



文本复制检测报告单 (全文对照)

No:

检测时间: 2020-10-19 09:52:19

检测文献: 浅析应收账款管理以上海政飞公司为例

作者: 朱琳

检测范围: 中国学术期刊网络出版总库

中国博士学位论文全文数据库/中国优秀硕士学位论文全文数据库

中国重要会议论文全文数据库

中国重要报纸全文数据库

中国专利全文数据库

图书资源

优先出版文献库

大学生论文联合比对库

互联网资源(包含贴吧等论坛资源)

英文数据库(涵盖期刊、博硕、会议的英文数据以及德国Springer、英国Taylor&Francis期刊数据库等)

港澳台学术文献库

互联网文档资源

CNKI大成编客-原创作品库

个人比对库

时间范围: 1900-01-01至2020-10-19

检测结果

总文字复制比: 13.7%

跨语言检测结果: 0%

去除引用文献复制比: 13.7%

去除本人已发表文献复制比: 13.7%

单篇最大文字复制比: 1% ([资料]第五章 存款营业核算(2) - 豆丁网)

重复字数: [1006] 总段落数: [1]

总字数: [7333] 疑似段落数: [1]

单篇最大重复字数: [106] 前部重合字数: [1006]

疑似段落最大重合字数: [1006] 后部重合字数: [0]

疑似段落最小重合字数: [1006]

指 标: ☒ 剽窃观点 ☒ 剽窃文字表述 ☐ 自我剽窃 ☐ 一稿多投 ☐ 过度引用 ☐ 整体剽窃 ☐ 重复发表

表格: 0

脚注与尾注: 0

13.718805%(1006) 浅析应收账款管理以上海政飞公司为例_第1部分 (总7333字)



(注释: 无问题部分)

文字复制比部分

引用部分)

1. 浅析应收账款管理以上海政飞公司为例_第1部分

总字数: 7333

相似文献列表

文字复制比: 13.718805%(1006)

剽窃观点 (0)

1	[资料]第五章 存款营业核算(2) - 豆丁网	1.4% (106)
	- 《互联网文档资源 (https://www.docin.com/p%2D1467441175.html) 》 -	是否引证: 否
2	浙江吉华集团股份	1.1% (79)
	- 《互联网文档资源 () 》 -	是否引证: 否
3	苏州光华岩土工程	0.8% (59)
	- 《互联网文档资源 () 》 -	是否引证: 否
4	2012年注册会计师 - 会计 - 预习班讲义-高志谦 (全) doc下载 爱问共享资料	0.8% (58)
	- 《互联网文档资源 (http://ishare.iask.sina.com.cn/f/22587579.html) 》 -	是否引证: 否

5	【由厚到薄】2012年CPA会计总结(完整版) - 《互联网文档资源 (<a)="" -<="" a="" c?m="9d78d513d9d430ab4f9995697b16c0161e4381132ba1d5020ea78438e5732f43506793ac57290772a2d20d6516d83f48adb0687d6d4566f58cc9fb57c0fed76d388850622d4d8c4b05d36efe9619388337902ceaa41be6bdf13090afd8d7dc5244ca245f3cdfae&p=9060c016d9c11cb508e2947f5f08&newp=8b2a970e86cc41ae17f587625f0092695803ed6239d7c44324b9d71fd325001c1b69e7b121261205d2c6786d03a54e5eeaf633763c1766dada9fca458ae7c463&s=cfd208495d565ef&use" cache.baiducontent.com="" href="http://cache.baiducontent.com/c?m=9f65cb4a8c8507ed4fece763105392230e54f7356186da1f68d4e419ce3b4603506695b822281a03d0c6776c05af495dfdf04128715c7ea3de95c81cd2ace25838ff2423006d913016c418dfdc3655d6549b4d99ac0e97cde733e3b9a2a2c82258dd220e6df7fa&p=977bc64ad49517ff57e9c83a5b&newp=87769a4781934eab4badd7121553d8224216ed603dd3c44324b9d71fd325001c1b69e7bf21241303d3c1796c0aaf4d56edf533723c1766dada9fca458ae7c47f&user=baidu&fm=sc&query=sit e%3Adoc88%2Ecom+%BB%E1%BC%C6%BB%F9%B1%BE%BC%D9%C9%E8&qid=b27a9d7000002e0b&p1=44) 》 -</td><td>0.8% (56)
是否引证：否</td></tr> <tr> <td>6</td><td>公告编号：201
- 《互联网文档资源 () 》 -</td><td>0.7% (53)
是否引证：否</td></tr> <tr> <td>7</td><td>大学生论文联合库
郑丽青 - 《大学生论文联合库》 - 2017</td><td>0.6% (42)
是否引证：否</td></tr> <tr> <td>8</td><td>大学生论文联合库
郑丽青 - 《大学生论文联合库》 - 2017</td><td>0.6% (42)
是否引证：否</td></tr> <tr> <td>9</td><td>贷款损失准备的监管规则:问题与可能解
周华戴德明 - 《中国人民大学学报》 - 2011</td><td>0.5% (39)
是否引证：否</td></tr> <tr> <td>10</td><td>企业营运资金管理研究毕业论文 - 道客巴巴
- 《互联网文档资源 (0.5% (38) 是否引证：否
11	大学生论文联合库 王伊楠 - 《大学生论文联合库》 - 2017	0.5% (37) 是否引证：否
12	浅议应收账款账龄分析 - 《互联网文档资源 (<a)="" -<="" a="" c?m="9f65cb4a8c8507ed4fece763105392230e54f7356186da1f68d4e419ce3b4603506695b825271007d3c67d6601a54e5ffdf04128715c7ea3de95c81cd2ace35b38fe2023061c913616c418dfdc362ed651924de8df0e97bae74593&p=9e66c64ad49f11a05bb0f82f56&newp=803ec64ad49611a05bae822c4d53d8224216ed603fc3864e1290c408d23f061d4862e7bd26231b0fd8c47f6504ae4d5be0fa3c7123454df6cc8a871d81edc7&user=baidu&fm=sc&query=site%3Adoc88%2Ecom+%CA%D5%D2%E6%B9%C0%B2%E2&qid=f7694a3e0002239c&p1=1" cache.baiducontent.com="" href="http://cache.baiducontent.com/c?m=9d78d513d9d437a84f9ce4697c15c0111f4381132ba7d50209d08439e4732f45506793ac57270777d9d13b275fa0131aacb22173441e3df2de8d9f4aaedcf7925823034074ddb1e0f910eafbd4326c0259a59efae18e6bbf23484aea589990b0d&p=8b2a9702918833f81ebd9b7d0e4e&newp=c96cca16d9c10bff57ee972a1b4092695d0fc20e3cd1d601298ffe0cc4241a1a1a3aecbf23241005d0c27e6306af435aebf43672310034f1f689df08d2ecce7e65&user=baidu&fm=sc&query=site%3Adoc88%2Ecom+%D5%CB%C1%E4%B7%D6%CE%F6%B7%A8&qid=e2029bb300036006&p1=1) 》 -</td><td>0.5% (36)
是否引证：否</td></tr> <tr> <td>13</td><td>大学生论文联合库
- 《大学生论文联合库》 - 2017</td><td>0.5% (36)
是否引证：否</td></tr> <tr> <td>14</td><td>加强应收账款管理八策
余海霞 - 《企业改革与管理》 - 2015</td><td>0.5% (36)
是否引证：否</td></tr> <tr> <td>15</td><td>不完全信息下的企业赊销收益估测及决策最优停止模型研究
- 《互联网文档资源 (0.5% (35) 是否引证：否
16	大学生论文联合库 - 《大学生论文联合库》 - 2017	0.5% (34) 是否引证：否

