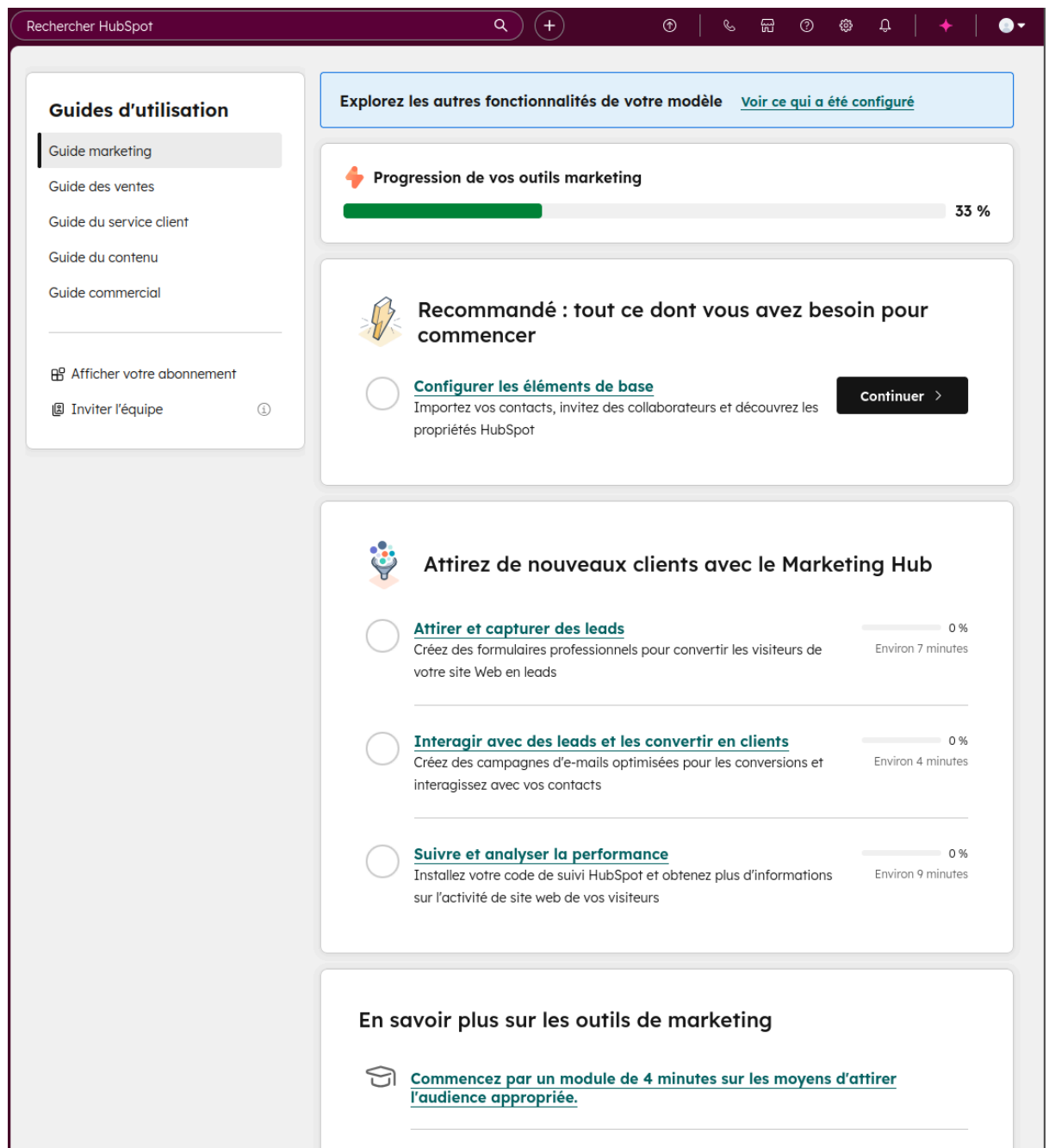


1. Création de compte HubSpot



2. Accueil / tableau de bord

Rechercher HubSpot

Tableau de bord

Paramètres

Vos préférences

Général

Notifications

Gestion de compte

Paramètres par défaut du compte

Journal d'audit

Utilisateurs et équipes

Mises à jour de produits

Intégrations

Téléchargements du marketplace

Suivi et analyse

Confidentialité et consentement

Sécurité

IA

Compte de paiement

Gestion des données

Propriétés

Objets

Contacts

Entreprises

Leads

Transactions

Tickets

Transactions

ConfigurationAssociationsPipelinesPlus

Afficher les Transactions dans l...

