de un producto o prestación de un servicio.

Los principales ingresos son los siguientes:

- Ventas
- Subvenciones
- Ingresos por arrendamientos
- Ingresos por prestaciones de servicios de la compañía al exterior.
- Ingresos financieros generados por las inversiones que tenga la empresa.
- Ingresos extraordinarios.

Gastos

Podemos clasificar los gastos en los siguientes grupos

- Compra de mercaderías, Materias Primas y otros aprovisionamientos. Incluimos aquí todo gasto generado para abastecerse de los bienes que serán vendidos posteriormente.
- Alquileres, transporte, seguros, servicios de profesionales independientes, publicidad. Están relacionados con la actividad de la empresa.
- Sueldos y salarios
- Gastos financieros. Son los gastos por el pago de los intereses por las deudas que ha contraído la empresa.
- Gastos extraordinarios. En esta partida podríamos incluir los gastos que no están relacionados con actividad de la empresa y que no se van a dar de forma recurrente.
- **Gastos por amortización** Es la contabilización de la depreciación que se produce a lo largo de la vida útil de los activos fijos.
- Gastos por dotación de provisiones. Las provisiones son correcciones del valor de activos que todavía no se han producido. A pesar de que todavía no se han producido, y puede que no se produzcan, la empresa dota una provisión para cumplir con el principio de prudencia.