17	大学生论文联合库 - 《大学生论文联合库》- 2017	0.5% (34) 是否引证：否
18	中期票据信用评级 - 《互联网文档资源 () 》 -	0.5% (34) 是否引证：否
19	大学生论文联合库 - 《大学生论文联合库》- 2017	0.4% (32) 是否引证：否
20	福建龙马环卫装备 - 《互联网文档资源 () 》 -	0.4% (32) 是否引证：否
21	施工企业应收账款的管理和控制研究 邵秀玲 - 《现代经济信息》- 2014	0.4% (31) 是否引证：否
22	KM贸易公司应收账款管理体系优化研究 卓琪(导师：程李梅) - 《江苏大学硕士论文》- 2017	0.4% (30) 是否引证：否
23	大学生论文联合库 金彧 - 《大学生论文联合库》- 2017	0.4% (30) 是否引证：否
24	企业应收账款管理及风险防范——以盛泰纺织科技股份有限公司为例 9000 - 豆丁网 - 《互联网文档资源 (http://www.docin.com/p-2358024620.html) 》 -	0.4% (30) 是否引证：否
25	加强应收账款管理 肖凤梅 - 《合作经济与科技》- 2009	0.4% (29) 是否引证：否
26	综合搜索 知网空间 - 《互联网文档资源 (http://search.cnki.com.cn/Search/Result?author=%E8%B5%B5%E6%B7%91%E7%BA%A2) 》 -	0.4% (27) 是否引证：否
27	大学生论文联合库 霍伟琪 - 《大学生论文联合库》- 2017	0.4% (26) 是否引证：否
28	银行社区支行社区经理管理办法模版 - 豆丁网 - 《互联网文档资源 (http://cache.baiducontent.com/c?m=9d78d513d9d430a44f9a91697c13c012134381132ba1d0020bde843e91732d435321a3e52878564291d27d141cb20c19afe73605615e71ecc7df883d8ce6cd356d9f2742701d874412d21ea4ca4632c157ca1cb6f1&p=9060c016d9c11cb508e2947f5f08&newp=8b2a970e86cc41ae17f587625f0092695803ed6239d7c44324b9d71fd325001c1b69e7b121261205d2c6786d03a54e5eeaf633763c1766dada9fca458ae7c463&s=cfd208495d565ef&user=baidu&fm=sc&query=dashuju+site%3Adocin%2Ecom&qid=cb8178880014014e&p1=9) 》 -	0.4% (26) 是否引证：否
29	在线旅游企业微博营销策略研究 杨奎耿贝思 - 《科技致富向导》- 2013	0.4% (26) 是否引证：否
30	企业集团的资金集中管理研究 束嘉(导师：黄增玉) - 《西南财经大学硕士论文》- 2013	0.4% (26) 是否引证：否

	原文内容	相似内容来源
0	此处有 14 字相似 关键词:风险控制;信用管理;应收账款;	应收账款的风险控制实例分析 - 道客巴巴 - 《网页》 - (是否引证：否) 并结合实例对某公司应收账款的风险控制体系进行分析, 阐释了该公司如何进行信用管理及应收账款的风险控制, 并指出企业进行应收账款的管理,就是在相互冲突的目标中寻找平衡点,使各方面的取舍达到最优。关键词:应收账款;风险控制;信用管理中图分类号:F 23 文献标识码:A 文章编号:1672-3198(2012)05-0122-03引言随着改革开放的不断深入,我国的企业规模不断扩大,企业之间的竞争不断加剧。在买方市场的环境下,
1	此处有 56 字相似 Keywords:risk control; accounts receivable; credit management 一、应收账款管理的必要性	大学生论文联合库 赵鑫-《大学生论文联合库》-2017 (是否引证：否) can adjust the accounts receivable scale, improve the

