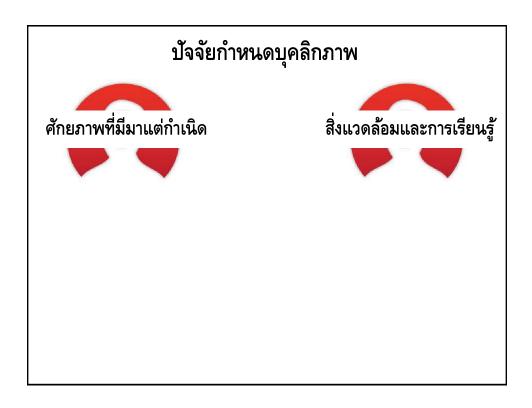
# บุคลิกภาพ และความสัมพันธ์ระหว่างบุคคล

# ความหมายของบุคลิกภาพ

ลักษณะโดยรวมของบุคคล ซึ่งประกอบด้วย

- 1) บุคลิกภาพภายนอก (External Personality)
- 2) บุคลิกภาพภายใน (Internal Personality)

1



# ประสบการณ์ที่หล่อหลอมบุคลิกภาพของมนุษย์

# ประสบการณ์ร่วมทางวัฒนธรรม

ประสบการณ์ที่บุคคลได้รับเหมือนกันหรือในทำนองเดียวกัน อันเป็น ผลจากการที่อยู่ในสังคมเดียวกัน

## ประสบการณ์เฉพ<u>าะ</u>

เป็นประสบการณ์ที่แต่ละบุคคลได้รับในช่วงชีวิต ซึ่งเกี่ยวข้องพัวพัน อยู่กับบุคคลที่เราสัมพันธ์ด้วยอย่างใกล้ชิด เป็นประสบการณ์เฉพาะตัว

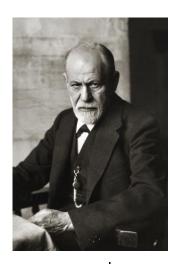
# ทฤษฎีบุคลิกภาพ

# 3 ทฤษฎี 1 แนวคิด คือ

- ทฤษฎีจิตวิเคราะห์ของชิกมันด์ ฟรอยด์
- ทฤษฎีบุคลิกภาพของคาร์ล กุสตาฟ จุง
- ทฤษฎีจิตวิเคราะห์ของอีริค เอช. อีริคสัน
- แบบแผนบุคลิกภาพตามแนวคิดของเวอร์จิเนีย ซาเทียร์

# ทฤษฎีบุคลิกภาพ

ทฤษฎีจิตวิเคราะห์ของซิกมันด์ ฟรอยด์ (Sigmund Freud's Psychoanalytic Theory)



ฟรอยด์มีความเชื่อว่ามนุษย์ มีสัญชาตญาณ (Instinct) 2 อย่างติดตัวมาแต่กำเนิด





สัญชาตญาณแห่งความตาย (Death Instinct)

# โครงสร้างของบุคลิกภาพในทัศนะของซิกมันด์ ฟรอยด์

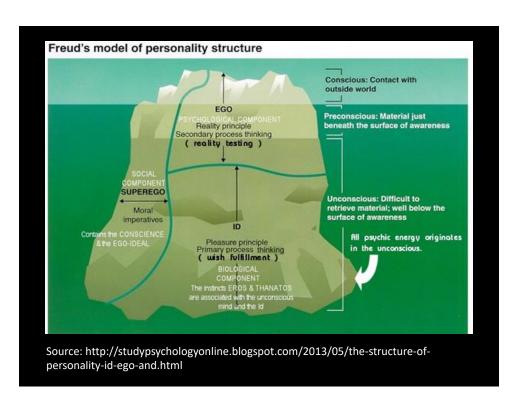
ฟรอยด์เสนอว่า

โครงสร้างบุคลิกภาพของมนุษย์ประกอบด้วยแก่นแท้ของจิตใจ 3 ส่วน ที่เรียกว่า

อิด (Id)

อีโก้ (Ego)

ชูเปอร์อีโก้ (Superego)





หน้าที่ของอีโก้ คือ ทำหน้าที่เรียนรู้ รับรู้ด้วย<u>เหตุผล</u>
เป็นกลไกสำคัญในการควบคุมแรงขับจากสัญชาตญาณ
ทำหน้าที่ยับยั้งอิด/เปลี่ยนรูปแบบการแสดงออกของพฤติกรรมให้เหมาะสม
โดยใช้ กลไกป้องกันตนเอง (Defense Mechanism)
กล่าวได้ว่า อีโก้ควบคุมการแสดงออกของอิดให้เหมาะสม สอดคล้องกับความเป็นจริงที่สังคมยอมรับ

โครงสร้างของบุคลิกภาพในทัศนะของ ชิกมันด์ ฟรอยด์

 เป็นส่วนของบุคลิกภาพที่เกิดจาก การเรียนรู้

 ทำหน้าที่ควบคุมพฤติกรรมและการ กระทำของบุคคล

- เปรียบเสมือนคุณธรรมหรือมโน ธรรมที่คอยกำกับดูแลพฤติกรรม
- ควบคุมการแสดงพฤติกรรมของ บุคคลโดยยืดหลักค่านิยมของ สังคม (Value Principle)



**SUPEREGO** 

# แนวคิดจิตวิเคราะห์ (Psychoanalytic Approach)

Ego จะต้องคอยประสานระหว่างความต้องการของ ld, ความเป็น จริงของโลกภายนอก และความต้องการของ Superego

Ego จะเป็นตัวกระทำอย่างมีเหตุผลเพื่อให้ ld เกิดความสมหวัง และ Superego จะเป็นตัวกระทำให้เกิดความถูกต้องตามศีลธรรม

# แนวคิดจิตวิเคราะห์ (Psychoanalytic Approach) Punamic equitibrium Exams are approaching. Should you ..... Do no revision and socialise Do no revision, having no rest or relaxation Do nothing but revision, having no rest or relaxation Revise with a realistic revision timetable

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms) เป็นกระบวนการของจิตไร้สำนึก เพื่อป้องกันตนเองจากความวิตก กังวล ด้วยการบิดเบือนความจริง โดยเปลี่ยนแปลงความคิดและการ รับรู้ บางครั้งเรียกว่าเป็นการหลอกตนเอง (Self-Deception) ช่วยรักษาคุณค่าและศักดิ์ศรีของตนไว้ ช่วยปรับตัวและให้อยู่สังคมได้อย่างปกติ

