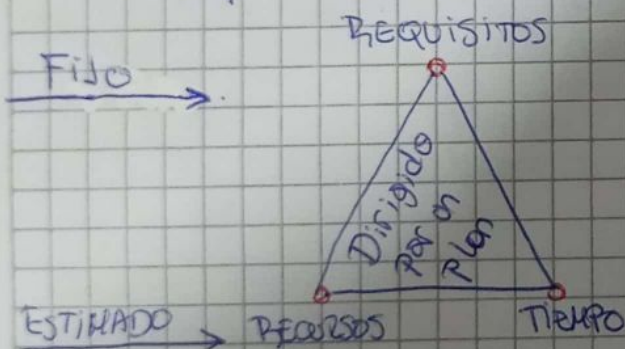


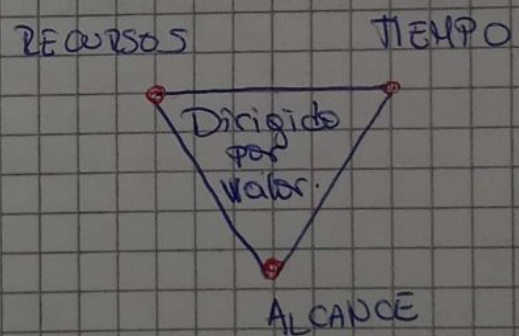
REQUERIMIENTOS EN AMBIENTES ÁGILES. USER STORIES.

- Construir el producto correcto que le de valor al negocio.
- Determinar qué es "solo lo suficiente" para comenzar.
- Usar historias y modelos para mostrar qué construir.
- El mejor medio de comunicación es la comunicación cara a cara.
- Cliente disponible
→ Ni antes, ni después. ←
- JUST IN TIME → Analice cuando lo necesite, no antes.
→ Descartar desperdicios.
- Permite que fluya la info. vocal, subvocal, gestual con retroalimentación.
- El pto. máx. cuando 2 personas se encuentran co-localados.

Enfoque tradicional



Enfoque Ágil.



- La gestión de Requerimientos de este enfoque, trabaja a nivel de:

→ REQ. DE NEGOCIO

→ REQ. DE USUARIO

- US = Req. de usuarios alineados al req. de negocio.

= Necesidades de usuarios que satisfacen las necesidades del negocio

REQ. DE NEGOCIO

REQ. DE USUARIO

REQ. DE SOFTWARE

→ Deben trabajar juntos técnicos y no técnicos, entendiendo las necesidades y el negocio, descubriendo la solución de forma colaborativa.

Junto a un equipo motivado y competente, entregamos frecuentemente valor a los stakeholders, recibiendo un feedback que nos ayuda a optimizar el product backlog.

- El PO es el representante de todo lo que tempan que dicen los stakeholders del negocio.

Principios Ágiles relacionados a los Requerimientos Ágiles:

1. La prioridad es satisfacer al cliente a través de releases tempranos y frecuentes (2 semanas a 1 mes).
2. Recibir cambios de requer., aun en etapas finales.
4. Técnicos y no técnicos trabajando juntos todo el proyecto.
6. El medio de comunicación por excelencia es cara a cara.
11. Los mejores arquitecturas, diseños y requerim., emergen de equipos autoorganizados.

USER STORIES

↓
Es una descripción corta de una necesidad que tiene el usuario respecto de un producto de SW.

PARTES DE UNA US → 3C → Conversación → La ++ importante
Card (Target)
Confirmación

↓
forma de expresarla: Como <nombre del rol>, quiero <actividad> para <valor de negocio que recibe>

<nombre del rol> → Representa quién está realizando la actividad.
<actividad> → Representa la acción que realiza el sist.
<valor de negocio> → Comunica por qué es necesario la actividad.

As who, I want what so that why

Frase verbal = forma corta de referenciar la US.

⇒ Los US son:

- Una necesidad del usuario
- Una descripción del producto
- Un item de planificación
- Token para una conversación (Recordatorio de que hay que hablar con el cliente)
- Mecanismo para definir una conversación

NO SON una especificación de requerimiento de SW.

El PO prioriza los US en el Product Backlog.

↓
Orden del

Las US son pasiones verticales:

Story 1	Story 2
GUI	
Business Logic	
Database	

No técnicos

USUARIOS REPRESENTANTES (PROXIES) →

- Gerentes de Usuarios
- Gerentes de desarrollo
- Alguien del grupo de mkt.
- Vendedores
- Expertos del dominio.
- Clientes
- Capacitadores y personal de soporte.

- Roles que cubren al PO cuando este no puede cumplir el rol.
- Son personas de negocio.
- No es la situación ideal, pero a veces nos queda otra.

→ CRITERIOS DE ACEPTACIÓN de US: Info concreta que nos sirve para saber si lo que implementamos es correcto.

- Definir límites para un US
- Ayudan a que los PO respondan lo que necesitan para que los US provean valor (RF mínimos).
- Ayuda a que el equipo tenga una visión compartida de los US.
- Ayuda a desarrolladores y testers a driver los pruebas.
- Ayudan a los desarrolladores a saber cuando parar de agregar funcionalidades.

¿Cuándo son buenos los C.A.? → Definen una intención, no una solución.

→ Son independientes de la implementación.