		<p>competitiveness of enterprises..[Keywords] Accounts receivable Management Credit Credit risk.目录.一、应收账款管理的概述1.(一)应收账款的概念1.(二)应收账款的作用1.(三)应收账款管理的目标2.</p> <p>大学生论文联合库 - 《大学生论文联合库》-2017 (是否引证:否)</p> <p>recommends, hope can on GL company future of development brings help..[keywords] accounts receivable management credit Policy.一、应收账款管理的理论基础.(一)企业信用政策理论.1.企业信用政策.企业信用政策是指企业在对应收账款进行规范和管理而制定的政策.信用政策主要包括信用标准,</p>
2	<p>此处有 26 字相似</p> <p>应收账款的存在可以帮助企业恢复一定的经济效益问题,许多中小型企业在面对大型公司的竞争压力下,自身产品不具备太大的行业优势。在这个前提下实行应收账款,有以下几种优势,其一,能够刺激客户的购买,对于那些暂时资金周转困难的客户,就有着极大的吸引力;其二,提高了自身企业的竞争力;其三,能够有着稳定客户的作用,对于一些信誉好,实力强的客户提供赊销服务,充分给予对方信任,有助于保持长久良好的合作关系。</p>	<p>第九章 定价策略习题答案.doc - 豆丁网 - 《网页》- (是否引证:否)</p> <p>能够起到安抚已购买产品的顾客和避免刺激竞争对手的作用。5、增加延期支付的时间。如原规定10天内付清全部货款,现在可以30内付清。对于那些资金周转比较困难的顾客,此法有较大的吸引力。6、按变动成本定价。这意味着企业连边际利润也不索取,是最低定价,目的是为了能快速处理存货或者摆脱经营困境。7、拍卖。</p> <p>不完全信息下的企业赊销收益估测及决策最优停止模型研究 - 《网页》- (是否引证:否)</p> <p>客户提供了免费的资金支持,向客户提供了可以在一定期限内无偿使用的资金,即商业信用资金,其数额可以等同于商品的售价,这对于购买方而言是具有极大的吸引力的,尤其是对于那些资金暂时有困难的买方,赊销无疑具有强大的诱惑力。第二,赊销能够提高卖方的竞争力,能够获得更大的市场份额。一家有能力赊销的企业显然比没有能力赊销的企业具有更强的市场竞争力。如果企业有</p>
3	<p>此处有 21 字相似</p> <p>就有着极大的吸引力;其二,提高了自身企业的竞争力;其三,能够有着稳定客户的作用,对于一些信誉好,实力强的客户提供赊销服务,充分给予对方信任,有助于保持长久良好的合作关系。对于互相了解但是暂时资金周转不开的客户,可以帮助其缓解资金紧张,与客户的感情得到加深,之后将会更偏向该企业与之合作;其四,能够有效减少企业库存的挤压,众多企业库存商品积压严重,资金被大量占用,无法变现,对企业的发展影响甚大,甚至会导致企业的破产。赊销虽然不会让资金马上回笼,但至少有了回笼的可能性。</p>	<p>企业信用信息查询系统论文范文 企业信用信息公示系统论文有关参考资料-毕业论文网 - 《网页》- (是否引证:否)</p> <p>户提供商品与劳务的赊销等信用业务.首先,赊销对于那些资金暂时有困难的买方,具有强大的诱惑力,通过赊销能够刺激其购买力,同时,对信誉好、实力强的客户提供赊销作为优惠条件,起到了稳定客户的作用,为保持长期稳定的客户关系提供了保障.对于买家来说,买家的购买力提高了,卖家的库存减少了,销售水平也得到了提升,</p>
4	<p>此处有 33 字相似</p> <p>只有等到应收账款被收回,才能缓解企业的现状。而且应收账款转为坏账的可能性也是非常大的,随着应收账款的不断增加,转账数量准备也成上升趋势,不可否认应收账款在前期可以起到一定的积极作用,但是如果一味的依赖应收账款制度,将会对企业的后期发展造成极大的制约。大量应收账款造成企业资金无法回笼,企业现金流无法得到补充,如果不采取有效的措施,就会对企业的发展造成重大的影响。</p>	<p>施工企业应收账款的管理和控制研究 邵秀玲-《现代经济信息》-2014 (是否引证:否)</p> <p>追求与考核应收账款责任制度。由于缺少对应的考核,结束项目之后,应收账款责任就忽略了自己的职责,造成了大量的应收账款。二、施工企业应收账款造成的影响(一)对企业现金流造成的影响由于大量存在的应收账款,资金无法迅速回笼,大规模占用了企业的流动资金,对正常周转企业流动资金造成了影响。从表面上分析,虽然垫付施工极有可能增加企业利润,</p>
5	<p>此处有 39 字相似</p>	<p>大学生论文联合库 郑丽青-《大学生论文联合</p>

ZF公司同时也缺乏行之有效的应收账款回收激励机制。在对销售人员进行绩效考核时,只对销售纳入考核,而应收账款的回收工作却没有相应的考核激励机制,这样就导致销售人员只对销售额感兴趣,不在于会产生多少应收账款,也不在乎应收账款是否会得到回收。长此以往下去,只会造成堆积如山的应收账款。

库》-2017(是否引证:否)

销售人员绩效考核体系优化的思路.本文在针对莆田公司现有的绩效考核进行改进和优化时,主要以销售人员的考核现状与员工共同发展为中心,结合莆田公司实际情况,构建行之有效的绩效考核机制,通过优化莆田公司销售人员的绩效考核,对销售人员进行行之有效的考核和激励机制,优化销售队伍,打造具有莆田特色的狼性团队,不断提升门店的盈利能力,实现公司的持续经营。具体体现为:建设科学、

大学生论文联合库 郑丽青-《大学生论文联合库》-2017(是否引证:否)

在优化销售人员的绩效考核时,可以将绩效考核结果拓宽,应用于培训和职业生涯规划,使销售人员发展更全面,也让公司的未来发展更有前景。总之,通过优化莆田公司销售人员的绩效考核,对销售人员进行行之有效的考核和激励机制,优化销售队伍,打造具有莆田特色的狼性团队,不断提升门店的盈利能力,实现公司的持续经营。销售人员绩效考核优化方案。

此处有 95 字相似

根据ZF公司的2019年年末的财务报表,通过账龄分析法进行分析,ZF公司对还款日期在一年以内(含一年)应收账款按5%计提坏账准备,对还款日期在1年以上,2年以内以的(含2年)应收账款按做12%计提坏账准备,对还款日期在2年以上3年以内(含3年)的应收账款按30%做计提坏账准备,对还款日期在3年到4年之间(含4年)的应收账款按70%做计提坏账准备,对还款日期在4年到5年之间(含5年)的应收账款按90%计提坏账准备,对还款日期在5年以上应收账款按100%计提坏账准备(完全作为坏账)。

福建龙马环卫装备 -《网页》-(是否引证:否)

5%1%5%1~2年10%6%10%2~3年20%15%15%3~5年50%40%/70%30%/50%5年以上100%100%100%注:中联重科对账龄为3-4年的应收账款按40%计提坏账准备、对账龄为4-5年的应收账款按70%计提坏账准备;航天晨光对账龄为3-4年的应收账款按30%计提坏账准备、对账龄为4-5年的应收账款按50%计提坏账准备。此外,公司在每年年末对于单项金额重大的应收账

公告编号:201 -《网页》-(是否引证:否)

51,257.02-80-上海翼捷工业安全设备股份有限公司2016年年度报告5合并财务报表项目附注(续)5.3应收账款(续)5.3.2按组合计提坏账准备的应收账款组合中,按账龄分析法计提坏账准备的应收账款:账龄1年以内1-2年2-3年3年以上合计账龄1年以内1-2年2-3年3年以上合计账面余额金额18,316,725.711,885,505.55747,071.601,416,945.2722,366,248.

