|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **编号** | **事件描述** | **根本原因** | **类型** |
| R1 | 用户认可度不高 | 没有足够区别于已有健身项目的吸引力 | 商业风险 |
| R2 | 健身房参与度不高 | 健身房负责人对网络宣传的了解不够、信心不足，及需要做一定的配合缺乏意愿 | 用户风险 |
| R3 | 无法实现足够的健身教程上传 | 健身房教练懈怠，没有录制好足够的、系统的健身教程视频 | 运营风险 |
| R4 | 用户操作流程出现问题 | 项目实现出现技术性错误导致产品使用出现问题 | 流程风险 |
| R5 | 人员不能及时到位 | 无法快速组建技术团队 | 人员风险 |
| R6 | 无法获得足够的推广费用 | 产品快速推广时，需要大量的资金，目前团队不具备，需要寻找投资 | 资金风险 |