# Пояснительная записка: Проект прогнозирования исходов цирроза

## Ключевые сегменты потенциальных пользователей и их проблемы

### 1. Медицинские учреждения и клиники

- Проблемы:   
 - Трудности в оценке вероятных исходов лечения пациентов с циррозом из-за отсутствия точных аналитических инструментов.  
 - Ограниченные ресурсы для диагностики и прогнозирования, что приводит к задержкам в лечении или ошибкам.  
 - Необходимость персонализированного подхода к лечению пациентов.

### 2. Исследовательские институты и фармацевтические компании

- Проблемы:   
 - Недостаток структурированных данных для разработки новых лекарств или методов лечения цирроза.  
 - Сложность в моделировании возможных результатов лечения и тестировании гипотез на основании данных.  
 - Ограниченный доступ к инструментам предсказательной аналитики, которые могут ускорить исследования.

### 3. Стартапы и компании в области цифровой медицины

- Проблемы:   
 - Поиск инновационных решений для интеграции ИИ в медицинские приложения.  
 - Потребность в высококачественных предсказательных моделях для улучшения пользовательского опыта.  
 - Высокая конкуренция, требующая уникальных функций и точных моделей прогнозирования.

## Возможные модели монетизации и их применимость

### 1. Лицензирование программного обеспечения

- Преимущества: Предсказуемый доход; возможность долгосрочного сотрудничества.  
- Применимость: Высока для клиник и стартапов, которые ищут готовое решение для интеграции.

### 2. Подписка (SaaS)

- Преимущества: Регулярные поступления, удобство для пользователей.  
- Применимость: Подходит для клиник и исследовательских институтов, которые используют ИИ-решения на регулярной основе.

### 3. Продажа API доступа

- Преимущества: Гибкость для клиентов, минимальные усилия для сопровождения.  
- Применимость: Особенно интересна для стартапов и цифровых платформ, которые создают свои решения на основе ИИ.

### 4. Платформа для обучения и валидации моделей (B2B)

- Преимущества: Актуально для научных организаций; низкие затраты на адаптацию.  
- Применимость: Высока для исследовательских институтов и фармацевтических компаний.

### 5. Консалтинг и кастомизация

- Преимущества: Возможность расширения функциональности продукта.  
- Применимость: Полезно для крупных организаций с уникальными потребностями.

Вывод

Наиболее перспективные модели монетизации:  
- Подписка (SaaS) для клиник и исследовательских организаций, так как она обеспечивает стабильный доход и привлекательна для регулярного использования.  
- Лицензирование ПО для медицинских учреждений, которые предпочитают автономные решения.  
- Продажа API как гибкий вариант для интеграции в сторонние продукты.  
  
Эти подходы могут быть масштабируемыми и достаточно универсальными для решения поставленных задач.