苏州光华岩土工程 -《网页》-(是否引证:否)

本公司不存在单项金额重大并单项计提坏账准备的应收账款。62苏州光华岩土工程股份有限公司2015年半年度报告②按组合计提坏账准备的应收账款应收账款账龄组合中,按账龄分析法计提坏账准备的应收账款:账龄1年以内1至2年2至3年3年以上合计2015年6月30日账面余额坏账准备16,846,444.53908,670.835,192,407.69519,240.77594,920.73118,984.15523,238.78156,

浙江吉华集团股份 -《网页》-(是否引证:否)

5,467.38①应收账款的分类、账龄结构及坏账准备分析A、报告期各期末,公司应收账款的分类情况如下:项目单项金额重大并单项计提坏账准备的应收账款按账龄计提坏账准备的应收账款1年以内1-2年2-3年3年以上单项金额虽不重大但单项计提坏账准备的应收账款合计2016.12.312015.12.31账面余额金额比例(万元)(%)坏账准备账面余额金额比例(万元)(%)-----30,780.151,270.51456.37294.

7	<p>此处有 25 字相似</p> <p>含3年)的应收账款按30%做计提坏账准备,对还款日期在3年到4年之间(含4年)的应收账款按70%做计提坏账准备,对还款日期在4年到5年之间(含5年)的应收账款按90%计提坏账准备,对还款日期在5年以上应收账款按100%计提坏账准备(完全作为坏账)。</p>	<p>中期票据信用评级 -《网页》-(是否引证:否)</p> <p>务人合计欠款仅占应收账款的3.15%,全部为工程款;2013年公司应收账款计提坏账准备3.80亿元,整体计提坏账准备的比率为8.51%;其中,按账龄计提坏账的部分中账龄3年以上应收款均已按50%计提坏账准备,账龄5年以上应收账款已按100%计提坏账准备。表11截至2013年底公司应收账款前五名(单位:亿元、%)单位金额占比七台河市依七高速公路有限公司1.042.55泉州美旗物流管理有限公司0.571.40泉州东海开发有限公司0.531。</p>
8	<p>此处有 45 字相似</p> <p>每一年的年度预算都应该设定一个相对合理的应收账款年末余额作为考核指标,来作为业绩考核的依据。这个指标是根据ZF公司每一年的年度预算中的销售量,收入和资产等数据动态设定的。也可以实施弹性控制,根据市场供求情况及时更新销售策略,对赊销销售所占比例进行控制。</p>	<p>加强应收账款管理八策 余海霞-《企业改革与管理》-2015(是否引证:否)</p> <p>应收账款的管理1.建立完善的应收账款防范、管理制度,严格控制赊销,减少应收账款的发生。要事先确定合理的应收账款余额,实行应收账款的预算管理,在每一年的年度预算中应该列明应收账款的年末余额,并设定一个相对积极的平均收款期,实施弹性控制。在产品市场占有率高的时候,赊销规模收紧;市场占有率下降时,放宽;资金紧张时,从严。当赊销规模接近临界点时,</p>
9	<p>此处有 27 字相似</p> <p>销售合同的制定对于公司应收账款管理的重要性不言而喻,一份对赊销制度清楚明确的合同可以很大保障企业顺利收回贷款。必要时也可以拿起法律的武器保障企业自身的利益不受侵害。</p>	<p>居住的房屋改成了商铺,拆迁时应该怎么补偿? 杨念平律师-《网页》-(是否引证:否)</p> <p>最后律师要提醒您的是,"住改非"的补偿问题各地区采用的补偿标准均有一定不同,被拆迁人应及时多了解本地的具体政策和规定,如果对补偿有异议的,一定要及时咨询专业拆迁律师,必要的时候用法律的武器保障自己的合法权益免受侵害。转自圣运律师,仅供学习交流,如有侵权请联系删除。??征地拆迁、拆迁补偿、农村拆迁、国有土地拆迁、拆迁知识交流与分享。??想了解更多,</p>
10	<p>此处有 21 字相似</p> <p>另外一方面,针对ZF公司,赊销绝对不应该作为业务发展的主要手段,ZF公司更应该找准自身产品在市场上的定位和需求,然后调整企业的产品结构,找准产品的目标客户群,有针对性的进行销售,然后对于中小企业而言更应该提高自身产品方面的优势,对产品进行二次升级,提高产品的功能性,用产品的优势来吸引客户。这样就可以减少赊销销售在产品销售过程中占的比例,从而减少应收账款的产生。</p>	<p>在线旅游企业微博营销策略研究 杨奎耿贝思-《科技致富向导》-2013(是否引证:否)</p> <p>王奕俊()提出组建专业的营销团队、提供有量要倾听用户的心声并且懂得回馈。旅游企业应该以客户需求为导向,价值的旅游信息、认真回复用户留言、关注消费者体验、主动与意见领袖,立足于自身产品的特色,找准目标客户群进行有针对性的宣传,避,袖合作等微博营销策略。吴珍、王玮()指出积极进行宣传提高微盲目宣传同时要及时回复潜在消费者的问题特别是对于刚刚开,博人气、</p> <p>银行社区支行社区经理管理办法模版 - 豆丁网 -《网页》-(是否引证:否)</p> <p>行现有各项金融产品相关知识及营销要点,在对社区居民金融需求进行分类的基础上,根据不同需求类别的客户 x x银行现有的金融产品与便民、利民、惠民的非金融服务类业务进行重新组合包装,根据销售适用性的原则,找准目标客户群进行有针对性的营销;(六)采取主动授信的原则,对有授信需求的社区客户积极主动推送xx 银行授信业务,进而提升客户的满意度和忠诚度;(七)根据社区支行实际情况,</p>
11	<p>此处有 36 字相似</p> <p>然后调整企业的产品结构,找准产品的目标客户群,有针对性的进行销售,然后对于中小企业而言更应该提高自身产品方面的优势,对产品进行二次升级,提高产品的功能性,</p>	<p>中小民营企业内部控制的调查与现状分析 -《网页》-(是否引证:否)</p> <p>完整的财务信息,在内部管理过程中也就缺乏有力的财务数据支持,管理起来自然显得苍白无力。在应收账款管理</p>