างกลไกป้องกันตนที่บุคคลใช้	
การหาเหตุผลเข้าข้างตนเอง	การเลียนแบบ
การฉายภาพ	การตัดขาด
การเก็บกด	การเพ้อฝัน
การกระทำตรงกันข้าม	การปฏิเสธ
การล้างบาป	การย้ายที่
การถดถอย	การทดแทน

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms)

1) การหาเหตุผลเข้าข้างตนเอง (Rationalization)

การหาเหตุผลซึ่งผิดไปจากเหตุผลที่เป็นจริงมาป้องกันตนเองจาก ข้อบกพร่อง เพื่อรักษาหน้าเอาไว้

- <u>1.1 องุ่นเปรี้ยว</u> => หลอกตนเอง โดยหาเหตุผลว่าสิ่งนั้นไม่ดีพอ ไม่ อยากได้
- 1.2 มะนาวหวาน => พยายามให้เชื่อว่าสิ่งที่เราประสบนั้นดีอยู่แล้ว
- 1.3 รำไม่ดีโทษปี่โทษกลอง => ตำหนิสิ่งอื่นหรือบุคคลอื่นว่าเป็น ต้นเหตุของความล้มเหลว โดยที่แท้จริงเราเป็นต้นเหตุ

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms)

2) การฉายภาพ (Projection)

ป้ายความคิด ความรู้สึก แรงขับที่ไม่ดี ตลอดจนลักษณะที่เรามีอยู่แต่ ไม่พอใจ ไปให้แก่ผู้อื่น

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms

### 3) การเก็บกด (Repression)

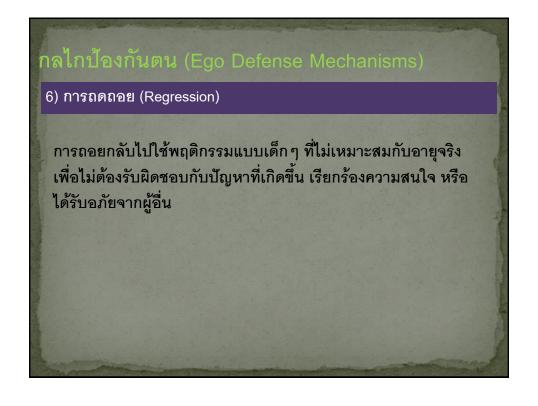
เก็บกด ความผิดความต้องการหรือความกลัวที่อาจก่อให้เกิดความ วิตกกังวลนั้นไว้ ไม่ให้ผุดมาในจิตสำนึก บุคคลจะลืมสิ่งนั้นเลย แต่จริง แล้วยังอยู่ในจิตไร้สำนึก

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms)

4) การกระทำตรงกันข้าม (Reaction Formation)

การแสดงออกของการกระทำที่ตรงกันข้ามกับแรงผลักดันที่อยู่ ภายในส่วนลึกของจิตใจ เป็นการกลบเกลื่อนความไม่สบายใจ มักจะแสดงออกมาเกินจริง

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms) 5) การล้างบาป (Undoing) ทำบางสิ่งบางอย่างที่เป็นสัญลักษณ์เพื่อเป็นการลบล้างการกระทำ เดิม ที่ไม่เป็นที่ยอมรับของสังคม



# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms

#### 7) การเลียนแบบ (Identification)

การลอกแบบหรือรับเอาบุคลิกลักษณะและเอกลักษณ์ของบุคคลอื่น มาเป็นของตนเอง เพื่อให้คนอื่น ๆยอมรับ ช่วยตนเองเกิดความ มั่นใจ => อาจทำให้สูญเสียเอกลักษณ์ของตน

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms)

8) การตัดขาด (Intellectualization)

บิดเบือนหรือ<u>ตัดขาดอารมณ์</u>ต่อสถานการณ์ปวดร้าวใจ พบได้ บ่อยในบุคคลที่มีอาชีพต้องทำงานเกี่ยวกับเหตุการณ์ที่ก่อให้เกิด ความไม่สบายใจ เช่น บุคลากรทางการแพทย์

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms

# 9) การเพ้อฝัน (Fantasy)

กระบวนการที่บุคคลผูกเรื่องขึ้นมาในจิตใจ เพื่อสนองความต้องการ สร้างวิมานในฝันขึ้นมาตอบสนองความอยาก ไม่ขึ้นกับหลักความจริง เป็นได้ทั้งสร้างสรรค์ (จิตรกร/ศิลปิน) หรือไม่สร้างสรรค์ คือหมกมุ่น เกินไป จนเกินขอบเขต

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms)

### 10) การปฏิเสธ (Denial)

การไม่ยอมรับรู้ อารมณ์ ความคิด แรงขับ และพฤติกรรม หรือ สถานการณ์บางอย่างที่ก่อให้เกิดการกระทบ กระเทือนทางใจ บุคคล จะปฏิเสธว่าไม่เกิดขึ้นจริงและไม่กระทบกระเทือนตนเอง

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms)

# 11) การย้ายที่ (Displacement)

โยกย้ายหรือเปลี่ยนที่ของอารมณ์ไปยังบุคคลหรือสิ่งของที่ไม่ เกี่ยวข้องหรือเป็นสาเหตุของการเกิดอารมณ์ไม่ดี

# กลไกป้องกันตน (Ego Defense Mechanisms)

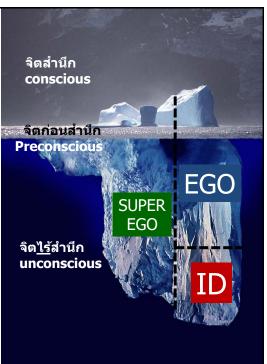
#### 12) การทดแทน (substitution)

บุคคลตั้งเป้าหมายใหม่แทนที่เป้าหมายเก่าซึ่งทำให้สำเร็จยาก พบว่า เป้าหมายใหม่นี้ทำให้สำเร็จได้และสังคมยอมรับ

12.1 การทดแทนพลังดันที่ถูกหักห้าม (Sublimation) => แปลงแรงขับ ทางเพศและก้าวร้าวไปสู่กิจกรรมที่สังคมยอมรับ

12.2 การทดแทนความด้อย (Compensation) => ทดแทนความรู้สึก ด้อยของตนเองด้วยการทำกิจกรรมอื่น