Relativamente de alto nivel, no es necesario que se escriba c/detalle.

¿Entonces? ¿Dónde van los detalles?

Por ej: El formato del saldo es 999.999.999,99
User listo desplegable, user checkbox.

→ Son el resultado de las conversaciones con el PO.
Se pueden capturar en dos lugares:

- Documentación interna de los equipos.
- Pruebas de aceptación automatizadas.

PRUEBAS DE ACEPTACIÓN → Sintaxis = Probar + frase verbal

- Expresan detalles resultantes de la conversación.
- Complementan lo US.

Definition of Ready = Una medida de calidad que construye el equipo en su conjunto para poder determinar que lo us está en condiciones de entrar a una iteración de desarrollo.

↓
Esto lista lo us pero empezamos a desarrollarlo?

↓ lo define el equipo.

→ Tiene que tener de mínimo lo que plantea el invest model:

Independent	→	El PO los prioriza p/q se pueden desarrollar en cualquier orden.
Negotiable	→	el "qué", no el "cómo".
Valuable	→	debe estar el "para qué" = valor de negocio
Estimable	→	asignarle un peso.
Small	→	debe ser "consumido" en una iteración se empieza y se termina
Testable	→	poder demostrar p' lo us se implementa cumpliendo los CA p' se definieron.

• Al INVEST model, el equipo le puede agregar más detalles pero definir el READY.

ESTIMACIONES DE SOFTWARE.

→ No es precisa

→ No es planear pero con la base de los planes.

→ A mayor dif entre plan y estimación \Rightarrow << Riesgo.

→ No son compromisos

→ ++ Info \Rightarrow -- Incertidumbre \Rightarrow -- Riesgos.

¿Para qué estimamos?

Errores de estimación \rightarrow Universo de incertidumbre

→ Fuentes de error: actividades omitidas

Falta de info

Falta de claridad
en el proceso

Reuniones

Gestión

Testing

Reproceso

Reingeniería

Todos los procesos
tienen un sesgo

Desafío = Encontrar una manera de medir tamaño
Basados en la experiencia. Empíricos. - Esfuerzo.

MÉTODOS TRADICIONALES = Basados en la experiencia

→ Datos históricos = recopilar info de proyectos anteriores
y elegir datos como referencia para
nuevos proyectos: - tecnología
- perfiles IT
- esfuerzo en hs, etc -

→ JUICIO EXPERTO = PURO \rightarrow Lo estudie un experto
Experiencia

→ JUICIO EXPERTO = DELPHI \rightarrow Grupo de expertos con
distintos tipos de expertises.
Similar al poker planning

→ ANALOGÍA \rightarrow Compararlo con proyectos de similares
características, en los cuales se pudo
haber trabajado o no

TIPS SOBRE ESTIMACIONES

- No utilizarlos como compromisos.
- Lo más valioso es el "proceso de estimar"
- pueden servir para saber si el trabajo planificado es factible o no
- puede servir como protección para el equipo.
- No hacer estimaciones tempranas → Estimar solo cuando es necesario. JUST IN TIME
- Estimaciones relativas → Son mejores si las comparamos

¿QUÉ ESTIMAMOS?

- Complejidad
- Esfuerzo
- Grado de incertidumbre

→ TAMAÑO NO ES ESFUERZO

→ ESFUERZO NO ES CALENDARIO → los estimaciones basados en tiempo = ++ errores

POKER ESTIMATION:

¿Por qué uso escala exponencial?

→ Porque el SW tiene un crecimiento, en complejidad, exponencial.

VELOCIDAD = Métrica más importante ágil.

→ Métrica de producto.

→ No se estima → Se calcula al final del sprint.

→ Se suman los puntos de c/us que el PO acepta

→ Sirve para ver si logro el ppto: Desarrollo Sostenible

↓
Da previsibilidad al equipo

CRISIS DEL SOFTWARE

Dificultad fundamental y persistente en la creación de sw de alta calidad, de manera eficiente y efectiva.

Con cada avances surgen nuevos problemas.

PROBLEMAS

- COMPLEJIDAD
- CAMBIO CONSTANTE
- CONFORMIDAD CON LAS ESPECIFICACIONES
- PRODUCTIVIDAD LIMITADA

No existe una "Bola de plata" o una solución milagrosa q' pueda resolverlos.

La mejora proviene de avances incrementales en la gestión de proyectos.

CICLO DE VIDA

DEL PROCESO

Define con qué actividades vamos a trabajar y cómo las vamos a implementar.

Énfasis en la organización, planificación, seguimiento y mejora continua de los procesos.

En el plan de proyecto se elige con qué ciclo de vida trabajar.

PARA UN PROYECTO

- Secuencial
- Recursivo
- Iterativo

SCRUM

→ Con duración fija

→ Con alcance fijo

Define la duración en función del alcance.

DEL PRODUCTO

Centrado en el desarrollo y la evolución de un producto desde su concepción hasta su obsolescencia.

Énfasis en los etapas del e. de vida de producto

- Idea inicial
- Planificación
- Entrega
- Mantenimiento
- Actualizaciones

AUDITORÍAS EN GESTIÓN DE LA CONFIGURACIÓN DE SW (SCM)

Garantizar la integridad, calidad y la trazabilidad de los componentes de SW a lo largo de su c.de.v.

