## Corso di eBusiness Anno Accademico: 2006/2007 Prof. Andrea Rangone

## Appello del XX xxxx 2007

Tempo a disposizione: 1 ora 15 minuti

MATRICOLA _ COGNOME							
NOME CdL (INF/GES) _							
Nome project wor	k		Gru	рро			
NB: utilizzare ESCI SINTETICHE	LUSIVAMI	ENTE gli	appositi s	spazi, con	ı risposte	ESAUSTIV	E ma
Descrivere i passi da     DCF modificato.	a seguire nel	lla valutazio	one di un in	vestimento	) ICT, attra	verso il mode	llo del
2. Quali sono gli atto relative all'ICT a cui si					'ICT? Qua	li sono le de	cisioni
3. Che cosa è il profilo	di ICT sour	cing di un'i	mpresa e co	ome può es	sere identif	icato?	

4. Quali sono i principali <i>benefici tangibili</i> derivanti dall'adozione di un'applicazione di <i>mobbusiness</i> ?	ile
5. Quali sono le evoluzioni strategiche principali dei WASP?	
6. Quali sono le principali barriere all'adozione strategica delle ICT da parte delle PMI?	
7. Cosa si intende per Intranet governance?	
	_

8. Quali sono le principali applicazioni RFId su oggetti, già attualmente esecutive?
La <i>Paul Spa</i> è un'azienda che produce e commercializza macchine per la lavorazione delle carche nella maggior parte dei casi devono essere personalizzate sulla base delle esigenze specifici dei propri clienti. Il ciclo produttivo prevede una prima fase di progettazione delle macchine parte dell'ufficio tecnico interno in collaborazione con i progettisti di alcuni fornitori di componer considerati "strategici". La successiva fase di produzione delle macchine, prevede l'utilizzo numerosi contoterzisti sia per l'attività di realizzazione dei componenti, sia per alcune fasi di prassemblaggio: all'interno dell'azienda viene effettuata esclusivamente la fase di assemblagginale. L'utilizzo di un numero elevato di fornitori e contoterzisti ha generato una notevo complessità dal punto di vista logistico e del controllo della produzione. I flussi di materia (materie prime, componenti, semilavorati, ecc.) sia all'interno dei 3 capannoni e 2 magazzi dell'azienda, sia verso attori esterni sono particolarmente intensi, con difficoltà anche dal punto vista della gestione documentale e informativa. In particolare, nei due magazzini le attività picking vengono ancora effettuate in modo tradizionale: gli addetti sono soliti utilizzare una distin di prelievo cartacea, estratta dal sistema gestionale, con segnalati i codici de componenti/semilavorati da prelevare ma senza indicazioni sul posizionamento dei medesimi sulla reale disponibilità.  Infine, per quanto riguarda l'attività di vendita, l'azienda utilizza 10 commerciali con profitecnico che, negli ultimi tempi, hanno lamentato l'impossibilità di accedere ad informazioni sul macchine realizzate dall'azienda in passato (immagini, disegni, specifiche tecniche, ecc.) durante visite presso nuovi clienti, al fine di rendere più efficace la propria azione commerciale.
9. Quali applicazioni di eBusiness suggerireste alla <i>Paul Spa</i> ?

Come izzerest	metodologicamente	l'analisi?	Quali	passi	svolgereste,	quali	modelli