(•••) Декомпозиция аналитической задачи

Любая задача прилетает аналитику «сырой», в самой общей форме. Пытаясь решить её с наскока, вы рискуете совершить логические ошибкам, неверное обработать данные и даже упустить из виду важные части задачи. Нужно делить её на блоки, а те на подзадачи. Это называется декомпозиция, и ей тоже стоит научиться.

В проектах учебной программы мы декомпозировали задачи за вас. Сейчас вам предстоит сделать это самостоятельно:

1. Вместе с заказчиком выработайте образ конечного результата

Например, «на основе персональных данных сформировать список пользователей, которым надо отказать в кредите».

Конкретизируйте форму представления результата: таблица, график, презентация или что-то другое. Всё, что касается заказчиков, обычно происходит и может потребовать нескольких итераций. Будьте терпеливы и настроены на сотрудничество, не отчаивайтесь после первых безрезультатных переговоров.

2. Выделите этапы решения

Какие шаги приведут вас к желаемому результату? Каждый этап должен иметь **один** конечный результат, например:

- 1. выгрузка данных;
- 2. график;
- 3. алгоритм.

- 3. Вы можете предварительно визуализировать декомпозицию в виде:
 - 1. блок-схемы;
 - 2. майнд-карты.
- 4. Проверьте себя. Если вы успешно завершите каждый из описанных шагов, получите ли вы заранее определённый конечный результат?

В трекере можете группировать похожие задачи. Например, «Знакомство с данными», «Предобработка», «Исследовательский анализ данных».

Не создавайте по задаче на каждый мелкий шаг: "Открыть Jupyter Notebook", "вызвать функцию print()". Изучите, как были сформулированы шаги в учебных проектах. Объединяйте мелкие действия наподобие «Избавиться от пропусков» и «Нормализовать данные» в одну задачу «Предобработка».

Вот неудачный пример декомпозиции задачи:

CDA-11: Анализ программы лояльности Декомпозиция проекта

Декомпозиция

Теперь приведём пару удачных примеров. Это первый:

	EDA-1: Выявление профилей потребления Примирование техзадания
	EDA-1: Выявление профилей потребления Д 2. Загрузка, первичный осмотр и предобработка данных
	EDA-1: Выявление профилей потребления Проведение исследовательского анализа данных (EDA)
	EDA-1: Выявление профилей потребления Д 4. Сегментация покупателей на основе истории их покупок
	EDA-1: Выявление профилей потребления
	EDA-1: Выявление профилей потребления Презентация
Второй, более детальный:	
	EDA-75: Декомпозиция задачи Шаг 1. Изучение общей информации. Подготовка данных.
	EDA-75: Декомпозиция задачи Шаг 2. Добавление нужных столбцов. Исследовательский аналализ.
	EDA-75: Декомпозиция задачи ☐ Шаг 3. Провести категоризацию столбца 'product' и кластеризацию по столбцам 'price' и 'quantity'.Найти заказы в которых было куплено только одно наименование товара
	EDA-75: Декомпозиция задачи Шаг 4. Оценить качество разных способов разбивки по категориям.
	EDA-75: Декомпозиция задачи Шаг 5. Провести окончательную границу между категориями. Построить графики, сформулировать и проверить статистические гипотезы.
	EDA-75: Декомпозиция задачи Шаг 6. Выводы, рекомендации.