EasyClean

Vinícius Marini Costa e Oliveira

Arthur Bicalho Lana Corrêa Fernandes

Victor Boaventura Goes Campos

¹Instituto de Informática e Ciências Exatas– Pontificia Universidade de Minas Gerais (PUC MINAS)

Belo Horizonte - MG - Brasil

ablcfernandes@sga.pucminas.br

vinicius.marini@sga.pucminas.br

vbgcampos@sga.pucminas.br

Resumo: A busca por profissionais de limpeza aliada a necessidade de encontrar emprego nos trouxe a ideia de criar uma plataforma onde ambas as dores podem ser sanadas. A EasyClean promove o encontro dessas pessoas, o cliente que busca sua casa limpa e o profissional de limpeza que busca sua independência financeira.

Abstract: The search for cleaning professionals combined with the need to find a job brought us the idea of creating a platform where both pains can be cured. EasyClean promotes the meeting of these people, the client who seeks his home clean and the cleaning professional who seeks his financial independence.

1. Introdução

O projeto **EasyClean** busca facilitar o contato entre profissionais da limpeza e contratantes deste serviço. Atualmente a busca por profissionais qualificados no ramo de limpeza doméstica é árdua e muitas vezes ineficientes, o projeto visa trazer praticidade para os profissionais da área que tendem a encontrar novos clientes de uma maneira prática e

simples, ajudando também os usuários a ter um serviço de qualidade de forma rápida e sem precisar fazer grandes buscas pela internet.

A principal dúvida, tanto do contratante como do contratado, é a confiabilidade e segurança de ambas as partes, dessa forma o **EasyClean** foca nesses pontos como alicerces do projeto, garantindo a integridade de todos. Assim como um acesso prático e rápido, garantindo a democratização da aplicação.

O objetivo geral do trabalho é identificar um(uma) diarista na região (bairro/estado) onde mora o cliente em algum horário que seja conveniente para ambos, a diarista e o cliente. Visando, assim, praticidade para o cliente e para a diarista.

As características principais que o aplicativo busca oferecer para os seus usuários, é de trazer um calendário mostrando os dias da semana, com o horário que deseja encontrar uma diarista e a acessibilidade e praticidade de cadastro para quem trabalha com serviços domésticos.

O outro objetivo específico é aplicar uma acessibilidade para os usuários não experientes com tecnologias que buscam utilizar a nossa plataforma para começar a prestar serviços como diarista.

Atualmente com a grande demanda de aplicativos que oferecem serviços práticos e facilitadores para os usuários como: deliverys, transporte, entretenimento, o serviço doméstico é a nova forma de levar essa praticidade para quem deseja ter a sua casa limpa sem fazer grandes buscas, contribuindo assim para os usuários e para quem trabalha na área, gerando uma renda extra e uma nova forma de captar novos clientes de forma rápida.

2. Modelo de negócios

Criamos o nosso Business Model Canvas no software Canvanizer, link de acesso: https://canvanizer.com/canvas/rAzomzn8FBg2P.

Parceiros chave:

- Empresas de serviço de limpeza;
- Parceria com influenciadores(Marketing);

• Condomínios (Residencial e Comercial).

Atividades chave:

- Vender o serviço de limpeza (Diaristas);
- Captar clientes;
- Buscar contratantes e contratadas de qualidade.

Recursos chave:

- Plataforma Aplicação web;
- Recursos Humanos;
- Setor Financeiro;

Proposta de valor:

- Entregamos comodidade e agilidade para busca de diaristas;
- Geramos empregos.

Relações com o consumidor:

Atendimento rápido/Transparência,comunicação via e-mail, WhatsApp, Redes Sociais e buscar sempre o feedback do cliente que deu uma classificação ruim.

Canais:

- Redes Sociais;
- Sites;
- Aplicativo mobile.

Segmentos de clientes:

- Diaristas: pessoas dispostas a fornecer o serviço;
- Usuário: pessoa disposta a pagar pelo serviço de limpeza prestado.

Estrutura de custo:

Servidor para a Aplicação;

- Banco de dados;
- Desenvolvedores;
- Marketing;
- Tecnologias.

