

Główny Urząd Statystyczny Aleja Niepodległości 208 00-925 Warszawa Agenda2030@stat.gov.pl



Nazwa wskaźnika	16.2 Średni czas dochodzenia należności z umów drogą sądową
Cel Zrównoważonego Rozwoju	Cel 16. Pokój, sprawiedliwość i silne instytucje
Zadanie	-
Definicja	Średni czas dochodzenia należności z umów drogą sądową od momentu złożenia przez sprzedającego pozwu w sądzie do chwili odzyskania przez niego długu.
Jednostka prezentacji	dni
Dostępne wymiary	ogółem
Wyjaśnienia metodologiczne	Metodologia badania Doing Business w tym obszarze opiera się na pomiarze efektywności rozstrzygania przez sądy krajowe modelowego sporu handlowego dotyczącego zapłaty należności wynikającej z umowy sprzedaży towarów.
	Pomiar rozciąga się na trzy elementy:
	a) procedury – lista czynności proceduralnych wykonywanych w toku postępowania, co obejmuje każdą interakcję między stronami lub między stronami a sędzią bądź urzędnikiem sądowym, związaną ze składaniem pozwu, procesem oraz wydaniem i egzekucją orzeczenia;
	b) czas – mierzony w dniach kalendarzowych od momentu złożenia przez wierzyciela pozwu w sądzie do chwili wyegzekwowania długu przez komornika; obejmuje on zarówno dni, w których podejmowane są działania, jak i dni oczekiwania. Respondenci podają odrębnie szacowany średni czas trwania poszczególnych etapów rozstrzygania sporu: przygotowań do procesu (czas składania powództwa), wydania orzeczenia (czas trwania procesu sądowego oraz uzyskania orzeczenia) oraz spłaty długu (czas egzekucji orzeczenia).
	c) koszty – suma kosztów ponoszonych przez obywatela uwzględnianych w badaniu obejmuje "koszty oficjalne i wymagane przez prawo, w tym koszty sądowe, koszty egzekucji oraz średnie wynagrodzenia prawników".
	Od momentu powstania rankingu Doing Business liczba ujmowanych w nim gospodarek systematycznie rośnie, w 2012 r. w rankingu zestawiono 183 gospodarki świata, a w 2014 było to 189 gospodarek.
Źródło danych	Bank Światowy
Częstotliwość i dostępność danych	Dane roczne; od 2010 r.
Uwagi	-