	<p>用产品的优势来吸引客户。这样就可以减少赊销销售在产品销售过程中占的比例,从而减少应收账款的产生。</p>	<p>方面,由于公司特定的销售渠道,在产品销售过程中,虽然存在因赊销而产生的应收账款,但货款一直都能按期收回,因此,资金回收风险较小。虽然如此,但公司一直没有建立客户信用评价体系和赊销政策,因而,从长远角度来看,</p>
12	<p>此处有 26 字相似</p> <p>在市场竞争中,适当地采取赊销的方式是提高市场占有率的重要手段之一。因此企业就需要分析签约客户的信用情况,确定其信誉并为之采用对应的信用策略,包括限额、分期、折扣等等。</p>	<p>加强应收账款管理 肖凤梅-《合作经济与科技》-2009 (是否引证:否)</p> <p>就会产生巨额呆账,就会使企业周转困难,获利大幅减退,企业最后就像一个高血脂的人轰然倒下。应收账款虽然有很多风险,但是我们不能“因噎废食”,毕竟市场竞争越来越激烈,赊销也是提高市场占有率的一项重要手段,所以我们应加强对应收账款的管理,加速资金的周转,使其很好地发挥作用。下面,介绍几种通过加强对应收账款管理减少企业呆账的策略</p> <p>应收账款机会成本的计算方法 孙雪莲-《财会通讯》-2004 (是否引证:否)</p> <p>即应收账款占用资金应是“应收账款平均余额×变动成本率”。应收账款机会成本的计算方法@孙雪莲\$南京交通职业技术学院众所周知,赊销是企业强化竞争,提高市场占有率的重要手段之一。卖方企业通过赊销方式销售产品给买方企业,对买方企业而言,等同于获得了一笔一定时期、数额相当于商品售价的无息贷款,具有强大的诱惑力;</p>
13	<p>此处有 39 字相似</p> <p>实际上应该如何实行呢?建议ZF公司应引入客户信用评价系统,建立客户信用档案,并创建客户信用评价部门,在销售人员与客户签订合同之前,相关工作人员实地对客户信用信息进行考察,并收集整理归纳成档案,通过对客户企业的经营状况,财务状况盈利能力和资产业务情况的分析的基础上,评定客户的信用等级,从而决定对客户的赊销情况。例如,根据客户信用档案,</p>	<p>ZY公司供应链风险管理研究 李秀杰-《吉林大学硕士论文》-2015 (是否引证:否)</p> <p>销售管理环节按照业务流程分为六个风险控制模块,具体内容描述如下:.(1)销售计划管理:销售计划的编制与审核、销售计划的执行与分析;.(2)客户开发与信用管理:建立客户信用档案、客户信用评价、销售授信;.(3)销售合同的签订:合同洽谈、拟定、审核、签署、执行,赊销审批、回款,发.货运输管理;.(4)收入确认及发票管理:收入确认及核对、销售退回管理、</p> <p>电费回收多元对策 姚志军李文智王天锁-《中国电力企业管理》-2010 (是否引证:否)</p> <p>通过经济手段遏制客户欠费行为的发生,尤其是对居民客户起到提醒作用,对大客户的故意迟缴、缓缴电费行为也可以起到经济制裁的作用。充分发挥电费预警机制的作用。适时更新客户信用档案,建立客户信用评价常态体系,对信誉不良的企业密切跟踪其产品销售及资金流向的信息以及经营状况和重大债权债务情况,一旦出现波动和异常,立即纳入预警,制订针对性方案,</p>
14	<p>此处有 31 字相似</p> <p>财务状况盈利能力和资产业务情况的分析的基础上,评定客户的信用等级,从而决定对客户的赊销情况。例如,根据客户信用档案,对不同信用等级的客户实行不同限额的赊销政策。对于一般客户而言,可以采用6-3-1赊销政策,先预付60%的货款,货到支付30%,质保1年付清剩下的10%。对于信用评定为差的客户,</p>	<p>企业营运资金管理研究毕业论文 - 道客巴巴 - 《网页》 - (是否引证:否)</p> <p>而不是只盲目赊销,这样有利于减少账款成为坏账的可能性。二是建立合理的客户信用档案。对客户的各个方面先行考察,根据客户的具体情况建立客户信用档案,评价客户所处的信用等级,对不同等级的客户实行不同的赊销政策。三是制定合理的信用政策。首先规定符合企业状况的信用期,不要盲目的为了增加销售额而放宽回收时间。此外,企业可以给予客户一定的现金折扣,</p>
15		

