

El problema y quién lo tiene

nuestra solución

el beneficio que aporta

ELEVATOR PITCH TEMPLATES PARA UNA STARTUP

Mi empresa nombre

ha creado explica tu producto de forma sencilla

para tus clientes

a qué problema resuelve

para beneficio o valor aportado

Mi empresa nombre

ha creado explica tu producto de forma sencilla

para tus clientes

a qué problema resuelve

y qué te hace único

ELEVATOR PITCH TEMPLATES PARA UNA STARTUP

Soy nombre , CEO de _____
ofrecemos explica tu producto de forma sencilla
para tus clientes
que les permite beneficio o valor aportado
para beneficio o valor aportado,
a diferencia de tus competidores ,
nosotros tus factores diferenciales

Adicionales:

...nuestros clientes son *tu público objetivo*

...es una gran oportunidad porque _____

...el equipo está formado por *equipo*

...nuestra vision es _____

...hemos demostrado que *hitos / tracción*

ELEVATOR PITCH TEMPLATES PARA UNA STARTUP

Did you know that (customer category) experience (massive pain)? This is a (market size) billion dollar opportunity in the US alone. (Product name) is a (product category) that (value proposition.) Unlike other alternatives we, (key differentiator). The team includes (credible team bios) and we make money by (business model). In essence, we are the (well know analogue) for (analogue product category) and our vision is to (how will the world be different? Why do you care?) We have already (executed milestones) and you must be involved because (invite!)