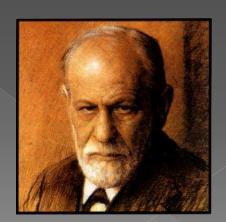
#### PSYCHOSEXUAL DEVELOPMENT STAGE

ลักษณะพัฒนาการและประสบการณ์ในวัยทารกและวัยเด็ก เป็นรากฐานบุคลิกภาพของมนุษย์เมื่อเป็นผู้ใหญ่

ความต้องการทางร่างกายเป็นความต้องการตามธรรมชาติของคน พลังงานทำให้คนเราแสวงความพอใจ จากส่วนต่างๆ ของร่างกายแตกต่างกันแต่ละช่วงวัย ตั้งแต่ทารกถึงวัยรุ่น

# ขั้นพัฒนาการการแสวงหาความพึงพอใจจาก อวัยวะส่วนต่าง ๆของร่างกายของฟรอยด์

Sigmund Freud เสนอว่าบุคคลมี พัฒนาการผ่าน 5 ขั้นที่เรียกว่า Psychosexual Development ใน แต่ละขั้น บุคคลอาจเกิดความ กังวลต่าง ๆ กัน อันนำไปสู่ ความขัดแย้ง ความคับข้องใจ หรือปัญหาทางจิตในวัยผู้ใหญ่



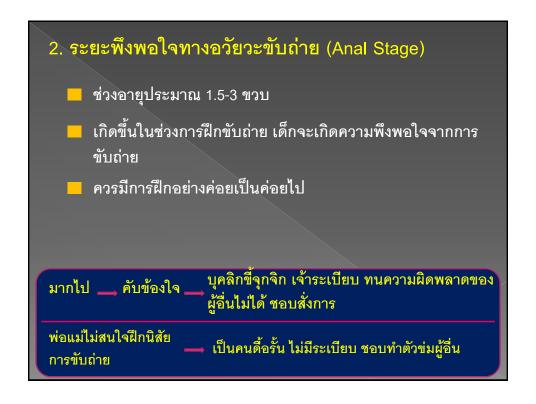
ขั้นพัฒนาการการแสวงหาความพึงพอใจจาก อวัยวะส่วนต่าง ๆของร่างกายของฟรอยด์

แต่ละขั้นจะมีอวัยวะสำคัญที่เป็น Erogeneous Zone คือ เป็นพื้นที่ ๆ สร้างความพึงพอใจ ให้แก่บุคคล



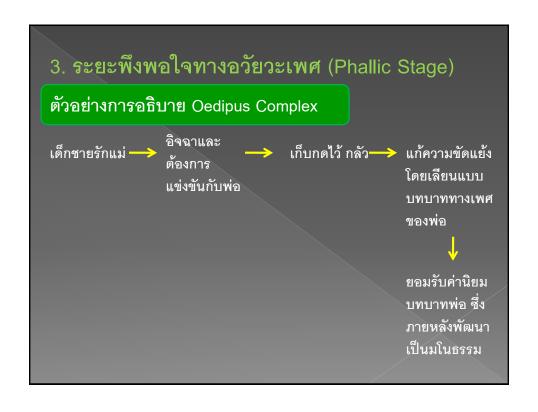


# ระยะพึงพอใจทางปาก (Oral Stage) ตั้งแต่แรกเกิดจนถึง 1.5 ขวบ ศูนย์กลางความพึงพอใจอยู่ที่ปาก ฟรอยด์ให้ความเห็นว่า ทารกสามารถที่จะติดข้อง (Fixation) ได้ หากระบบการให้อาหารไม่ได้รับการตอบสนองที่เหมาะสม คับข้องใจ เกิดนิสัยที่ เกี่ยวข้องกับ ปาก (Oral Trait) Oral-dependent ขอบนินทา พูดให้ร้าย เสียดสี สบถคำหยาบ



# 3. ระยะพึงพอใจทางอวัยวะเพศ (Phallic Stage) ช่วงอายุประมาณ 3-6 ขวบ พื้นที่ของความพึงพอใจอยู่ที่อวัยวะเพศของตน จะมีความสนใจในพ่อแม่ที่เป็นเพศตรงข้ามของตน แต่จะเกิดความริษยาต่อ พ่อแม่ที่เป็นเพศเดียวกับตน ความขัดแย้งนี้เรียกว่า ปม (Complex) เด็กชายเรียก Oedipus Complex เด็กหญิงเรียก Electra Complex มีความเกี่ยวพันกับการเลียนแบบบทบาททางเพศของพ่อแม่ที่เป็น

เพศเดียวกับตน (Identification)



# 4. ระยะก่อนวัยรุ่น (Latency Stage)

- 🖊 ช่วงอายุประมาณ 6-12 ขวบ
- 💶 ความสนใจจะมุ่งไปสู่สิ่งแวดล้อมภายนอกแทน
- แรงผลักดันทางเพศนั้นจะถูกกดไว้ และพลังจะปลดปล่อยโดย กิจกรรมอื่น

# 5. ระยะวัยรุ่น (Genital Stage )

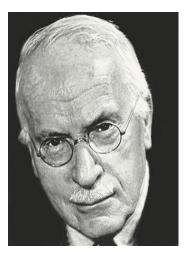
- ช่วงอายุประมาณ 12 ขวบขึ้นไป
- ความสนใจเรื่องเพศเริ่มตื่นตัวอีกครั้ง แต่มุ่งความสนใจที่เพศตรง
   ข้ามวัยใกล้เคียงกัน

ขั้นพัฒนาการการแสวงหาความพึงพอใจจาก อวัยวะส่วนต่าง ๆของร่างกายของฟรอยด์

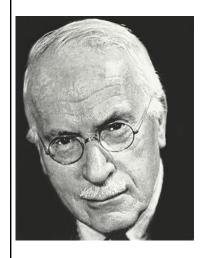
Freud เน้นความสำคัญของ 3 ระยะแรกที่จะมีผลต่อการ พัฒนาบุคลิกภาพในวัยผู้ใหญ่ หากบุคคลไม่สามารถผ่าน 3 ระยะไปได้ด้วยดีก็จะพัฒนาบุคลิกภาพอันเป็นปัญหาในด้าน ต่าง ๆ

# ทฤษฎีบุคลิกภาพ

ทฤษฎีบุคลิกภาพของคาร์ล กุสตาฟ จุง (Carl Gustav Jung's Personality Theory)