Personnalisation de tableau

Définir l'en-tête/le pied de page du tableau

Configurez l'affichage par défaut de l'en-tête/du pied de page de la transaction, qui s'affichera pour tous les utilisateurs.

Utilisez les pipelines de transaction pour gérer la façon dont vous suivez les revenus potentiels au fil du temps.

Sélectionnez un pipeline :Pipeline des ventesCréer un pipelineActions

ConfigurerRègles de pipelineAutomatiserLibellés d'élément Transaction

Nom de la phase	Probabilité	Utilisé dans	Propriétés de phases con
Rendez-vous planifié	20 %	1	
Qualifié pour achete	40 %	0	
Présentation planifié	60 %	0	
Décideur introduit	80 %	0	
Contrat envoyé	90 %	0	
Fermé gagné	Gagné (100 %)	0	
Fermé perdu	Perdu (0 %)	0	

+Ajouter une phase

4. Ajout d'un deal ou d'un contact

Rechercher HubSpot

Contacts Actions

John Doe
Testeur chez exemple.com
john_doe@exemple.com

Note E-mail Appel Tâche Réuni... Plus

Informat... Actions

E-mail
john_doe@exemple.com

Numéro de téléphone
--

Canaux préférés
--

Sujets de contenu favoris
--

Statut du lead
--

Date de création
16/02/2026 11:04 GMT+1

À propos Activités Plus Personnaliser

Résumé de la fiche d'information Breeze

Généré le 16 févr. 2026

Il n'y a aucune activité associée et des détails supplémentaires sont nécessaires pour fournir un résumé complet

Poser une question

Profil de contact

Nom de l'entreprise	Adresse postale
--	--
Ville	Code postal
--	--
État/Région	E-mail
--	john_doe@exemple.com

Inscriptions

Abonnements aux communications

● Utiliser des types d'abonnement pour gérer les communications que ce contact reçoit de votre part

[Afficher les abonnements](#)

Entre... + Ajouter

[exemple...](#) Princ...

Nom de domaine de l'...
Téléphone: --
[Ajouter un libellé d'associati...](#)

Afficher tous les Entreprise...

Trans... + Ajouter

Suivez les opportunités de revenus associées à cette fiche d'informations.

Ticke... + Ajouter

Suivez les demandes d'un client associées à cette fiche d'informations.

Pièces joint... Ajouter

Affichez les fichiers liés à vos activités ou chargés sur cette fiche d'informations.

5. Visualisation du pipeline avec vos deals

Recherches HubSpot

10

Menu à menu

+

+

Assistant

Université Paris Nanterre

Transactions

Tous les transactions

Mes transactions

...

Applique des transactions

Rechercher

Rechercher

Vue de tableau de bord

Pipeline des ventes

Filtres

4

Trier

Exporter

...

Enregistrer

Propriétaire de la transaction

Date de création

Date de la dernière activité

Date de fermeture

+

Plus

Filtres avancés

Rendez-vous planifié

Qualifié pour acheter

Présentation planifiée

1

exemple.com - 15/02

Date de fermeture: 20/02/2024

Propriétaire de la transaction: Lien Pro...

Date de création: 14/02/2024

...

Décideur introduit

Contrat envoyé

Fermé gagné

Fermé perdu

0 BUS | Montant total

0 BUS (20 %) | Montant pondéré

0 BUS | Montant total

0 BUS (40 %) | Montant pondéré

0 BUS | Montant total

0 BUS (60 %) | Montant pondéré

0 BUS | Montant total

0 BUS (80 %) | Montant pondéré

0 BUS | Montant total

0 BUS (100 %) | Montant pondéré

0 BUS | Montant total

Gagné (200 %) |

0 BUS | Montant total

Perdu (0 %) |