## Microeconomics Midterm Exam

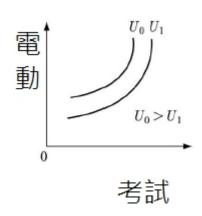
經濟二甲 A108260033 陳建宇

## 一、選擇題

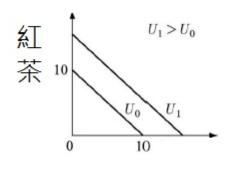
1.~ 5.	6.~ 10.	11.~ 15.	16
D	D	С	А
С	А	В	\
D	С	D	\
А	А	А	\
С	С	В	\

## 二、計算應用

1. 根據下列敘述或效用函數繪出所對應之無異曲線。



(a)



烏龍茶

(b)

2. 李先生有 300 元預算,根據消費習慣其消費商品有單價 20 元的咖啡 (X)與 10 元的包子(Y),李先生偏好: $U=f(X,Y)=X^{\frac{1}{3}}Y^{\frac{2}{3}}$ 。

$${}^{(1)} \left\{ \begin{array}{l} 300 = 20 \textit{X} + 10 \textit{Y} \\ \frac{\frac{1}{3} \textit{X}^{\frac{-2}{3}} \textit{Y}^{\frac{2}{3}}}{\frac{2}{3} \textit{X}^{\frac{-1}{3}}} = \frac{20}{10} \end{array} \right. \text{ 得出 Y=4X 帶回預算式,可得 X=5,Y=20,因此}$$

李先生每周會購買 5 杯咖啡與 20 個包子。

(2)偏好變成U = f(X,Y) = X + 3Y,預算式不變

$$\begin{cases} 300 = 20X + 10Y \\ \frac{1}{3} < \frac{Px}{Py} = \frac{20}{10} \end{cases}$$

因此李先生願意以包子換取咖啡的消費,直到預算都購買咖啡為止。 所以決策為 X=15, Y=0。

李先生每周會購買 15 杯咖啡與 0 個包子。

(3) 
$$\begin{cases} 300 = 20X + 10Y \\ U = f(X, Y) = \min(X, Y) \end{cases}$$

最適消費條件:Y=X 帶回預算式,可得 X=Y=10

李先生每周會購買 10 杯咖啡與 10 個包子。

3. 李先生有 300 元預算,根據消費習慣其消費商品有單價 20 元的咖啡 (X)與 10 元的包子(Y),李先生偏好: $U=f(X,Y)=X^{\frac{1}{3}}Y^{\frac{2}{3}}$ 。如果咖啡降 價至 10 元,請問

Max 
$$U = f(X, Y) = X^{2/3} Y^{1/3}$$
  
subject to  $300 = 10X + 10 Y$ 

MRSxy=
$$\frac{Y}{2X} = \frac{Px}{Py} = \frac{20}{20} = 1$$
可得 Y=2X,最適消費量為 X=10,

Y=20

(1) 價格效果

U= X<sup>2/3</sup> Y<sup>1/3</sup>=(20)<sup>2/3</sup>(5)<sup>1/3</sup>=(2000)<sup>1/3</sup> · 將 Y=2X 代入 ·

$$U = X^{2/3}Y^{1/3} = (2X^3)^{1/3} = (2000)^{1/3}$$
 · 可得  $X = (1000)^{1/3} = 10$  ·  $Y = (4000)^{1/3} = 15.87$ 

(2) 所得效果

由(X,Y)=((1000)<sup>1/3</sup>,(4000)<sup>1/3</sup>)到(10,20)。X的所得效果=10-(1000)<sup>1/3</sup>=0

(3) 替代效果

由(5,20)到((1000)1/3,(4000)1/3)。X的替代效果=(1000)1/3-5>0

- 4. 李先生有 300 元預算,根據消費習慣其消費商品有單價 20 元的咖啡  $(X)與 10 元的包子(Y),李先生偏好:<math>U = f(X,Y) = X^{\frac{1}{3}}Y^{\frac{2}{3}}$ 。
  - (1) X 商品所得消費曲線 X=1/4Y
  - (2) X 商品恩格爾曲線 X=M/60
  - (3) X 商品價格消費曲線
  - (4) X 商品需求曲線

MRSxy= 
$$\frac{\frac{1}{3}X^{\frac{-2}{3}}Y^{\frac{2}{3}}}{\frac{2}{3}X^{\frac{1}{3}}Y^{\frac{-1}{3}}} = \frac{Px}{10} \rightarrow Y = \frac{Px}{5}X$$

## 三、挑戰案例

- 1. 老人長照
- 2.
- 3. 電子書

我們以**消費者的選擇**分析為甚麼德國的電子書賣的比美國差。 可能的答案是**邊際效用均等法則**,得出**偏好不同(文化差異)、價格不同(政策影響)**。

4. 價格不同的原因會是稅率不同,假設電子書與紙本書為完全替代品, 消費者會相對購買便宜的那一個,而美國的稅輕,電子書便宜,所以 購買電子書較多;德國的稅重,電子書較貴,所以購買紙本書。 再繼續探討偏好不同的原因,電子書和紙本書為不完全替代品,有些 人偏好電子書,有些人偏好紙本書,並不會有稅率導致的價差,使消 費者只購買電子書或紙本書。

從上述推導出,價差相對偏好更具有說服力,但兩者皆有解釋的方向。