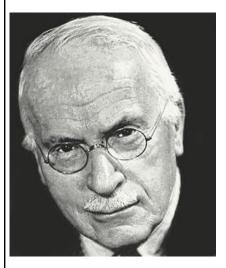
- ว จุง เน้นว่าชาติกำเนิดเป็นจุดเริ่มต้นของ
  บุคลิกภาพ และพัฒนาการของบุคลิกภาพ
  เริ่มจากการปฏิสนธิไปตลอดจนชั่วชีวิต
- สำหรับความรู้สึกทางเพศจะมีบทบาทสำคัญ
   ในช่วงก่อนอายุ 5 ขวบ
- บุคลิกภาพในช่วงวัยรุ่นนั้นจะพัฒนาไปใน ด้านความกระตือรือรัน ความรัก
- ส่วนวัยผู้ใหญ่บุคลิกภาพจะพัฒนาไปใน แบบต่างๆ ที่แตกต่างกันออกไป



จุงได้แบ่งลักษณะบุคลิกภาพของบุคคลเป็น 2 ประเภท คือ

- 1) ลักษณะบุคลิกภาพแบบเก็บตัว (Introvert)
- 2) ลักษณะของบุคลิกภาพแบบเปิดเผย (Extravert)

คนส่วนมากมีลักษณะบุคลิกภาพแบบ กลางๆ (Ambivert)



- ทฤษฎีของจุงถูกนำมาใช้เป็นแนวคิด พื้นฐานในการพัฒนาแบบวัด Myers-Briggs Type Indicator (MBTI) โดย Isabel Myers และ Katharine Briggs จึงมีชื่อว่า Myers - Briggs Type Indicator (MBTI)
- ทฤษฎีนี้กล่าวว่าบุคคลจะคุ้นชินกับ ลักษณะ 4 แบบแตกต่างกัน

ทฤษฏีนี้บอกว่า คนเราทุกคนเกิดมาจะมีความคุ้นชินกับ 4 สิ่งต่อไปนี้แตกต่าง กัน

- การหันเข้าหาคน คนจำพวกหนึ่งมัก หันเข้าหาคนอื่นหรือโลกภายนอก (<u>E</u>xtroversion) ส่วนคนอีกพวกหนึ่งมักหันเข้าหาตัวเอง (<u>I</u>ntroversion)
- 2. การรับข้อมูล คนจำพวกหนึ่งถนัด การรับรู้ด้วยผัสสะ (<u>S</u>ensing) อีกพวกหนึ่งรับรู้ด้วยญาณทัศนะ (I<u>n</u>tuition)

- 3. การประเมินสถานการณ์ คนจำพวกหนึ่งตัดสิน ด้วยความคิด (Thinking) ในขณะที่ อีกพวกหนึ่งตัดสินด้วยความรู้สึก (Feeling)
- 4. การดำเนินชีวิต พวกหนึ่งชอบ ความเป็นระบบและชอบ รวบรัด (Judging) อีกพวกหนึ่งปล่อยไปตามธรรมชาติและเปิดทางเลือกไว้ เสมอ (Perceiving)

#### **Myers Briggs Type Indicator (MBTI)**

#### Extroverts (E)

ร่าเริง เข้ากับคนง่าย ชอบสังคม มองหาประสบการณ์ในมุมกว้าง ค้นพบ ตัวเองด้วยการพูดและทำ ทำก่อนคิด และรู้สึกว่าการได้อยู่กับคนอื่น เป็นการเติมพลัง

#### Introverts (I)

เงียบขรึม ครุ่นคิด สนิทกับคนแบบตัวต่อตัว มองหาประสบการณ์ในมุม ลึก ค้นพบตัวเองด้วยการคิด คิดก่อนทำ และรู้สึกว่าเวลาอยู่คนเดียว คือเวลาของการเติมพลัง

#### Sensor (S)

รับข้อมูลด้วยประสาทสัมผัสทั้งห้า ติดดิน อยู่กับปัจจุบัน เป็นนักปฏิบัติ มองวันนี้เป็นหลัก ทำอะไรตามขั้นตอน เก็บรายละเอียดเก่ง

#### Intuitive (N)

รับข้อมูลด้วยญาณทัศนะ สัมผัสที่หก หรือ แรงบันดาลใจ สนใจในความ เป็นไปได้ ใช้จินตนาการ และวิสัยทัศน์ ชอบลองของใหม่ ทำงานหนัก เป็นระยะ ๆ มองภาพรวม ละเลยรายละเอียด

#### **Myers Briggs Type Indicator (MBTI)**

#### Thinker (T)

ใช้ตรรกะวิเคราะห์หาคำตอบ มีหลักการ มีกฎ มีกระบวนการ ไม่ ลำเอียง ช่างวิจารณ์

#### Feeler (F)

กรองข้อมูลด้วยค่านิยมส่วนตัว ให้ความสำคัญกับการปรองดอง กัน ขี้สงสาร ชอบช่วยเหลือ ยุขึ้น และอ่อนไหวกับคำวิจารณ์

#### Judger (J)

มีระบบ มีประสิทธิภาพ ทำอะไรต้องมีแผน และทำตามแผน ตัดสินใจเร็ว

#### Perceiver (P)

ปรับตัวไปตามสถานการณ์ ชอบเปิดทางเลือกไว้ มองหาทางออก ใหม่ ๆ ไม่ตัดสินใจเพราะอยากได้ข้อมูลเพิ่มเติมไปเรื่อย ๆ

#### **Myers Briggs Type Indicator (MBTI)**

- Myers-Briggs Type Indicator (MBTI)
  - Extroverted (E) vs. Introverted (I)
  - Sensing (S) vs. Intuitive (N)
  - Thinking (T) vs. Feeling (F)
  - Perceiving (P) vs. Judging (J)

#### **Personality Test**

#### Myers-Briggs Type Indicator (MBTI)

By Isabel Myers and Katharine Briggs

http://www.16personalities.com/free-personality-test http://www.getrealme.com/test/mbti/

#### ISTJ

#### **ISTP**

Action-oriented, logical, analytical, spontaneous, reserved, independent. Enjoy adventure, skilled at understanding how mechanical things work.

Outgoing, realistic, action-oriented, curious, versatile, spontaneous. Pragmatic problem solvers and skillful

Efficient, outgoing, analytical, systematic, dependable, realistic. Like to run the show and get things done in an orderly fashion.

#### **ISFP**

Gentle, sensitive, nurturing, helpful, flexible, realistic. Seek to create a personal environment that is both beautiful and practical.

#### **ESFP**

Playful, enthusiastic, friendly, spontaneous, tactful, flexible. Have strong common sense, enjoy helping people in tangible ways.