Fluxo de receita:

- Percentual do serviço prestado;
- Anúncios na plataforma;

3. Participantes do processo

Os participantes principais do processo da EasyClean são os usuários e os profissionais de limpeza. Ambas as partes são impactadas pelas ações de nossa empresa e são fundamentais para seu funcionamento. Os profissionais de limpeza serão associados à plataforma pelo site e passaram por um processo de seleção antes de serem aceitos. Após confirmada a inscrição a(o) diarista já pode prestar seus serviços e começar a trabalhar. O cliente também passará pelo mesmo processo para garantir a integridade dos profissionais.

A EasyClean não conta com limitantes para gênero, sexo e idade, basta ser maior de idade e apresentar documentos originais, tanto para clientes como para trabalhadores.

Os participantes secundários são as empresas que já prestam o serviço de diarista mas não possuem um ambiente online para serem encontrados. Ademais, parcerias com influenciadores e empresas de marketing para alavancarmos o alcance da nossa plataforma. Além destes, condomínios residenciais e comerciais serão fundamentais para a expansão e reconhecimento da EasyClean.

4. Modelagem do processo de negócio

4.1. Análise da situação atual

A dificuldade de encontrar diaristas e clientes e as disponibilidades de horários incompatíveis são problemas encontrados usualmente no mercado da faxina. Ademais, a falta de confiança no profissional e no cliente também é um dos problemas que viabilizam a nossa proposta.

Atualmente o modelo de negócios encontrado no mercado é semelhante ao nosso objetivo, podendo ser realizado por agências especializadas em limpeza ou aplicativos. O profissional faz o cadastro dos seus dados pessoais, que será avaliado e passará por um processo seletivo que conta com um treinamento, após a aprovação da EasyClean, a diarista posta seu horários e habilidades nas plataformas de serviços, o cliente acessa o site, solicita o serviço no horário e dia que deseja, escolhe a(o) profissional e após concluído, ocorre uma avaliação dupla (cliente e profissional). Atualmente os pagamentos deste serviço são feitos geralmente de forma informal, não levando segurança para o cliente e o profissional da área, quando a(o) diarista realizar o seu cadastro ele poderá escolher pagar por um valor mensal para utilizar o aplicativo ou ser taxado em 20% por cada serviço que realizar na plataforma.

Apesar de já existirem plataformas online, o mais usual é a recomendação de amigos e família, sendo assim, nosso objetivo é facilitar esse contato entre diarista e contratante pela plataforma EasyClean.

4.2. Descrição Geral da proposta

A proposta da EasyClean é garantir profissionais qualificados e de total confiança para os clientes e clientes confiáveis para os profissionais cadastrados. O processo de seleção de diaristas será rigoroso, além de análise cadastral, disponibilizamos treinamento para novos profissionais a fim de garantir que eles consigam prestar o melhor serviço. Somente após o treinamento e aprovação a(o) diarista conseguirá postar seus serviços.

Caso ocorra qualquer reclamação, tanto o profissional quanto o cliente serão bloqueados até a investigação do problema, podendo acarretar em banimento da plataforma.

A EasyClean terá duas modalidades para a(o) diarista, o modelo de assinatura (EasyClean Premium) e o modelo livre. No modelo de assinatura o profissional paga um valor fixo mensal para usar a plataforma e se torna isenta de taxas de serviço, podendo escolher entre receber diretamente do cliente ou pelo site, além de ficar no topo da lista de diaristas. Ideal para os profissionais da área de limpeza que buscam serviços todos os dias. Já o

modelo livre, o profissional divulga o serviço e tem uma taxa de 20% cobrada pela EasyClean, podendo receber somente pelo site.

