

We believe in team-working



Do you want to keep supporting a winning team?

You need:



- constancy (regular and on time supplies);
- **innovation** (show us in priority new solutions, evolving techniques and new products);
- sacrifice and cooperation (help us reduce costs);
- trust (improve our payment conditions favoring our proposals).



Impossibile mission

In 2004 Renner Italia has entered into the industry scene, despite many difficulties, with the ambition to become a leading company in the wood coating branch.







A date that marked a watershed

2007 FORECASTS

- 3,7 mln euros EBITDA for 2008 and 4,4 mln for 2009
- 1 mln euros negative CASH
 FLOW

The actual results were:

- 3,9 mln euros EBITDA for 2008 and 4,8 mln for 2009
- 1 mln euros positive CASH
 FLOW







Sound, reliable getting to its target

Nowadays Renner Italia is not a bet anymore.

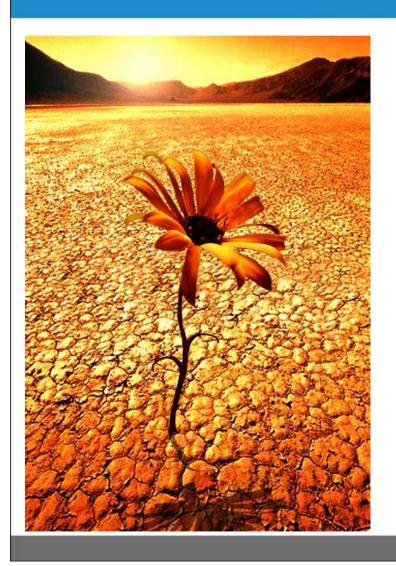
Today Renner Italia is a certainty. Sound, firm, in expansion: Renner Italia is a reliable and trustworthy partner.





2009 - Trend





The only one who's growing (anyway and everywhere)

Renner Italia is the sole company not affected by the economical crisis of the wood coating branch. The year 2009 has closed up with a positive turnover (+4% *fonte Databank*). While many companies apply to social shock absorbers, Renner continues to invest in research, labor and communication.



In the press Renner is a good news

25 Aprile 2009

VERME La multinazionale Renner di Minerbio, in provincia di Bologna, è preparata ad affrontare sfide difficili. Lo dimostra l'incremento del fatturato 2008 e il balzo del 43% dell'export

Ricavi a tinte vivaci

di Carlo Valentini

na multinazionale giovane e dal cuore italiano. È a Minerbio (Bologna), dove Renner ha due stabilimenti, con 140 dipen-denti e un fatturato 2008 di 40 milioni di euro (7 milioni in più rispetto al 2007). Sul mercato inta-

Sono stati rimessi in moto. «La crisi è per noi un'opportunità da sfruttare», dice l'amministratore delegato Lindo Aldrovandi, «Renner-Italia è nata nel 2004 tra difficoltà non certo inferiori a quelle che attualmente propo-ne la congiuntura economica. È un'azienda abituata a misurar-si con sfide difficili e nel 2009 il Resto del Carlino

spiega Aldrovandi, che continua: «Grazie alla ricerca e alla forte collaborazione tra la aziende del territorio, per esempio quelle che producono impianti per verniciatura del legno, riusciamo a dare ad alcuni importanti settori italiani come quello del mobile un valore appiunto.

Bologna

capitale. La riorganizzazione dell'azienda è già a regime, con tre asset: il primo è la produzione per le grandi griffe dell'abbiglia-mento, con 2 mila modelli l'anno, il secondo è la fornitura di capospalla con marchio Caruso, il

ro, il 66% dall'i il 30% è rappr produzioni a n strategia sarà terzo è il prodotto finito con proprie griffe , che si rivolgeranno direttacando i marc Caruso, che si mente al consumatore La strategia è stata elaboratà da Alberto