	<p>此处有 58 字相似</p> <p>从多项数据显示,应收账款延期的时间越长,催收的难度也越大,成为坏账的可能性也越高。因此,相关部门应当定期对现有的应收账款情况进行账龄分析,对应收账款的回收情况保持密切的关注。定期整理出赊销客户的业务经营情况等资料,送往管理和销售部门,以便相关部门及时确定和调整对于不同客户的赊销策略,以收回应收账款。</p>	<p>大学生论文联合库 - 《大学生论文联合库》-2017 (是否引证:否)</p> <p>采用不同的销售结算方式,例如,对信用较好的航空公司可以给一定的信用期、信用额度等,对信用较差的航空公司采取现场收费等。其次是应收账款分析制度和与之相匹配的催收制度。应当定期对应收账款进行账龄分析,对不同账龄期的应收账款要求相关部门定期采取合适的催收方法及时清欠。催收应收账款的方法和程序不当,会导致应收账款的催收效果不佳和催收费用大量增加。主要的催收方法有电话催收、信函催收、上门催收和起诉等方式,</p>
16	<p>此处有 28 字相似</p> <p>ZF公司企业可以明确相关部门在应收账款处理方面的责任。销售部需要审核合同同时需要负责贷款查询;财务部需要按照公司的财务管理制度监控和管理应收账款。设立应收清理部门,对应收账款产生的原因进行分析,并统计不同账龄的应收账款;市场部负责收集客户信息,并整理归档,不定期进行更新,做到准确有效的反馈客户信息。在明确责任之后,还需要不时地进行消息的整理和汇总,对不同的客户采取不同的收款策略进行催收。</p>	<p>浅议应收账款账龄分析 - 《网页》- (是否引证:否)</p> <p>11期中旬刊(总第678期)浅议应收账款账龄分析戴彦婷(江西日报社计划财务部,江西南昌330000)[摘要]应收账款是企业流动资产和债权的重要组成部分,当进行销售环节时向购货和接受劳务单位收取的款项,本文通过分析应收账款产生的原因和弊端来对应收账款的账龄进行分析,确保企业正常生产经营,降低坏账损失和风险。[关键词]应收账款账龄分析坏账成本一、应收账款产生的原因应收账款是企业流动资产和债权的重要组成部分,当进行销售环</p>
17	<p>此处有 20 字相似</p> <p>ZF公司可以明确应收账款相关部门的责任,并且对应收账款的回收工作一定的奖惩机制,要求销售部门不仅仅负责销售产品,更要负责对该产品所产生的应收账款进行回收。同时,不论是否是应收账款的主要负责人,只要在岗,就负责清收工作,对于不是本人发生的应收账款,也必须主动担起收回账款的工作。另一方面,销售员的业绩考核,也不再仅仅是销售额的多少,也要包括应收坏账回收率等相关指标,对于提前收回账款的员工可以适当加以奖励,</p>	<p>企业集团的资金集中管理研究 束嘉-《西南财经大学硕士论文》-2013 (是否引证:否)</p> <p>在遇到恶意拖欠账款的客户,应果断采取法律手段,维护合法权益。.(3)制定奖惩措施,建立健全应收账款管理考核体系.公司不仅要销售成绩突出的员工进行一定的奖励,还要对应收账款的回收工作建立一定的奖惩机制和考核体系,促进销售人员对应收账款回收和.对客户信誉的重视,杜绝盲目销售。若应收账款出现超期的情况,应给予销售人员和其他相关人员一定的处罚措施。2.</p>
18	<p>此处有 37 字相似</p> <p>对于不是本人发生的应收账款,也必须主动担起收回账款的工作。另一方面,销售员的业绩考核,也不再仅仅是销售额的多少,也要包括应收坏账回收率等相关指标,对于提前收回账款的员工可以适当加以奖励,对于产生坏账的员工则需要加以惩罚,以防止为了销售额而恶意采用赊销方式销售的员工。这样将应收账款引入考核,可以充分调动员工的积极性,减少应收账款的产生,加快企业资金的流通。</p>	<p>大学生论文联合库 - 《大学生论文联合库》-2017 (是否引证:否)</p> <p>对销售人员的进行科学合理绩效考评。企业不应仅仅将销售人员的销售量纳入绩效考核机制,还要将应收账款的回收率也纳入考核机制,将员工的薪酬与销售量、应收账款回收率等指标挂钩,对于提前收回货款的员工加以奖励,并惩罚造成坏账的员工,提高员工回收贷款的主动性和积极性,减少销售人员盲目追求业绩而忽视客户信用调查的现象,有效地规避风险。同时,要建立应收账款责任人制,</p>
19	<p>此处有 34 字相似</p> <p>针对不同的客户关系,可以采用不同的催收策略。例如ZF公司可以针对应收账款回收缓慢或者没有任何进度的客户,进行限制发货处理;对于一些有能力偿还贷款但是却拒绝履行义务的客户,可以直接拿起法律的武器,要求其按照合同的方式履行条约;对于一些由于库存积压导致无力还款的客户,可以允许部分采取物资抵款的方式进行还款;而对于一些能够按时还款的客户,可以执行提前还款会有现金折扣的策略,鼓励其提前还款,</p>	<p>从内部控制角度论公司应收账款的管理 向东-《现代经济信息》-2010 (是否引证:否)</p> <p>(四)及时清对,严格催收1.建立责任中心,将催收业绩纳入绩效考核。将收回远期陈欠和控制坏账列为绩效考核的内容,增强销售人员对清理和催收陈账的积极性。2.针对不同客户关系,采取灵活催收政策。对远期、近期应收账款清理回收缓慢或清理陈账未动的区域,应限制发货或拒绝发货,并加大催收力度;对有偿债能力却不履行偿债义务、人为发生的赖账,</p>
20	<p>此处有 33 字相似</p>	<p>大学生论文联合库 王伊楠-《大学生论文联合库》-2017 (是否引证:否)</p>

对于一些由于库存积压导致无力还款的客户,可以允许部分采取物资抵款的方式进行还款;而对于一些能够按时还款的客户,可以执行提前还款会有现金折扣的策略,鼓励其提前还款,使企业的资金尽快回笼。

对销售人员的售后回收应收账款制度加强管理;公司制定相关的销售政策,将销售人员的奖金与应收账款的回收相结合,进而增加其回收账款的积极性;对按时还款的客户可以打折,提前还款会有更大的现金折扣,这样客户就会及时归还货款;其次对于财务人员,要时常对应收账款进行盘点清算,大力催收应收款项,进而防止坏账的发生,给上市公司带来过多不必要的麻烦。

21	<p>此处有 91 字相似</p> <p>企业要遵循稳健性原则,按照《企业会计准则》规定:持有至到期投资、贷款和应收款项等金融资产发生减值时,应当将该金融资产的账面价值减记至预计未来现金流量(不包括尚未发生的未来信用损失)现值,减记的金额确认为资产减值损失,计入当期损益。对于一些延期末还款的应收账款,应该尽早归为坏账准备。对于一些账龄过长的应收账款,归还无望的情况下,</p>	<p>[资料]第五章 存款营业核算 (2) - 豆丁网 - 《网页》 - (是否引证:否)</p> <p>但根据公开的数据对其进行总体评价后发现,该组金融资产自初始确认以来的预计未来现金流量确已减少且可计量等;20162016-22-25252828以摊余成本计量的金融资产发生减值时,应当将该金融资产的账面价值减记至预期未来现金流量(不包括尚未发生的未来信用损失)的现值,减记的金额确认为资产减值损失,计入当期损益。摊余成本计量的金融资产减值损失=金融资产的账面价值-预计未来现金流量的现值(按可收回金</p> <p>中国涉外税收概览 中英文对照 刘佐刘铁英编著-《中国民主法制出版社》-2006 (是否引证:否)</p> <p>第三十五条企业以摊余成本计量的金融资产发生减值,应当将该金融资产的账面价值减记至可收回金额,减记的金额确认为资产减值损失,计入当期损益。可收回金额应当通过对该金融资产的未来现金流量(不包括尚未发生的信用损失)按原实际利率折现确定,并考虑相关担保物的价值(扣除预计处置费用等)。原实际利率是初始确认该金融资产</p> <p>【由厚到薄】2012年CPA会计总结(完整版) - 《网页》 - (是否引证:否)</p> <p>有客观证据表明该金融资产发生减值的,应当计提减值准备。二、金融资产减值损失的计量项目计提减值准备减值准备转回金融资产减值损失的持有至到期投资、贷款和应收款项发生减值时,应当将该金融资产的账面价值减记至预计未来现金流量现值如有客观证据表明该金融资产价值已恢复,原确认的减值损失应当予以转回,计入当期损益。计量值,减记的金额确认为资产减值损失,</p> <p>贷款损失准备的监管规则:问题与可能解 周华戴德明-《中国人民大学学报》-2011 (是否引证:否)</p> <p>融工具确认与计量》规定了原则性的要求,在资产负债表日(即结账日),若有客观证据表明贷款发生减值,则应将该贷款的账面价值减记至预计未来现金流量(不包括尚未发生的未来信用损失)现值,减记的金额确认为资产减值损失。实际操作规则分为两种:对单项金额重大的贷款应当单独进行减值测试,遵照上述规定处理;对单项金额非重大的金融资产,可以单独进行减值测试,</p> <p>2012年注册会计师 - 会计 - 预习班讲义-高志谦 (全) doc下载_爱问共享资料 - 《网页》 - (是否引证:否)</p> <p>允价值变动(持有期间公允价值的调整额可能列贷方也可能列借方)投资收益(倒挤额可能借方也可能贷方。)(四)金融资产减值持有至到期投资、贷款和应收款项的会计处理原则:()持有至到期投资、贷款和应收款项等金融资产发生减值时应当将该金融资产的账面价值减记至预计</p>
----	--	---