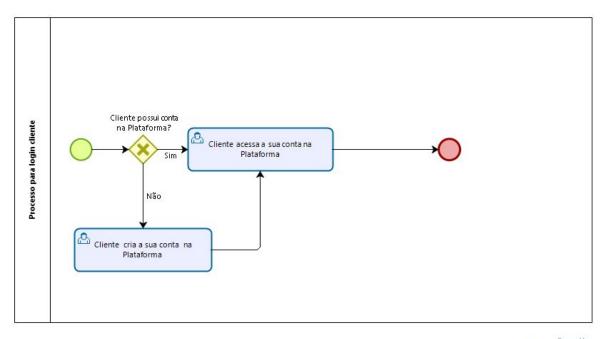
Já o cliente, após cadastro, deve inserir CEP, dia, turno e a profissional de limpeza adequada. Este efetua o pagamento ou combina com os profissionais EasyClean Premium para pagar diretamente no dia da limpeza. Após o fim do serviço, existe um processo de avaliação dupla, tanto para o cliente quanto para a(o) diarista.

4.3. Modelagem dos processos

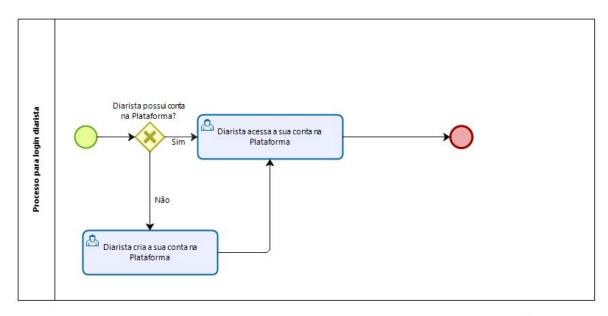
A EasyClean conta com seis processos principais, e nosso foco é deixá-los com a maior eficiência e qualidade de serviço. Os nossos processos:

- 1. LOGIN
- 2. CADASTRO(CLIENTE E DIARISTA)
- 3. REGISTRAR SERVIÇOS
- 4. SOLICITAR SERVIÇOS (sub processo, verificar horário)
- 5. REALIZAR PAGAMENTO
- 6. AVALIAÇÃO