-EMILIA FINANZA —

CORPORATE TO dimostra

Un polo dell'abbigliamento an

un polo dell'abbigli

Quelli che la crisi non la sentono. Saccede che, nel piero del terremoto economico, c'e cua piccola guande multimacione del siluncibio mata appena Samifa che fa la voca sul siluncibio mata appena Samifa che fa la voca sul mentono. Le in siluncibio mata appena Samifa che fa la voca sul mentono. Le in siluncibio mata appena Samifa che fa la voca sul siluncibio materiale siluncibio del procluzione favora del siluncibio del siluncibio del siluncibio del siluncibio del siluncibio del sono del procluzione nazionale del sectione sublica, del cole del cide dora del siluncibio con del siluncibio del siluncibio del siluncibio del siluncibio con del del siluncibio con d





o ALDROVANDI LINDO (amministratore delegato Renner) sa la sua proposta: l'azienda guadagna e dá una parte degli utili al

RENNER ITALIA, + 28% NEL 2008 VERNICI VINCENTI AL PASSO CON I TEMPI Nata nel 2004, già nei primi anni di vita Re



nici per legno con una crescita fuori dal sima multinazionale di Minerbio non si s

pria posizione tra le big del settore, non e comunicazione. Secondo l'ultimo report analitico di ser ne nazionale di vernici per legno subiva Italia registrava un considerevole +28,9

to della flessione a livello nazionale de Renner portava a casa una crescita del Numeri che collocano la giovanissima Italia tra le migliori corporation di un to in cui agiscono colossi nati mezz

yrima, «La crisi è per noi un'opportunità – incalza l'amministratore delegato Lindo A - Renner è nata nel 2004 tra difficoltà non certo inferiori a quelle che attualmente

ca. E' un'azienda abituata : si con sfide apparentem sibili. Le "salite" ci appas loro superamento è insito dna industriale. Per que: curo che il 2009 vedrà R avanzare ulteriormente

La Renner: «Una parte degli utili ai dipendenti» Sul tavolo dei sindacati la proposta dell'impresa di Minerbio: «Così sentono l'azienda un po' loro»

ettano nuovi filmati, in ospedale e altrove. Visto che servono, ciak si

"ROMBETTI PAOLO (avvocato) — Ad Hera non comincia una era, però è una novità: il legale ne diventa consigliere. Certi titoli in a hanno evidenziato che Delbono ha nominato il suo avvocato. Non a natino evidenciato die denomb na natinitato il suo avvocato, non e ha bisogno: avere assistito il sindaco nel Anne Massen ate nulla aggiunge e nulla toglie. Ora dia altri buoni consigli.

6+ FAVIA GIOVANNI (consigliere comunale) — Se il Pronto

esa del medico. Lui (e la Lega) più d'accordo ancora. Adesso si

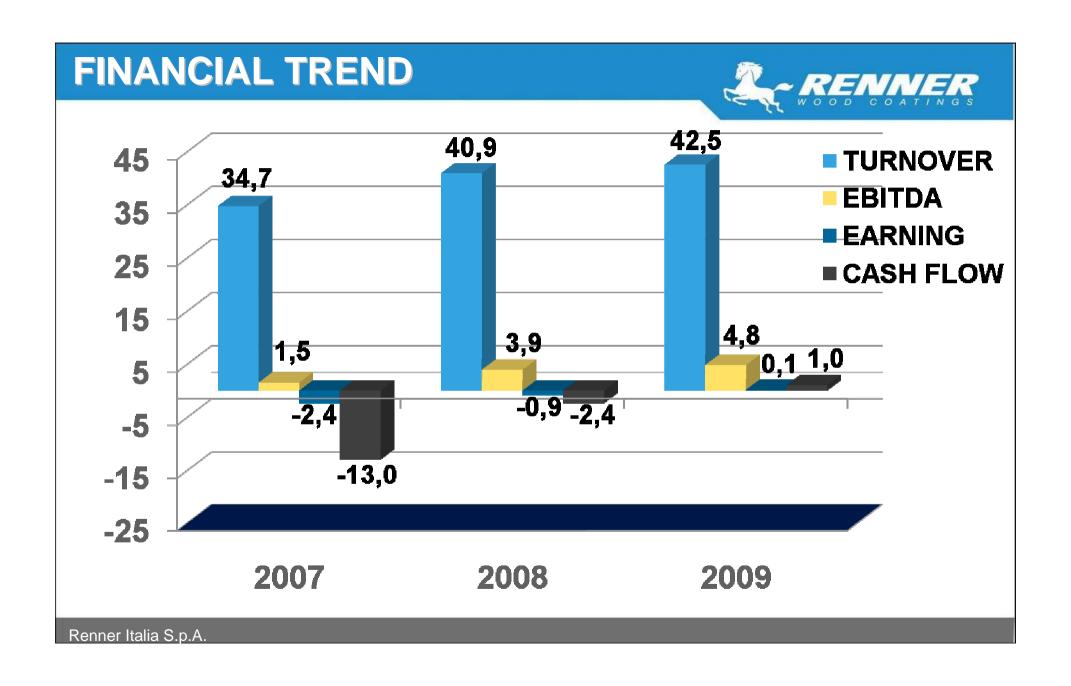
5,5 GRECHI CATERINA (segretario generale Comune) — Appena conquistato la poltronissima ha subito il primo dispiacere. Il suo curriculum pare eccezionale. Tuttavia nel lavoro fatto a Terni ci sonodella Corte dei Conti. Non ne ha or

