



# Панибратский Дмитрий Сергеевич

Мужчина, 40 лет, родился 19 марта 1985

+7 (982) 2282949 — Мессенджеры

+7 (982) 5810787 — Мессенджеры

dmitriy.panibratskiy@yandex.ru — предпочтаемый способ связи

max: <https://max.ru/u/f9LHodD0cOJWkmqphqMLwYEjE-cp3srsPoVUGFmORIOYMtMftRb7FCciSpE>

setka: <https://set.ki/EYUBwz5>

Телеграмм канал.: <https://t.me/LogisticaandSupplyChain>

vk.com: <https://vk.com/djdemansurgu>

Личная страница: <https://965910-bit.github.io/Panibratsky-Dmitry/index.html>

Проживает: Сургут

Гражданство: Россия

Не готов к переезду, готов к командировкам

---

## Желаемая должность и зарплата

**Супервайзер/Руководитель по управлению цепями поставок и товарными запасами.**

**140 000 ₽** на руки

Специализации:

- Директор магазина, директор сети магазинов
- Начальник склада
- Руководитель отдела логистики
- Руководитель проектов
- Руководитель филиала

Тип занятости: полная занятость, частичная занятость, проектная работа/разовое задание

Формат работы: на месте работодателя, удалённо, разъездная, вахта

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

---

## Опыт работы — 13 лет 7 месяцев

Март 2020 —

Июль 2025

5 лет 5 месяцев

**«ЛЕРУА МЕРЛЕН» (Французская компания-ритейлер товаров для строительства, отделки и обустройства; 350 магазинов в 13 странах мира)**

Сургут, [www.leroymerlin.ru](http://www.leroymerlin.ru)

**Менеджер цепи поставок магазина**

Управлял подразделениями приёмки, складские операции, пополнения, сборка, выдача, доставка.

(4000 м<sup>2</sup>, 87 000 SKU).

Организовывал и контролировал работу персонала (79 специалистов).

Оптимизировал цепочки поставок и затраты.

Провел тендер по выбору транспортной компании, что позволило снизить транспортные расходы на 10%.

Осуществлял работу с матричной доступностью ассортимента на базе анализов ABC-XYZ и FMR для оптимизации товарных запасов и повышения уровня сервиса.

Использовал ИИ для анализа данных и прогнозирования спроса, что позволило улучшить точность планирования и сократить излишки на складе.

Выполнял обязанности дежурного директора, обеспечивая оперативное решение вопросов и координацию работы всех подразделений магазина.

Достижения:

Повысил эффективность процесса приемки товара в 2022 году.

Вывел команду приемки на 2 ранг в стране по продуктивности.

Совместно с командой перевыполнил прогресс продуктивности на 20%: показатель в январе 2022 составлял 2.1, в декабре — 5.1.

В декабре 2023 года принял новый вызов и перешел развивать отдел транспортной логистики, что позволило магазину войти в ТОП 10 магазинов страны по CSat (Customer Satisfaction).

Внедрил систему мониторинга собранных заказов с правильной отгрузкой, что повысило на 8% корректность остатков и учет активного ТО.

Настроил технологию склада, согласно зонам и логическим типам, для оптимизации процесса сборки со склада, тем самым сократил стоимость сборки.

Принял миссию Дежурного Директора магазина, нес ответственность за принятые решения, влияющие не только на себя, клиента и команду, но и на магазин в целом.

Повысил эффективность процесса приемки товара в 2022 году.

Организовал равномерность поставок магазина, равномерно распределив нагрузку на магазин в целом: показатель равномерности поставок на начало года (в январе) составлял 70.3%, показатель равномерности на конец года (в декабре) вырос до 91.2%.

- Выработка методов и решений для оптимизации бизнес-процессов
- Управление кросс-функциональными командами
- Выработка методов и решений для оптимизации бизнес-процессов
- Управление кросс-функциональными командами
- Принятие стратегических решений по развитию бизнеса
- Внедрение систем автоматизации товарной отчетности
- Контроль выполнения планов и достижения показателей эффективности продаж
- Контроль наличия товаров и их своевременное пополнение в торговом зале
- Проведение ротации товара
- Контроль остатков товара на складе

Май 2018 —  
Декабрь 2019  
1 год 8 месяцев

## **ООО «ГРИНЛАЙТ» (Rossko: оптово-розничная продажа автозапчастей)**

Сургут, rossko.ru

Автомобильный бизнес

- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (продвижение, оптовая торговля)

## **Начальник склада**

Организовывал прием и размещение товаров на складе (500 м<sup>2</sup>, 20 000 SKU).