4.3.1 Processo 1 - Login

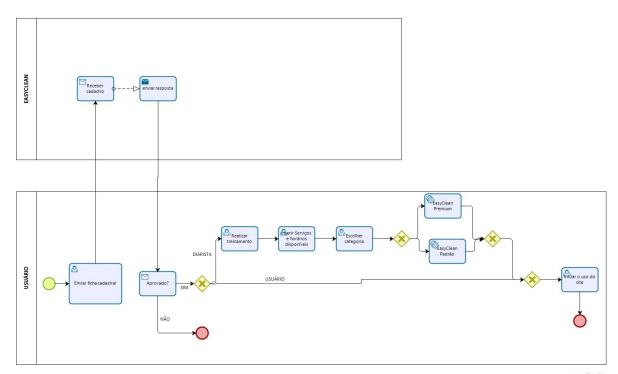






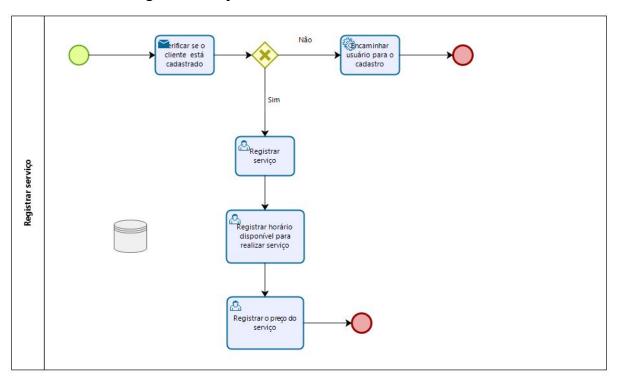


4.3.2 Processo 2 – Cadastro

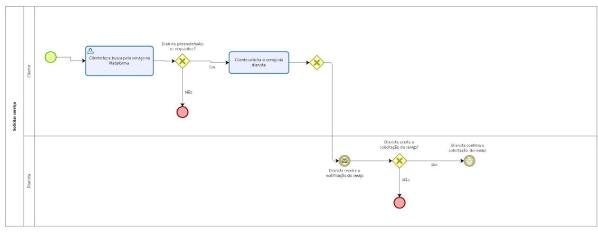


bizagi Modeler

4.3.3 Processo 3 – Registrar Serviços

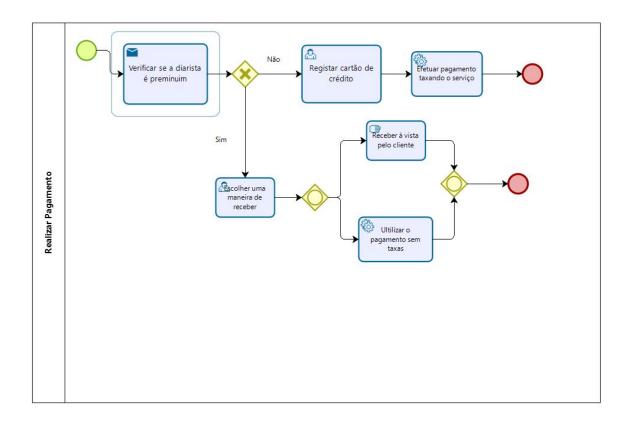


4.3.4 Processo 4 – Solicitar Serviços

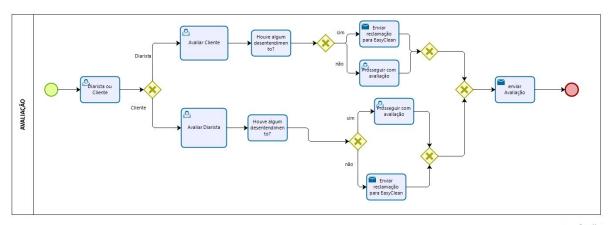


bizagi Modeler

4.3.5 Processo 5 – Realizar Pagamentos



4.3.6 Processo 6 - Avaliação



612091

5. Projeto da Solução

5.1. Requisitos funcionais

No.	Processo/tarefa	Descrição	Prioridade
RF0001	Cadastrar novos	O novo usuário (Cliente/Profissional de limpeza)	ALTA
	usuários	preenche seus dados em um formulário e envia	
		para o sistema;	
RF0002	Login usuário	O novo usuário (Cliente/Profissional de limpeza)	ALTA
		para acessar a Plataforma e as suas funcionalidades	
		realiza o seu acesso.	
RF0003	Registrar serviço	O usuário diarista registra seu serviço informando	ALTA
		valor e horário disponível para realizar-lo	
RF0004	Solicitar Serviço	O usuário (Cliente) irá fazer a busca do profissional	ALTA
		de limpeza que deseja com os requisitos pré	
		determinados	
RF0005	Realizar Pagamento	O(a) diarista, caso seja premium, pode escolher	ALTA
		o irá receber do cliente. Caso contrário a plataforma	
		será o meio de pagamento(taxando o serviço).	
RF0006	Avaliação Cliente ->	Formulário para o cliente avaliar os serviços do	MÉDIA
	Diarista	profissional de limpeza	
RF0007	Avaliação Diarista ->	Formulário para o profissional de limpeza avaliar	MÉDIA
	Cliente	como foi a recepção/comportamento do	
		cliente e a veracidade de informações do local.	

5.2. Detalhamento das atividades

As atividades foram divididas baseando-se nos processos apresentados pelo negócio. Assim, nos guiamos em torno desses e os detalhamos.

5.2.1. Atividades do Processo Cadastro

Atividade	Propriedade	Tipo	
CADASTRAR USUÁRIO	NOME	TEXTO	
	ANO DE NASCIMENTO	DATA	
	ENDEREÇO	ТЕХТО	
ANEXAR DOCUMENTOS	ESCANEAR OU TIRAR FOTOS DOS DOCUMENTOS	ANEXAR IMAGENS/PDF	
ENVIAR FORMULÁRIO	ENVIO DE TODAS AS INFORMAÇÕES NECESSÁRIAS	BOTÃO DE ENVIO	
DE CADASTRO			
TREINAMENTO	O PROFISSIONAL DE LIMPEZA VAI TER ACESSO À	VÍDEOS/TEXTOS	
DIARISTA	VÍDEOS E LEITURAS PARA SE QUALIFICAR		

