

### </lnfo>

Github | LinkedIn | Portfolio E-mail: martijnvanlaar@live.nl Mobiel: 0640366608

# </Opleiding>

HBO Bachelor of Business Administration Hogeschool van Arnhem en Nijmegen | 2022

MBO niveau 4 diploma ROC Sloterdijk | 2014

VMBO - T Geert Groote College Amsterdam | 2009

### </IT\_kennis>

- Python
- Excel
- SOL
- Tableau

# Martijn van Laar

### Junior Consultant met passie voor Data Analytics

Ik omschrijf mezelf als een sociaal en georganiseerd werker met interesse in het uitvoeren van data analyses. Ik heb ervaring met werken in SQL, Excel, Tableau en Python. Ik heb een passie voor innovatie en het oplossen van complexe problemen. Ik ben enthousiast om altijd meer te leren over Data Analytics en mijn vaardigheden uit te oefenen in een datagedreven team.

### </Mijn\_toegevoegde\_waarde>

- **Excel** Vaardig met Excel. Toegepast voor onder andere: structureren van bedrijfsdata, budgettering, analyse, voorraadbeheer.
- Python Vaardig met Python. Toegepast voor onder andere:
   Automatisering, data analyses, webscraping, het ontwikkelen van dashboards.
- Taal Bekwaam in de Nederlandse en Engelse taal

Bezoek mijn portfolio voor een overzicht van mijn data projecten.

# </Recente\_werkervaring>

#### Data-verrijker

01/2023 - heden | Donatus

- Opdracht: Corrigeren van gegevens van lopende polissen, meedenken over technische en inhoudelijke vraagstukken, testen van softwareaanpassingen.
- Resultaten: Automatiseren van handelingen dat heeft geleid tot een efficiënter werkproces voor het beheer van 2000 rapporten.

#### Stage Marketingmanager

02/2022 - 07/2022 | Bel Group

- Opdracht: Het opzetten, leiding nemen en coördineren van een marketingcampagne voor de merken La Vache qui rit en Mini Babybel.
- Resultaten: Redesign website, Ontwikkeling dashboard over websitebezoekers, nieuwe productverpakking voor Mini Babybel, strategisch marketingplan, inkoop duurzame producten voor winactie.

#### Stage Accountmanager

08/2020 - 02/2021 | Fairphone

- Activiteiten: opstellen van account- en promotieplannen, houden van klantpresentaties en onderhouden van klantcontacten.
- Behaalde resultaten: projectmanagement binnen een nieuw marktsegment, binnenhalen van nieuwe klanten die bijdragen aan omzetdoelstellingen.

# 

- Koken
- Reizen
- Boulderen

# </Vervolg\_werkervaring>

### Eerdere ervaring

09/2021 - 01/2022 | Sales medewerker | Ikea 04/2019 - 08/2019 | Receptionist medewerker | Belvoir Hotel

09/2018 - 09/2019 | Paintball begeleider | Fundustry