- Управлял коллективом (12 сборщиков, 9 водителей, 3 оператора).
- Открыл и запустил новые филиалы в Ноябрьске, Ханты-Мансийске, Нижневартовске.

Достижения:

- Создал группу по открытию новых филиалов, что способствовало расширению бизнеса и

увеличению охвата рынка.

- Запустил три новых филиала, увеличив охват рынка.
- Улучшил качество предоставляемых логистических услуг, что способствовало росту клиентской базы.
- Принятие стратегических решений по развитию бизнеса
- Управление кросс-функциональными командами
- Выработка методов и решений для оптимизации бизнес-процессов
- Внедрение систем автоматизации товарной отчетности

Октябрь 2014 —  
Май 2018  
3 года 8 месяцев

### **ООО «АВТО-ПРИТЯЖЕНИЕ», ФРАНШИЗА «ЮЛСАН», ООО «ЮГРАПРОМСЕРВИС» (Оптово-розничная продажа запчастей)**

Сургут

Автомобильный бизнес

- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)

#### **Директор магазина**

Декабрь 2014 — Февраль 2018

ООО «ЮГРАПРОМСЕРВИС»

Генеральный директор (совместительство)

- Управлял финансово-экономической деятельностью магазина (склад 35 м2).
- Управлял персоналом (15 человек: кассиры, продавцы, сотрудника склада): подбор, обучение, ежегодная аттестация.
- Разрабатывал КPI и отслеживал их достижение (средний чек, процент обслуживания, оборот).
- Разрабатывал стратегии развития компании.
- Планировал и выстраивал бизнес-процессы.
- Проводил переговоры с поставщиками.
- Формировал бюджет.
- Работал с товарной матрицей и неликовидами на складах (ABC-анализ).

Достижения:

- ✓ Увеличил оборот компании на 30% за 2016 г. по сравнению с 2015 г.
- ✓ Уменьшил затраты на 10% за 2016 г. по сравнению с 2015 г.

Январь 2015 — Март 2018

ФРАНШИЗА «ЮЛСАН»

Директор филиала

- Планировал объем продаж по региону (г. Сургут).
- Контролировал выполнение плановых показателей.
- Разрабатывал и внедрял формы отчетности.
- Контролировал дебиторскую задолженность.
- Управлял командой 15 человек: подбор, обучение, мотивация.
- Разрабатывал стратегии развития компании, оптимизировал затраты.

Достижения:

- ✓ Организовал деятельность филиала с «0».
- ✓ Разработал эффективную систему мотивации персонала.
- ✓ Разработал и внедрил эффективную систему бюджетирования.

Февраль 2013 —  
Сентябрь 2014  
1 год 8 месяцев

### **ООО «РЕСУРС-АВТО» (Оптово-розничная продажа автозапчастей)**

Сургут, resurs-auto.ru/ <https://www.emex.ru/>

Автомобильный бизнес

- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)

## **Менеджер отдела логистики и контроля качества обслуживания клиента**

- Взаимодействовал с транспортными компаниями: контролировал сроки, качество перевозок, погрузо-разгрузочные работы.
- Работал с претензиями физических лиц и юридических, урегулировал спорные вопросы с поставщиками по браку и недостачи.
- Работал с каталогами автозапчастей, обрабатывал заказы менеджеров.
- Составлял ежедневные отчеты за предшествующий день по возвратам.
- Работал с товарной матрицей и неликвидами на складах.

Достижения:

- ✓ Выбрал оптимальные транспортные компании, которые качественно и в срок осуществляли доставку продукции компании.

## **Водитель-экспедитор**

- Забирал грузы в транспортной компании, сопровождал.
- Осуществлял погрузку-выгрузку товара.
- Оформлял первичную документации.
- Доставлял товар оптовым покупателям.

## **Кладовщик**

- Поддерживал качественное функционирование складского помещения (1500 м<sup>2</sup>, 18 человек).
- Осуществлял приемку товара по количеству и качеству в 1С.
- Распределял товар по складу адресного хранение (работал с ТСД).
- Проверял первичную документацию.
- Проводил инвентаризации.
- Выдавал товар покупателям, распределял товар по филиалам компании.
- Контролировал возвраты от клиентов, выявлял брак.
- Оформлял сопроводительную документацию.
- Взаимодействовал с отделом закупок.