5.2.2. Atividades do Processo Login Diarista

Atividade	Propriedade	Tipo
LOGIN	E-MAIL	TEXTO, NÚMERO E
		CARACTER ESPECIAL
	SENHA	TEXTO, NÚMERO E
		CARACTER ESPECIAL

5.2.3. Atividades do Processo Login Cliente

Atividade	Propriedade	Tipo
LOGIN	E-MAIL	TEXTO, NÚMERO E CARACTER ESPECIAL
	SENHA	TEXTO, NÚMERO E CARACTER ESPECIAL

5.2.4. Atividades do Processo REGISTRAR SERVIÇO

Atividade	Propriedade	Tipo	
REGISTRAR SERVIÇO	USUÁRIO ACESSA A ÁREA DE CADASTRAR SERVIÇO	FORMULÁRIO	
REGISTRAR HORÁRIO	HORÁRIO	CAIXA TEXTO	
REGISTRAR VALOR	VALOR	FORMULÁRIO NÚMERICO	
ENVIAR	BOTÃO REGISTRAR	BOTÃO DE ENVIO	

5.2.5. Atividades do Processo REALIZAR PAGAMENTO

Atividade	Propriedade	Tipo
REALIZAR	USUÁRIO ACESSA A ÁREA DE CADASTRAR CARTÃO	FORMULÁRIO
PAGAMENTO		

CADASTRAR	NÚMERO CARTÃO	FORMULÁRIO NÚMERICO
CARTÃO		
CADASTRAR	CVV	FORMULÁRIO NÚMERICO
CARTÃO		
CONFERIR	O USUÁRIO VISUALIZA E CONFERE O VALOR ANTES DE	FORMULÁRIO
VALOR	LIBERAR O PAGAMENTO	
PAGAR	O USUÁRIO, APÓS VERIFICAR O VALOR, LIBERA A	BOTÃO DE ENVIO
	REALIZAÇÃO DO PAGAMENTO	

5.2.6. Atividades do Processo Solicitar Serviço

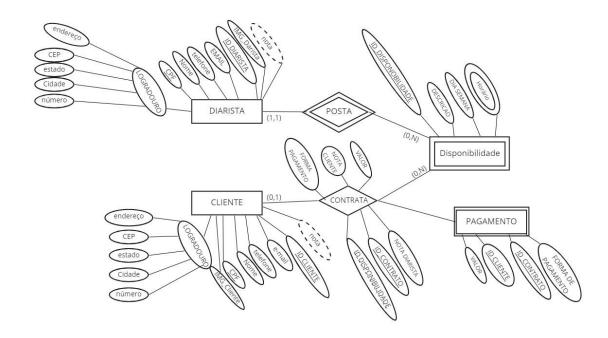
Atividade	Propriedade	Tipo	
BUSCA PELO	PESQUISA	FORMULÁRIO	
SERVIÇO			
MATCH DO	DIARISTA É ENCONTRADA E PREENCHE TODOS OS	MENSAGEM COM DADOS DO	
SERVIÇO	REQUISITOS DE BUSCA	DIARISTA	
SERVIÇO	DIARISTA RECEBE UMA MENSAGEM DE NOTIFICAÇÃO	MENSAGEM (NOTIFICAÇÃO)	
SOLICITADO	DO SERVIÇO		
SERVIÇO	DIARISTA ACEITA O SERVIÇO	BOTÃO DE ACEITAR	
ACEITO			
		~	
NOTIFICAÇÃO	CLIENTE É NOTIFICADO QUE DIARISTA IRÁ REALIZAR O	MENSAGEM (NOTIFICAÇÃO)	
CLIENTE	SERVIÇO		

5.2.7. Atividades do Processo Avaliação

Atividade	Propriedade	Tipo
AVALIAR	AVALIAR DE 1 À 5	PREENCHER ESTRELAS
USUÁRIO		

	INFORMAÇÕES CONDIZEM COM REALIDADE	SIM OU NÃO
	(TAMANHO DA CASA/QUALIDADE DO SERVIÇO)	
CRIAR	O USUÁRIO PREENCHE UM FORMULÁRIO COM SUAS	TEXTO
RECLAMAÇÃO	RECLAMAÇÕES	
ENVIAR	ENVIAR AVALIAÇÃO	BOTÃO DE ENVIO
AVALIAÇÃO		

5.3. Diagrama de Entidade-Relacionamento



mice

5.4. Tecnologias

Realizar reuniões das sprints:

- Microsoft Teams
- Discord

Anotações das atas:

Google Docs

Realização dos Diagramas BPMN:

Bizagi

Realização do Diagrama entidade-relacionamento:

Miro

Banco de dados:

• MySQL.