		<p>未来现金流量现值减记的金额确认为资产减值损失计入当期损益。()在计算预计未来现金流量现值时采用的折现率应为原实际利率或原合同规定的利率。()短期应收款项的预计</p>
22	<p>此处有 30 字相似</p> <p>客户信用等级评定不够严谨,管理方面不作为员工只追求销售额,不在乎产生多少坏账,种种原因造成的ZF公司大量坏账的产生,ZF公司只有严格化客户合同的审核,在产品销售的过程中尽量突出产品的优势去吸引客户,减少赊销方式在管理方面可以建立适当的奖惩机制,调动员工主动性和积极性。只有将整个公司上下一心,全员参与才能确实落实应收账款的管理工作,提高企业的经济效益。</p>	<p>KM贸易公司应收账款管理体系优化研究 卓琪-《江苏大学硕士论文》-2017 (是否引证:否)</p> <p>收账款的管理,应该是在每一位员工工作分工的基础上,具体明确职能和责任,落实岗位内容,而且重点应该是在应收账款的客户的划分和管理上。落实 KM 贸易公司全员参与应收账款的管理工作,分为维持客户账期现状、后续落实改善目标、分析和处置部分不良客户三个步骤,三个环节依次进行,环环相扣,形成良性循环。</p> <p>MBA个人案例分析要求2016 F外贸企业应收账款管理浅析 周畅-学霸学习网 tceicRLJ-《网页》-(是否引证:否)</p> <p>收账款管理应渗透进企业的业务流程,尤其不能忽视在开展业务前期与中执行业务过程中应收账款管理工作。从应收账款管理的执行者方面来看,绝不仅仅是应收账款管理部门的工作。只有企业全员参与应收账款管理工作,才能够做到全面。优质的管理;企业应当根据所处的不同发展阶段来调整应收账款的重点,全面考虑应收账款规模能够为企业带来收益,成本以及在战略目标方面所起到的作用完善应收账款管理体系。F公司做外贸企业,</p> <p>加强现金流管理 促进企业长远发展-湖南生物机电职业技术学院论文-好论文代写网 -《网页》-(是否引证:否)</p> <p>按计划购料,按需要供料,挖掘内部潜力。建立库存动态信息库,随时掌握材料的库存动态信息,使物资储备既能满足生产需求,又能缩短存货周转期,节约存货资金占用,提高资金经济效益。2、加强应收账款的管理工作。企业应当考虑如何既利用应收账款吸引顾客,又缩短收款时间,在这两者间找到适当的平衡点。企业应尽可能采取现金折扣的方式,</p>
23	<p>此处有 16 字相似</p> <p>[2]陈明.经济新常态下企业应收账款管理研究[J].经济管理文摘,2020(18):113-114.</p>	<p>基于新常态下的小型企业应收账款管理思考 艾玲-《环渤海经济瞭望》-2018 (是否引证:否)</p> <p>着重研究了在新常态经济形势下,小型企业在应收账款管理中存在的问题,并对其提出了相应的解决措施。新常态;;小型企业;;应收账款;;管理[1]江艺琦.新常态下的企业应收账款管理研究[J].财讯,2017,(3):124-125.[2]刘卫东.适应新常态,加强企业应收账款的管理[J].经济师,2015,(11):150-150,155.</p> <p>PY钢铁公司应收账款管理问题研究 刘涵-《天津商业大学硕士论文》-2019 (是否引证:否)</p> <p>论企业应收账款管理的问题及对策[J].经贸实践,2018(2):26-27.[40]朱熙.强化企业应收账款管理措施分析[J].中国财经,2018:152-153.[41]张后军.新常态下国有能源化工企业应收账款管理研究[J].煤炭经济研究,2018:65-69.[42]杨笛.论煤炭贸易企业应收账款管理及策略[J].中国市场,</p>
24	<p>此处有 28 字相似</p>	<p>浅谈如何加强机械制造企业应收账款管理 张香芬-《纳税》-2019 (是否引证:否)</p>