Ноябрь 2011 —  
Февраль 2013  
1 год 4 месяца

## **ООО «ГАЗ-ЗАПЧАСТЬ» (Официальный дилер по продажам автомобилей)**

Сургут

### **Автомобильный бизнес**

- Автозапчасти, шины (розничная торговля)
- Автокомпоненты, запчасти, шины (продвижение, оптовая торговля)
- Легковые, грузовые автомобили, мототехника, автобусы, троллейбусы (продвижение, оптовая торговля)

## **Менеджер по закупкам и снабжению**

- Обеспечивал доставку товара от поставщиков и продавцов в соответствии с условиями и сроками.
- Составлял заявки на товар, акты и заключения о качестве поступающего товара.
- Работал с клиентами.
- Осуществлял приемку товара, составлял и проверял документацию.
- Работал с товарной матрицей и неликвидами на складах (50 м<sup>2</sup>).

## Образование

### **Среднее специальное**

2023  
Среднее  
специальное

**Институт профессионального образования, Москва**  
Коммерческий, Коммерческий директор

2023  
Среднее  
специальное

**Международный центр дистанционного образования**  
Логистика, Снабжение, Закупки (MBA), Руководитель в сфере управления  
материально-техническим снабжением и закупками

2023  
Среднее  
специальное

**Онлайн-университет по запуску своего бизнеса на маркетплейсах**  
Маркетплейс, Руководитель

2020  
Среднее  
специальное

**Челябинский техникум текстильной и легкой промышленности**  
Операционная деятельность в логистике, Операционный логист

2020  
Среднее  
специальное

**Учебный центр ПромСтройГаз**  
Контролёр технического состояния автотранспортных средств

2020  
Среднее  
специальное

**Челябинский техникум текстильной и легкой промышленности**  
Логистика, Операционная деятельность в логистике

2003  
Среднее

**15**

## Повышение квалификации, курсы

---

2022  
Среднее  
специальное

**Семинар**  
Максим Батырев, «45 Татуировок менеджера»

2020  
Среднее  
специальное

**Tema.biz (Методология Ицхака Адизиса)**  
Tema.biz, «Управление жизненным циклом корпорации»

2020  
Среднее  
специальное

**Tema.biz (Методология Ицхака Адизиса)**  
Tema.biz, «13 столпов Адизиса»

2019  
Среднее  
специальное

**Логистика и управления цепями поставок**  
Эмменеджмент, Логист

2017  
Среднее  
специальное

**Складская логистика**  
АНО ДПО Промстройгаз учебный центр, Кладовщик 3 разряда

2017  
Среднее  
специальное

**Складская логистика**  
АНО ДПО Промстройгаз учебный центр, Заведующий складом

2013  
Среднее  
специальное

**Курсы**  
ООО «1С», «1С: Предприятие 8. Управление торговлей». Основные принципы работы с  
программой

## Тесты, экзамены

---

2016  
Среднее  
специальное

**Сертификат**  
ООО 1С Битрикс, «Контент-менеджер»

2016  
Среднее  
специальное

**Сертификат**  
ООО 1С Битрикс, Администратор. Базовый

Электронные сертификаты

2023 assessfirst

Навыки

Знание языков      Русский — Родной  
                          Французский — A1 — Начальный

Навыки

Контроль поставок    Внутренняя логистика    Клиентоориентированность  
Оптимизация логистических процессов    Управление цепочкой поставок  
Иновационный менеджмент    Управление эффективностью  
Бережливое производство    Управление проектами  
Управление бизнес процессами    1С    1С-Битрикс  
Аналитические способности    Управление товарными запасами  
Автоматизация склада    Логистический менеджмент    E-Commerce  
Управление складом    Планирование    Лидерство    Командообразование  
WMS    Региональное развитие    Управление ассортиментом  
Цифровая трансформация    Аудит складских процессов  
искусственный интеллект цифрового двойника  
Регламентация бизнес-процессов    Аудит бизнес-процессов    Логистика

Опыт вождения

Имеется собственный автомобиль

Права категории В

Дополнительная информация

Рекомендации      ООО «РЕСУРС-АВТО»  
                          Варнавский Вячеслав Григорьевич (Генеральный директор)

ООО Леруа Мерлен Восток (Сургут)  
Коновалов Максим (Руководитель цепи поставок магазина)

Обо мне  
Опытный руководитель в управлении цепями поставок с более чем 15-летним опытом трансформации логистических операций в результат для бизнеса.

Моя экспертиза лежит в области построения эффективных и прозрачных складских и транспортных систем, которые напрямую влияют на ключевые финансовые показатели.

более детально с моим портфолио можно ознакомиться по ссылке.

<https://965910-bit.github.io/Panibratsky-Dmitry>