BMW(marque automobile)				
PAID MEDIA				
	Oui : O Non : X	Liens, type de contenus, remarques		
SEA (publicité sur lesréseaux sociaux)	O	f © D in		
		<b>y</b>		
Annonce sur moteur derecherche (Google)	О	BMW Group, est un groupe automobile allemand fondé en 1916 par Gustav Otto et Karl Friedrich Rapp, et basé à Munich en Bavière. Il commercialise des automobiles à travers ses marques BMW, Mini et Rolls-Royce, ainsi que des motocyclettes sous la marque BMW. Wikipédia		
		Création: 7 mars 1916, Munich, Allemagne		
		Siège social : Munich, Allemagne		
		Nombre d'employés : 118 909 (2021)		
		Cours de l'action : BMW (ETR) 77,45 € -0,39 (-0,50 %) 20 mai, 17:35 UTC+2 - Clause de non-responsabilité		
		Revenus : 111,2 milliards EUR (2021)		
		Filiales: BMW Motorrad, BMW M, HERE, Rolls-Royce Motor Cars, PLUS		
		Fondateurs: Karl Rapp, Gustav Otto, Camillo Castiglioni, Franz Josef Popp		
		Propriétaires : Susanne Klatten, Stefan Quandt		
		Clause de non-responsabilité		
Display (Affiche, pub dans magazine)	X	Affiches dans la rue		
Article sponsorisé (blog)	O	https://www.blogbmw.fr/article-sponsorise-bmw- open-edition-et-absolute-xdrive-edition/		

OWNED MEDIA			
Site Internet de la marque	О	Lien: https://www.bmw.fr	
Blog de la marque	О	Lien:https://www.bmwblog.com/	
Réseaux sociaux (préciser lesquels)		Type de post (infographie, texte, photo):	
Newsletter/emailing	О	https://www.bmw.fr/fr/contact/newsletter/nl.html	
Vidéo	О	Lien :https://www.press.bmwgroup.com/global/article/ detail/T0322891EN/youtube-presents-bmw-with- the-golden-button-award	
EARNED MEDIA			
Influenceurs	О	Tom cruise:https://www.spotern.com/fr/brand/9279/b mw?people=155 Pierce Brosnan:https://www.spotern.com/fr/brand/9279/ bmw?people=42	
Mention sur les réseaux sociaux			
	O	Instagram: Nous avons trouvé 45,397 influenceurs dans la catégorie Bmw. Rejoignez HypeAuditor pour	
		trouver les Bmw meilleurs influenceurs Instagram en	
		2022.	
Lien ou mention sur un blog	О	Lien: https://www.bmwblog.com/	
Avis de consommateurs	О	Liens; https://www.bmw.ca/fr/footer/metanavigation/avis-au-cosommateur.html	

## Déodorant: Roll-on citron Bergamote

- Extrait:romarin
  - aloe vera
- Fleur de souci
- 1) Les cibles communicatives:
- 2) -Listes des concurrent:



-listes des réseaux qu'ils utilisent : .facebook ,instagram et youtube

-Parcours client: si on prend un exemple sur produits NIVEA; si on arrivent sur sa site internet: Je click PRODUIT==>Je choisi la types sur laquelle je veux et dans ce cas là je vois sa fonctionnalité et ses ingrédient==>choisi le mode d'achète comme sur l'AMAZONE ou sur NOCIBE.==> si on click sur bouton acheter,ça nous amène sur le site directement.

3) Les objectifs que je conseille pour Tiphaine sont: - il faut utiliser les réseaux sociaux les plus utiliser pour publier les produits

4)

6)Les action mises en places selon le tunnel de conversion de l'inbound marketing:

7)Les KPi