Friendly, outgoing, reliable, conscientious, organized, practical. Seek to be helpful and please others, enjoy being active and productive

#### INFJ

Idealistic, organized, insightful, dependable, compassionate, gentle. Seek harmony and cooperation, enjoy intellectual stimulation.

#### **INFP**

Sensitive, creative, idealistic, perceptive, caring, loyal. Value inner harmony and personal growth, focus on dreams and possibilities.

Enthusiastic, creative, spontaneous, optimistic, supportive, playful. Value inspiration, enjoy starting new projects, see potential in others.

#### **ENFJ**

Caring, enthusiastic, idealistic, organized, diplomatic, responsible. Skilled communicators who value connection with people.

Innovative, independent, strategic, logical, reserved, insightful. Driven by their own original ideas to achieve improvements.

#### INTP

Intellectual, logical, precise, reserved, flexible, imaginative. Original thinkers who enjoy speculation and creative problem solving

ENTP
Inventive, enthusiastic,
strategic, enterprising,
inquisitive, versatile.
Enjoy new ideas and
challenges, value
inspiration.

ambitious, independent Effective organizers of people and long-range planners.

# บุคลิกภาพแบบ ISTJ

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- จริงจัง สงบนิ่ง ใช้สมาธิและการไตร่ตรองเพื่อหาคำตอบ เน้นการทำได้
   จริงยึดข้อเท็จจริงและการจัดลำดับ ใช้หลักของเหตุผลความจริงและ
   สามารถพึ่งพาได้ มองว่าทุกสิ่งทุกอย่างลงตัวดีอยู่แล้ว มีความรับผิดชอบ
   ตัดสินใจด้วยตนเองว่าควรทำอะไรแล้วทำอย่างมุ่งมั่นโดยไม่หวั่นไหว แม้มี
   คนไม่เห็นด้วยหรือท้วงติงก็ตาม
- มีความสุขที่ได้จัดระเบียบชีวิต งาน และครอบครัว
- ยึดค่านิยมเรื่องขนบธรรมเนียมประเพณีและความภักดี

# บุคลิกภาพแบบ ISFJ

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- สงบนิ่ง เป็นมิตร มีความรับผิดชอบ และทำงานที่ได้รับมอบหมายด้วย ความทุ่มเท ชอบรับใช้เพื่อนและส่วนรวม มีความใคร่ครวญมานะบากบั่น เที่ยงตรง อาจต้องใช้เวลามากถ้าจะเรียนรู้เครื่องจักรกลทั้งนี้เพราะไม่ชอบ และสนใจด้านเทคนิคนัก มีความอดทนต่อรายละเอียดและงานประจำมี ความภักดี เห็นอกเห็นใจ และเอื้ออาทรต่อความรู้สึกของผู้อื่น
- มุ่งมั่นในการสร้างความเป็นระเบียบเรียบร้อยของบรรยากาศที่ทำงานและ ที่ทำน

# บุคลิกภาพแบบ ISTP

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- มองคนอื่นอย่างเย็นชา สงบนิ่ง ไว้ตัว ชอบสังเกตและวิเคราะห์ชีวิตอย่าง กระตือรือรัน โดยอาจระบายเชิงขำขันออกมาอย่างไม่คาดหมาย ปกติจะ สนใจต่อหลักการเหตุและผลที่ไม่เป็นส่วนตัวหรือคำถามเช่นเครื่องจักร ทำงานได้อย่างไร เพราะเหตุใด เป็นต้น แต่จะไม่ยอมเสียเวลาคิดมากนัก เพราะคือว่า เสียพลังงานไปโดยเปล่าประโยชน์
- สนใจต่อเหตุที่นำไปสู่ผล ใช้หลักการทางตรรกะในการจัดระบบข้อมูล
- ยึดค่านิยมเรื่องความมีประสิทธิภาพ

# บุคลิกภาพแบบ ISFP

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- - เหนียมอาย มีความเป็นมิตรอยู่เงียบ ๆ อ่อนไหวง่าย ถ่อมตัวเกี่ยวกับ ความสามารถของตน มักหลีกเลี่ยงความขัดแย้ง ไม่ชอบบีบบังคับให้คนอื่นเห็น ด้วยหรือเชื่อเหมือนคนปกติ ไม่สนใจที่จะเป็นผู้นำใคร แต่จะผูกพันต่อลูกน้อง ไม่ เร่งรัดหรือเคร่งเครียดเมื่อต้องทำงานให้เสร็จตามที่ได้รับมอบหมายด้วยเหตุผล คือ ไม่อยากทำลายบรรยากาศดี ๆ ขณะนั้นเพราะ งานเร่งรีบมากดดันหรือต้อง ออกแรงมากกว่าปกติ
- - ไม่ชอบความขัดแย้งหรือแตกแยก ไม่ชอบใช้ความเห็นหรือค่านิยมของตนไปบีบ บังคับผู้อื่น

# บุคลิกภาพแบบ ESTP

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- - ยึดข้อเท็จจริงไม่ค่อยวิตกกังวลหรือรีบร้อน พอใจไม่ว่าอะไรจะ เกิดขึ้น มักชอบกีฬาหรือวัตถุที่เกี่ยวกับจักรกล ชอบมีเพื่อน มักแข็งที่อ หรือขาดความไวด้านรับรู้ ความรู้สึก มีความสามารถด้านคณิตศาสตร์และ วิทยาศาสตร์ ไม่ชอบคำอธิบายที่ยึดยาว มีความถนัดในอาชีพที่ต้องใช้ เครื่องจักรกลโดยรู้ถึงกลไกการทำงาน การถอดชิ้นส่วนออก หรือประกอบ กลับคืนอย่างเดิม
- - ชอบมีความสุขและมีชีวิตโดยยึดวัตถุ รักการเรียนรู้โดยการกระทำ

# บุคลิกภาพแบบ ESFP

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- ชอบสังคม เข้าคนได้ง่าย ชอบการยอมรับ มิตรภาพและบรรยากาศ สนุกสนาน เมื่อรู้ว่ากิจกรรมใดจะเกิดขึ้นก็กระหายที่จะเข้าร่วม สามารถจำ ข้อเท็จจริงได้ดีกว่าเข้าใจทฤษฎี
- เหมาะที่จะทำงานในสถานการณ์ไม่ยุ่งยากซับซ้อน มีทักษะการทำงาน เกี่ยวกับคนได้ดีพอ ๆ กับวัตถุสิ่งของ
- เรียนรู้ได้ดีด้วยการเข้าร่วมฝึกหัดทักษะใหม่ร่วมกับผู้อื่น