Local para armazenar documentos, código, backlog das sprints, artefatos e planejamento da sprint:

Github

Tecnologia utilizada para desenvolver o aplicativo:

VS Code: editor de código-fonte.

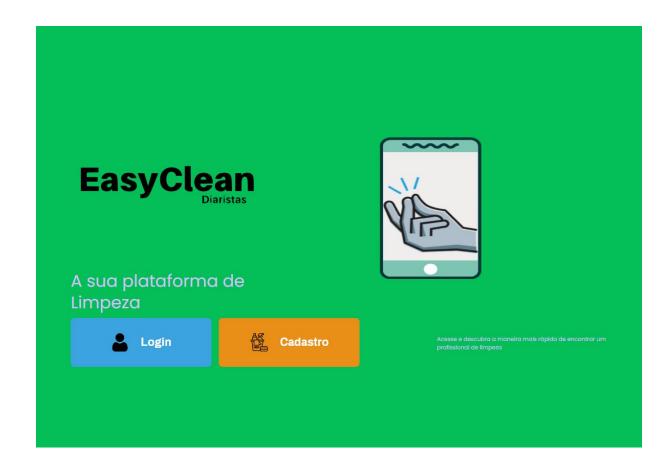
- HTML: linguagem de marcação utilizada na construção da página Web.
- CSS: adicionar estilo à página web.
- Javascript: linguagem de programação utilizada para desenvolver a página web.

6. Indicadores de desempenho

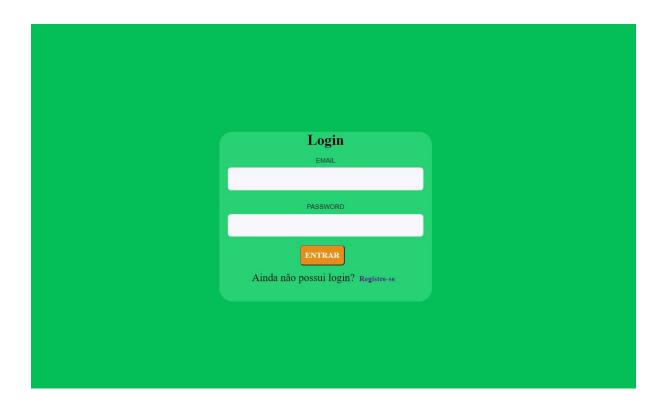
Indicador	Objetivos	Descrição	Cálculo	Fonte dados	Perspectiva
Valor médio dos	Identificando à	Avaliar qual a faixa	∑n°serviços	Tabela	Aprendizado e
Serviços	média de valor, é	de preço de todos os	qtde total de serviços	Serviço	Crescimento
	possível direcionar	serviços disponíveis			
	melhor o marketing				
Taxa de novas	Ter controle do	Mede número de	Σ Novos	Tabela	Controle e
diaristas mensal	aumento ou	novos diaristas na	diaristas(em	Clientes	indicativo de
	diminuição de	semana	determinado mês)		desempenho
	novos usuários;		,		
Percentual de	Avaliar utilidade	Mede % mensal de	∑n° pagamentos app	Tabela	Controle de
pagamentos	dos pagamentos no	pagamentos pelo	qtde total de serviços 100		desempenho
realizados pelo app	арр	арр.		Pagamento	do pagamento
Ticket médio	Entender o perfil do	Pegar o valor médio	∑ Total gasto	Tabela	Conhecer
	nosso cliente	que cada cliente	Número de Serviços		nosso público
		gasta;		Pagamento	para melhorar
					o marketing
					_
Percentual de	Verificar se as	Obter a quantidade	[(Diaristas que	Tabela	Aprender se o
Diaristas ativas	diaristas	de diaristas que	conseguiram fechar	Disciples	app está
	conseguiram	conseguiram	diária) / (total	Diaristas	agradando as
	prestar algum	contrato;	diaristas)] *100%		diaristas
	serviço				

