

回到课程

勤快诚信的销售女王

视频 章节测验

任务点已完成

6.2 已完成

本次成绩：100%

1 【单选题】在某一区域只拥有某销售或服务的单位或个人叫做

- A、 销售员
- B、 业务员
- C、 供货商
- D、 经销商

正确答案： D 我的答案： D 得分： 20.0分

2 【单选题】董明珠在一开始推销空调时,采用了什么样的销售策略

- A、 淡季返利
- B、 免费试用
- C、 降低价格
- D、 年终返利

正确答案： B 我的答案： B 得分： 20.0分

3 【判断题】零售商进货时可以从经销商进货,也可以直接从厂家进货

正确答案： × 我的答案： × 得分： 20.0分

4 【判断题】董明珠认为诚信和勤快是自己创造销售奇迹的秘诀

正确答案： √ 我的答案： √ 得分： 20.0分

5 【判断题】上世纪九十年代,经销商是家电销售的主要渠道

正确答案： √ 我的答案： √ 得分： 20.0分

上一页 下一页

目录	讨论	笔记
5.3 你们中国有电脑吗		✓
5.4 众里寻他千百度		✓
5.5 竞价排名		✓
5.6 打败谷歌		✓
5.7 创业要素简析		✓
第6章 沈亚：我更懂商，而不是书		
6.1 不甘平凡的心		✓
6.2 觅得知己		✓
6.3 创立唯品会		✓
6.4 宝尊网做特卖的网站		✓
6.5 电商终究走向		✓
6.6 创业要素简析		✓
第7章 董明珠：眼泪无法解决问题		
7.1 单亲妈妈业务员		✓
7.2 勤快诚信的销售女王		✓
7.3 讲原则有担当		✓
7.4 与商业对手斗智斗勇		✓
7.5 温情脉脉的董小姐		✓
7.6 创业要素简析		✓
第8章 老干妈陶华碧：踏踏实实...		
8.1 艰难心酸的生活		🔒
8.2 老干妈和辣椒酱		🔒
8.3 亲力亲为的创业		🔒
8.4 踏踏实实的企业经营		🔒
8.5 老干妈式企业文化		🔒