# บุคลิกภาพแบบ ESTJ

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- ชอบการปฏิบัติได้จริงเน้นข้อเท็จจริงมีความถนัดทั้งด้านธุรกิจและ จักรกลต่าง ๆ ไม่สนใจวิชาที่ตนเห็นว่าไม่ได้ประโยชน์ แต่ก็สามารถ ประยุกต์ใช้ได้เมื่อถึงคราวจำเป็น ชอบร่วมและเป็นนักจัดกิจกรรม มักทำ อะไรได้ดี โดยเฉพาะงานที่ต้องระมัดระวังการกระทบความรู้สึกหรือความ คิดเห็นของผู้อื่น
- ใช้พลังผลักดันให้แผนของตนสามารถลงสู่การปฏิบัติ

# บุคลิกภาพแบบ ESFJ

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- มีไมตรีจิต ช่างคุย กว้างขวาง รอบคอบ ชอบการร่วมมือ เป็นสมาชิก ของทีมงานที่กระตือรือร้น ชอบทำสิ่งดี ๆ ให้ผู้อื่นอยู่เสมอ มักทำงานได้ดี เมื่อได้รับกำลังใจ หรือคำชม ให้ความสนใจน้อยกับสิ่งที่เป็นนามธรรม หรือสิ่งที่เกี่ยวกับด้านเทคนิค แต่จะมีความสนใจหลักต่อสิ่งที่สามารถ มองเห็นได้และมีผลกระทบโดยตรงต่อการดำรงชีวิตของคนอื่น
- ต้องการได้รับการยกย่องในความสำคัญของตนและงานที่ตนทำ

# บุคลิกภาพแบบ INFJ

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- - มักประสบความสำเร็จด้วยความพากเพียร การริเริ่มใหม่ ๆ และ ความต้องการอะไรก็ตามที่ใจปรารถนา จะใช้ความพยายามอย่างดีที่สุดต่อ การทำงานใช้การผลักดันอยู่เบื้อหลังเงียบ ๆ ด้วยความรอบคอบ แต่ ห่วงใยต่อผู้อื่น เป็นผู้ที่เคารพต่อหลักการของบริษัท ชอบการให้เกียรติและ การยอมรับในการแก้ไขข้อผิดพลาด เพื่อให้เกิดประโยชน์ต่อส่วนรวม
- เก่งในการจัดงานและเฉียบแหลมในการนำวิสัยทัศน์ของตนลงสู่การ ปฏิบัติ

# บุคลิกภาพแบบ INTJ

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- - มีพื้นฐานของจิตใจและแรงจูงใจไปในทิศทางเพื่อตอบสนองเป้าหมาย ของตนเอง โดยเฉพาะถ้าทำในสิ่งที่ต้องการแล้วก็จะทุ่มแทพลังของตนเอง อย่างเต็มที่ แม้ปราศจากความช่วยเหลือจากคนอื่นก็ตาม เป็นคนขี้สงสัย ชอบวิจารณ์ ชอบอิสระ และมีความมุ่งมั่น แต่ชอบแสดงความดื้อรั้นอยู่ บ่อย ๆ จึงควรได้ปรับปรุงให้หัดมองข้ามเรื่องประเด็นปลีกย่อย เพื่อ ความสำเร็จในประเด็นที่สำคัญมากกว่า
- 🔍 มีมาตรฐานของการปฏิบัติงานและผลงานของตน และผู้อื่นสูง

# บุคลิกภาพแบบ INFP

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- เต็มไปด้วยความเลื่อมใสศรัทธาและจงรักภักดี แต่มักปิดปากเงียบ จนกว่าจะคุ้นเคยกันอย่างดีแล้ว ใส่ใจต่อการเรียนรู้ด้านความคิดและภาษา ชอบริเริ่มโครงการอิสระของตนเอง เหมาะกับงานบรรณาธิการจัดทำหนังสือ สารานุกรม มักรับงานมากเกินตัวที่จะทำได้หมด มีความเป็นมิตร โดย พยายามแสดงออกถึงความสามารถทางสังคมของตน
- พร้อมที่จะปรับตัว ยืดหยุ่นและให้การยอมรับการกระทำหรืองานใด ๆ ที่มีใช่เป็นการบีบบังคับ

# บุคลิกภาพแบบ INTP

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- - สงบนิ่ง ไว้ตัว มีความสามารถสูงในการทำข้อสอบเชิงทฤษฎีหรือวิชา แขนงวิทยาศาสตร์ เก่งการให้เหตุผลจนสามารถแยกแยะลงไปถึงประเด็น ย่อย ๆ ได้ มีความสนใจด้านความคิดสูงแต่มักแยกจากกลุ่ม สามารถ อธิบายสิ่งที่ตนสนใจได้อย่างลึกซึ้ง และแหลมคม จึงเหมาะที่จะประกอบ อาชีพที่ตรงกับความสนใจ ซึ่งตัวเองเชื่อว่าเป็นประโยชน์และตนได้ใช้ความ ถนัดของตนเต็มที่
- ชอบสงสัย วิพากวิจารณ์ และคิดเชิงวิเคราะห์อยู่เสมอ

# บุคลิกภาพแบบ ENFP

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- กระตือรือรัน อบอุ่น มีใจนักกีฬา เฉลียวฉลาดและมีจินตนาการ สามารถทำงานได้ทุกอย่างถ้าตนสนใจ สามารถแก้ปัญหายาก ๆ ได้อย่าง รวดเร็ว และเต็มใจช่วยคนอื่นแก้ปัญหาจึงมักใช้ความสามารถแก้ปัญหา เฉพาะหน้าอยู่บ่อย ๆ มากกว่าต้องเตรียมการมาล่วงหน้า สามารถหา เหตุผลใด ๆ มาบีบบังคับเพื่อให้ได้ดังใจปรารถนา
- มีความต่อเนื่องและยืดหยู่น เก่งทางวาทะการ และพูดกลอนสดได้ดี

### บุคลิกภาพแบบ ENTP

- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- รวดเร็ว เฉลียวฉลาด เก่งรอบด้าน มักกระตุ้นบริษัทให้ตื่นตัว ชอบการพูด เปิดเผยตรงไปตรงมาบางครั้งพูดแง่มุมให้เกิดบรรยากาศ ขบขัน เป็นแหล่งความรู้ให้คนอื่นในการแก้ปัญหาใหม่ที่มีความท้าทาย แต่มักบกพร่องเรื่องงานประจำ เพราะชอบเปลี่ยนงานอยู่ตลอดเวลา สามารถอ้างเหตุผลในประเด็นที่ตนต้องการได้เสมอ
- เบื่องานประจำที่จำเจ ความสนใจมักเปลี่ยนได้ตลอดเวลา