7. Uso Software

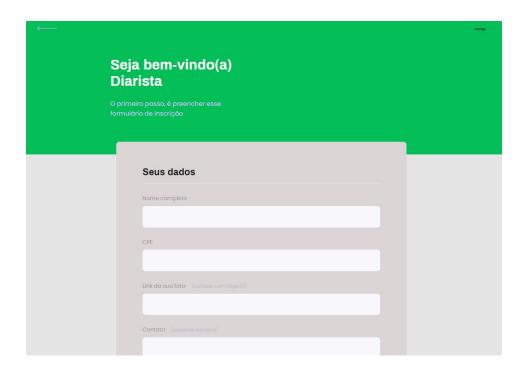
Ao acessar o software você terá a opção de realizar o seu login ou cadastro na Plataforma.

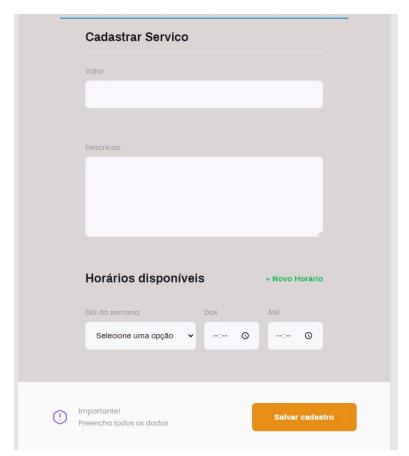


Caso já tenha conta basta realizar o seu Login e assim usufruir das funcionalidades disponíveis dependendo do seu tipo de cadastro.

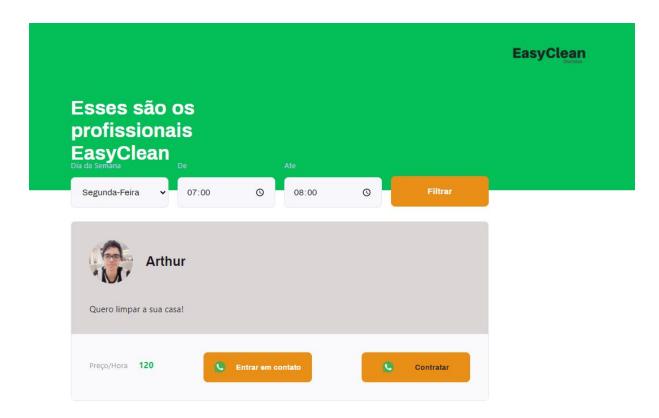


Caso seja uma diarista, você deverá preencher um formulário com os seus dados e as datas disponíveis para o serviço.





Com o seu serviço cadastrado, o cliente pode pesquisar pelos seus serviços e caso se encaixe no horário filtrado o cliente terá duas opções: uma de entrar em contato direto com a diarista e o outro de já contratar diretamente pela Plataforma o serviço da diarista.



Ao clicar no botão entrar em contato, o cliente é direcionado para o WhatsApp da diarista diretamente.



Ao clicar em contratar, o cliente pode se quiser já ter o serviço marcado e disponível.



8. Avaliação

Devido a crise atual que estamos passando, o aplicativo desenvolvido correspondeu a altura desejada, visto que trouxe para o cliente uma nova maneira de procurar um profissional da limpeza realizando uma busca simples e sem estragar a sua experiência. Além de que, o profissional de limpeza possui mais um meio para expor o seu trabalho de forma gratuita e de longo alcance sem precisar realizar grandes esforços.

Foi realizada uma entrevista com um cliente e um profissional da limpeza para saber os pontos positivos e o que pode ser melhorado na plataforma.

Entrevista cliente:

"Como você avaliaria o aplicativo?"

 "O site é bastante básico e simples, desde realizar o login até procurar um profissional da limpeza, achei bastante intuitivo e não obtive dificuldades para realizar o filtro do profissional."

