**СОСТАВЛЕНИЕ ТЕХНИЧЕСКОГО ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРЕДМЕТНОЙ ОБЛАСТИ**

**1. Общие сведения**

**1.1. Наименование системы**

**1.1.1. Полное наименование системы**

Полное наименование системы: автоматизированная система «Продажа билетов и бронирование мест».

**1.1.2. Краткое наименование системы**

Наименование системы: База данных.

**1.2. Основания для проведения работ**

Работа выполняется на основании договора №1 от 22 февраля 2024 года между заказчиком ООО «Киноплёнка» и разработчиком IT-компания «BrightIdeas Tech».

**1.3. Наименование организаций – Заказчика и Разработчика**

**1.3.1. Заказчик**

Заказчик: ООО «Киноплёнка»

Адрес фактический: г. Азов, ул. Максима Горького 132/3

Телефон / Факс: +7 (863)424-54-26

**1.3.2. Разработчик**

Разработчик: IT-компания «BrightIdeas Tech»

Адрес фактический: г. Ростов, Будённовский проспект 173

Телефон / Факс: [+7 (761) 466 29 60](tel:+74996480130)

**1.4. Плановые сроки начала и окончания работы**

Плановые сроки на основании договора.

Начало: 16 февраля 2024 года.

Окончание: 1 июня 2024 года.

**1.5. Источники и порядок финансирования**

Источники и порядок финансирования на основании договора №1 от 12 января 2024 года между заказчиком ООО «Киноплёнка» и разработчиком IT-компании " BrightIdeas Tech".

**1.6. Порядок оформления и предъявления заказчику результатов работ**

Работы по созданию базы данных сдаются Разработчиком поэтапно в соответствии с календарным планом Проекта. По окончании каждого из этапов работ Разработчик сдает Заказчику соответствующие отчетные документы этапа, состав которых определены Договором №1 от 12 января 2024 года.

**2. Назначение и цели создания системы**

**2.1. Назначение системы**

Система предназначена для повышения эффективности продажи билетов для получения выручки.

**2.2. Цели создания системы**

Система «**База данных** Кинотеатра» создаётся с целью:

- Улучшения удобства для посетителей: онлайн-бронирование и покупка билетов уменьшает необходимость в очередях и делает процесс более простым и быстрым.

- Автоматизации процессов продажи: сокращаются расходы на обслуживание и уменьшается вероятность ошибок, которые могли бы произойти при вручную управлении.