# บุคลิกภาพแบบ ENFJ

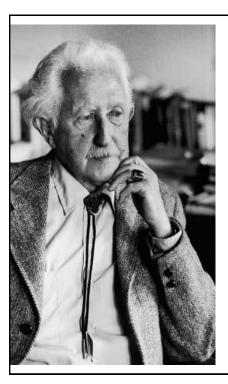
- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- ชอบตอบสนองและมีความรับผิดชอบ รู้สึกเอื้ออาทรต่อความคิดและ ความต้องการของผู้อื่นอย่างจริงใจ การปฏิบัติงานจึงมักระมัดระวังมิให้ กระทบต่อความรู้สึกของผู้อื่น เก่งในการเป็นผู้นำการอภิปรายหรือนำเสนอ เค้าโครงการได้อย่างชัดเจน นุ่มนวล เก่งสังคม กว้างขวางเป็นนักกิจกรรม ที่ดีของโรงเรียน ซึ่งสามารถจัดเวลาให้กับการเรียนและการทำกิจกรรมได้ อย่างเหมาะสม ลงตัว
- เป็นผู้นำที่เข้ากับคนได้เก่งชอบช่วยเหลือสนับสนุนคนอื่นในกลุ่ม และสามารถสร้างแรงดลใจให้ผู้อื่นได้ดี

### บุคลิกภาพแบบ ENTJ

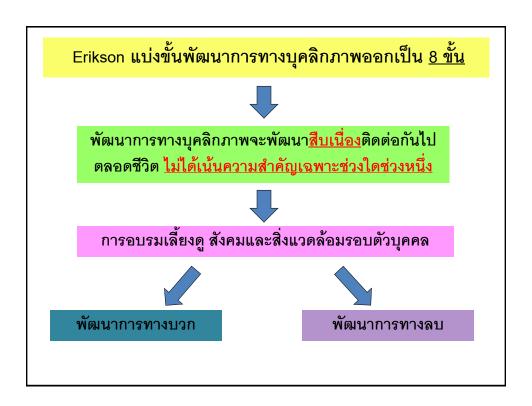
- คุณลักษณะบุคลิกภาพ : มักเป็นคนที่
- อบอุ่น มีไมตรีจิต จริงใจ เรียนเก่งเป็นผู้นำกิจกรรม มีความสามารถ สูงในด้านกิจกรรมประเภทใช้ความคิดหรือเหตุผล เฉลียวฉลาดในการ เจรจาต่าง ๆ เป็นคนทันโลกและชอบใฝ่รู้ ใฝ่เรียนอยู่ตลอดเวลา บางครั้ง มักมองสิ่งต่าง ๆ เชิงบวกและมั่นใจมากเกินกว่าความเป็นจริง
- มักกดดันผู้อื่นให้ยอมรับความคิดเห็นของตน
  - ที่มา : Marcic, D. and Seltzer, J. 1998 : 403 –404

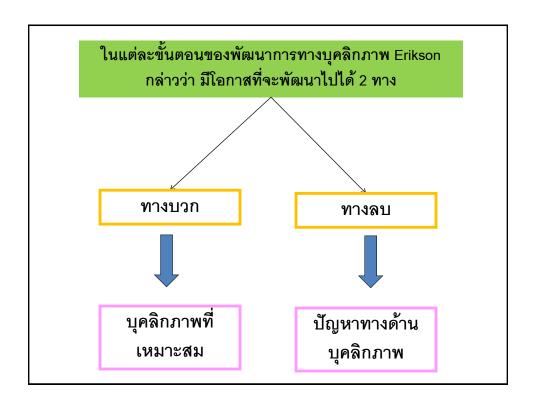
# ทฤษฎีบุคลิกภาพ

ทฤษฎีจิตวิเคราะห์ของอีริค เอช. อีริคสัน (Erik H. Erikson's Neo-Freudian Analysis)



- บุคลิกภาพเกิดขึ้นเพราะคนติดต่อ
   สัมพันธ์กับสังคม
- พัฒนาการทางบุคลิกภาพจะสืบเนื่อง ติดต่อกันไปตลอดชีวิต ไม่ได้เน้น ความสำคัญช่วงใดช่วงหนึ่ง
- แต่ละขั้นของพัฒนาการมีโอกาสที่จะ พัฒนาไปได้ไม่ทางบวกก็ทางลบ
- องค์ประกอบต่างๆ ถ้ามีการอบรมเลี้ยง ดูเป็นไปอย่างเหมาะสมก็จะ...







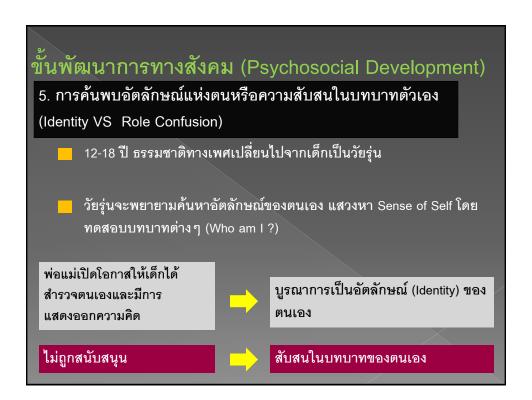
ทฤษฎีจิตวิเคราะห์ของอีริค เอช. อีริคสัน								
Erikson's stages of personality development								
1	2	3	4	5	6	7	8	
Basic trust vs. mistrust	ความรู้สึก	าไว้วางใจกับค	าวามรู้สึกไม่ไว้	วางใจ				
	Autonomy vs. shame, doubt	ความเป็น	อิสระกับความ	ไม่แน่ใจในต่	า๊วเอง			
		Initiative vs. guilt	ความคิดริ	เริ่มกับความรู้	์สึกผิด			
			Industry vs. inferiority	ความขยัน	หมั่นเพียรกับ	เความรู้สึกด้อ	ध	
อัตลัก	ษณ์แห่งตนห	เรือความสับส	นในบทบาท	ldentity vs. role confusion				
	ความใ	กล้ชิดสนิมสน	เมกับความรู้ รื่	ใกโดดเดี่ยว	Intimacy vs. isolation			
		การทำประ	ะโยชน์ให้สังค	มกับการคิดถึ	เ่งแต่ตนเอง	Generativity vs. stagnation		
			ความรู้	์สึกมั่นคงสมขุ	บูรณ์กับความ	รู้สึกสิ้นหวัง	Ego integrity vs. despair	
0-1	1-3	3-5	6-12	13-19	20-39	40-65	65→	