"A plataforma lhe mostrou confiança na hora de procurar um profissional?"

"Achei bastante interessante a forma em que posso procurar a profissional, pois ao realizar a busca aparece o valor, a descrição sobre o seu serviço e posso entrar em contato direto com ela também. Tendo esses dados preliminares acabo entendendo melhor a forma que o profissional trabalha e se ele se encaixaria na limpeza da minha casa e também posso saber se o valor cobrado cabe no meu orçamento."

"Quais pontos você acha que devem ser melhorados no aplicativo?"

 "Acho que se eu pudesse fazer uma busca pelo preço também ajudaria bastante na hora de escolher o profissional, dessa maneira poderia até ter ofertas melhores, pois iria gerar uma maior concorrência."

Entrevista com uma EasyCleaner:

"Como você avaliaria o aplicativo?"

- "Bom, acho que o site ajudaria bastante a divulgar mais o meu trabalho, visto que, tenho mais um local para mostrar o meu serviço e o valor que eu cobro."

"Você acha que consegue captar novos clientes com o site?"

"100% de certeza! Com o site além de conseguir flexibilizar o meu horário, o cliente consegue entrar em contato comigo diretamente pelo o meu WhatsApp o que facilitaria bastante, vejo que com esse aplicativo, além de eu conseguir realizar trabalhos por recomendações consigo aplicar a minha clientela já que consigo captar o cliente que quer algo mais fácil e não possui muitas indicações e quer um profissional confiável."

"Quais pontos você acha que devem ser melhorados no aplicativo?"

"Acho que na hora de incluir a imagem no cadastro não precisaria de ser um link, gostaria de poder incluir uma imagem que já possuo salva. Outro ponto que poderia melhorar é incluir outras redes sociais além do WhatsApp, gostaria que o cliente pudesse que clicando apenas em um botão pudesse ter acesso direto aos meus outros meios de comunicação e que eu não precisasse ficar informando na descrição."

9. Conclusão

Ao realizar a finalização do software EasyClean o grupo pode perceber que para realizar a construção de um programa do zero não é necessário somente o desenvolvimento do código. Deve ser respeitado diversas etapas anteriores, para que assim seja viável desenvolver todo o projeto a tempo da entrega final.

Compreende-se que as etapas iniciais como a modelagem do processo de negócio, projeto da solução, indicadores e modelo de negócio são de suma importância, visto que, sem eles o desenvolvimento do software foi objetivo e sem interrupções. Pode-se perceber também que com todas as funcionalidades já modeladas e um banco de dados definido, não obtivemos dúvidas dos processos e de como realizar a criação do nosso banco, dando assim mais agilidade no código.

Devemos destacar também que os encontros semanais baseados na metodologia scrum foram de grande importância. Através das daylis definimos a tarefa de cada integrante até o final da sprint, dando assim rapidez nas entregas e no desenvolvimento do trabalho.

Ao finalizar o software e ver todas as funcionalidades funcionando sem defeitos, concluímos o trabalho com um questionário para o público alvo se o software seria viável e tivemos o resultado esperado encontrado, visto que, ambos elogiaram a grande parte das funcionalidades, não encontraram dificuldades para manusear o software, solucionou o problema de cada usuário e deram um feedback do que pode ser melhorado. Por meio desta pesquisa vimos o que pode ser melhorado no projeto e o que pode ser feito futuramente tanto para o desenvolvimento dos métodos ágeis, quanto para o aplicativo.

REFERÊNCIAS

https://www.youtube.com/watch?v=Ud5xKCYQTjM https://rocketseat.com.br/

APÊNDICES

Código

https://github.com/icei-pucminas/plf-es-2020-2-tiii-0940100-easyclean/tree/master/Codigo

Artefatos

https://github.com/icei-pucminas/plf-es-2020-2-tiii-0940100-easyclean/tree/master/Artefat os

Da apresentação final;

https://docs.google.com/presentation/d/1ISjVM2m40zatL8cJnA7hdZngJYDBWKQYVnBfe10nzCA/edit?usp=sharing

Do vídeo de apresentação:

https://youtu.be/AV44EPTrun0