	<p>[3]高建平.制造企业如何加强应收账款的管理[J].中国乡镇企业会计,2020(09):142-144.</p>	<p>企业应收账款管理存在的问题及对策探究[J].中国集体经济,2017(12).[4]赵丹.浅谈如何加强制造业企业应收账款管理[J].经贸实[5]践梦,2018(1).[6]机械.制造企业如何加强应收账款的管理[J].现代[6]商郝业丽,2018(1).赵2(彩18平).浅议制造企业应收账款管理.[J].经贸实践,2018(6).其次,企业应当建立相应的考核制度,</p> <p>【企业应收账款风险及其防范与控制 4900字】-天天范文 -《网页》-(是否引证:否)</p> <p>学院浅议企业应收账款风险的防范与控制.[5]约翰 G 塞莱克(John G. Salek)著.应收账款管理与最佳实务[M].北京:经济科学出版社,2006.[6]王东艳.浅议应收账款的管理[J].中国乡镇企业会计,2008,(5).[7]浦军.出口型企业应收账款管理思考[J].财会通讯理财,2008,(7).[8]吴玉蓉.加强企业应收账款管理的思考[J].</p> <p>浅议企业应收账款管理 赵文明-《山西经济管理干部学院学报》-2010 (是否引证:否)</p> <p>总结肯定一些企业现行应收账款管理办法的成功之处,并提出了加强应收账款管理的相应措施.应收账款;;事前管理;;事中管理;;事后管理[1]崔高旭.企业应加强应收账款的管理[J].中国乡镇企业会计,2007(12).[2]朱志明.回款比销售更重要[M].北京:机械工业出版社,2009.</p>
25	<p>此处有 12 字相似</p> <p>[4]周杰.浅谈企业应收账款管理思路[J].现代商业,2020(26):105-106.</p>	<p>浅谈企业内部应收账款管理思路(1)_文档库 -《网页》-(是否引证:否)</p> <p>浅谈企业内部应收账款管理思路.作者:赵月.[摘要]我国大部分企业应收账款管理意识比较淡漠,管理方式比较单一,导致企业的资金紧张,甚至使企业陷入财务危机中.本文分析了应收账款存在的风险,影响应收账款风险的主要因素,</p>
26	<p>此处有 18 字相似</p> <p>[5]陈佳.企业应收账款管理存在的问题及对策研究[J].财富时代,2020(09):167-168.</p>	<p>企业应收账款管理及风险防范——以盛泰纺织科技股份有限公司为例 9000 - 豆丁网 -《网页》-(是否引证:否)</p> <p>2015(25).[11]刘思佳.关于应收账款管理与信用控制的分析——以美的电器公司为例[J].山西农经.2015(04).[12]王桂英.中小企业应收账款管理存在的问题及对策研究.时代经贸:2017(12).[13]陈长凤.浅析应收账款管理中存在的问题及对策[J].现代经济信息.2016(22).[14]杨中安.试论企业应收账款管理中存在的漏洞及对策[J].财会学习.</p> <p>大学生论文联合库 -《大学生论文联合库》-2017 (是否引证:否)</p> <p>议如何加强企业应收账款的管理.《内蒙古科技与经济》,2006年第3期.[4]谢登禹.企业应收账款管理中存在的问题与财务对策.《现代商贸工业》2007年第5期.[5]费诚.株洲市中小企业应收账款管理存在的问题及对策研究以株洲市某硬质合金有限公司为例.《湖北广播电视大学学报》,2013年第11期.[6]梁爱玲、谭婉君.我国企业应收账款管理和现状及加强管理的对策.《现代经济信息》,</p>
27	<p>此处有 23 字相似</p> <p>[7]钟丽灵.企业应收账款管理存在的问题与对策研究[J].现代商业,2020(26):101-102.</p>	<p>综合搜索_知网空间 -《网页》-(是否引证:否)</p> <p>组织结构也.赵淑红.导师:刘建中.河南大学.2007-05-01. 硕士学位论文.关键词:突发事件./应急管理./动态博弈.下载</p>

		<p>(1992). .被引 (34).企业应收账款管理存在的问题与对策研究 CNKI文献.企业及时收回应收账款,能够增加企业的现金流,促进生产经营的顺利开展。如果应收账款管理不当,造成大量的呆账、坏账,</p> <p>大学生论文联合库 - 《大学生论文联合库》-2017 (是否引证:否)</p> <p>内蒙古煤炭经济,2011,05.[11]杨秀梅张娅.加强应收账款管理规避企业信用风险[J].科学咨询(决策管理),2006,5.[12]汪秀兰.加强应收账款的内部控制[J].现代企业,2012,1(3).[13]叶珍娉.应收账款管理存在的问题与对策研究[J].2011,04.[14]王志红.浅析应收账款的管理,经济师[J].2007,5.1.致谢.不得不说,论文的创作过程是坎坷的,</p>
28	<p>此处有 26 字相似</p> <p>[9]司徒美婷.中小企业应收账款管理的问题与对策探讨[J].财经界,2020(30):110-111.</p>	<p>施工企业应收账款管理风险及对策分析2900字_毕业论文网 - 《网页》- (是否引证:否)</p> <p>局南方工程有限公司).[1]袁书琼.浅谈现代建筑施工企业应收账款的风险管理与控制措施[J].经营管理者,2016(27):159..[2]颀孙艳华.施工企业应收账款管理风险及对策探讨[J].财经界(学术版),2016(10):287-288..[3]蒋永菊.施工企业应收账款管理存在的问题及对策分析[J].中国市场,2015(39):168-169..转载请注明来源。原文地址:http</p> <p>浅析医疗商业企业应收账款管理困境及对策 xingzhibuluo- 《网页》- (是否引证:否)</p> <p>将有利于防范、减少、规避应收账款风险,保障企业持续健康发展。[1]代旭辉.探讨医药流通企业应收账款信用风险管理[J].全国流通经济,2018(35):142-144.[2]侯培良.企业应收账款管理的问题与对策探讨[J].纳税,2018(34):237-238.</p>
29	<p>此处有 18 字相似</p> <p>[10]李永清.国有企业应收账款管理存在的问题及对策[J].财富时代,2020(09):187-188.</p>	<p>大学生论文联合库 霍伟琪-《大学生论文联合库》-2017 (是否引证:否)</p> <p>14(7):80-81.[9]吴昌仁,浅析应收账款的管理[J],科技创业月刊,2016(01):98-100.[10]朱满朝,谈企业应收账款管理存在的问题及对策[J],财经界,(10):234-235.[11]高继红,浅谈企业应收账款管理存在的问题及对策[J],经贸实践,2016(07):72-72.</p> <p>学生方面的论文开题报告写什么,与在实验教学中培养学生的创造思维相关优秀毕业论文范文 - 《网页》- (是否引证:否)</p> <p>题.6对现行企业财务评价指标的缺陷及改进研究.7消毒供应中心器械包及辅料包成本核算.8关于会计职能由核算型转为管理型的变革探析.9农村集体经济发展有效实现形式.10企业应收账款管理存在的问题及对策.各专业论文阅读.大家阅读论文标签.磁场论文字初一政治小论文元英语论文免费下载碳经济论文范文安乐死的毕业论文英国的经济英语论文如何查阅论文关于教师专业成长论文汽车机油论文幼儿园36岁指南论文</p>

指 标

说明： 1.总文字复制比：被检测论文总重合字数在总字数中所占的比例

2.去除引用文献复制比：去除系统识别为引用的文献后，计算出来的重合字数在总字数中所占的比例

3.去除本人已发表文献复制比：去除作者本人已发表文献后，计算出来的重合字数在总字数中所占的比例

4.单篇最大文字复制比：被检测文献与所有相似文献比对后，重合字数占总字数的比例最大的那一篇文献的文字复制比

5.指标是由系统根据《学术论文不端行为的界定标准》自动生成的

6.红色文字 表示文字复制部分;绿色文字 表示引用部分

7.本报告单仅对您所选择比对资源范围内检测结果负责



 amlc@cnki.net

 check.cnki.net

 <http://e.weibo.com/u/3194559873>

<http://check.cnki.net/>