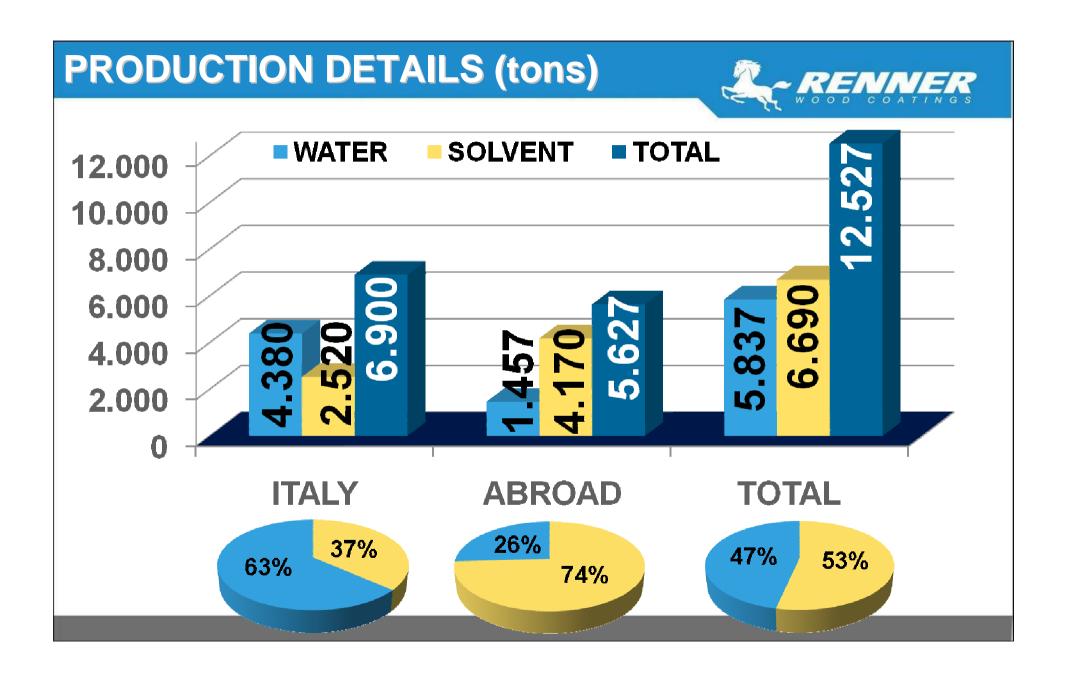


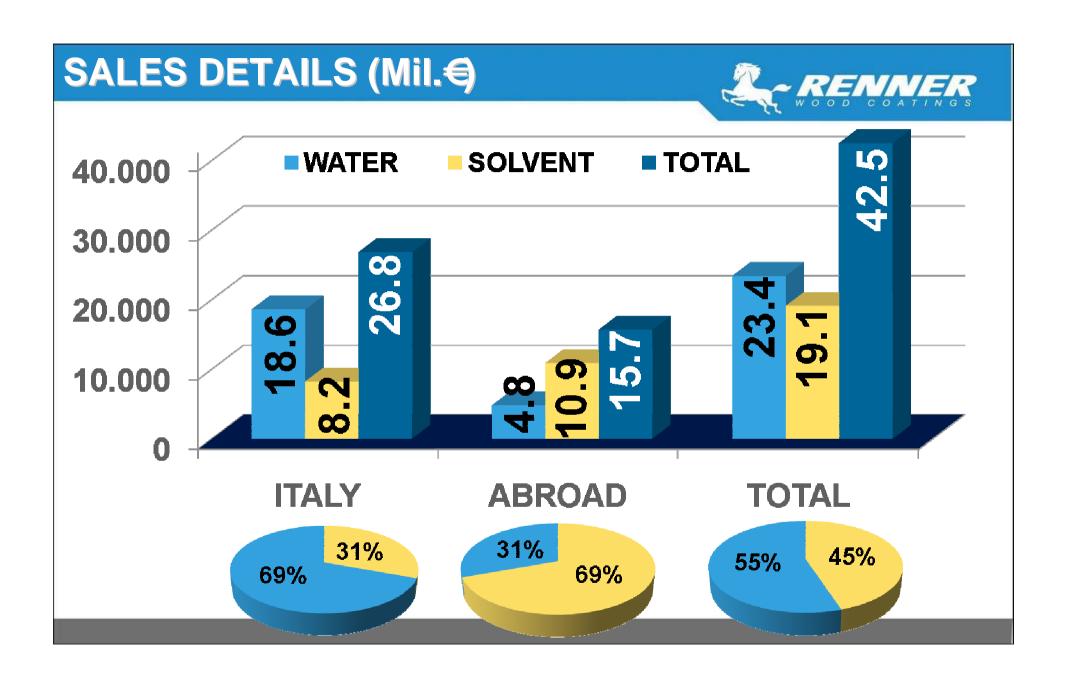
FINANCIAL TREND



	2007	2008	%	2009	%
TURNOVER	34.713	40.850	+ 17,68	42.500	+ 4,04
GROSS MARGIN	14.865	18.197	+ 22,42	20.242	+ 11,24
GROSS MARGIN % ON TURNOVER	42,82%	44,55%		47,63%	
E.B.I.T.D.A.	1.518	3.877	+ 155,40	4.796	+ 23,70
E.B.I.T.D.A. % ON TURNOVER	4,49%	9,46%		11,13%	
EARNING	-2.270	-851	+ 62,51	82	+109,64
CASH FLOW	-13.000	-2.400		1.000	
TERMS OF P. (VS. Renner's Customers)	134	124		138	
TERMS OF P. (VS. Renner's Suppliers)	107	100		117	







RENNER GROUP IN THE WORLD 2-RENNER Renner Italia S.p.A. ,Minerbio, BO, Italia 45 T **RENNER** Renner USA Corporation. High Point, NC, USA 1-RENNER Comex Renner S.A. de CV, Ecatepec, Mexico 2-SAYERLACK Renner Sayerlack S.A., 2-SAYERLACK Cajamar, SP, Brasil Renner Sayerlack Chile, Santiago, Chile

RENNER IN ITALY 38 Sales Agencies 20 Technicians 26 Warehouses



Trend 2010

TURNOVER '10 vs '09



	2010	2009	INCREASE %
ITALY	22,5 € mln	26,8 € mln	+ 15,68 %
EXPORT	31,5 € mln	15,7 € mIn	+ 41,86 %
TOTAL	54,0 € mln	42,5 € mln	+ 25,34 %



Crisis or opportunity for the world?

Crisis that may occur to people and Countries is a blessing because crisis brings progress. Creativity arises from difficulty like the break of day follows the dark night. Inventiveness, discoveries and great strategies are nourished from crisis. Those who survive crises surpass themselves without being overtaken. Those who blame crisis for their failures and hardships, inhibit their talent, and show greater respect to problems rather than solutions. Incompetence is the real crisis.

People and Countries' task is to find solutions and ways out. There is no challenge without crisis and without challenge people's life is a routine, a slow agony. Without crisis there are no merits. There is no challenge without crisis and without challenge people's life is a routine, a slow agony. If you speak about crisis you promote it, if you don't, you exalt conformism. Finally, the only crisis that threatens us, is the unwillingness to fight to overcome it.

Albert Einstein – 1955

