Estrutura de Dados - Trabalho Prático – Arquivos Prof. Julio Fernando Lieira Sistema de Controle de Loja de Eletroeletrônicos

Fazer um programa em C para controlar as vendas e o estoque de uma Loja de Eletro Eletrônicos. O programa deverá conter 3 arquivos (Tabelas):

- produtos.dat: para cadastro dos Produtos. Os dados do Produto que devem ser armazenados são: Código, Descrição, Qtde, Qtde_Mínima e Preço;
- clientes.dat: para cadastro dos Clientes. Os dados do Cliente que devem ser armazenados são: Código, Nome, Endereço, Telefone, e-mail, data de nascimento;
- vendas.dat: para as Vendas realizadas. Os dados da Venda que devem ser armazenados são: Código da Venda, Código do Produto vendido, Código do Cliente, Quantidade adquirida, Data da Venda, Desconto no produto vendido. Deve ser armazenado um registro para cada Produto vendido, repetindo-se o código da venda.

Exemplos de Arquivos:

produtos.dat

Geladeira Electrolux Frost Free 2 Portas 380 Litros Inox - DW42X 1799.00 Liquidificador Daily 3 vel RI2103/91 -Philips Walita 84.90 Aspirador Cyclo 1600 AP-09 - Mondial 1 99.90 004Ferro a Vapor X500 - Black&Decker 1 59.90 Forno Elétrico 32L Super Cook Premium FR-03 - Mondial 3 249.90 Samsung Galaxy S4 Mini Duos 19192 Branco 4 599.90 Motorola Novo Moto G DTV Colors 8 3 78.21

clientes.dat

Jose da Silva Sauro
Rua dos Pintados, 105 –Jd. Aquarius –Lins
3456-9876
jsauro@gmail.com
002
Maria Felizberta Cambrosiana
Rua dos Bagres, 1056 –Jd Aquarius – Lins
3456-1234
mfeliziana@yahoo.com
003
Jose Antonio Carvalho
Rua 1 quadra 10 – Bauru
2134-5544
acarvalho78@hotmail.com

vendas.dat

004
001
003
001
1
23/01/2019
15.00
001
004
001
1
23/01/2019
0.00
002
007
002
1
23/01/2019
9.90
002
002
002
23/01/2019
1
4.90
003
006
003
1
24/01/2019
0.90
004
001
001
1
24/01/2019
199.00

- O Sistema deverá implementar as seguintes tarefas básicas:
 - Cadastro de Produtos;
 - Cadastro de Clientes;
 - Consulta de Produto por palavra chave na descrição do produto:

Aqui sistema deverá listar todos os produtos que contenham uma determinada palavra chave (digitada pelo usuário) na descrição do produto;

Consulta de Cliente por parte inicial do nome:

Aqui deve-se entrar com a parte inicial do nome do Cliente e o sistema mostrará todos os Clientes cujo nome inicia com esta parte;

➤ <u>Venda</u>:

Aqui deve-se solicitar o código do Cliente, localizá-lo e mostrar seu nome, solicitar o código do produto, localizá-lo e mostrar seus dados, pedir confirmação, gravar a venda no arquivo de vendas, decrementar e atualizar a quantidade do produto no arquivo de produtos, solicitar outro produto, e assim por diante. Quando terminar, deve-se totalizar o valor da compra;

Relatório de Produtos com estoque mínimo:

Aqui deverão ser listados todos os produtos cuja quantidade em estoque seja igual ou inferior à quantidade de estoque mínimo do produto;

Relatório de todos os Produtos comprados por um Cliente:

Aqui deve-se solicitar o código do Cliente e listar o código, descrição, quantidade e valor de todos os produtos por ele comprados. No final do relatório imprimir o total gasto pelo Cliente;

> Relatório de todos os Clientes que compraram um Produto:

Aqui deve-se solicitar o código do Produto e listar o nome de todos os Clientes que compraram este produto.

Relatório de Produtos vendidos em um determinado mês:

Aqui deve-se solicitar o mês e o ano. Depois devem ser listados todos os produtos vendidos neste mês e ano, mostrando o código, descrição, preço unitário, quantidade, preço total e desconto concedido. O relatório deve finalizar mostrando a quantidade de itens vendidos e o valor total.

<u>Bônus: (1,0) Produto Campeão de Vendas do Ano</u>: Mostre qual produto foi o campeão em unidades vendidas em um determinado ano, listando a quantidade vendida desse produto, bem como o total faturado. Aqui deve-se solicitar ao usuário somente o ano desejado.

Data Máxima da Entrega: dia da prova P1

O que entregar: - Código fonte (.c) por e-mail: jlieira@gmail.com;

Importante: utilizar funções e documentação do código

Grupo de no máximo 3 alunos.

Valor: 4,0 pontos