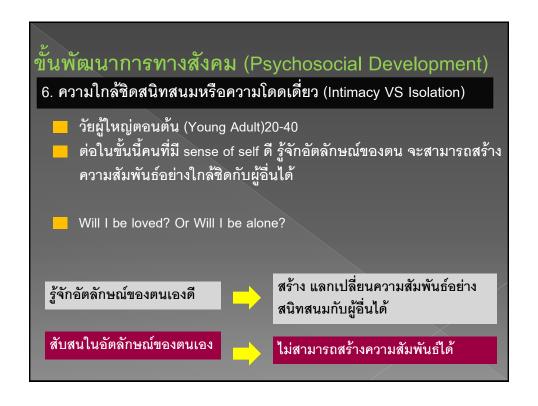
















# แบบแผนบุคลิกภาพ

ตามแนวคิดของ เวอร์จิเนีย ซาเทียร์

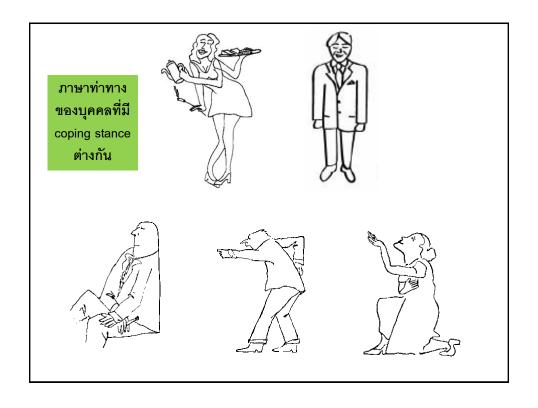
(Virginia Satir's Personality Categories)



ได้พัฒนาแบบแผนของบุคลิกภาพ ของบุคคลจากความเชื่อที่ว่า "ปัญหาของบุคคลไม่ใช่ประเด็น ปัญหา แต่วิธีการจัดการปัญหาของ บุคคลต่างหากที่เป็นประเด็น ปัญหา" (The problem was not the problem but how one coped with the problem was the problem.)

โดยบุคคลจะยึดตนเอง (Self) ผู้อื่น (Others) หรือเนื้อหา (Context) เป็นหลัก





# S O

#### ข้อดี

- เอาใจใส่
- ชอบช่วยเหลือคนอื่น
- รับผิดชอบกับทุกๆ เรื่อง
- ง ไวต่อความรู้สึก (Sensitive)
- ิ ดูแลคนอื่น (Nurturing)

# สมยอม (placator)

# พฤติกรรม

- . ขอโทษ ขอโพย
- มีที่ท่าขอความเมตตา
- ขื้ออื่น แก้ตัว อ้อนวอน
- . ชอบพึ่งพาผู้อื่น ชอบเอาใจคนอื่น
- ร่าเริงเกินเหตุ

#### อารมณ์เด่น

- . เจ็บปวด
- . เศร้า
- กังวล เครียด
- . ไม่พอใจ
- เก็บกดความโกรธไว้

#### คำพูด

- . ฉันผิดเอง
- ขาดคุณฉันไม่มีความหมายอะไร
- . คุณชอบอะไร
- ทุกอย่างดีแล้ว

#### การมองตนเอง

- ตัวเองไม่มีคุณค่า
- . ไม่มั่นใจ
- ไม่สัมผัสกับตัวตนของตนเอง
- เน้นการคาดหวังเกี่ยวกับตนเอง

# S O

#### ข้อดี

- มีความมุ่งมั่น
- มีความเป็นผู้นำ
- มีพลังงานมาก

# มุ่งตำหนิ (Blaming)

### พฤติกรรม

- . ถล่าวโทษ โกรธเกรี้ยว
- . ชอบตะโกน
- ิ ดูถูกผู้อื่น ตัดสินผู้อื่น
- . เผด็จการ จับผิด
- ชอบควบคุม บงการ

#### อารมก์แด่น

- โกรธเกรี้ยว คับข้องใจ
- ์ . ไม่ค่อยไว้วางใจใคร ไม่พอใจ
- เก็บกดความเจ็บปวด
- กลัวเสียการควบคุม ว้าเหว่

#### คำพูด

- มันเป็นความผิดของคุณ
- . คุณเป็นอะไรไปหือ
- คุณทำอะไรไม่เคยถูกเลย
- ถ้าคุณไม่...
- ฉันปกติดี

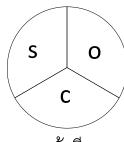
#### การมองตนเอง

- ตัวเองไร้คุณค่า ไม่ประสบความสำเร็จ
- . ไม่สามารถสัมผัสกับตัวตนของตน
- สูญเสียความควบคุม
- . รู้สึกช่วยตนเองไม่ได้
- ้ . เน้นการคาดหวังผู้อื่น





# สอดคล้อง (Congruent)



## ข้อดี

- . ตระหนักรู้ในตนเอง
- รับผิดชอบ
- เปิดเผย
- . เอาใจใส่ตนเอง ผู้อื่นและ
- บริบท
- เป็นหนึ่งเดียว

# พฤติกรรม

- . กระตือรือร้น สร้างสรรค์
- . มีชีวิตชีวา
- . มั่นใจ มีความพอดี สมดุล
- . มีความสามารถ รับผิดชอบ
- . ยอมรับคนอื่น รักได้

# อารมณ์เด่น

- . สงบ เย็น
- . รักได้
- . ยอมรับตนเอง ผู้อื่น
- . มั่นคง

# คำพูด

- . ชื่อตรงต่อทุกส่วนของ...
- . เปิดเผย แบ่งปัน
- . รับฟังคนอื่น
- . ให้เกียรติ
- . ไม่ละเลยตนเอง คนอื่น บริบท

#### การมองตนเอง

- 。 ตัวเองมีค่า
- มีความสามารถ
- . สามารถชื่นชมตนเองได้
- . พอใจความเป็นตัวของตัวเองที่ไม่เหมือนใคร
- ยอมรับคุณค่าของการเท่าเทียมกัน
- . เชื่อมโยงกับพลังชีวิต